



CLARI REPUESTOS PROVEE INSUMOS A LÍNEAS BRASILERAS DE VEHICULOS

Sus principales productos son los lubricantes, filtros, repuestos de suspensión para todas las marcas brasileñas, además de sus accesorios, que tienen como misión lograr el correcto funcionamiento de cada móvil.

• PÁGINA 12

YAYA TERMOS Y DECO ESTHER ELEVAN GANANCIAS EN COMERCIOS



Ambos negocios enfocados en las ventas para mayoristas. Así brindan la posibilidad de diversificar las propuestas para el consumidor final y aumentar los ingresos en los negocios.

• PÁGINA 4

Naomi Borja y Liz Hug,
propietarias de Lina Store

PERDER EL MIEDO PARA INVERTIR EN LOS SUEÑOS Y CRECER

Las protagonistas de esta historia sumaron ideas y experiencias para llegar a la independencia económica. La superación personal, sumada al deseo de crear un espacio exclusivo para mujeres, fueron fuente de inspiración.

• PÁGINA 3



LA PRENSA

El semanario de los emprendedores

PROCESOS PARA INCIDIR EN EL FUTURO

Juntos por la
Educación

El futuro inmediato ofrece un conjunto de situaciones y acontecimientos ligados al proceso educativo que deberán ser fuente de cambios positivos si se cuenta con planes apropiados, con la capacidad de anticipación y la construcción de consensos en favor de la calidad y la equidad educativa.



INMUNIZACIÓN

La aplicación de vacunas a la población es determinante para movilizar el sistema comercial y recuperar la economía. El aumento de contagios y la recomendación de retroceder las fases de aislamiento ponen en mayor riesgo la actividad económica y restringen muchos rubros.

• PÁGINA 2

PRIORIDAD PARA EL EMPODERAMIENTO

El Ministerio de la Mujer trabajará en un plan de acción para potenciar el emprendedurismo femenino. Economía y seguridad son los objetivos principales de la institución.

• PÁGINA 5

RECONOCIMIENTO A LAS EMPRESAS

Los Premios ADEC 2021, organizados por la Asociación de Empresarios Cristianos, galardonearán el impacto social de las organizaciones. El lanzamiento de este evento se realizó el miércoles 7 de abril.

• PÁGINA 6

DEMANDA Y CONSUMO: CLAVES FUNDAMENTALES



La experiencia del consumidor puede inclinar la balanza. Ante este escenario, el "trade marketing" plantea acciones vigentes y efectivas en la concreción de ventas.

• PÁGINA 14



CLARI REPUESTOS PROVEE INSUMOS A LÍNEAS BRASILERAS DE VEHICULOS

Sus principales productos son los lubricantes, filtros, repuestos de suspensión para todas las marcas brasileras, además de sus accesorios, que tienen como misión lograr el correcto funcionamiento de cada móvil.

• PÁGINA 12

YAYA TERMOS Y DECO ESTHER ELEVAN GANANCIAS EN COMERCIOS



Ambos negocios enfocados en las ventas para mayoristas. Así brindan la posibilidad de diversificar las propuestas para el consumidor final y aumentar los ingresos en los negocios.

• PÁGINA 4

Naomi Borja y Liz Hug,
propietarias de Lina Store

PERDER EL MIEDO PARA INVERTIR EN LOS SUEÑOS Y CRECER

Las protagonistas de esta historia sumaron ideas y experiencias para llegar a la independencia económica. La superación personal, sumada al deseo de crear un espacio exclusivo para mujeres, fueron fuente de inspiración.

• PÁGINA 3



LA PRENSA

El semanario de los emprendedores

PROCESOS PARA INCIDIR EN EL FUTURO

Juntos por la
Educación

El futuro inmediato ofrece un conjunto de situaciones y acontecimientos ligados al proceso educativo que deberán ser fuente de cambios positivos si se cuenta con planes apropiados, con la capacidad de anticipación y la construcción de consensos en favor de la calidad y la equidad educativa.



INMUNIZACIÓN

La aplicación de vacunas a la población es determinante para movilizar el sistema comercial y recuperar la economía. El aumento de contagios y la recomendación de retroceder las fases de aislamiento ponen en mayor riesgo la actividad económica y restringen muchos rubros.

• PÁGINA 2

PRIORIDAD PARA EL EMPODERAMIENTO

El Ministerio de la Mujer trabajará en un plan de acción para potenciar el emprendedurismo femenino. Economía y seguridad son los objetivos principales de la institución.

• PÁGINA 5

RECONOCIMIENTO A LAS EMPRESAS

Los Premios ADEC 2021, organizados por la Asociación de Empresarios Cristianos, galardonearán el impacto social de las organizaciones. El lanzamiento de este evento se realizó el miércoles 7 de abril.

• PÁGINA 6

DEMANDA Y CONSUMO: CLAVES FUNDAMENTALES



La experiencia del consumidor puede inclinar la balanza. Ante este escenario, el "trade marketing" plantea acciones vigentes y efectivas en la concreción de ventas.

• PÁGINA 14



45.700
era el registro de
vacunados contra
el covid-19 hasta
ayer, 7 de abril,
de acuerdo al
MSPyBS.

82%
de la línea de cré-
dito de 1.600 millo-
nes de dolares ya fue
utilizado. US\$ 157
millones fue para el
sistema sanitario.

Se requiere un avance significativo en la gestión de vacunas

RECUPERACIÓN ECONÓMICA PASA POR LA INMUNIZACIÓN

Ante el aumento de contagios en el país y las recomendaciones médicas de volver a un sistema de confinamiento más estricto, la vacunación es la medida más esperada.

Después de poco más de un año de pandemia, y las consecuencias en el movimiento empresarial del país, la vacunación pasa a ser la medida económica prioritaria si se pretende una recuperación del ritmo comercial a mediano plazo. Esta fue la conclusión a la que llegaron durante un webinar organizado por la Asociación de Emprendedores de Paraguay (Asepy) y que tuvo como disertante a Manuel Ferreira, reconocido economista y exministro de Hacienda.

“La mejor medida económica que hoy se puede tomar es la vacunación. Sin embargo, se están priorizando otros aspectos”, señaló el economista.

Ante el exceso de la demanda y la retracción en la producción de vacunas, el acceso a estas plantea mayores dificultades para países como Paraguay. Como consecuencia, continúa la incertidumbre en varios segmentos empresariales, especialmente en el comer-



Manuel Ferreira

En la actualidad, la alta demanda y la retracción en la producción de vacunas generan una dificultad extra.

cial y el de servicios situados en zonas urbanas. Por otra parte, el economista mencionó que es necesaria una gran campaña educativa en la población y recordó que la mayoría de los contagios no se dan en el ámbito laboral.

El aumento de los contagios en los últimos me-



Las mipymes esperan la recuperación del movimiento comercial.

“La mejor medida económica que hoy se puede tomar es la vacunación”, manifestó Manuel Ferreira durante su charla.

ses y la posibilidad de volver a encierros más estrictos genera un escenario de mayor incertidumbre en el país. En este contexto, uno de los principales afectados es el sector de las micro, pequeñas y medianas empresas dedicadas al comercio y la prestación de servicios.

SITUACIÓN DE MIPYMES

Sobre las recomendaciones para la recuperación de la microeconomía, señaló que es necesario analizar las condiciones relacionadas al punto mínimo de explotación. Este concepto económico se refiere al estado en que los costos e ingresos son iguales, que es la situación base para que una empresa continúe en funcionamiento.

Recomendó evitar aspectos emocionales para lograr un análisis objetivo de la situación y ajustar los costos a lo que permite el punto mínimo de explotación. “Ahí vamos a poder sobrevivir, y en esa sobrevivencia es donde estará la construcción del futuro y vamos a volver a incorporar gente a nuestros emprendimientos”, señaló.

Por otra parte, aclaró que existen algunos sectores, que forman parte de la microeconomía, que funcionan dentro de los parámetros normales.

INFORMACIÓN RELEVANTE PARA DECIDIR

Este fue el primer webinar organizado por la Asepy en el 2021. De acuerdo a los organizadores, con este tipo de encuentro se busca aportar información útil a los emprendedores. De esta forma, se aportan fundamentos para que el sector pueda lanzar propuestas que ayuden a superar el escenario crítico actual.

Mencionaron que la charla brindada por Manuel Ferreira presentó un panorama claro de los puntos que se deben mejorar, principalmente a nivel de gestión gubernamental.

En la ocasión, recordaron que el gremio cuenta actualmente con 5.000 asociados provenientes de 176 distritos de Paraguay.

HISTORIAS DE ÉXITO

LA PRENSA

ASUNCIÓN

Naomi Borja y Liz Hug, propietarias de Lina Store

“SE DEBE PERDER EL MIEDO E INVERTIR EN LOS SUEÑOS”

El negocio se inició inspirado en ofrecer un espacio exclusivo para mujeres. Las protagonistas buscaban independencia económica e invertir tiempo en superación personal.

Naomi Borja recuerda que Lina Store cobra vida comercial después de mantener una conversación con su amiga Liz Hug. El principal impulso para la creación de la tienda fue

apostar a ofrecer productos y artículos de calidad dirigidos especialmente a las mujeres. Luego de la primera reunión consensuaron que cada una invertiría G. 1.000.000 para arrancar con este proyecto en el que Naomi se

cargaría de la gama de maquillajes para realzar la belleza y Liz pondría capital para la compra de accesorios, como pulseras, anillos y una variedad de artículos para resaltar la imagen.

Naomi y Liz se pusieron una meta: lograr la independencia personal y empresarial.

En los primeros momentos Lina Store operaba como una tienda online, y meses después logró convertirse en una empresa física mediante el gran esfuerzo puesto entre las dos.

“La tienda arrancó en octubre del 2020, nos arriesgamos a emprender a pesar de la pandemia, vencer el miedo fue el principal motor que nos impulsó a jugar por nuestros ideales, entendimos que nada es imposible cuando se hacen las cosas con empeño y dedicación”, enfatizó Borja.

Para este 2021 tienen previsto realizar el proceso de registro de marca. Este paso es de gran importancia en el caminar del emprendimiento.



Las emprendedoras alientan a la concreción de sueños.

● DATOS

Dirección: San Agustín 1238, Barrio Jara en la ciudad de Asunción. Para pedidos y consultas, 0971 703-788.

EL IMPULSO PARA SALIR ADELANTE

“Uno de los motores para lograr la independencia económica tiene que ver con creer en la capacidad de adaptación a los constantes cambios, a saber ofrecer buenos productos y una atención especial a todos los visitantes del local. Desde ese momento se puede esperar la obtención de resultados positivos, los frutos se empezarán a notar”, indicó Borja.

Lanzaron una cordial invitación a todas las damas que deseen verse bellas y adquirir productos de calidad con precios bajos, además de disponer de descuentos en fechas especiales. Abre sus puertas de lunes a viernes de 08:00 a 18:00 y los sábados de 08:00 a 12:00.

“El acompañamiento familiar, la unión, la pérdida del miedo fueron factores claves para dar vida empresarial a Lina Store”.



Para resaltar la belleza, el local ofrece variedad de artículos.



Prendas y accesorios también forman parte de las principales propuestas para mujeres.

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

LA PRENSA

SAN ANTONIO


Termos forrados en cuerina con detalles especiales.



Escuelas e instituciones realizan pedidos personalizados.



Precios accesibles permiten a revendedores generar ganancias.

En Yaya Termos, comercios del país tienen la posibilidad de realizar compras mayoristas de termos forrados en cuero o cuerina, para volver a revenderlos. A partir de 10 unidades, y según el material, se acceden a importantes descuentos en el negocio. Cada cliente puede personalizar el pedido con la impresión de el logo o eslogan de su empresa a través de distintas técnicas de impresión.

El pago de los pedidos se realiza a través de trans-

TERMOS FORRADOS GENERAN GANANCIAS EN COMERCIOS

ferencias bancarias o en efectivo con una seña del 50%.

Yaya Termos trabaja sobre otras superficies como vidrio, acrílico, remeras, quepis, delantales, billetera. Los bordados en mochilas y carteras también forman parte de las novedades de la tienda.

Juan Céspedes, propie-

tario, comenta que otro servicio disponible es el estampado de logos empresariales. Las empresas llevan las remeras y el local se encarga de bordar el diseño. Esta opción está disponible a partir de 50 unidades, al igual que los termos, los bordados poseen descuentos al ser pedidos en grandes cantidades.

“Nos diferenciamos de otras empresas por la calidad y terminación de todos nuestros productos”, detalló.

Regalos personalizados

Yaya Termos recibe pedidos individuales para aquellas personas interesadas en realizar un regalo especial.

Los termos personaliza-

dos, champañeras, vasos, jarras bordadas y guampas forman parte del catálogo de regalos. Los pedidos pueden ser retirados en

el local o ser enviado por delivery con un costo adicional. Atiende de lunes a viernes de 08:00 a 20:00 hs. Para consultas, escribir al (0992) 637-191 o (0985) 341-962, contactar en redes sociales a @Yaya - Termos Forrados y Accesorios o escribir al correo yayatermosforrados@gmail.com.

● DATOS

Dirección: Avenida San Antonio 284 c/ Río Yguazú, San Antonio.

COTILLÓN Y DECORACIÓN MULTIPLICAN INGRESOS

SAN ANTONIO


Centros de mesa temáticos para fiestas infantiles.



Artículos variados de cotillón con precios mayoristas.

En Deco Esther los planificadores de eventos encuentran los insumos necesarios para la organización de cumpleaños, bautismos, 15 años, bodas, despedidas de solteros o fiestas de fin de año. A partir de 20 unidades los clientes pueden llevar centros de mesas con distintos diseños y motivos. La empresa también distribuye sus productos a emprendedores o revendedores dedicados al rubro de las fiestas.

● DATOS

Dirección: Av. San Antonio c/ 14 de Mayo, San Antonio.

Para eventos pequeños como cumpleaños en casa, el local propone kits de fiestas a partir de G. 100.000. Los paquetes incluyen centro de mesa, globos y cortina decorativa. Las opciones pueden variar según el gusto y presupuesto de cada cliente.

Entre sus principales propuestas se destacan los recuerditos, souvenir, cuadros para fotografías, carteles, cajitas para golosinas, detalles especiales para sorpresitas, etc.

Los globos forman parte importante de las celebraciones, en Deco Esther la

variedad de diseños en números y letras es una de las atracciones más solicitadas por los clientes, acompañados de los sombreros, corbatas, accesorios para payasos y una innumerable cantidad de papel picado distribuidas en distintas presentaciones y colores. Las mismas dan el toque de alegría a cada acontecimiento. Otro servicio disponible es el montaje y decoración de eventos en locales y casas particulares.



Montaje y decoración de eventos para fiestas.

Los interesados deben solicitar presupuesto al (0982) 107-710. Deco Esther atiende de lunes a viernes

de 07:30 a 12:00 de 16:00 a 20:00hs. En Facebook exhibe sus productos como: @DecoEsther.

GOBIERNO

LA PRENSA

La institución centrará sus acciones en ambos objetivos

ECONOMÍA Y SEGURIDAD, ASPECTOS PRIORITARIOS

Desde el Ministerio de la Mujer pretenden enfocarse en el empoderamiento económico del sector femenino paraguayo.



Ante el covid-19, la independencia económica es el principal desafío.

Conforme a declaraciones de Celina Lezcano, titular del Ministerio de la Mujer, este será un factor prioritario para la institución que preside.

El empoderamiento económico permite el crecimiento profesional, además propicia el desarrollo de habilidades y conocimientos. Sin embargo, lo principal es que facilita la independencia de las mujeres, manifestó Lezcano.

La ministra mencionó dos situaciones significativas del sector femenino que se dan en el país. En primer lugar, que encabezan muchos hogares. Por otra parte, que un gran porcentaje

No solo encabezan a muchas familias paraguayas, sino también lideran a un gran porcentaje de las mipymes.

de las micro, medianas y pequeñas empresas (mipymes) están lideradas por mujeres. Por lo tanto, resulta fundamental brindar oportunidades que faciliten

el bienestar, propio y el de sus familias, expresó.

El ministerio se encuentra involucrado en varios proyectos para la concreción de sus objetivos, desde

el Viceministerio de Igualdad y No Discriminación, Ciudad Mujer e iniciativas con la Unión Europea. “La idea es que las mujeres sepan que no están solas”.

La seguridad de las mujeres es otro de los grandes desafíos. En ese sentido, comentó que entre enero y febrero la línea 137 recibió 3.900 llamadas y el albergue “Mercedes Sandoval” se dieron 180 servicios.

PROYECTAN ENCUESTA ORIENTADA A NEGOCIOS Y EMPRESAS LOCALES

El Instituto Nacional de Estadística (INE) y el Banco Mundial trabajan en el desarrollo de una encuesta para identificar la situación actual del sector empresarial paraguayo.

En el marco de los preparativos de este trabajo, el equipo técnico del INE se reunió con representantes de la organización internacional.

El encuentro se realizó el pasado 5 de abril, a través de una videoconferencia. En la oportunidad se abordó sobre el contenido del cuestionario, la metodología de la encuesta, el área geográfica que

abarcará, entre otros detalles técnicos del trabajo.

Igualmente, se acordó un mayor intercambio de informaciones entre el instituto y los representantes del Banco Mundial con el objetivo de avanzar en la iniciativa. El director del INE, Iván Ojeda, señaló el interés y garantizó la predisposición de la entidad a su cargo para trabajar en este proyecto, cuyo objetivo es realizar una radiografía de los negocios empresariales paraguayos tras la pandemia del covid-19. Por lo tanto, será clave para la toma de decisiones.



Afinan criterios para la ejecución del trabajo.

SUBSIDIO LLEGARÍA A 43.000 EMPLEADOS EN LA FRONTERA DEL PAÍS

Con el plan de subsidio a trabajadores de las ciudades fronterizas con Argentina se tiene previsto llegar a unas 43.000 personas. Así lo afirmó el viceministro de Economía del Ministerio de Hacienda, Iván Haas.

De acuerdo a lo mencionado por Haas, el objetivo principal de esta iniciativa es amortiguar el golpe económico en 16 ciudades que tienen gran dependencia del comercio fronterizo.

El proyecto establece hasta 6 pagos del 50% del salario mínimo a los trabajadores formales; mientras que para los informales, prevé dos entregas de 500.000 guaraníes

cada una.

Además, en este plan se incluye el diferimiento y las posteriores financiaciones sin intereses de los pagos por servicios básicos (ANDE y Essap). Para acceder a estos beneficios, los interesados deben apuntarse en el registro especial de empresas de los sectores de gastronomía, turismo, eventos y entretenimiento (vueapp.vue.gov.py/ande_les_frontend/); o escribir al correo registro@mic.gov.py.

Tras promulgarse la ley y el decreto reglamentario del subsidio, se habilitará otra plataforma de inscripción durante 4 o 5 días, adelantó.

ALS & A

ARMOA LASPINA SOSA & ASOCIADOS

✓ Tus Clientes/Fans/Proveedores te siguen por tu nombre ¿Ya lo registraste?

✓ ¡Una marca sin Registro es una marca sin dueño!

✓ ¿Quieres una S.A. o una S.R.L.? Nosotros nos encargamos de constituirla

✓ Solicitamos el Registro de tu marca en 24 horas

REGISTRAMOS TU MARCA EN 6 PASOS



Recibimos su propuesta



Realizamos pre-estudio de viabilidad



Preparación de solicitud y pago de derechos



Se atienden incidencias durante el trámite



Le notificamos la resolución



Se entrega el título de registro de marca

CONTACTANOS: ABOGADOS - AGENTES DE PROPIEDAD INDUSTRIAL - DESPACHANTES DE ADUANAS

+59521 372111

info@ala.com.py

[/Armoa Laspina & Asociados](https://www.facebook.com/ArmoaLaspinaAsociados)

[armoalaspina](https://www.instagram.com/armoalaspina)

Ayolas N° 1650 e/ Roma y Dupuis

Asunción, Paraguay

Apuestan al crecimiento y desarrollo del emprendedurismo en el país

PREMIARÁN DESEMPEÑO E IMPACTO POSITIVO DE EMPRESAS LOCALES

La Asociación de Empresarios Cristianos (ADEC) lanzó la edición 2021 de los “Premios ADEC 2021”. En la gala del mundo empresarial serán tenidos en cuenta varios ejes o valores.

Desde la ADEC premiarán a emprendedores y empresas por su influencia, desempeño y aporte a la sociedad en diversas áreas. En los “Premios ADEC 2021” los ejes centrales están relacionados con el impacto ambiental, valor económico y la mirada social que estas tengan.

El lanzamiento fue el miércoles 7 de abril, en el evento invitaron a empresas, emprendedores y líderes a sumarse al concurso. En el momento de la inscripción los postulantes recibirán las exigencias para tener los reconocimientos.

En esta edición, habrá galardones para cuatro categorías que serán comunicadas durante el siguiente evento. Otro de los puntos de relevancia que pretenden hacer llegar a los emprendedores del país guarda relación con los modelos de negocios sostenibles, los planes y proyectos que estos deben tener para la obtención de resultados positivos en las empresas.



Este evento tiene como principal finalidad reunir a la mayor cantidad de emprendedores del país.

Representantes de la institución enfocarán sobre la imperiosa necesidad de tener la cultura del ahorro que va mucho más allá de ser un lujo y muy por el contrario es de vital importancia para que las empresas tengan una función y desempeño que ayude de igual manera

Desde la ADEC lanzan la cordial invitación para todos los emprendedores del país.

al consumidor final.

Los que estén interesados en ser parte de este nuevo proyecto puede ingresar a las respectivas redes sociales para enterarse de mucho más, se encuentran en Facebook @ADECParaguay, o llegar hasta Rca. de Siria 350 c/ Ayala Velázquez, en

la ciudad de Asunción.

Para solicitar mayor información, los interesados pueden marcar el 021 202-230. El lanzamiento del evento fue realizado a través de Facebook Live. Todos los que deseen ser parte de esta nueva edición puede seguir todo el desarrollo mediante sus redes.

TRABAJO REALIZADO CON ÉXITO

Unas de las principales misiones de la Asociación tiene que ver con buscar nuevas alternativas y resaltar el cambio positivo de las empresas y con mayor fuerza desde la aparición de la pandemia. Desde el año 1994, los Premios ADEC permiten visibilizar modelos de gestión empresarial que ayudan al desarrollo del Paraguay.

Más de 300 empresas de todo el país han sido reconocidas en los 26 años de trayectoria de este premio considerado como el más importante del país en el ámbito empresarial. Por ello invitan a más personas a sumarse a esta nueva edición.

¿Querés aumentar los ingresos en tu emprendimiento?

Tenés ganas de profesionalizarte?

- Organizamos tu Departamento Administrativo
- Formación y capacitación en ventas
- Asesoramiento y Gestiones de formalización para empresas y unipersonales



Contactos: 0982 186 969

ACTUALIDAD

LA PRENSA

El periodo de inscripción para participar se extenderá hasta el 11 de abril

MEDIRÁN EL COMPROMISO SOCIAL EN LAS ORGANIZACIONES

ASU+LAB es un programa gratuito de sostenibilidad creado por Asunción+B. Su objetivo es medir y mejorar prácticas sociales.

El proyecto es desarrollado por Sistema B Paraguay, Estudio Oca, Arca Latam y cuenta con el apoyo de la Unión Europea. A través de laboratorios de medición y talleres de mejoras, se buscará conocer y trabajar en la gestión del impacto socioambiental de las empresas.

Se tendrán como principales actores aquellas instituciones que estén en el proceso de implementación de los Objeti-

vos de Desarrollo Sostenible (ODS), dentro de sus organizaciones.

Al finalizar los laboratorios de medición, se espera que los participantes tengan una agenda clara de las acciones sociales y ambientales que realizarán en pos de la mejora continua de sus organizaciones y de la capital. Para postular al programa se debe llenar un formulario disponible en la web www.asuncionmasb.org.

Las herramientas de ASU+LAB ayudarán al fortalecimiento de negocios para generar impacto positivo en la ciudad de Asunción.

ETAPAS DEL PROGRAMA

1 Llamado a empresas: Hasta el 3 de abril estuvo abierta la convocatoria para empresas de Asunción y el Área Metropolitana

2 Primera medición: El 14 de abril, a las 15:00, se dará inicio a la primera etapa de charlas donde las empresas aprenderán a utilizar herramientas de medición SDG Action Manager. Esta plataforma virtual permite medir operaciones en torno a los ODS.

3 Segunda medición: Del 10 de mayo al 18 de junio, las empresas seguirán con el avance en sus mediciones por medio de la plataforma Camino+B, a través de ella accederán a la Evaluación de Impacto B (EIB). La herramienta de gestión realiza un diagnóstico integral del estado de la empresa con respecto a su impacto socioambiental.

4 Talleres de mejora: del 1 de agosto al 30 de octubre serán seleccionadas 40 empresas que hayan pasado por todas las etapas con éxito. Con la ayuda de mentores se harán jornadas colaborativas para elaborar un plan de acción de mejoras con respecto a las operación o modelos de negocios de las empresas.



Buscan potenciar iniciativas lideradas por empresas que contribuyan al crecimiento a través de prácticas sustentables.

10 años de experiencia
avalan nuestro trabajo

INYESA
Investigaciones y Verificaciones S.A.

La Primera verificadora de datos del país
que ayuda a reducir ostensiblemente
la morosidad crediticia

La EFICIENCIA
y EFICACIA son
nuestra mayor
virtud.

Tel.: (021) 677 131

Cel.: (0984) 392 843

e-mail: logistica@invesa.com.py

1. Elabora un menú semanal de comidas

Elaborando un menú semanal de comidas podrás calcular qué cantidad de comida vas a necesitar, planeando cómo puedes reutilizar alimentos de una comida a otra y evitando que se estropeen alimentos que no vas a consumir.

2. Para las compras diarias, compara precios

No es necesario que recorras todos los supermercados, hoy en día gracias a Internet lo tienes fácil con los supermercados online. Además de que podrás hacer la lista de la compra por Internet, ahorrando tiempo y evitando la tentación de comprar cosas que no necesitas, podrás comparar precios entre supermercados y buscar las mejores ofertas.

3. Compra solo lo necesario

Es cierto, que puede ser positivo aprovechar las ofertas, pero solo cuando ese producto sea realmente necesario. Debemos intentar evitar el impulso de consumo, para realmente no gastar en bienes innecesarios.

4. Crear un presupuesto mensual

Con tus gastos fijos y con la meta de ahorro propuesta.

5. Establece, además, un fondo para las situaciones especiales

Ya sean vacaciones, celebracio-

10 CONSEJOS PARA AHORRAR DINERO EN NUESTRO DÍA A DÍA

nes o regalos, entre otras. De esta forma evitaremos que la ilusión del momento o de intentar agradar a una persona importante nos descuadren las cuentas.

6. Presta atención a tu consumo energético

Vigila el uso de tus electrodomésticos, calefacción y aire acondicionado. Intentar, conscientemente, gastar solo el agua y la luz necesaria podrá suponer un ahorro substancial para nuestras facturas mensuales, que será mayor aún si utilizamos bombillas

LED o de bajo consumo.

7. Revisa periódicamente tus contratos

De teléfono, Internet, po-

tencia de electricidad, seguros de hogar o de coche, entre otros, para verificar que realmente tenemos contratado el servicio que necesitamos y para confirmar que no han salido nuevas ofertas al mercado.

8. Compra y vende objetos de segunda mano

En muchas ocasiones adquirimos cosas que usamos poco, que acabamos arrinconando y olvidando. Es importante, quitarse el prejuicio de que cuando necesitamos algo lo necesitamos nuevo, existe una gran cantidad de objetos servibles. Comprar y vender objetos de segunda mano supone un alivio para nuestro bolsillo y para el medio ambiente.

9. Recicla y reutiliza

Aquel mueble que no utilizas o que se le rompió una pata, o aquella escalera a la que se le partió un peldaño. Todos los objetos pueden tener una segunda vida y antes de tirarlos o de comprar nuevos utensilios debemos plantearnos si podemos reciclarlos.

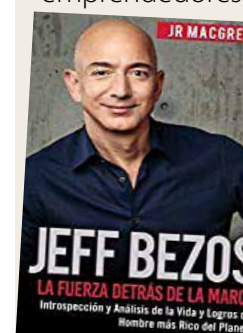
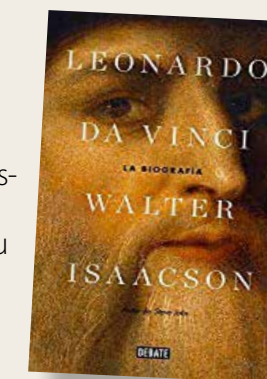
10. Consume de forma responsable

Intenta ahorrar en tu consumo, gasta solo en cosas realmente necesarias, pero además es importante consumir de forma responsable y consecuente, preocupándose por el origen de los productos que consumimos y por su impacto en el medio ambiente.

LIBROS

LA BIOGRAFÍA DE LEONARDO DA VINCI

Este libro escrito por Walter Isaacson cuenta la historia de uno de los emprendedores e inventores más exitosos de todos los tiempos. Más allá de su Mona Lisa, Leonardo fue un visionario que ideó conceptos adelantados a su época. Lo mejor de este libro es que nos muestra el lado humano de este genio, lleno de errores. De hecho, aquí te compartimos las lecciones de Leonardo para todos los emprendedores.



JEFF BEZOS: LA FUERZA DETRÁS DE LA MARCA

Si quieres emprender, es necesario que conozcas las características de un emprendedor tan exitoso como Jeff Bezos. Este libro cuenta la manera cómo el fundador de Amazon enfrentó los retos de su vida y negocio, lo que lo llevó a convertirse en uno de los empresarios más exitosos y ricos de la actualidad.

EL GEN: UNA HISTORIA PERSONAL (BILL GATES)

En su último libro, el doctor Siddhartha Mukherjee da un recorrido por el pasado, el presente y el futuro de la genética, con un enfoque especial en preguntas éticas que surgen a partir de esta ciencia. La razón por la cual es uno de los libros recomendados por Bill Gates se debe a que está escrito para un público no especializado, ya que su autor entiende que la genética afectará la vida de todos en un futuro.



EL SEÑOR DE LAS MOSCAS (ELON MUSK)

Esta novela clásica de supervivencia, competencia y ambición dejó una marca en la vida Elon Musk. En una entrevista para el New Yorker, Musk dijo «los héroes de los libros que leo siempre tienen un compromiso con salvar el mundo».

AGENDA

Envíanos tus eventos y nosotros los promocionamos en este espacio.

E-mail:

avisos@gentedeprensa.com.py



0981 228-649

JUEVES 8 DE ABRIL EMBAJADA DE TAIWÁN EN EL PARAGUAY

Evento: "Mejorando la calidad de vida en el Paraguay con la cooperación de Taiwán"
Hora: 15:30
Plataforma: Facebook Live
Contacto: (021) 662-500

SÁBADO 8 DE MAYO FERIA BARRIAL LA AMISTAD

Evento: 6ª Feria Barrial - Madre/Patria
Hora: 09:30
Lugar: Feria Barrial LA AMISTAD:
Contacto: (0982) 141-505

SÁBADO 8 DE MAYO FANANPY

Evento: ANICOM 2021
Hora: 11:00
Lugar: Miraflores Eventos
Contacto: fananpy@gmail.com

JUEVES 8 DE JULIO CONGRESO PARAGUAYO DE PROTOCOLO Y CEREMONIAL

Evento: IX Congreso Paraguayo de Protocolo & Ceremonial
Hora: 9:30
Lugar: Crowne Plaza Asuncion
Contacto: (0992) 281-605

SÁBADO 10 DE ABRIL KANDÚ PRODUCCIONES

Evento: FERIA VIRTUAL DE EMPRENDEDORES
Hora: 19:00
Plataforma: Facebook Live
Contacto: (0973) 220-400

MARTES 13 DE ABRIL ESPECIALIZACIONES EN IBEROAMÉRICA

Evento: Diploma Prevención Lavado de Dinero
Hora: 20:00
Plataforma: Zoom
Contacto: especializacioneslat2020@gmail.com

Matty López Boutique @mattylopez01

Fuente Shopping de Salemma 2do.Nivel
mattylopez01@hotmail.com (021) 3266452

SONIA RIQUELME SALON DE BELLEZA

Mcal. López
c/ Waldino Lovera
Cel.: 0994 346573

SALUD

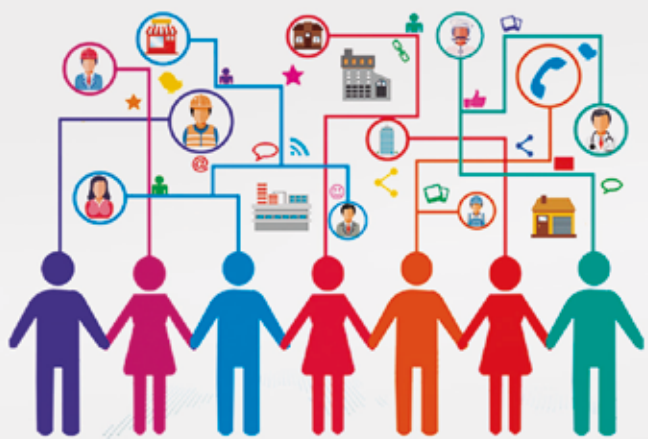
LA PRENSA



TIPS Y RECOMENDACIONES PARA MANTENER UNA CORRECTA SALUD

Los nuevos emprendedores abandonan ciertos hábitos saludables debido al exceso de trabajo que conlleva levantar un negocio. A largo plazo esto puede generar problemas físicos y mentales.

LLEGA A MÁS DE
18.000 PERSONAS



¿A quienes llegamos?
COMERCIANTEs, PYMES, PROFESIONALES
INDEPENDIENTES ASOCIACIONES, GREMIOS, CLUBES DE
EMPRESARIOS Y EMPRENDEDORES

PUBLICÁ EN
LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores



INFÓRMATE:

(021) 681 237
(021) 681 239
(0981) 849 589

publicidad@gentedeyprensa.com.py

Largas horas frente al ordenador, pocas horas de sueño o saltarse las comidas son algunas de las costumbres más practicadas. La mayoría de veces se olvida que la principal herramienta de trabajo para un emprendedor es su propio cuerpo. Volver a incorporar a la rutina diaria hábitos más saludables puede ser un proceso lento. Con una serie de cambios sencillos se puede cuidar de la salud y emprender al mismo tiempo.

Se ha vuelto un hábito bastante común el no dormir las horas suficientes. Según diversos estudios, dormir de 7 a 8 horas seguidas es lo ideal. No es recomendable saltarse los periodos de descanso. Dormir tiene el mismo nivel de importancia que una reunión o una llamada telefónica.

Al concluir la jornada laboral es importante desconectarse del trabajo. Dedicar las 24 horas del día al trabajo no es bueno, buscar una distracción o un hobby en las horas libres ayudará a la mente a liberar preocupaciones. Mirar series, practicar deporte o

OTRAS ALTERNATIVAS

- Descansar las horas suficientes
- Establecer rutinas y horarios
- Mantener una buena alimentación
- Realizar actividades deportivas
- Dedicar tiempo a uno mismo
- Aprender a delegar responsabilidades

La buena salud se verá reflejada en los proyectos e ideas del día a día.

pasar tiempo con amigos son actividades beneficiosas, las distracciones sanas ayudan a incrementar la productividad en el trabajo.

Una alimentación adecuada con una correcta ingesta de vitaminas y minerales es la combinación perfecta para tener un buen desempeño en el día. No es necesario seguir dietas estrictas pero si es importante dejar de lado ciertos alimentos como las gaseosas y

grasas en porciones desmedidas. Respetar los horarios de las comidas y las cantidades son algunos de los pequeños cambios con los que se puede comenzar.

Otro enemigo recurrente de los emprendedores es el estrés. Este está presente en la mente al momento de no hacer una real desconexión de los pendientes de la empresa. Existen muchos tips que ayudan a reducirlos, uno de ellos es tomar descansos entre las actividades para volver a concentrarse.

Al cuidar el cuerpo se protege a la empresa. Ser empresario es una tarea demandante y no estar 100% saludables pueden afectar las actividades diarias.



COMPACTO ECONÓMICO

**LUNES A
VIERNES 11:30**

 UNICANAL

LAMBARÉ**LA** Repuestos y accesorios para líneas brasileras

Clari Repuestos se enfoca en la venta de artículos para vehículos de la línea brasileras. Sus principales productos son los lubricantes, filtros, repuestos de suspensión para todas las marcas brasileras, además de sus accesorios, que tienen como misión de lograr el correcto funcionamiento de cada móvil.

En el local brindan atención inmediata y preferencial a todos sus clientes. En sus diversos locales se encarga de trabajar muy de cerca con mecánicos y concesionarias de varias zonas del país. La empresa abre sus puertas de lunes a viernes de 08:00 a 17:30 y los sábados de 08:00 a 14:00.

Los interesados en acceder



a sus más afamados productos pueden contactar a la línea baja en el 021 903-373 o escribiendo al WhatsApp 0983 939-398. O pueden llegar hasta su local

ubicado en Cacique Lambaré y Humaitá. El local es atendido por un grupo de excelentes colaboradores.

LAMBARÉ**LA** Moda, distinción y buena atención en Marber

Marber Peluquería cuida la imagen integral de damas y caballeros. Los resultados son excelentes, el buen lucir con tendencias y estilos clásicos se destacan en cada experiencia. Para los hombres ofrecen un mundo de estilos en cortes de cabello, clásicos y modernos.

Las damas que llegan hasta el local pueden disponer de todo tipo de tratamientos para lucir una cabellera saludable, tintes, cortes de todo tipo. Además de ello, la empresa les presenta una infinita gama de cuidados para pies y manos, como uñas esculpidas, uñas acrílicas en general. Sus más de 30 años en el mercado son el sello de calidad,



sumada a la atención preferencial que ofrece a cada visitante los 365 días del año.

Abre sus puertas de lunes a

sábados de 07:00 a 20:00. Se encuentra ubicado en Avda. Cacique Lambaré c/ Luis María Argaña, en la ciudad de Lambaré.

YPANÉ**LA** Ropas y calzados de estación a buen precio

Novedades Victoria cuenta con un mundo de prendas de vestir y calzados. En la sección de ropas, el cliente encontrará vestidos, blusas, jeans y shorts de temporada. Algunas de las prendas se pueden adquirir a partir de G. 20.000. En zapatería ofrece sandalias, chatitas, championes y cross provenientes de distintos fabricantes. Los precios varían según la calidad y diseño de cada calzado.

Además, cuenta con una completa sección de maquillajes, accesorios, carteras y bijouterie. Las damas encontrarán las más bellas piezas para lucir un look fresco y juvenil a precios económicos.

Novedades Victoria se ubica en Avda. Bernardino Caballero casi Ministro Maciel en la ciudad de Ypané. Atiende de lunes a domingo de 08:00 a 20:00. Para más información contactar al 0985 362-965.

**LAMBARÉ****LA** Cematel Electricidad, confiabilidad y calidad

Para los que necesiten adquirir productos de calidad para el correcto funcionamiento de su casa, oficina o empresa en el área eléctrica, Cematel cuenta con una amplia gama de opciones con precios preferenciales todos los días del año y promociones por fechas especiales. En la misma se pueden comprar artículos como una variedad de cables, pinzas, fichas, destornilladores, focos, fluorescentes, llaves, enchufes, cintas y un sinfín de accesorios. El local es atendido por sus propios dueños quienes se enfocan en brindar la mejor atención a todos sus visitantes.

El local se encuentra ubicado sobre Avda. Cacique Lambaré c/ Luis María Argaña, en la ciudad de Lambaré. Para los que desean llegar a Cematel y conseguir precios bajos, abre sus puertas de lunes a viernes de 07:00 a 17:00 y los sábados de 07:00 a 13:00.

**ASUNCIÓN****LA** Especialistas en la fabricación de prendas

Comercial Montserrat se especializa en la fabricación de prendas para damas y caballeros. Ofrece precios especiales a compradores minoristas y mayoristas. Brinda una cálida atención y descuentos por fechas especiales.

Algunos de sus destacados productos son los buzos, camperas, remeras en diversos tonos, modelos con cuello y sin cuello, chalecos, camisas y mucho más para los caballeros que lleguen hasta el lugar. En cuanto a las opciones para las damas se destacan remeras, abrigos, monitos, pantalones y un sinfín de accesorios que lograrán que cada adquisición sea la mejor opción.

Abre sus puertas de lunes a sábados de 06:30 a 17:30 horas. Se encuentra ubicado en Rodríguez Francia 1861 c/ Pozo Favorito en la ciudad de Asunción. Para consultas, comunicarse al 0994 204-006.



DESARROLLO DEL LIDERAZGO EMPRESARIAL

A lo largo de los años uno de los pilares fundamentales en el rubro de las empresas es contar con un buen equipo de líderes que ayuden a lograr los objetivos propuestos.

Las primeras teorías sobre el liderazgo afirmaban que la capacidad para liderar era innata a la persona, que se nacía líder. Sin embargo, las teorías actuales confirman que el líder se hace y no se nace. Las habilidades personales necesarias para alcanzar el liderazgo se pueden aprender y desarrollar.

En ese sentido, es de suma importancia tener en cuenta que el autoconocimiento es la clave para el éxito. Si se desea ser un buen líder, lo primero que se debe hacer es conocerse a sí mismo.

Este paso fundamental que ayudará a descubrir qué aspectos se debe trabajar, qué habilidades se necesita adquirir o potenciar para mejorar y convertirse en el líder que se desea ser.

Tener una actitud positiva: esta cualidad es común entre los grandes líderes transformacionales. Ser y mostrarse optimista es fundamental para superar los retos diarios. Si a esta actitud se le suma el entusiasmo y la pasión por la empresa y por el trabajo, se conseguirá contagiar a los trabajadores del espíritu para trabajar unidos por un mismo objetivo.

Potenciar las habilidades comunicativas forma parte de las claves en este sentido. Quizá sea una de las habilidades más importantes que todo líder debe desarrollar.

La comunicación es clave para la efectiva actividad empresarial. Tan importante es saber hablar como escuchar y los líderes deben adecuarse a los cambios que requiere el mundo del liderazgo empresarial.



la tarde de venus

15hs Yolanda Park

lunes a viernes (+)

La experiencia del consumidor puede inclinar la balanza

CLAVES PARA IMPULSAR DEMANDA Y CONSUMO

Si bien es una estrategia ampliamente conocida y desarrollada desde hace décadas, el “trade marketing” plantea acciones vigentes y efectivas en la concreción de ventas.

Mejorar la experiencia de compra de los consumidores, mediante un conjunto de acciones para encaminar las ventas de un negocio es lo

que se conoce como “trade marketing”.

Básicamente, esta estrategia se orienta a incrementar la demanda de un determinado producto. Es aplicable a los canales de distribución, principalmente, como también a vendedores y mayoristas. La clave consiste en el desarrollo de tácticas que permitan mejorar la salida comercial de los productos. Conforme a la agencia Inbouncycle, muchas de las decisiones de compra que se toman por impulso responden a la influencia que el “trade marketing” ejerce. Un ejemplo básico de las acciones enmarcadas en esta estrategia es mejorar la colocación de un producto en los puntos de venta.

La ejecución de estas acciones es responsabilidad de distribuidores o vendedores mayoristas, mediante beneficios tangibles o intangibles a los centros de comercialización al consumidor final. De esta forma, los minoristas adquieren conocimientos para promocionar y destacar los productos.

De acuerdo a Inbouncycle, la finalidad principal de esta estrategia es mejorar las ventas de los productos mediante el impulso de la demanda y el consumo. Para ello, plantea una serie de recomendaciones.

1- Señalización y promociones

Para impulsar la venta de productos estancados en las estanterías se pueden emplear distintos métodos. El uso de elementos de señali-

zación o la aplicación de promociones son dos alternativas

2- Planificación y coordinación

Acelerar el consumo y las ventas se puede lograr con la planificación y coordinación de las promociones.

3- Promoción

Una campaña promocional implica la elaboración de folletos, banners o tarjetas para gestionar la parte visual de una marca. Sin embargo, también requiere el desarrollo de acciones en el punto de venta con el objetivo de incentivar la compra. Exhibiciones, degustaciones o pruebas del producto pueden inclinar la decisión del cliente.

4- Posicionamiento

Es necesario aplicar acciones de marketing orientadas a fomentar el reconocimiento de una marca. Este punto es prioritario para que el consumidor acuda a un determinado producto.

5- Tráfico de consumidores

Otra de las recomendaciones planteada por la agencia es la generación de acciones que faciliten el tráfico de consumidores hacia los puntos de venta. Trabajar en la conversión de embajadores de marca, emplear tarjetas de puntos o de fidelización o promociones en redes sociales que incentive la visita a las tiendas son algunos de los métodos para lograr este objetivo.

LLEGA A MÁS DE
18.000 EMPRENDEDORES



PUBLICÁ EN
LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores

COMERCIANTES | PYMES | PROFESIONALES INDEPENDIENTES
ASOCIACIONES, GREMIOS, CLUBES DE EMPRESARIOS Y EMPRENDEDORES

☎ 595 21 681 237 | 595 21 681 239 | (0981) 849 589 | ✉ publicidad@gentedeprensa.com.py

CLASIFICADOS Y AGRUPADOS



DAFER
Ofrece servicio de fotografía para eventos especiales como, cumpleaños infantiles, 15 años, boda, baby shower, sesión pre-15 años y más. Para más información pueden contactar al 0991 793941



Poty Py
Tienda online que se dedica a la venta de cactus, suculentas, hojas verdes y más. Ideales para decorar casa u oficina. Para más información pueden seguirle en las redes sociales @potypy o contactar al 0982620746



Orlando Vera Agente de Saeguros."El Seguro que necesitás, para las sorpresas que no querés". Trabajamos con todas las compañías aseguradoras del país. Contactos al 0983 608 457



Vanessa Ferreira Alquiler de vestidos Ideal para 15 años, bodas, bautizos, graduaciones, para todas las edades. Podes encontrarnos en las redes sociales como Vanessa Ferreira Sauce entre Andrés Insfrán y Herrera - Luque. (0991) 331-060



Be Chic - Moda & Accesorios Sitio de Ventas On Line. Moda y accesorios. Contamos con delivery en Asunción y Gran Asunción. Buscanos en el Facebook como Be chic - Moda & Accesorios Whatsapp 0972 159 690



HEÑOI. Huerta urbana, contamos con semillas, almácigos, plantines, de hortalizas y aromáticas, minihuertas y jardines verticales. Asesoramiento y contactos al 0981849589. Costos especiales para montaje de Huerta en mini espacios, patios o balcones.



Salón de Belleza Nancy Todo lo necesario para que una mujer se vea bonita; peluquería, manicura, pedicuro y mucho más. Teléfono: 0982 243 671

Jardinero para formar parte de una prestigiosa empresa de limpieza con disponibilidad de tiempo completo. Los interesados contactar al 0982 549 865

Terreno 12 x 30 metros en el barrio Santa Rosa de la localidad Moras Cué de la ciudad de Luque - Limpio. Precio a negociar al 0982 687 257.

Mecánico y chapista para trabajar en importante representante de automóviles. Con conocimientos de nuevas técnicas de trabajo. Llamar al 0981 126 804

Servicio de electricidad Instalaciones monofásicas y trifásicas, cableados de construcciones, nivelaciones de carga. Teléfono 0981 915 079. Sr. D. Duarte.

Abogado Junior para iniciarse en el ámbito legal y poner en práctica sus conocimientos académicos. Llamar al 0981 881 067

Pintor de obras El señor Osvaldo Basualdo especializado con las mejores técnicas de pintura. Teléfono: 0981 487 085

Manicurista para salón de belleza con años de experiencia en el mercado, para la zona de Villa Morra. Interesadas pueden llamar al 0976 319 046

Maquillaje día, noche, aplicación de pestañas perfilado diseño de ceja en henna a domicilio. Teléfono: 0981 408 812

Contador para consultoría contable en la zona de Capiata, con manejo excelente de herramientas informáticas contables. Llamar al 0985 422 626.

Enseñanza Particular Matemáticas tercer ciclo(7, 8, 9) física y química nivel medio. Contactar al número telefónico 0961 969 849.

Chef para refinado local gastronómico en horarios rotativos con interesante salario más beneficios. Profesionales llamar al 021 510 644

Servicio de primerísima calidad para reuniones cumpleaños, eventos, etc.

VARIEDAD DE GUSTOS EN PIZZAS Y LOS DOMINGOS OFERTAS DE ASADO A LA ESTACA Y A LA PARRILLA

Les esperamos en: Defensores del Chaco e/ 24 de Julio y San José - San Lorenzo, Paraguay

RESERVAS AL (0986) 917 732

• PROYECTOS HABITACIONALES, COMERCIALES, Y PARQUIZACION

• ARQUITECTURA con TENGSHUI

Contacto: 0983 236960 / 0971 298330 Mail: britez.talavera@gmail.com

BRITEZ&TALAVERA

10 años de experiencia avalan nuestro trabajo

La Primera verificadora de datos del país que ayuda a reducir ostensiblemente la morosidad crediticia

La EFICIENCIA y EFICACIA son nuestra mayor virtud.

Tel.: (021) 677 131
Cel.: (0984) 392 843
e-mail: logistica@invesa.com.py

PUBLICÁ CON NOSOTROS

El Semanario de los Emprendedores

SECCIONES DISPONIBLES
AGRUPADOS/CLASIFICADOS
PRECIOS PREFERENCIALES

55\$ será el tiempo de espera del metrobús

📞 595 21 681 237 | 595 21 681 239 | (0981) 849 589 | ✉️ publicidad@gentedeprensa.com.py

Nos interesa tu opinión. Escribinos a: ✉️ lectores@gentedeprensa.com.py



Tel: +595 21 677-140
681-237

Tel: +595 982 414-122

Suscribite aquí:
suscripciones@gentedeprensa.com.py



(0981) 228-649

El tiempo

JUEVES
Máx: 32°
Mín: 23°



VIERNES
Máx: 32°
Mín: 24°



SÁBADO
Máx: 33°
Mín: 24°



DOMINGO
Máx: 28°
Mín: 21°



LUNES
Máx: 26°
Mín: 18°



MARTES
Máx: 24°
Mín: 18°



MIÉRCOLES
Máx: 26°
Mín: 17°



MRA

MOPRI'S

Un toque casero y artesanal desde el primer bocado

El local de comida rápida tiene combos y variados sabores de hamburguesas en diferentes presentaciones. Recibe a sus comensales en Mariano Roque Alonso.



Mopri's se destaca por el sabor artesanal de sus hamburguesas y la opción de contar con un menú especial para niños. El "Automop" es la principal atracción del local, una rápida forma de atención a los clientes desde sus automóviles.

Las familias o amigos que visitan la hamburguería pue-

den elegir entre cinco combos con papas fritas y gaseosas a partir de G. 25.000.

Para los más exigentes, cuenta con una línea Premium con dos alternativas: la Mega Ajo, elaborada con pan artesanal, doble carne, lechuga, tomate, cebolla y extra salsa de ajo a G. 30.000 y la Súper Mopris, que consiste en una hamburguesa doble carne con pan de miga, queso cheddar, lechuga repollada, cebolla y salsa espe-

cial a G. 35.000. Ambos incluyen papasfrita y gaseosa. Las papas vienen en tres presentaciones: Normales, Plus y papas con bacon y cheddar. A partir de G. 9.000 ya se puede ordenar.

Las hamburguesas solas vienen en 9 presentaciones con variados ingredientes. Los más pequeños pueden cenar la Cajita Fantástica, que incluye hamburguesa, papas, gaseosa y un juguete para niño o niña a G. 25.000.

Mopri's atiende de lu-

UBICACIÓN Y CONTACTO:

Dirección: Nanawa N° 1263 esq. Villazón, Mariano Roque Alonso.

Facebook: @moprispy

Horario: lunes a domingo de 11:00 a 00:00 hs.

nes a domingo de 11:00 a 00:00 hs. Para pedidos contactar al 0986 198-066.



CONTACTOS ÚTILES

- ❑ ANDE (021) 211 001/20
- ❑ COPACO 118
- ❑ ESSAP 0800-11-0800162
- ❑ EMERGENCIAS MÉDICAS (021) 204 800
- ❑ LA PELU DE RAQUEL (0981) 836 212
- ❑ METALÚRGICA FRANCI (021) 576 562
- ❑ HB SERVICE (0981) 803 310
- ❑ GYG DISTRIBUIDORA (0981) 749 047
- ❑ TIENDA ADRISOL (0975) 342 077
- ❑ PANADERÍA FLECHA (0984) 487 059
- ❑ HIERROS ACIRÓN (0981) 958 265
- ❑ ROGAJET (0981) 281 276
- ❑ TALLER ALTA GAMMA (021) 755 105

ASOCIACIONES

- ❑ Red Impulsora de Emprendedores (INCUNA) Tel. (021) 585 540 al 542 int.154
- ❑ Asociación Paraguaya de Empresarias, Ejecutivas y Profesionales (APEP) Tel. (021) 452 725
- ❑ Asociación de Empresarios Cristianos (ADEC) Tel. (021) 202 230
- ❑ Asociación de Jóvenes Emprendedores del Paraguay (AJE) (0986) 657 555

INSTITUCIONES ACADÉMICAS

- ❑ Escuela de Administración de Negocios (EDAN) Tel. (021) 213 872

LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores



Sabías que para que una marca pueda dirigirse mejor a sus targets debe tener en cuenta lo siguiente:

- Ser específico con el target
- No quedarse con un solo target
- Separar la segmentación

PAUTÁ CON NOSOTROS 0981 22 86 49

Fuente: NAUTA