

UNA IMAGEN A LA MODA Y EN SALÓN DE BELLEZA GÉNEZ

El local ofrece los más novedosos colores de tinte, los cortes de cabello propios de estación acompañados de uñas cuidadas y perfectas para destacar la imagen personal y lucir bien.

• PÁGINA 12



INGRESOS ADICIONALES Y VENTAJAS DE PRECIOS

Nuevo Rumbo y Enlozadora San Lorenzo tienen productos con precios especiales para quienes hacen sus compras al por mayor. Esto se traduce en beneficios para comercios que revenden.

• PÁGINA 4

UNIÓN FAMILIAR Y ESFUERZO EN LA CREACIÓN EMPRESARIAL



En busca de conseguir ingresos extras, toda una familia se involucró en una tienda de regalos que opera de forma virtual. Hoy el negocio está posicionado y con innovadoras propuestas.

• PÁGINA 3

LA PRENSA

El semanario de los emprendedores

PROCESOS PARA INCIDIR EN EL FUTURO

Juntos por la Educación

El futuro inmediato ofrece un conjunto de situaciones y acontecimientos ligados al proceso educativo que deberán ser fuente de cambios positivos si se cuenta con planes apropiados, con la capacidad de anticipación y la construcción de consensos en favor de la calidad y la equidad educativa.

GOBIERNO

EL INGRESO A MERCADOS

Un seminario virtual capacitó e informó acerca de los procesos a aquellos comercios o negocios que están interesados en exportar sus productos. Rediex fue el responsable de la actividad.

• PÁGINA 5

MARKETING Y VENTAS

LA EXPERIENCIA DE LOS CLIENTES

Una experiencia de cliente positiva es crucial para el éxito de un negocio. Un consumidor feliz se convertirá en un seguidor leal que recomendará a otros los buenos servicios o productos.

• PÁGINA 14

ACTUALIDAD

EL MUNDO DIGITAL

La Asociación de Jóvenes Empresarios de Paraguay (AJE) quiere fortalecer el liderazgo empresarial enfocado en las herramientas tecnológicas y muestra una nueva propuesta.

• PÁGINA 7

EMPRESAS RESPONSABLES

El acuerdo de cooperación interinstitucional entre la ADEC y Sistema B contribuirá en la construcción de una sociedad más sostenible, solidaria e inclusiva.

• PÁGINA 6

ORIENTACIÓN SOSTENIBLE

El equilibrio entre los propósitos y las ganancias empresariales es elemental para conseguir un modelo económico más justo. Estos son los factores que garantizarán la equidad, inclusión y capacidad de regenerar el mundo ante los escenarios críticos.

• PÁGINA 2

Buscan el compromiso con la sociedad y el ambiente

ORIENTACIÓN HACIA UNA PROPUESTA SOSTENIBLE

Proponen un modelo económico en el que predomine el equilibrio entre los propósitos y las ganancias empresariales, que garantice equidad, inclusión y capacidad de regeneración al mundo.

Dentro de un escenario económico global más comprimido para todos, surgen nuevas propuestas de solución a las situaciones de desigualdad que predominan. Uno de estos es el que se conoce como movimiento B, que plantea un modelo con empresas que equilibren sus propósitos y las ganancias. Es decir, un cambio de paradigma empresarial.

Karen Winekker, presidenta de Sistema B Paraguay, mencionó que este modelo incrementa los niveles de inclusión y equidad. Además, es regenerativo para todas las personas y el planeta.

Señaló que este sistema plantea conectar el mundo público con el privado. De esta forma, se espera que más empresas, instituciones y personas se comprometan a incrementar el impacto positivo en la sociedad y en el ambiente. "Es necesario promover políticas públicas e involucrar a más personas que busquen un cambio en la economía", manifestó.

Winekker sostuvo que el modelo predominante en la actualidad fue dise-



Este modelo propone un modelo sostenible, que atienda el impacto social y ambiental de las empresas.

ñado en base a la productividad, el crecimiento empresarial y los indicadores de desempeño económico. Sin embargo, no tiene en cuenta el impacto que genera en la sociedad y el planeta. El daño no solo se refleja en los recursos naturales, sino también en la desigualdad social y económica que se observa. "Un sistema que busca mayor rentabilidad y mide el

éxito solamente en base a lo económico ya no es sostenible en el tiempo", agregó.

Es urgente una innovación económica, con un modelo de crecimiento sostenible y basado en el éxito que implique el triple impacto (económico, social y ambiental). "El modelo antiguo está quedando obsoleto, y ya no funciona".



Karen Winekker.

"Es necesario promover políticas públicas e involucrar a más personas que buscan un cambio en el modelo de la economía".

Identificar soluciones a las desigualdades económicas es uno de los objetivos.

19

empresas B existen actualmente en Paraguay; 3 se encuentran pendientes. Además, en el país operan firmas extranjeras adheridas al movimiento B.

3.720

empresas B certificadas existen a nivel global; 659 en Latinoamérica. El modelo es incorporado en todo tipo de emprendimientos, sin importar el tamaño.

"El modelo antiguo está quedando obsoleto, y nos dimos cuenta de que ya no funciona".

ORIGEN Y PROPÓSITOS DE ESTE MOVIMIENTO

Durante el 2006, tres amigos abandonaron sus carreras en negocios y capital privado para crear una organización dedicada a impulsar el impacto positivo del mundo empresarial. Ese fue el origen de B Lab, que nació con el propósito de promover una economía que tenga como protagonistas a las empresas de triple impacto.

El movimiento apunta hacia una economía que genere valor integral para el mundo. Para ello, promueve estructuras económicas que puedan ser medidas desde el bienestar de las personas, las sociedades y el planeta, de forma simultánea y con consideraciones de corto y largo plazo.

En América Latina, el Sistema B nació en el 2012. De esta forma, el movimiento se expande en esta parte del mundo. En la actualidad, la región cuenta con más de 650 empresas B, que en conjunto facturan más de 5.000 millones de dólares por año. Estas confirman la posibilidad de concretar una visión de negocios diferente.



HISTORIAS DE ÉXITO

LA PRENSA

YPACARAÍ

María de Rizzi es la creadora del negocio. Al momento de jubilarse en el 1996ss, quiso ocupar su tiempo en alguna actividad que le generará ingresos extras. En ese momento decidió dedicarse a la venta de termos, guampas y bombillas por internet en compañía de su marido. Para obtener más ventas, el matrimonio también recorría casa por casa con el objetivo de cerrar alguna venta.

Al pasar el tiempo, se dieron cuenta de que el negocio de las artesanías dejaba buenos ingresos y tomaron la decisión de invertir en el alquiler de un local y al cabo de unos años, la pareja abandonó el local y construyeron su propia tienda en su residencia particular.

“Tomamos esta decisión en familia; lo que buscábamos era tener un espacio donde todos pudiéramos estar juntos y en algún momento heredar el negocio a nuestros 4 hijos para que continuaran con lo que habíamos comenzado”, detalla María.

En 2014, María y su marido entregan a sus hijos el negocio para que lo administren. A partir de ese momento pasaron a estar en atención al cliente mientras que los hijos se encargarían de la logística.

“Para tener una em-

María de Rizzi, propietaria de Nando Regalos

ESFUERZO Y UNIÓN FAMILIAR PARA TENER UNA EMPRESA

Nando Regalos se inicia como una tienda online para crear ingresos extras. Con el pasar de los años, el emprendimiento se transformó en una empresa liderada por toda una familia.



La familia de María de Rizzi con los años fue formando parte del negocio que inició como una actividad extra.

“No teman a los nuevos desafíos y no se dejen intimidar por la competencia del mercado”, indica María.

presa familiar hay que tener las cosas claras y por escrito. Mantener los límites claros es el secreto y cualquier diferencia que haya la mejor solución es la conversación y comunicación”, indica.

La actualización y la apertura de nuevos productos fueron la fórmula que permitió a Nando

Regalos mantenerse vigente en el tiempo. Escuchar las necesidades del mercado y aventurarse a nuevas opciones los llevó a emprender en la venta de joyas y accesorios personalizados que se complementan con los demás productos que ofrece la tienda.

Buena atención y rapidez con las que se entregan los productos son las claves para fidelizar al cliente.

SERVICIOS DEL LOCAL

Nando Regalos se dedica a la venta de termos, guampas, bombillas, carteras, mochilas y joyas. La principal novedad del negocio es que los termos son de alta calidad al ser hechos con cuero. Los accesorios, como las guampas y bombillas vienen en presentación de alpaca y plata. Las joyas son de plata o acero, que se adaptan a todo tipo de pieles y estilos.

Se ubica en Ruta 2, Mariscal Estigarribia N° 1082 en la ciudad de Ypacaraí.

Atiende de lunes a sábados de 08:00 a 19:00 y domingos de 08:00 a 12:00.

Contactos: (0981) 707-802, (0981) 128-387 y (0981) 285-000.



Guampas y bombillas de plata para regalar.



Termos para mate con diseños originales y modernos.



Termos forrados en cuero o cuerina con personalizados.

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

LA PRENSA

ITAUGUÁ

VARIEDAD Y BUEN PRECIO EN EL MUNDO DE LOS ALAMBRES



En diversos puntos del país puede la empresa brindar sus servicios.



La colocación de cercados forma parte de su principal propuesta.

Nuevo Rumbo se enfoca en la fabricación, venta e instalación de tejidos de alambre, además de portones de hierro y postes de cemento.

Otras de las propuestas es la instalación de cercado perimetral. Trabaja para pro-

porcionar confiabilidad en cada uno de sus productos y servicios.

En el local se dedican exclusivamente en la creación y colocación de postes de cemento y en sección de herrería ofrece una variedad de diseños y modelos moder-

nos en rejas, portones basculantes, corredizo, además de automatización de portones.

La empresa abre sus puertas para el público de lunes a viernes de 07:00 a 17:00 y los días sábados de 07:00 a 12:00. Nuevo Rumbo es atendido por sus



Desde la empresa garantizan trabajos de calidad ante cada pedido de sus clientes.

● **DATOS**
Se ubica en PY-02 km 31,5 Itauguá.
Contactos: 0294 220-227- 0981 884-371

propios dueños y un grupo de excelentes colaboradores encargados de cumplir con todos los pedidos de los clientes.

Por medio de su página <http://www.nuevorumbopy.com/>, dan a conocer todos sus productos, servicios y beneficios, donde los interesados podrán disponer de un panorama completo de sus trabajos y luego de ello puedan realizar sus pedidos y recibir presupuestos acorde a las necesidades de cada caso, es allí que sus mejores precios se destacan.

Para realizar pedidos y reserva de materiales, los interesados pueden comunicarse al 0294 220-227 o al 0981 884-371, también pueden escribir a su correo electrónico nuevorumbopy@hotmail.com.

Todos los visitantes podrán encontrar buenos precios, atención preferencial y precios accesibles. Nuevo Rumbo llega a varios puntos del país gracias a los profesionales que trabajan los 365 días brindando calidad.

SAN LORENZO

ENLOZADORA SAN LORENZO, CON VENTAJAS PARA LA REVENTA



En la empresa apuestan por los precios bajos los 365 días.



Para acompañar todo tipo de bebida caliente.



Apuestan por productos de calidad garantizada.

● **DATOS**
Se ubica en Dr. Carlos R. Centurión e/ Nepal. Contacto: 021 754-619.

Con precios especiales a mayoristas y revendedores, Enlozadora San Lorenzo ofrece una amplia gama de productos en asaderas, cacerolas, cafeteras, espumaderas, hervidoras, jarras, platos, tazas y un sinnúmero de artículos más.

Nos interesa tu opinión. Escribinos a: lectores@gentedeprensa.com.py

A partir de G. 4.000 se puede acceder a la compra de utensilios para el hogar, negocio o la venta.

Una gran ventaja de los productos enlozados es la facilidad con la que se pueden sublimar y personalizar cada artículo que posteriormente

se puede convertir en un obsequio para cumpleaños y fechas especiales o para los que deseen hacer regalos empresariales los 365 días del año, tendrán una importante gama de variedades.

La empresa ofrece la opción de regalos con el grabado

de logo sin costo con delivery incluido que es una de sus propuestas más interesantes para cuidar de la economía familiar. La amplia trayectoria en el rubro se refleja en la fortaleza de sus productos que se caracterizan por la calidad y durabilidad. El local cuenta

con sucursales distribuidas en Lambaré, Mariano Roque Alonso, Asunción y San Lorenzo para la comodidad de los clientes. Atienden de lunes a viernes de 7:00 a 17:00 y los sábados de 7:00 a 12:00.

Se encuentra ubicado en Dr. Carlos R. Centurión e/

Nepal, en la ciudad de San Lorenzo.

Para realizar pedidos y reservas llamar al 021 754-619. Están en redes sociales como @Enlozadora-SanLorenzo. A más cuenta con su página web en www.enlozadorasanlorenzo.com.

GOBIERNO

LA PRENSA

La formalización y la planificación son dos aspectos esenciales

ENTRENAN Y FACILITAN INGRESO A MERCADOS

Rediex dictó un seminario virtual con el objetivo de informar y capacitar a interesados en la exportación de productos nacionales.

“Cómo exportar en 12 pasos” fue el seminario desarrollado por Rediex y la Oficina Regional del Ministerio de Industria y Comercio en Itapúa (Ormico), que estuvo a cargo de Nikolaus Osiw, director de Inteligencia Competitiva de Rediex.

Un aspecto esencial para exportar es disponer de la información correcta, además de contar con productos de calidad, un equipo humano entrenado y la asesoría adecuada.

Para exportar es necesario tener una empresa formalizada, un producto competitivo y buenas capacidades organizativas, señaló el especialista.



Cada año se incrementa la cantidad de productos nacionales que traspasan las fronteras.

Rediex cuenta con especialistas en comercio exterior para brindar asesoría especializada en el área.

Igualmente, el proceso de preparación implica el registro de la firma en la Ventanilla

Única de Exportación (VUE), dependencia del MIC).

La planificación es otro de los pilares para cualquier empresa que busque ingresar a mercados internacionales. Para ello es necesario elaborar un plan de negocios, donde se establezca la estrategia, políticas y valores corporativos del emprendimiento.

El análisis de mercados, la competitividad y la promo-

ción adecuada de los productos son otros de los puntos a tener en cuenta para ganar espacios en el mercado internacional. Igual de importante son la comunicación y la relación con los clientes.

Rediex cuenta con especialistas en comercio internacional, quienes se encuentran a disposición para brindar la orientación general en los procesos de exportación.

INVESTIGAN EL IMPACTO ECONÓMICO SOBRE LAS MIPYMES DE LA REGIÓN

La Universidad Nacional de Asunción (UNA), con el apoyo del Ministerio de Industria y Comercio (MIC), lleva adelante una encuesta para medir el impacto económico de la pandemia en las micro, pequeñas y medianas empresas (mipymes).

Con este trabajo buscan generar información relevante del comportamiento de las mipymes. De esta forma, esperan valorar el impacto y identificar herramientas para la planificación de las estrategias a seguir, tanto para la gestión de las empresa, como para el establecimiento de

políticas públicas que permitan dirigir los programas de acción.

Las mipymes que deseen formar parte de este trabajo de investigación pueden completar la encuesta de manera virtual en la página web difundida por los organizadores (<https://obmipyme.surveys.upct.es/index.php/757728?lang=es>). El plazo se extiende hasta el próximo 31 de marzo.

La encuesta es realizada por otras universidades de Iberoamérica, en el marco del Observatorio Iberoamericano de las Mipymes.



En Paraguay, el trabajo es encabezado por la UNA.

PROPONEN FACILIDADES PARA PAGAR IMPUESTOS

La Subsecretaría de Estado de Tributación (SET) plantea el financiamiento hasta 12 cuotas para el pago del Impuesto a la Renta Personal (IRP). La propuesta se desprende de la Resolución General N° 82/2021, y estará vigente hasta el próximo 30 de abril.

Con este régimen excepcional de facilidades de pago, el contribuyente tendrá la oportunidad de financiar el impuesto, tras una entrega inicial del 20% del total de la deuda. La tasa de interés mensual planteada por la SET es de 1,4%.

De acuerdo a lo anunciado por la SET, el objetivo es que los contribuyentes puedan ponerse al día con sus obligaciones tributarias. Actualmente,

unas 190.000 personas son alcanzadas por el IRP y desde la institución se espera recaudar entre 40 y 50 millones de dólares.

Es importante recordar que el rango de incidencia de este impuesto se inicia en 80 millones de guaraníes, para servicios personales, y 20 millones de guaraníes para rentas de capital. El calendario de pagos de IRP se inició el pasado 7 de marzo.

Las personas interesadas en acceder a la propuesta de financiación anunciada por la SET pueden encontrar más información en el sitio web de la institución (www.set.gov.py), específicamente en el apartado “Contáctenos”.

ALS & A

ARMOA LASPINA SOSA & ASOCIADOS

✓ Tus Clientes/Fans/Proveedores te siguen por tu nombre ¿Ya lo registraste?

✓ ¡Una marca sin Registro es una marca sin dueño!

✓ ¿Quieres una S.A. o una S.R.L.? Nosotros nos encargamos de constituirla

✓ Solicitamos el Registro de tu marca en 24 horas

REGISTRAMOS TU MARCA EN 6 PASOS



Recibimos su propuesta



Realizamos pre-estudio de viabilidad



Preparación de solicitud y pago de derechos



Se atienden incidencias durante el trámite



Le notificamos la resolución



Se entrega el título de registro de marca

CONTACTANOS: ABOGADOS - AGENTES DE PROPIEDAD INDUSTRIAL - DESPACHANTES DE ADUANAS

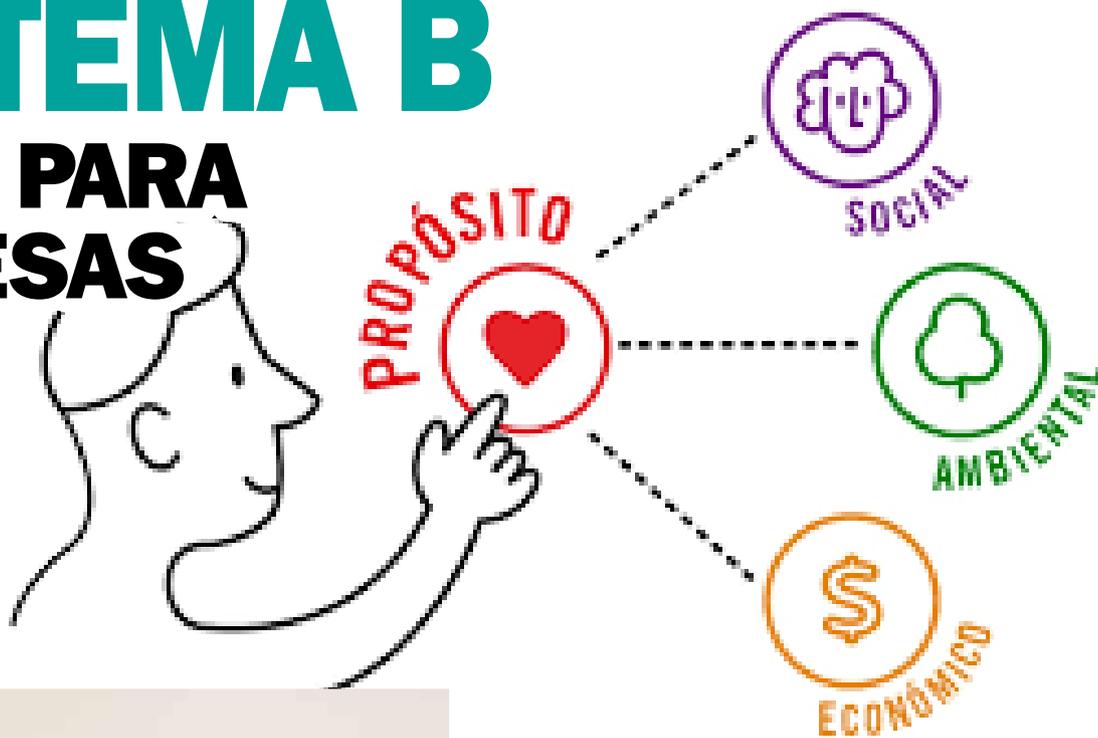
+59521 372111
info@ala.com.py
[/Armoa Laspina & Asociados](https://www.facebook.com/ArmoaLaspinaAsociados)

 **armoalaspina**
 Ayolas N° 1650 e/ Roma y Dupuis
 Asunción, Paraguay

ADEC Y SISTEMA B

FIRMAN CONVENIO PARA PROMOVER EMPRESAS RESPONSABLES

El acuerdo de cooperación interinstitucional servirá para contribuir al sector empresarial para forjar una sociedad más sostenible, solidaria e inclusiva.



El convenio tiene por objetivo la cooperación y asistencia recíproca entre la Asociación de Empresarios Cristianos (ADEC) y Sistema B Paraguay a fin de estrechar relaciones para el desarrollo de proyectos, programas y actividades, como Camino+B, Mide lo que Importa, el Congreso de RSE y Sustentabilidad; el Diplomado en RSE, los Premios ADEC, entre otras iniciativas orientadas a actividades de interés común entre las partes.

Juan Luis Ferreira, presidente de la ADEC, mencionó que el acuerdo es un compromiso entre ambos organismos. Los programas y actividades se alinean con la misión y visión de ADEC.

“Estamos contentos de poder emprender actividades conjuntas de mutuo apoyo, y esperamos que cada vez más empresas midan su impacto. De esa forma, esperamos seguir



Convenio firmado por ADEC y Sistema B Paraguay.

El acuerdo busca fomentar y promover a las empresas de triple impacto.

trabajando en la transformación positiva de los líderes, empresarios y emprendedores que sueñan con un país mejor”, detalló.

Por otro lado, agregó Natalia Hiestand, vicepresidente de la Asociación Civil Sistema B Paraguay,

indicó que la firma reitera, una vez más, el compromiso de ambas instituciones de fomentar y promover a las empresas de triple impacto que promuevan impactos positivos en todo el país.

Según detallaron durante

SOBRE ADEC

ADEC es una organización de empresarios que, inspirada por valores cristianos, promueve la formación integral del empresariado y su responsabilidad social participando activamente en la transformación y desarrollo de nuestra sociedad; impulsando una economía sustentable centrada en la persona.

SOBRE SISTEMA B

Sistema B es el articulador en América Latina de un movimiento global de empresas que trabaja por una economía donde el éxito se mida por el bienestar de las personas, de las sociedades y la naturaleza. La organización tiene una visión ecosistémica, donde la certificación de Empresas B es solo una de varias acciones que ejecuta. Sistema B llegó al Paraguay en el 2016, para impulsar el potencial empresarial como agentes de cambio social.

la firma, para lograr el objetivo general de la alianza, las organizaciones realizarán acuerdos específicos en

cada proyecto, sobre todo, para aquellos campos que sean de mutuo interés.



¿Querés aumentar los ingresos en tu EMPRENDIMIENTO?
¿Tenés ganas de profesionalizar tu EMPRENDIMIENTO?



Te acompañamos desde la consultora
GENTE PROACTIVA S.A.

- Organizamos tu Departamento Administrativo
- Formación y capacitación en ventas
- Gestiones de formalización de empresas, unipersonales

Contactos: 0982 186 969

ACTUALIDAD

LA PRENSA

El encuentro virtual es totalmente gratuito

LIDERAZGO EMPRESARIAL EN NUEVO MUNDO DIGITAL

La Asociación de Jóvenes Empresarios de Paraguay (AJE) busca el fortalecimiento empresarial y presenta una nueva propuesta para el sector.

“Cómo liderar en un mundo digital”, es la denominación del evento que busca reunir a la mayor cantidad de empresarios y emprendedores del país en un ameno encuentro virtual.

La Asociación de Jóvenes Empresarios de Paraguay (AJE) encara una nueva propuesta de la mano de Aventura Pyme, una organización que convoca a va-

rios países de Sudamérica, para fortalecer el liderazgo empresarial teniendo como principal aliado a las renovadas herramientas tecnológicas. Uno de sus principales objetivos es afrontar los desafíos que trae consigo el 2021.

En ese sentido, su representante Martín Quirós, de Uruguay será el encargado de compartir las cinco claves para empoderar la empresa, este estará acompañado a su vez de Ignacio Martín Maruri, de España, el mismo dará énfasis a cómo desarrollar equipos ágiles en los nuevos tiempos.

Los cupos para participar de la actividad virtual es limitada por lo que los interesados en participar deben

hacer sus respectivas reservas al +54 11 6973-0908 y registrarse con el código AJE.

Para conocer más, los participantes pueden ingresar a @Quirospymes o llamar al 0986 657-555

El aliado que todas las empresas necesitan para seguir posicionándose en el mercado.

NUEVA PROPUESTA PARA JÓVENES

La Fundación Cepprocal de la Unión Industrial Paraguaya (UIP), lanza una propuesta para todos los interesados en la formación en el área industrial.

El día sábado 13 de marzo se inician de forma oficial sus clases en diplomado en Mantenimiento Industrial. La misma será desarrollada de 09:00 a 11:30.

Algunos de los módulos que serán impartidos son: fundamentos de mantenimiento preventivo, predictivo, ingeniería industrial, pla-

nificación y programación, gestión, optimización de gestiones de inventario, sistemas de indicadores claves, entre otros.

La disertación estará a cargo de César Damián Arza Feltes, ingeniero mecánico UNA. El desarrollo de las clases será en la modalidad virtual. Para solicitar mayor información, los interesados deben comunicarse al 021 520-059 o al 0986 136-488 o por medio de la página web www.uip.org.py/fundacion-cepprocal.



Buscan formación de jóvenes para la rápida salida laboral.

10 años de experiencia avalan nuestro trabajo

La primera verificadora de datos del país que ayuda a reducir ostensiblemente la morosidad crediticia

La EFICIENCIA y EFICACIA son nuestra mayor virtud.

Tel.: (021) 677 131
Cel.: (0984) 392 843
e-mail: logistica@invesa.com.py

AGENDA

Envíanos tus eventos y nosotros los promocionamos en este espacio.

E-mail:
avisos@gentedeprensa.com.py



0981 228-649

MARTES 16 DE MARZO SUMA APRENDE Y ENSEÑA

Evento: Taller Redes Sociales Empresas
Hora: 20:00
Plataforma: Zoom
Contacto: aprende.con.suma@gmail.com

MARTES 16 DE MARZO CAVIDA

Evento: Curso: Más inversiones, menos impuestos
Hora: 18:30
Plataforma: Zoom
Contacto: 0985 822-851

SÁBADO 20 DE MARZO LA CUMBRE GLOBAL DE LIDERAZGO PARAGUAY

Evento: La Cumbre Global de Liderazgo Paraguay
Hora: 14:30 a 17:30
Plataforma: Zoom
Contacto: (0991) 709-845

SÁBADO 27 DE MARZO ELECTRICIDAD AUTOMOTRIZ A DOMICILIO "EL VENEZOLANO"

Evento: Curso de electricidad del automóvil en Paraguay
Hora: 09:00
Plataforma: Facebook Live
Contacto: (0991) 448-836

MARTES 13 DE ABRIL ESPECIALIZACIONES EN IBEROAMÉRICA

Evento: Diploma Prevención Lavado de Dinero
Hora: 20:00
Plataforma: Zoom
Contacto: especializacioneslat2020@gmail.com

SÁBADO 8 DE MAYO FERRIA BARRIAL LA AMISTAD

Evento: 6ª Feria Barrial - Madre/Patria
Hora: 09:30
Lugar: Feria Barrial LA AMISTAD
Contacto: (0982) 141-505

PUNTOS EN LOS QUE TRABAJAR PARA FOMENTAR MI DESARROLLO PERSONAL

En una ocasión, a través de las redes sociales, un seguidor manifestaba sus dudas respecto a que se pudiese responder de forma afirmativa a la última pregunta. Es común que ante una cuestión de este tipo surjan dudas debidas, la mayor parte de las veces, al desconocimiento existente respecto al campo de actuación de la psicología que en ocasiones, por amplio, puede resultar muy desconocido.

Si tenemos en cuenta que la psicología (palabra de origen griego: "estudio o tratado del alma") es la ciencia que estudia la conducta y procesos mentales de las personas: emociones, percepción, atención, personalidad, relaciones sociales, etc... resulta más fácil entender que la psicología abarca la totalidad de lo que somos o hacemos. Y en cuanto a lo que esto puede aportar a nuestro desarrollo personal, aquí tienes algunos de los aspectos que puedes trabajar junto a tu

psicólogo coach:

Relaciones personales. Como seres sociales que somos necesitamos mantener relaciones personales y que éstas sean lo más sanas y satisfactorias posible.

Habilidades sociales. Muy relacionado con el punto anterior, alguien con unas deficientes habilidades sociales, muy difícilmente logrará alcanzar el desarrollo personal deseado, puesto que interferirá en su vida social y laboral.

Motivación. La falta o los problemas de motivación nos hará estancarnos y entorpecerá nuestro avance.

Metas. El psicólogo ayudará a aquellos con dificultades a la hora de definir las o ir a por ellas, pues el éxito dependerá en gran medida de el qué, el cómo y el cuándo.

Atención. Debemos controlar y dirigir nuestra atención, tanto para llevar a cabo nuestros objetivos como para centrarnos en lo que realmente puede

Las personas suelen desear lograr un mayor desarrollo personal cuando padecen malestar psicológico, dolor emocional, insatisfacción, etc, que les lleva a buscar soluciones e intentar superarse a sí mismas. Algunas personas, pueden lograr el crecimiento personal por sí mismas, sin ayuda externa. Pero, ¿qué pasa con las que atraviesan un momento difícil?, ¿podemos apoyarnos en un psicólogo para lograr el crecimiento personal que deseamos?

aportar algo positivo a nuestra vida.

Emociones. Saber regular nuestras emociones y gestionarlas de modo adecuado cuando aparecen es básico para la ejecución y el disfrute de aquello cuanto nos proponemos hacer.

Presencia de trastornos. Los trastornos o desequilibrios mentales, de no ser controlados y tratados pueden llevarnos a fracasar en nuestro intento de vivir una vida plena y feliz.

Afrontamiento. La vida no siempre es un camino de rosas y el modo en que afrontemos los escollos que van surgiendo puede determinar cómo va a transcurrir el resto del trayecto.

Estrés. En la sociedad actual el estrés está siempre al acecho, pudiendo interferir en todo cuanto hagamos.

Autoestima. Aquel que tenga la autoestima "tocada" verá frenadas sus posibilidades. Saber buscar cuáles son nuestros puntos fuertes y no sólo fijarnos en

nuestras debilidades.

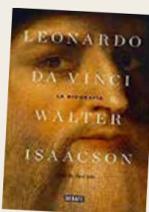
Estos 10 aspectos a tener en cuenta no deben hacernos olvidar que no todas las personas que sientan insatisfacción con su vida tendrán déficits en todos estos puntos, ya que en la práctica cada uno presentará sus necesidades y puede necesitar trabajar en estos y otros aspectos en mayor o menor medida.

En resumen, dado que un psicólogo puede ayudar a la persona a lograr un equilibrio emocional, a focalizar su atención, a mejorar sus relaciones interpersonales y su autoestima, a perseguir sus objetivos, controlar el estrés que en ocasiones es tal que entorpece todo lo que hacemos, etc. Podemos concluir que la psicología no sólo es útil para aquellas personas que padecen algún trastorno mental, sino también para aquellos que quieran alcanzar todo su potencial.

LIBROS

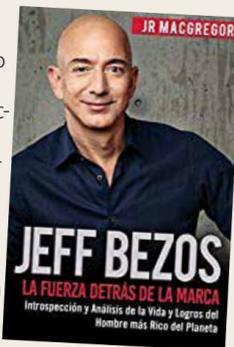
LA BIOGRAFÍA DE LEONARDO DA VINCI

Este libro escrito por Walter Isaacson cuenta la historia de uno de los emprendedores e inventores más exitosos de todos los tiempos. Más allá de su Mona Lisa, Leonardo fue un visionario que ideó conceptos adelantados a su época. Lo mejor de este libro es que nos muestra el lado humano de este genio, lleno de errores. De hecho, aquí te compartimos las lecciones de Leonardo para todos los emprendedores.



JEFF BEZOS: LA FUERZA DETRÁS DE LA MARCA

Si quieres emprender, es necesario que conozcas las características de un emprendedor tan exitoso como Jeff Bezos. Este libro cuenta la manera cómo el fundador de Amazon enfrentó los retos de su vida y negocio, lo que lo llevó a convertirse en uno de los empresarios más exitosos y ricos de la actualidad.



EL GEN: UNA HISTORIA PERSONAL (BILL GATES)

En su último libro, el doctor Siddhartha Mukherjee da un recorrido por el pasado, el presente y el futuro de la genética, con un enfoque especial en preguntas éticas que surgen a partir de esta ciencia. La razón por la cual es uno de los libros recomendados por Bill Gates se debe a que está escrito para un público no especializado, ya que su autor entiende que la genética afectará la vida de todos en un futuro..



EL SEÑOR DE LAS MOSCAS (ELON MUSK)

Esta novela clásica de supervivencia, competencia y ambición dejó una marca en la vida Elon Musk. En una entrevista para el New Yorker, Musk dijo «los héroes de los libros que leo siempre tienen un compromiso con salvar el mundo».



MattyLópez Boutique @mattylopez01

Fuente Shopping de Saelma 2do.Nivel
mattylopez01@hotmail.com (021) 3266452

SONIA RIQUELME SALON DE BELLEZA

Mcal. López
c/ Waldino Lovera
Cel.: 0994 346573

PROPONEN SOLUCIONES Y RECOMENDACIONES FINANCIERAS DESDE UNA PLATAFORMA DIGITAL

HERRAMIENTAS PARA ADMINISTRAR

El control de los gastos es fundamental para optimizar las finanzas. Sin embargo, su gestión puede plantear ciertas dificultades. El uso de aplicaciones móviles es una alternativa para facilitar el manejo.

A casi un año de su lanzamiento oficial en las tiendas de aplicaciones y miles de descargas después, Controlate se consolida como una alternativa para facilitar las tareas que implica el control de las finanzas personales. Mediante esta plataforma digital, los usuarios pueden administrar presupuestos, ingresos y gastos, préstamos, tarjetas de créditos y los ahorros. Además, cuenta con simuladores para salir deudas y brinda recomendaciones para mejorar la gestión del dinero.

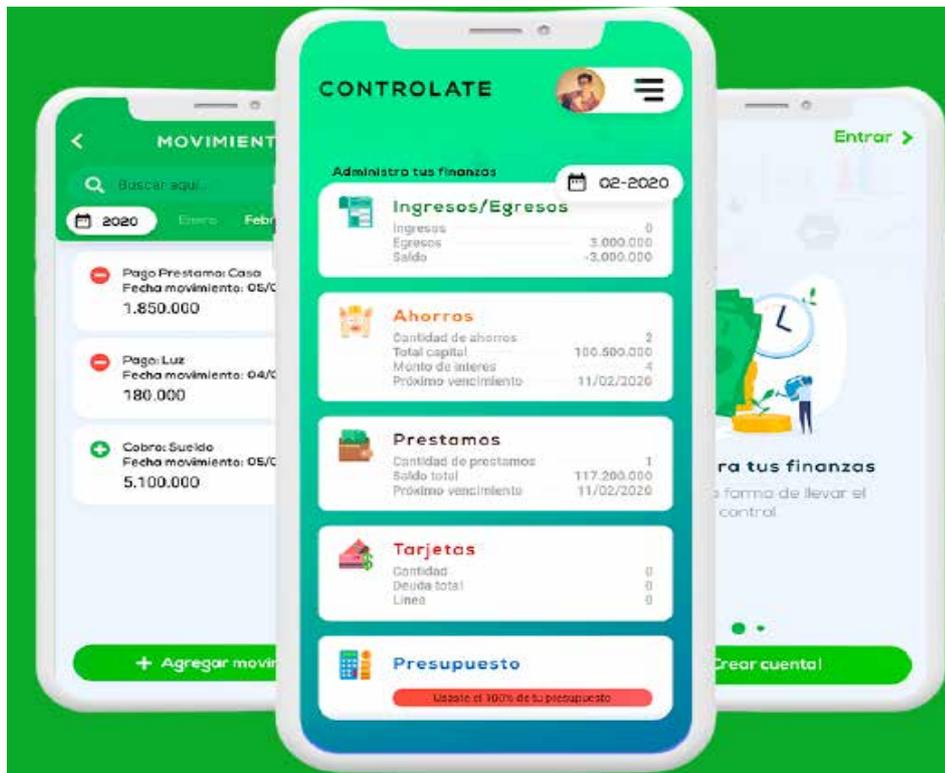
Esta aplicación realiza cálculos financieros y matemáticos en base a los datos proporcionados por el usuario. De esta forma, brinda recomendaciones persona-

lizadas para el manejo de las finanzas.

Detrás de la aplicación digital se encuentra un grupo de asesores, quienes brindan un acompañamiento en el proceso de mejorar las finanzas personales.

La aplicación fue lanzada en marzo del 2020, y la última actualización se realizó en noviembre del año pasado. Entre las novedades, que plantea Controlate se encuentran la calificación financiera, el presupuesto detallado y la posibilidad de exportar los datos a una planilla electrónica.

Ante la necesidad de controlar los gastos, esta app representa una herramienta que ofrece diversas soluciones. Está disponible para iOS y Android.



La tecnología, como aliada para controlar y gestionar gastos.

SOLUCIONES DIGITALES

En la era de los teléfonos inteligentes, el desarrollo de aplicaciones móviles crece a pasos agigantados. En la actualidad, las tiendas digitales ofrecen herramientas para brindar solución a una amplia gama de dificultades.

Paraguay no está ajeno al desarrollo de aplicaciones móviles. En los últimos años fueron presentadas muchas soluciones digitales nacionales, adaptadas a las necesidades particulares del mercado local.

ES UNA TECNOLOGÍA PRIORITARIA PARA EMPRESAS

CRM: PLATAFORMA DE GESTIÓN DE CLIENTES

Las plataformas de gestión de la relación con el cliente (CRM, por sus siglas en inglés) ganaron terreno en los últimos meses. Estas tecnologías permiten administrar los contactos, rastrear la información y analizar los datos obtenidos.

Con el CRM se reúne todas las actividades de un emprendimiento empresarial, por lo que permite el desarrollo acorde al dinamismo de crecimiento.

Igualmente, permite automatizar diversas tareas e informar sobre actividades de ventas y personalizar las comunicaciones. Sin embargo, una de las principales funciones del CRM es la posibilidad de mejorar el rastreo, la administración y la atención al cliente.

Las plataformas de CRM se encuentran en la



El centro del CRM es la atención al cliente.

lista de tecnologías corporativas más necesarias para el mundo empresarial, ya que utiliza la información de los clientes con el objetivo de administrar cuentas e identificar oportunidades de ventas. Aglutina las ac-

ciones de los departamentos de marketing, ventas y atención al cliente.

En la actualidad existen muchas opciones de CRM, algunas, incluso, fueron desarrolladas específicamente para pequeñas empresas.

68,5% ES LA PENETRACIÓN DE INTERNET EN EL PAÍS

CRECE CANTIDAD DE USUARIOS DIGITALES

Más de 4,92 millones de usuarios tiene Paraguay en internet, de acuerdo al reporte Digital 2021 difundido por la plataforma Hootsuite en enero pasado.

Según el informe, de enero del 2020 al primer mes del 2021, el número de usuarios en Paraguay registró un incremento de 309.000, lo que representa un porcentaje del 6,7%. Con este aumento, la penetración de internet en el país era del 68,5%, a enero del 2021.

Según el reporte, la cantidad de personas en redes sociales también tuvo un crecimiento considerable, con 300.000 nuevos usuarios en el último año (7,5%). Actualmente, más de 4,30 millones de cuentas en estas plataformas son paraguayas, donde Facebook es la principal.



La pandemia incrementó la presencia en el ciberespacio.

Otro dato relevador presentado en el informe es el que hace referencia al número de conexiones móviles. De enero del 2020 al enero del 2021, se registró un incremento del 1,3%, es decir, 90.000 más.

Los números reflejan la aceleración digital a consecuencia de la pandemia del covid-19. Muchos negocios buscaron alternativas para enfrentar el aislamiento, y la tecnología fue una de ellas.



COMPACTO ECONÓMICO

LUNES A
VIERNES 11:30

 UNICANAL

LIMPIO**LA Salón de belleza Génez para resaltar la imagen**

Lucir los más novedosos colores de tinte, los cortes de cabello propios de estación acompañados de uñas cuidadas y perfectas es una realidad al alcance de las manos en el Salón de Belleza Génez. El local ofrece una variedad de tratamientos que ayudan a realzar y cuidar de la imagen de manera integral.



Las promociones por fechas especiales forman parte de sus principales estrategias en cada nueva jornada. Para los amantes del cuidado de cabello, los lavados con tratamientos, tinte, corte cuentan

con descuentos especiales.

En el área de las uñas, las profesionales se especializan en cuidado de manos con productos de calidad garantizada. Este espacio está 100% diseñado para que tanto damas como caballeros puedan solicitar el cambio de look que amerita cada estación del año. Para solicitar más información los interesados pueden comunicarse al 0992 697-856 o acercarse a la calle San Isidro, Villa Madrid, en la ciudad de Limpio.

FNDO. DE LA MORA**LA Variedad y distinción conjugados en un lugar**

Dulce Bella es un taller que confecciona vestidos casuales y vestuarios para sesiones fotográficas y cumpleaños.

La tienda tiene la particularidad de diseñar sus propias prendas con diseños únicos e irrepetibles. Carolina Talavera, la propietaria del lugar, comenta que las prendas se utilizan para ocasiones especiales entre madre e hija como cumpleaños temáticos o sesiones fotográficas familiares.

Recientemente la tienda inicio con la venta de sets madre e hija que consisten en conjuntos iguales de vestir. La tienda está ubicada en Zona Sur de la ciudad de Fernando de la Mora. Atiende de lunes a sábados de 9:00 a 20:00 hs.

En sus redes sociales expone cada uno de sus diseños en @dulcebellapy, también reciben pedidos vía WhatsApp al (0975) 620-620 y (0982) 305-538.

**FNDO. DE LA MORA****LA De la idea a la impresión, con Creaciones Danis**

Para los amantes de los artículos personalizados y sublimados, para eventos, ocasiones especiales o para regalos empresariales, la mejor opción es Creaciones Danis.

Desde la empresa se encargan de llevar todas las ideas de los clientes a la impresión con diseños en tazas, remeras, vasos, bolígrafos, hoppers, etc. Además de ello, reciben pedidos para la elaboración de obsequios personalizados o para regalos empresariales. El local es atendido por sus propios dueños que buscan



a su vez de ser un brazo de apoyo para los emprendedores realizando cursos y talleres para capacitar a los interesados sobre todo lo relacionado al mundo de la sublimación.

El local abre sus puertas de lunes a viernes de 08:00 a 18:00 y los días sábados de 08:00 a 12:00. Para pedidos y reservas comunicarse al 0981

551-127 o llegar hasta Waldino Ramón Lovera e/ Carmen y 16 de noviembre, en la ciudad de Fernando de la Mora.

LIMPIO**LA Potave Diseños ofrece artículos personalizados**

La tienda online se encarga exclusivamente de la elaboración de artículos personalizados o regalos empresariales. Algunos de los trabajos que se presentan a los asiduos clientes y al público en general tiene que ver con bolsos de todo tipo de diseños y tamaños, además de mochilas, billeteras, cartucheras, las mismas pueden netamente personalizadas de acuerdo a la necesidad de cada cliente.

Otras de las propuestas tienen que ver con organizadores, forrado de termos (mate, tereré), forrado de vasos, hopy, etc.

La empresa recepciona todo tipo de pedidos por medio de sus vínculos de comunicación habilitados. Se encuentra en redes sociales en Facebook como Potave Diseños, en Instagram se los encuentra en @Potave_Py, y para comunicarse por medio de llamadas o mensajes de WhatsApp el contacto habilitado es el 0972 270-447.

**ASUNCIÓN****LA Prendas de estación para la mujer**

Lodediana es una tienda de moda dedicada a comercializar ropas brasileras, nacionales y argentinas para damas de todas las edades. Vestidos, blusas, monitos, short, bikinis, remeras y accesorios son algunos de los productos disponibles en el local. Con el objetivo de sobresalir en el rubro de la indumentaria femenina, cuenta con promociones 2x1 en prendas seleccionadas.

Diana Riveros, propietaria, indica que todas las prendas son exclusivas de temporada en todos los talles que se ajustan a la figura de cada mujer, de forma cómoda y versátil.

La tienda se ubica en 5 de Junio y Silvio Pettirossi. Cuenta con servicio de delivery, al 0994 675-171. Atiende de lunes a viernes de 08:00 a 20:00. En redes sociales esta como @Lodediana_ donde exhibe todos sus productos.



TRABAJO CONJUNTO PARA LA TOMA DE DECISIONES

El liderazgo efectivo y el sentido de pertenencia dependen directamente de los sistemas o mecanismos de trabajo dentro de una organización. La gerencia participativa es un modelo.

La gerencia participativa es un estilo organizacional que se abre a la participación de los empleados en los procesos de evaluación y toma de decisiones. Este sistema precisa de la confianza mutua total entre todas las partes de la organización.

El aporte de un gerente y empleado en la libertad total o el uso constante de las ideas en conjunto, la participación total de los empleados en las decisiones, autocontrol de los empleados, una gran cantidad de trabajo cooperativo en equipo, influencia y decisiones son claves para la aplicación de esta forma de trabajo.

Los niveles de participación y autodirección de los empleados, en caso de reunirse todos los requisitos, pueden llegar a ser altamente productivos, efectivos y eficaces.

Algunas de las ventajas en este modelo es que las experiencias de cada componente son muy tenidas en cuenta para llevar a cabo los proyectos o estrategias en base a las decisiones tomadas.

La confianza es una de las claves unificadoras de la gerencia participativa. Este factor elimina muchos prejuicios y elimina las fronteras ficticias entre las personas.

El funcionamiento de este método depende de un tiempo adecuado para entender y conocer las estructuras. Los temas deben ser importantes para los subordinados, así como también es necesario que los empleados tengan la capacidad necesaria para participar y además la cultura organizacional.

canal 505 Tigo Star

canal 738 Tigo Star HD

canal 353 IPTV Copaco

VENUS MEDIA

la tarde de venus

15hs Yolanda Park

lunes a viernes (+)

f t i VENU.S.COM.PY

CUSTOMER EXPERIENCE O EXPERIENCIA DE LOS CLIENTES

La mejor mercadotecnia es un cliente que promueve negocios por sí mismo, alguien leal a la empresa promueva a través del marketing de boca en boca y defiende una marca.

Customer experience es la impresión que tienen los clientes de una marca a lo largo de todos los aspectos del ciclo de compra. La experiencia determinará la imagen de marca y otros factores de impacto relacionados como los ingresos.

Una buena experiencia es fundamental para el crecimiento de cualquier negocio. Una experiencia positiva promoverá la lealtad, ayudará a retener clientes y fomentará la promoción de un producto o servicio.

En la actualidad, los clientes tienen más opciones a su alcance para educarse y realizar compras informadas por su cuenta. Por tal motivo es importante brindar experiencias extraordinarias puesto que los clientes son los mejores recursos para aumentar el conocimiento de una marca de forma positiva.

PASOS PARA MEDIR LA EXPERIENCIA AL CLIENTE

1. Analiza los resultados de las encuestas de satisfacción del cliente

El uso regular de encuestas de satisfacción del cliente brinda información relevante sobre la experiencia de los clientes con la marca, producto o servicio de una empresa.

2. Identifica la tasa y las razones de la pérdida de clientes

La rotación ocurre y es

parte de hacer negocios. Pero es importante aprender de la deserción para evitar que suceda de forma recurrente.

3. Pregunta a los clientes sobre solicitudes de productos o funciones

Se pueden crear foros para que los clientes soliciten nuevos productos o funciones, de esta manera las ofertas serán más útiles.

Brindar a los clientes la oportunidad de ofrecer su-

gerencias de manera proactiva con foros o encuestas por redes sociales permitirá conocer las necesidades de los compradores.

EXISTEN DIFERENTES MÉTRICAS QUE SE PUEDEN UTILIZAR PARA MEDIR EXPERIENCIAS. LAS MÁS IMPORTANTES SON:

Net Promoter Score (NPS): permite conocer el porcentaje de clientes que promoverían una determi-

nada marca, los que son neutrales y los que no son seguidores.

Métricas de encuestas: los formularios con feedback y las encuestas sobre la experiencia del cliente permitirán conocer estadísticas muy importantes.

Puntos de satisfacción del cliente (CSAT): por medio de encuestas que se envían a los clientes inmediatamente después

de una compra o interacción puedes obtener calificaciones de productos o servicios que serán relevantes y útiles para medir la experiencia del usuario.

Los consumidores buscan que la marca cubra todas sus necesidades desde el primer momento de interacción. Para lograr que un cliente vuelva hay que descubrir cuáles son sus necesidades y reforzar la información sobre sus debilidades o inconvenientes.

¿Querés aumentar los ingresos en tu emprendimiento?

Tenés ganas de profesionalizarte?

- Organizamos tu Departamento Administrativo
- Formación y capacitación en ventas
- Asesoramiento y Gestiones de formalización para empresas y unipersonales



Contactos:   0982 186 969

CLASIFICADOS Y AGRUPADOS



DAFER
Ofrece servicio de fotografía para eventos especiales como, cumpleaños infantiles, 15 años, boda, baby shower, sesión pre-15 años y más. Para más información pueden contactar al 0991 793941



Poty Py
Tienda online que se dedica a la venta de cactus, suculentas, hojas verdes y más. Ideales para decorar casa u oficina. Para más información pueden seguirle en las redes sociales @potypy o contactar al 0982620746



Orlando Vera Agente de Saeguros."El Seguro que necesitás, para las sorpresas que no querés". Trabajamos con todas las compañías aseguradoras del país. Contactos al 0983 608 457



Vanessa Ferreira Alquiler de vestidos Ideal para 15 años, bodas, bautizos, graduaciones, para todas las edades. Podes encontrarnos en las redes sociales como Vanessa Ferreira Sauce entre Andrés Insfrán y Herrera - Luque. (0991) 331-060



Be Chic - Moda & Accesorios Sitio de Ventas On Line. Moda y accesorios. Contamos con delivery en Asunción y Gran Asunción. Buscanos en el Facebook como Be chic - Moda & Accesorios Whatsapp 0972 159 690



HEÑOI. Huerta urbana, contamos con semillas, almácigos, plantines, de hortalizas y aromáticas, minihuertas y jardines verticales. Asesoramiento y contactos al 0981849589. Costos especiales para montaje de Huerta en mini espacios, patios o balcones.



Salón de Belleza Nancy Todo lo necesario para que una mujer se vea bonita; peluquería, manicura, pedicuro y mucho más. Teléfono: 0982 243 671

Jardinero para formar parte de una prestigiosa empresa de limpieza con disponibilidad de tiempo completo. Los interesados contactar al 0982 549 865

Terreno 12 x 30 metros en el barrio Santa Rosa de la localidad Moras Cué de la ciudad de Luque - Limpio. Precio a negociar al 0982 687 257.

Mecánico y chapista para trabajar en importante representante de automóviles. Con conocimientos de nuevas técnicas de trabajo. Llamar al 0981 126 804

Servicio de electricidad Instalaciones monofásicas y trifásicas, cableados de construcciones, nivelaciones de carga. Teléfono 0981 915 079. Sr. D. Duarte.

Abogado Junior para iniciarse en el ámbito legal y poner en práctica sus conocimientos académicos. Llamar al 0981 881 067

Pintor de obras El señor Osvaldo Basualdo especializado con las mejores técnicas de pintura. Teléfono: 0981 487 085

Manicurista para salón de belleza con años de experiencia en el mercado, para la zona de Villa Morra. Interesadas pueden llamar al 0976 319 046

Maquillaje día, noche, aplicación de pestañas perfilado diseño de ceja en henna a domicilio. Teléfono: 0981 408 812

Contador para consultoría contable en la zona de Capiata, con manejo excelente de herramientas informáticas contables. Llamar al 0985 422 626.

Enseñanza Particular Matemáticas tercer ciclo(7, 8, 9) física y química nivel medio. Contactar al número telefónico 0961 969 849.

Chef para refinado local gastronómico en horarios rotativos con interesante salario más beneficios. Profesionales llamar al 021 510 644

Servicio de primerísima calidad para reuniones cumpleaños, eventos, etc.

VARIEDAD DE GUSTOS EN PIZZAS Y LOS DOMINGOS OFERTAS DE ASADO A LA ESTACA Y A LA PARRILLA

Les esperamos en: Defensores del Chaco e/ 24 de Julio y San Jose - San Lorenzo, Paraguay

RESERVAS AL (0986) 917 732

• PROYECTOS HABITACIONALES, COMERCIALES, Y PARQUIZACION

• ARQUITECTURA con TENGSHUI

Contacto: 0983 236960 / 0971 298330 Mail: britez.talavera@gmail.com

BRITEZ&TALAVERA

10 años de experiencia avalan nuestro trabajo

La Primera verificadora de datos del país que ayuda a reducir ostensiblemente la morosidad crediticia

La EFICIENCIA y EFICACIA son nuestra mayor virtud.

Tel.: (021) 677 131
Cel.: (0984) 392 843
e-mail: logistica@invesa.com.py

PUBLICÁ CON NOSOTROS

El Semanario de los Emprendedores

SECCIONES DISPONIBLES
AGRUPADOS/CLASIFICADOS
PRECIOS PREFERENCIALES

595 21 681 237 | 595 21 681 239 | (0981) 849 589 | publicidad@gentedeprensa.com.py

Nos interesa tu opinión. Escribinos a: lectores@gentedeprensa.com.py



Tel: +595 21 677 140
681 237

Tel: +595 982 414 122

Suscribite aquí:
suscripciones@gentedeprensa.com.py



(0981) 228-649

AREGUÁ

LA OTRA ESTACIÓN

Sabores que atrapan al visitante

La especialidad de la casa son las empanadas salteñas, los rollitos de pizza, panes artesanales y los chutney con frutas de estación.



El local gastronómico invita a los habitantes y turistas de la ciudad de Areguá a conocer todos sus servicios de catering. Con un abanico de opciones, las personas pueden optar por comer tartas, chipa guasu, rollitos primavera, pizzas, además de picadas, milanesas y empanadas salteñas, siendo este último el preferido de los clientes.

Liliana Martínez es la propietaria de La Otra Estación, comenta que uno de los principales objetivos del local es ser una opción variada para todos los gustos y tipos de personas.

“Aparte del sabor de nuestros productos, nos destacamos por te-



ner todo en un solo lugar: contamos con opciones veganas, menú celiaco y preparaciones hechas con carne”, indicó.

Los domingos por la tarde sacan mesas y sillas frente al local e invitan a jóvenes y adultos a merendar mientras juegan partidas de ajedrez. Durante las partidas se puede disfrutar de postres o probar las chipas gourmets rellenas de queso,

Para regalar cuentan con la opción de canastas de desayuno con bocaditos dulces y salados a partir de G. 40.000



panceta o peperoni, ideal para aquellos que gustan de probar cosas nuevas.

La otra estación abre sus puertas de viernes a

● UBICACIÓN Y CONTACTO:

Dirección:
Nuestra Sra. de la Candelaria 424, Areguá
Contactos:
(0983) 663-942
Instagram:
@laotraestacion
Correo:
laotraestacionpy@gmail.com

martes de 17:00 a 22:00 y de jueves a domingo realiza envíos por Pedidos YA de 16:00 a 22:00 hs.

El tiempo

JUEVES
Máx: 30°
Mín: 19°



VIERNES
Máx: 31°
Mín: 18°



SÁBADO
Máx: 32°
Mín: 20°



DOMINGO
Máx: 34°
Mín: 22°



LUNES
Máx: 35°
Mín: 24°



MARTES
Máx: 35°
Mín: 25°



MIÉRCOLES
Máx: 31°
Mín: 24°



CONTACTOS ÚTILES

- ANDE (021) 211 001/20
- COPACO 118
- ESSAP 0800-11-0800162
- EMERGENCIAS MÉDICAS (021) 204 800
- LA PELU DE RAQUEL (0981) 836 212
- METALÚRGICA FRANCI (021) 576 562
- HB SERVICE (0981) 803 310
- GYG DISTRIBUIDORA (0981) 749 047
- TIENDA ADRISOL (0975) 342 077
- PANADERÍA FLECHA (0984) 487 059
- HIERROS ACIRÓN (0981) 958 265
- ROGAVET (0981) 281 276
- TALLER ALTA GAMMA (021) 755 105

ASOCIACIONES

- Red Impulsora de Emprendedores (INCUNA) Tel. (021) 585 540 al 542 int.154
- Asociación Paraguaya de Empresarias, Ejecutivas y Profesionales (APEP) Tel. (021) 452 725
- Asociación de Empresarios Cristianos (ADEC) Tel. (021) 202 230
- Asociación de Jóvenes Emprendedores del Paraguay (AJE) (0986) 657 555

INSTITUCIONES ACADÉMICAS

- Escuela de Administración de Negocios (EDAN) Tel. (021) 213 872

LA PRENSA

El Semanario de los Emprendedores



Sabías que para que una marca pueda dirigirse mejor a sus targets debe tener en cuenta lo siguiente:

- Ser específico con el target
- No quedarse con un solo target
- Separar la segmentación

PAUTÁ CON NOSOTROS 0981 22 86 49

Fuente: NAUTA