

JELLYFISH, UNA TIENDA DE OBSEQUIOS ORIGINALES

El negocio ofrece una amplia gama de artículos para regalar en toda ocasión. Las personas que visitan la tienda encontrarán dulces, peluches, productos de belleza, bijouterie, artesanías y artículos de librería tanto para damas como para caballeros.



• PÁGINA 14



PELUCHES Y ARTÍCULOS DE LIBRERÍA EN EL COMERCIO

Boopillows y Pepina son alternativas favorables para aquellos comerciantes que hacen compras mayoristas. Ambos negocios prometen ganancias y numerosas oportunidades de crecimiento.

• PÁGINA 4

Eva y Evelyn Rodríguez presentan la dulzura de Chispi Creaciones

SOLO PARA VALIENTES: SOÑAR Y EMPRENDER

Las hermanas se iniciaron en el mágico y dulce mundo de la confitería como un pasatiempo familiar. La superación y el deseo de dar vuelo al negocio propio llevaron a las emprendedoras a soñar en grande. Hoy son las dueñas de Chispi Creaciones.

• PÁGINA 3



LA PRENSA

El semanario de los emprendedores

LA TRANSICIÓN CON EDUCACIÓN



La educación como derecho social y como bien público es la demanda principal de este siglo, porque se arrastra un vagón de deudas del siglo anterior y las aspiraciones de la gente ya demandan otro futuro, menos inercial, más creativo y transformador.



ESTRATEGIAS DE INCLUSIÓN

La exclusión financiera y la formalización son grandes desafíos que debe atender la agenda de las mipymes. Desde el Comité Nacional de Inclusión Financiera (CNIF) anunciaron nuevos procedimientos para fortalecer estos pilares y prometer mejores escenarios para este segmento de la economía nacional.

• PÁGINA 2

ACTUALIDAD

DESTACADO CRECIMIENTO

El PIB per cápita de Paraguay creció en términos reales a una tasa promedio anual de 2,7%, en contraste con una caída de 0,6% en las dos décadas anteriores.

• PÁGINA 6

CONQUISTA DE ESPACIOS

Organizaciones apuntan al empoderamiento. "Mujeres Emprendedoras Py", la Cámara de Comercio Paraguayo-Alemana convocó a empresarias y emprendedoras de diversos puntos del país.

• PÁGINA 7

GOBIERNO

PLAN DE REACTIVACIÓN

El MIC y el BID acordaron potenciar las exportaciones de las mipymes. La secretaría de Estado y el organismo internacional entienden que este es el camino para recuperar la economía.

• PÁGINA 5

SALUD

ALERTAS DEL CUERPO

El bienestar integral es de suma importancia para la efectividad en la productividad. En este material se plantean las señales que el organismo muestra ante situaciones de necesitar un descanso o un mejor cuidado.

• PÁGINA 10

MARKETING Y VENTAS

EL ÉXITO DEL NEUROMARKETING

La llegada de la tecnología plantea prácticas renovadas que deben ser implementadas por las empresas para conseguir el verdadero posicionamiento y más alcance.

• PÁGINA 12



29% DE LA POBLACIÓN ADULTA REALIZA TRANSACCIONES DIGITALES

AUMENTA INCLUSIÓN FINANCIERA

El Comité Nacional de Inclusión Financiera (CNIF) plantea el relanzamiento de la Estrategia Nacional de Inclusión Financiera (ENIF). El emprendedurismo será uno de los pilares de trabajo.

La prioridad es el uso de la tecnología para la simplificación de trámites, potenciar la economía digital para mejorar los registros de las mipymes y fortalecer los esquemas de financiamiento existentes. De manera prioritaria, los esfuerzos también se van a orientar a la reducción de la informalidad. Esto afirmó el secretario ejecutivo del Comité Nacional de Inclusión Financiera, Francisco Ruiz Díaz



Francisco Ruiz Díaz, secretario ejecutivo del Comité Nacional de Inclusión Financiera.

En marzo de este año se conocerán las nuevas estrategias. Las micro, pequeñas y medianas empresas formarán parte de este plan. Para lograr un alto impacto, el CNIF trabaja en mesas de diálogos con el Ministerio de Industria y Comercio.

Por otra parte, explicó

Para todo el 2021 se deben ejecutar planes que ayuden a la formalización y apuntar a más resultados.

Uno de los objetivos es brindar mayores herramientas y fortalecer el sector del emprendedurismo.

En el pasado se creía que los servicios financieros eran exclusivos para la gente rica. Esto ya no es así gracias a los cambios tecnológicos que sirven para eliminar las barreras de exclusión y mejorar la vida de las personas", reflexionó Ruiz Díaz.

Los avances de la inclusión financiera en Paraguay se traducen en el posicionamiento como líder en América Latina en cuanto al uso del pago móvil como instrumento para transacciones financieras. El 29% de la población adulta del país utiliza el servicio de pago móvil, frente al 2% en Argentina, al 5% en Brasil y Colombia y al 19% en Chile.

Encuestas realizadas por el Banco Mundial muestran que en el año 2013 la exclusión financiera en el país afectaba al 71% de la población adulta, mientras que en el año 2017 la exclusión fue de 51%.



El método de compra va evolucionando de forma acelerada.



Potenciar las herramientas digitales forma parte de un exclusivo plan para innovar.

CIFRAS

71% de la población estaba excluida del sistema financiero en el año 2013. A partir de ese momento se iniciaron las acciones paliativas.

51% fue la reducción de la población excluida financieramente, para finales del 2017.

LA PANDEMIA EN LA INCLUSIÓN

En casi todos los escenarios, el covid-19 ha desarrollado efectos positivos y negativos. Por un lado, las personas aumentaron el uso de las herramientas financieras digitales: canales bancarios, aplicaciones, comercio electrónico, medios de pagos electrónicos, etc. Esto produjo facilitó y aceleró la inclusión financiera.

En contraparte, la pérdida de empleos pudo haber incrementado las actividades de autoempleo en contextos informales y así dio lugar al crecimiento de la informalidad.

El secretario ejecutivo del Comité Nacional de Inclusión Financiera, Francisco Ruiz Díaz habló como acertada de la decisión de pagar las transferencias sociales mediante billeteras electrónicas. Pytyvõ y Ñangareko permitió dotar a 1,2 millones de personas al uso de cuentas electrónicas transaccionales.

"No obstante, es necesario realizar un esfuerzo adicional y dar continuidad al uso de esas cuentas. Esto se puede lograr con una Ley de Inclusión Financiera (LIF), la que permitirá asegurar los avances positivos en materia de inclusión financiera", dijo.

El trabajo en conjunto de varias entidades logrará dar respiro importante a la economía con sus avances y proyecciones nuevas para todo el año.

LA DIGITALIZACIÓN

El Banco Central del Paraguay afirma que durante la pandemia, con el pago de subsidios a través de las billeteras electrónicas, más de 1,2 millones de personas se incorporaron al mundo de la gestión de pago móvil. Esto representa una caída del 51% al 35% de la exclusión financiera, entre el 2017 al 2020.

HISTORIAS DE ÉXITO

LA PRENSA

SAN ANTONIO

Eva Rodríguez, propietaria de Chispi Creaciones “SOÑAR Y EMPRENDER, DESAFÍO DE VALIENTES”

Un pasatiempo familiar, un deseo de superación y obtener mayores ingresos económicos, fueron los propulsores para que se gestara de manera exitosa la vida comercial de este emprendimiento.

En los planes de vida de las hermanas Eva y Evelyn Rodríguez, aparentemente la idea de iniciar un propio negocio se encontraba alejada de la realidad.

Con el pasar del tiempo tomaron como un simple pasatiempo la elaboración de huevos de pascua, para generar ingresos extras, además de disfrutar en compañía de familiares y amigos. De esta manera fue pasando el tiempo, hasta que, a través del impulso y pedido de las personas que degustaban sus productos,

en cada nueva jornada surgían más pedidos.

Fue así que llegó el momento de decidir entre seguir con el trabajo estable que ambas tenían o optar por emprender e iniciar en el camino empresarial.

“Sin duda alguna, dejar la zona de confort significa un paso gigantesco y que necesita de una máxima disciplina para conseguir los objetivos propuestos, es de esta forma que comenzó Chispi Creaciones”, indicó Eva Rodríguez.

La aparición de la pandemia obligó a las emprendedoras a reinventarse a jugarse por más productos, y de ahí le dan mayor énfasis a la creación de artículos para todo tipo de eventos, como tortas con motivos especiales, adornos dulces para las mesas de even-



Del sueño a la realidad, el negocio propio que logró darle vuelta la vida a una familia.

“Jugarse y decidirse por un negocio propio siempre tiene sus aparentes miedos, pero se puede superar”.

tos como cumpleaños, bodas, bautismos, etc., para todo ello necesitaron de un cómodo salón que les permitió realizar de manera efectiva sus nuevos productos y ponerlos a la venta inmediata.

El apoyo familiar

Uno de los pilares fundamentales fue contar con el

acompañamiento de la familia para seguir con fuerza con el desarrollo del negocio.

“Es importante saber que tener a la familia cerca es fundamental, es la fuerza, la esperanza y la razón para salir a luchar todos los días renovando sueños y demostrar que nada es imposible”, finalizó.

MÁS SOBRE LA EMPRESA

El local se encuentra ubicado en la ciudad de San Antonio en Río Salado entre Río Ypané y Juan Pablo II. Para realizar pedidos y reservas, comunicarse directamente a 0981 681-363.

Los interesados en adquirir cualquiera de sus productos pueden ingresar en sus redes sociales, están en Instagram, Facebook, YouTube y TikTok como @chispi_creaciones.

Abren sus puertas de miércoles a domingos por las tardes. Cuenta con un grupo especial de colaboradores que se encargan de hacer realidad todos los pedidos, hasta de sus clientes más exigentes. Una de sus cualidades es entregar pedidos en la brevedad posible.

“La familia siempre va a ser uno de los motores más fuertes de la vida que nos empuja para adelante”.



Las tortas con detalles especiales tienen precios accesibles.



Se encargan de que cada pedido sea exclusivo y de calidad.



Para bautismos y bodas, adornos personalizados.

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

LA PRENSA

ASUNCIÓN

EMPRESA OFRECE PELUCHES PARA EMPRENDEDORES



Peluches originales de importantes marcas internacionales.



Descuentos especiales al realizar compras al por mayor.

Boopillows se destaca en la venta de peluches de todos los diseños y formas como personajes de Disney, Cartoon, animales creativos, frutas, entre otros. Además de los peluches cuenta con productos varios como agendas, tazas, alfombras y artículos escolares.

Para los emprendedores dedicados al rubro de los regalos personalizados, en Boopillows encontrarán los mejores precios y productos para trabajar. A partir de G. 500.000 se accede a un descuento del 20% y con compras superiores a G. 3.000.000 el descuento es del 30%.

Sonia del Pilar Pereira, la propietaria, comenta que los visitantes al momento de ingresar se transportan a un lugar mágico lleno de cosas únicas y especiales.

Niños y adultos de todas



Productos para niños, jóvenes y adultos de todas las edades a buen precio con calidad.

las edades visitan el lugar para adquirir algún producto en especial.

“Lo que se destaca en Boopillows es la variedad de diseños que hay, desde un personaje favorito de los chicos hasta los peluches reversibles que están muy de moda. Muchas veces los clientes nos dicen que encuentran en la tienda lo que buscaron por mucho tiempo”, señala

Para fechas especiales, como cumpleaños o ani-

● DATOS

Contacto: (0983) 474-763

Facebook: Las almohaditas de boo

Instagram: @boopillows

versarios, ofrece Box creativos que son decorados de acuerdo las preferencias del cliente con peluches, flores a elección.

El local se ubica en Eusebio Lillo Robles 2365 entre Nicanor Torales y Capitán Herminio Maldonado de la

ciudad de Asunción.

Atiende de lunes a sábados de 09:00 a 19:00 hs. Para consultas, llamar al (0983) 474-763 o contactar en redes sociales: @boopillows en Instagram y Las almohaditas de boo en Facebook.

ASUNCIÓN

ARTÍCULOS DE LIBRERÍA PARA COLOREAR Y REGALAR



Diversidad de productos para dibujar y colorear.



Cartucheras pintadas a mano con diseños exclusivos.



● DATOS

Contactos: (0984) 910-816

Instagram: @pepinapy

Pepina es una tienda online que elabora blocks de Mandalas para colorear como así también libros infantiles personalizados acompañados de sets de lápices de colores, crayones y marcadores.

Cada producto se hace de forma artesanal según el gusto del cliente. Son una alternativa diferente para usar como souvenir en cumpleaños o eventos especiales. También pueden ser adquiridos por librerías o centros enfocados en el aprendizaje de niños y jóvenes para tera-

de forma artesanal según el gusto del cliente. Son una alternativa diferente para usar como souvenir en cumpleaños o eventos especiales. También pueden ser adquiridos por librerías o centros enfocados en el aprendizaje de niños y jóvenes para tera-

pias y ejercicios.

Patricia Godoy, propietaria de Pepina, comenta que las personas pueden solicitar un presupuesto de los accesorios que deseen para armar un kit. A partir de 6 unidades se acceden a descuentos especiales, los pedidos se reali-

zan con 48 hs. de antelación. Los precios pueden variar según la cantidad.

“Nuestros productos pueden ser utilizados por personas de diferentes edades y sexos, desde niños hasta adultos que lo utilizan como método anti estrés o como te-

rapia sicomotriz”, indica.

Desde diciembre incorporaron un nuevo producto: cartucheras propias de la marca pintadas a mano.

Al no contar con una tienda física, Pepina realiza delivery o pick up. Para contactar o coordinar entregas

llamar al (0984) 910-816 con Patty Godoy.

Atiende de forma virtual de lunes a sábados de 08:00 a 19:00 hs.

En Facebook se encuentra como PEPINA e Instagram como: @pepinapy.

Nos interesa tu opinión. Escríbinos a: lectores@gentedeprensa.com.py

GOBIERNO

LA PRENSA

FORTALECER LAS EXPORTACIONES ES LA MISIÓN

PLAN PARA LA REACTIVACIÓN INVOLUCRA A LAS MIPYMES

En una mesa de diálogo virtual el MIC y el BID acordaron dar mayor énfasis en las áreas de inversión, exportación y apoyo a las mipymes.

En cuanto al área de inversiones, el MIC implementa el programa Promoción de Inversiones con logros importantes como el fortalecimiento de Rediex, el desarrollo de la marca país y su contribución al posicionamiento de Paraguay como destino competitivo para inversiones. Este proceso culmina a finales del 2021.

Sin embargo, se planifica dar continuidad a estas iniciativas a través de un nuevo proyecto que iniciaría en 2022.

Un programa vigente de Mejora de las Capacidades Empresariales brinda apoyo



MIC y BID acordaron trabajar en el potenciamiento de las exportaciones de las mipymes.

a las mipymes para acceder al crédito y vincularse con empresas ancla. En este punto es necesario mencionar que el año pasado se aprobó en el directorio del BID el financiamiento para el proyecto Apoyo al Plan Nacional de Mipymes.

En este documento se establecen ocho centros de

productividad y tres centros tecnológicos. Ellos se encargaran de la asistencia técnica y servicios especializados a las mipymes para la mejora de su productividad y competitividad. Este proyecto está pendiente de aprobación por el Congreso Nacional.

El Programa de Promoción de Exportaciones, en

El proyecto establece ocho centros de productividad y tres centros tecnológicos.

fase inicial de implementación, brinda apoyo a las empresas paraguayas para exportar y posicionar sus productos en nuevos mercados. Esto se logra mediante la cofinanciación de proyectos presentados por estas empresas.

Las empresas ubicadas en zonas fronterizas son las más beneficiadas con este pro-

RESUMEN DE LA SITUACIÓN

Las instituciones realizan trabajos constantes para lograr la recuperación económica y dinamizar el comercio en sus distintos escenarios.

La pandemia congeló muchos proyectos y dificulta el bienestar de las mipymes que son motores de desarrollo en Paraguay.

Los trabajos encargados prometen y despiertan el espíritu de miles de comercios de distintos rubros que buscan alternativas para sostenerse ante las dificultades generadas.

yecto. Así se quiere también incluir a empresas de menor escala que buscan exportar.

El ministro de Industria y Comercio, ingeniero Luis Alberto Castiglioni, mantuvo esta reunión virtual con María Florencia Attademo, representante del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) en Paraguay.

INVEESA
Investigaciones y Verificaciones S.A.

La Primera verificadora de datos del país que ayuda a reducir ostensiblemente la morosidad crediticia

Tel.: (021) 677 131

Cel.: (0984) 392 843

e-mail: logistica@invesa.com.py

10 años de experiencia avalan nuestro trabajo

La EFICIENCIA y EFICACIA son nuestra mayor virtud.

ACTUALIDAD

LA PRENSA

Se ubica en una posición favorable

PARAGUAY SE DESTACA EN CRECIMIENTO ECONÓMICO

Hace dos décadas el desempeño del país ha sido un pilar fundamental para su desarrollo sostenible en cuanto a finanzas públicas.



El crecimiento real anual de su Producto Interno Bruto (PIB) fue en promedio de 4,1% entre 2002 y 2018, superior al promedio observado en América Latina y el Caribe (ALC) del 2,9%. Su PIB per cápita creció en términos reales a una tasa promedio anual de 2,7%, en contraste con una caída de 0,6% en las dos décadas anteriores.

Esto contribuyó a una reducción de más de la mitad de su nivel de pobreza, que pasó de 58% en 2002 a 23,5% en 2019, mientras que en promedio para

ALC, este indicador pasó de 45,2% a 30,5% en el mismo período. La caída del nivel de pobreza también contribuyó a reducir la desigualdad, que cayó 19% entre 2002 y 2018, frente a una caída de 13,5% observada en la región en el mismo período.

Optima gestión fiscal

A pesar de los fuertes choques económicos que atraviesa el país por la pandemia, la gestión fiscal responsable contribuyó a mantener una economía estable: la deuda pública de

Paraguay ascendía a 22% del PIB en 2018, dotando al país de espacio fiscal para una fuerte respuesta contracíclica en 2019 y especialmente en 2020.

Así, Paraguay implementa uno de los paquetes fiscales de recuperación socio-económico más grande de la región, equivalente a 5,5% del PIB. Esto contribuyó a que el Banco Central de Paraguay estime la contracción económica en 2020 en solo 1% del PIB, en relación con una caída estimada en 7,7% del PIB para la región.



DONAN TEST RÁPIDOS PARA DIAGNOSTICAR COVID EN PERSONAS

La entrega de insumos permitirá al personal de blanco realizar pruebas más rápidas en pacientes con posibles síntomas de la enfermedad.

La Embajada de la República de China (Taiwán) entregó a Ministerio de Salud 37.700 test rápidos de antígenos y 10.000 test rápidos de anticuerpos con la finalidad de fortalecer el trabajo preventivo y de control del covid-19.

Los insumos fueron proporcionados por la empresa biotecnológica taiwanesa TaiDoc Technology Corp y por la firma taiwanesa Excelsior Bio-System Inc. (EBS), ambos reactivos de test rápidos son fáciles de operar y generan resultados

entre 10 y 15 minutos con alta sensibilidad y precisión. La embajada, a través de su campaña "Taiwán puede ayudar", centra sus esfuerzos oficiales y del sector empresarial, para brindar acciones de asistencia humanitaria y solidaridad a los países para la lucha contra el covid-19, en especial a sus aliados. En este contexto, ha acompañado desde el inicio a Paraguay con el aporte insumos médicos de primera línea y transferencia de tecnología a fin de respaldar al personal médico.

ALS & A

ARMOA LASPINA SOSA & ASOCIADOS

✓ Tus Clientes/Fans/Proveedores te siguen por tu nombre ¿Ya lo registraste?

✓ ¡Una marca sin Registro es una marca sin dueño!

✓ ¿Quieres una S.A. o una S.R.L.? Nosotros nos encargamos de constituirla

✓ Solicitamos el Registro de tu marca en 24 horas

REGISTRAMOS
TU MARCA
EN 6 PASOS



Recibimos
su propuesta



Realizamos
pre-estudio
de viabilidad



Preparación de
solicitud y pago
de derechos



Se atienden
incidencias
durante el trámite



Le notificamos
la resolución



Se entrega el título
de registro de marca

CONTACTANOS: ABOGADOS - AGENTES DE PROPIEDAD INDUSTRIAL - DESPACHANTES DE ADUANAS

+59521 372111

info@ala.com.py

/Armoa Laspina & Asociados

armoalaspina

Ayolas N° 1650 e/ Roma y Dupuis

Asunción, Paraguay

ENTREGARÁN BECAS PARA CARRERAS UNIVERSITARIAS

El Gobierno de la República de China (Taiwán) ofrece 52 becas para jóvenes que deseen estudiar carreras de grado, maestrías, doctorados y el idioma chino-mandarín en universidades de Taiwán.

El embajador, Diego L. Chou, mencionó que la convocatoria corresponde al periodo 2020-2021.

Se entregarán 42 becas para estudios de grado y posgrado con una duración de entre 2 a 4 años y 12 becas para idiomas con una duración de 6 meses.

Para la solicitud de las becas son requisitos contar con nacionalidad paraguaya, bachillerato o universidad concluida, manejo del idioma chino-mandarín o inglés con certificados nacionales o internacionales. Para más informes, recurrir a la Embajada ubicada en la avenida Aviadores del Chaco N° 3100 esquina Iturbe, Edificio Aviadores.

ACTUALIDAD

LA PRENSA

Organizaciones apuntan al empoderamiento

EN LA CONQUISTA DE MÁS ESPACIOS PARA EL SECTOR EMPRESARIAL

El manejo de las finanzas, apostar por la tecnología y elaborar un buen proyecto fueron los temas centrales de encuentro dedicado a mujeres.

En el marco del proyecto denominado "Mujeres Emprendedoras Py", la Cámara de Comercio Paraguayo-Alemana llevó a cabo un evento que convocó a empresarias y emprendedoras de diversos puntos del país. En el encuentro resaltaron diversos temas que atañen al plan de acción ya propuesto para todo el 2021. Uno de

los pilares de este desafío parte desde la experiencia e historias de cada una de sus protagonistas, como fue desarrollado en esta oportunidad, varias referentes del país compartieron sus anécdotas que sirvieron de ejemplo y motivación para las nuevas participantes. Otro de los puntos centrales tuvo que ver con el manejo correcto de las finanzas. Vale destacar que la financiación de esta iniciativa es financiada por la cooperación Alemana, (GIZ), por otra parte, unas de las instituciones que tiene a su cargo la organización y coordinación con colaboradores de la cámara es la Asociación Paraguaya de Empresarias, Ejecutivas y Profesionales (APEP). Al-

gunas de las expositores del encuentro fueron las renombradas y distinguidas: disertantes Emilce Mariño, fundadora de Tauykerana; Lidia y Claudia Migone de Ceramik Shop; Ana Alarcón, propietaria de Eleos Chocolates, así como Helen Pekholtz Alfonsintyle, Guagua Rufinelli de Grg Finanzas y Sol Báez, quienes brindaron charlas inspiradoras. Y enseñaron



Este taller contó con la presencia de varias referentes del sector del emprendedurismo.

cómo mantener en orden las finanzas y la importancia de innovar periódicamente para ofrecer productos de calidad.

Este nuevo proyecto tiene como misión brindar más oportunidades a mujeres con las herramientas necesarias para emprender con seguridad.

HABILITAN CARRERAS DE RÁPIDA SALIDA LABORAL



Buscan iniciar el año lectivo de manera exitosa.

La Fundación Cepprocal, por medio de su Instituto Técnico Superior, abre una serie de carreras que tienen como objetivo la rápida salida laboral. Entre ellas se destacan, Administración de empresas, Farmacia, Logística Integral, Mecatrónica Industrial, Productividad y Calidad, a más de Recursos Humanos. Todas la tecnicaturas duran 2 años, en las modalidades presencial y semipresencial.

Los horarios de clases se establecen de la siguiente manera, de lunes a viernes

en el turno mañana de 08:00 a 11:00, en el turno tarde de 14:00 a 17:00 y en el turno noche de 18:30 a 21:30.

Las inversiones que los estudiantes deben hacer de es G. 150.000 en la matrícula, en las cuotas generales G. 390.000 y las cuotas habilitadas para los socios de la Unión Industrial Paraguaya, (UIP), es de G. 350.000.

Para solicitar mayor información comunicarse al 021 520-059 o 0981 952-365, 0986 270-037. O al ingresar directamente a sus redes sociales.

LLEGA A MÁS DE 18.000 EMPRENDEDORES

PUBLICÁ EN LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores

COMERCIANTES | PYMES | PROFESIONALES INDEPENDIENTES
ASOCIACIONES, GREMIOS, CLUBES DE EMPRESARIOS Y EMPRENDEDORES

☎ 595 21 681 237 | 595 21 681 239 | (0981) 849 589 | ✉ publicidad@gentedeprensa.com.py

AGENDA

Enviamos tus eventos y nosotros los promocionamos en este espacio.

E-mail:
avisos@gentedeprensa.com.py



0981 228-649

VIERNES 5 DE FEBRERO
UNALOME

Evento: Charla Informativa
Hora: 19:00
Plataforma: Zoom
Contacto: (0981) 820-120

SÁBADO 6 DE FEBRERO
FE Y ALEGRÍA PARAGUAY

Evento: 3ª Feria de Garage - FE Y ALEGRÍA PARAGUAY
Hora: 10:00
Lugar: O'Leary 1847 casi Andrés Gelly
Contacto: (021) 371-659

SÁBADO 6 DE FEBRERO
EJE GOURMET

Evento: Curso Postres Sencillos
Hora: 18:00
Plataforma: Facebook Live
Contacto: contacto@ejegourmetproject.com

SÁBADO 6 DE FEBRERO
FERIA KUÑA MBARETE PY

Evento: Feria de Mujeres Emprendedoras
Hora: 20:30
Lugar: Plaza de los Heroes
Contacto: (0983) 490-344

SÁBADO 13 DE FEBRERO
PAUPAU ARTESANALES

Evento: Feria Día de Los Enamorados
Hora: 14:00
Lugar: 5ª Compañía Capiatá
Contacto: (0984) 166-629

DOMINGO 14 DE FEBRERO
HOME PRO

Evento: Workshop con Seu Elias
Hora: 13:00
Lugar: Escuela de Artes y Oficios - CDE
Contacto: (0973) 580-112

SÁBADO 20 DE MARZO
LA CUMBRE GLOBAL DE LIDERAZGO PARAGUAY

Evento: La Cumbre Global de Liderazgo Paraguay
Hora: 14:30 a 17:30
Plataforma: Zoom
Contacto: (0991) 709-845

10 CONSEJOS PARA TENER UNA BUENA LOGÍSTICA

Tener un buen producto no es lo único que debe importar para sacar adelante una pyme. También es importante saber cómo tratar tu mercadería a través de la logística. Por eso ten en cuenta estos consejos.

1. Los entendidos en la materia recomiendan siempre aplicar tecnología en la medida de las posibilidades del negocio y manejar un inventario de los bienes que ofrecerás.
2. Debes diseñar una cadena de abastecimiento para tu empresa.
3. Gestiona la demanda. Garantizar la disponibilidad de un producto al consumidor requiere que tu empresa busque el balance más apropiado entre oferta y la demanda.
4. Utiliza un código de barras para tus productos (inventario).
5. De tener almacén, ubica tus productos de mayor rotación en las zonas más próximas.
6. En logística de despacho, distribución o salida, emplea el sistema GPS para seguir la ruta de

tu carga y tener un mejor control de la misma.

7. No esperes a que un consumidor se queje por la calidad de un producto, adelántate a los problemas. Tener una visión de lo que pasa con los productos a lo largo de la cadena de abastecimiento, así como contar con información en línea, veraz y oportuna relacionada tanto con las características físicas como con la información logística, resultará esencial.

La logística empresarial permite llevar un completo control de los productos tanto las materias primas así como de los productos finales.

8. Empaque: asegúrate de que sea el adecuado de acuerdo a tu tipo de producto, utiliza materiales de calidad y material de protección, esto ayudará a que tu cliente reciba su compra en perfectas condiciones.

9. Información: tu guía de envío debe contener todos los datos necesarios de dirección y contacto, no olvides agregar referencias y rectificar que toda la información sea correcta antes de entregar el paquete a la empresa de logística.

10. Seguimiento del envío: una de las mejores herramientas que ofrecen las empresas de envío es la de monitorear los movimientos del envío, siempre asegúrate de guardar el número de tracking para que puedas proporcionarlo a tus clientes y tanto ellos como tú puedan estar al pendiente de la entrega.



LIBROS

CREATIVIDAD, S.A.: CÓMO LLEVAR LA INSPIRACIÓN HASTA EL INFINITO Y MÁS ALLÁ

Este libro es "un reflejo de las ideas que hacen aflorar lo mejor que llevamos dentro", según Ed Catmull, presidente de Pixar y autor del libro. Se promueve la creatividad, las buenas ideas y el talento.

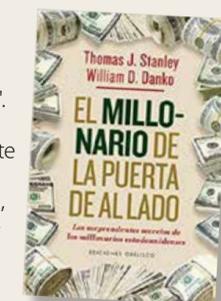


BUFFETTOLOGIA

Con ejemplos reales, Warren Buffett, autor del libro, explica las técnicas que el inversionista más exitoso de la historia ha utilizado para llevar un préstamo en ganancias de miles de millones de dólares. Un texto en el que encontrará fracasos, victorias, técnicas y criterios para alcanzar el éxito.

EL MILLONARIO DE LA PUERTA DE AL LADO

"¿Por qué no soy tan rico como debería?". Son muchas las personas que se hacen esta pregunta. Pero la mayoría de la gente tiene una idea errónea de cómo llegar a ser rico. En el libro los autores descubren, a través del estudio de más de mil millonarios del mundo entero, las claves para alcanzar la riqueza.



LA ACTITUD MENTAL POSITIVA

Este libro de autoayuda te indicará cómo deshacerse de tus «telarañas» mentales, pensar con claridad, explorar a fondo el subconsciente y expandir el poder de tu mente; cómo fijarse un objetivo y cómo alcanzarlo mediante la reflexión persistente y una acción positiva

Matty López Boutique @mattylopez01

Fuente Shopping de Salemma 2do.Nivel
mattylopez01@hotmail.com (021) 3266452

SONIA RIQUELME SALÓN DE BELLEZA

Mcal. López
c/ Waldino Lovera
Cel.: 0994 346573

EL CUERPO Y SUS SEÑALES ANTE POSIBLES PROBLEMAS

Gran parte de la población mundial antepone las tareas cotidianas, el trabajo, las obligaciones y olvida con frecuencia la importancia de cuidar el bienestar integral.

Una de las excusas más utilizadas por todos aquellos trabajadores en el día a día es, el no disponer del tiempo suficiente para realizarse estudios médicos generalizados por lo menos dos veces al año. Ante esta situación la naturaleza es sabia y actúa de forma diferente cuando algo no anda bien.

Es importante conocer las señales emitidas a la hora que se presenten algunos cambios que requieran llevar una nueva rutina y dejar de lado momentáneamente las responsabilidades cotidianas para dar verdadera importancia y aplicar cambios en cada nueva jornada.

Aquí se presentan 7 señales, una de ellas es la presentación de alteraciones en el peso. Y una de las reacciones tiene que ver con que muchas personas suelen estar haciendo dieta o ejercicio constantemente para bajar o mantenerse en el peso.

Si este no es el caso y últimamente se ha estado bajando o aumentando tu peso sin razón aparente, hay que prestar atención a eso y acercarse a un profesional de la salud.

Otro de los puntos a tener en cuenta se relaciona a la orina, ya que por medio de ella se eliminan la mayoría de las



toxinas del cuerpo, por lo que algunos cambios pueden decir mucho sobre el funcionamiento del organismo. Si la orina ha dejado de tener el color u olor normal, es recomendable ver a un especialista.

Más datos sobre la orina, esta debe ser de color amarillo claro, con un olor moderado. Tomar abundante agua para evitar mayores problemas. Un punto menos importante son

las heces, principal desecho de nuestro cuerpo. Debemos estar pendientes del color, la textura y la frecuencia.

Cualquier cambio en las heces puede ser una señal de que en el cuerpo no todo está marchando bien. El bienestar del intestino es fundamental, así que no se debe dar por sentado la calidad y frecuencia de las evacuaciones, porque tiene directa relación con la salud.

MÁS DATOS PARA CUIDAR

Un cambio en el aspecto de la piel como sequedad, manchas, rojez, erupciones, picor, alergias, eccemas, etc., debes relacionar ese síntoma con su causa real. Si se sienten dolores en el cuerpo, en la cabeza, problemas digestivos como diarrea o náuseas, sin que haya una causa que lo justifique, debes acudir a un especialista. Algunos problemas importantes, como la depresión, la fatiga crónica y la anemia pueden estar enmascarados en lo que se cree que es un cansancio natural.

Lo más importante es conocer el cuerpo y aprender a leer los síntomas que indican cuando algo no funciona correctamente.

¿Querés aumentar los ingresos en tu emprendimiento?

Tenés ganas de profesionalizarte?

- Organizamos tu Departamento Administrativo
- Formación y capacitación en ventas
- Asesoramiento y Gestiones de formalización para empresas y unipersonales

GENTE ProActiva S.A.
Compromiso e Innovación

Contactos: ☎️ 📞 0982 186 969

Nos interesa tu opinión. Escribinos a: ✉️ lectores@gentedeaprensa.com.py



COMPACTO ECONÓMICO

LUNES A
VIERNES 11:30

 UNICANAL

Empresas deben apostar por implementaciones estratégicas en el 2021

EL NEUROMARKETING Y LAS VENTAS EXITOSAS

La llegada de la tecnología trae consigo nuevas prácticas que deben ser implementadas por las empresas para conseguir el verdadero posicionamiento y más alcance.

Mucho se ha hablado acerca de los grandes alcances de la tecnología como disparadores de compras, los aliados infalibles de este nuevo tiempo, pero detrás de los apasionados de las nuevas herramientas digitales se esconden, las verdaderas estrategias asumidas para llegar a más público y no solo eso, sino que, concretar ventas reales en menos tiempo y con mayor efectividad.

Es ahí que es necesario hablar del gran poder del neuromarketing, cuales son los factores que hacen trabajar la mente e inclinan a realizar adquisiciones menores o de gran volumen, en el sector o rubro que sea.

Pero conceptualmente podemos llamar neuromarketing al proceso y estudio de compra, sumada al comportamiento del potencial cliente, lo cual permi-

te a las empresas dotarse de material para mejorar o desarrollar planes para que más gente adquiera sus productos dependiendo, de que cosas llaman mayoritariamente su atención.

En otro sentido, la investigación neuronal y sensorial detrás del mundo de la comunicación, y más aún de la publicidad, se va convirtiendo en algo cada día más complejo y sofisticado. Uno de los objetivos de las marcas ante la necesidad de potenciar las ventas, fidelizar sus consumidores, hacer mejorar y crecer sus productos, servicios y la empresa en sí, es encontrar la fórmula, casi mágica, para llegar a la mente de éstos.

Este término

aunque por estos tiempos es utilizado con frecuencia ya lleva tiempo en el mercado comercial, el lenguaje adoptado por profesionales del área para realizar estudios y nuevas estrategias.

Uno de los objetivos es concretar mayores ventas y conocer a fondo sobre gustos y tendencias para consumidores.

Pero detrás de esto, lo que pretenden las marcas es descubrir cómo actúa el subconsciente de sus consumidores, puesto que el 95% del proceso de decisión es subconsciente (según Gerald Zaltman, Director del Mind Institute de Harvard). Pero además, también es necesario saber el de nuestro público objetivo que aún no son consumidores de nuestra marca.

El tipo de análisis que se busca con estas técnicas por tanto busca más el refuerzo medible y cuantitativo para poder alejarse de la subjetividad sonal.

Hay que mencionar que

en una situación de compra aunque parece que no, las decisiones inconscientes tienen un peso mayor que las conscientes, por ello las empresas invierten en este tipo de estudio de mercadeo para poder llegar hasta el consciente de los compradores.

El tipo de análisis que se busca con estas técnicas por tanto busca más el refuerzo medible y cuantitativo para poder alejarse de la subjetividad personal. Hay que mencionar que en una situación de compra aunque parece que no, las decisiones inconscientes tienen un peso mayor que las conscientes, por ello las empresas invierten en este tipo de estudio de mercadeo para poder llegar hasta el consciente de los compradores.

Esta más allá de ser una práctica común, es una necesidad.

Generar mayor conexión con los clientes es el objetivo central a lo que apuestan las empresas con las nuevas prácticas.

CUÁLES SON LOS RESULTADOS DE APOSTAR POR ESTA PRÁCTICA

Si bien este término no es nuevo en el sector empresarial, se ha visto que en estos nuevos tiempos, muchos emprendedores optan por invertir grandes cantidades de capital para la elaboración de un completo y ordenado plan de ventas. Al aplicar esta modalidad, se logra conocer a los clientes, más allá de lo superficial, se entabla una conexión especial, explican los especialistas que un claro ejemplo de los resultados se traducen en las compras que realizan las personas en los supermercados de manera diaria. Esa es una de las maneras más efectivas de ver a grandes rasgos sobre los alcances que propone esta nueva metodología.



Los renovados planes de marketing empresarial trae consigo cambios que deben hacerse de forma estricta.

PUNTOS CLAVES PARA ALCANZAR EL ÉXITO

A la hora de gestionar una empresa o emprendimiento no solo hay que trabajar y ya, sino que hacerlo muy disciplinadamente para lograr todas las metas propuestas. Antes de empezar un proyecto, hacer un completo plan es vital. En el trabajo no solo se deben hacer las cosas en forma de rutina y monotonía, sino ser creativo, innovar y crear cosas nuevas; y si no son nuevas, una manera distinta de verlas y una forma distinta de pensarlas y ejecutarlas, pues esto es lo que al final marca la diferencia entre negocios y emprendimientos.

Innovar, presentar nuevas opciones, llevar el control de cada movimiento es vital para lograr buen resultado.

Un buen líder o empresario no se puede quedar anclado en la idea inicial, sino innovar e invertir en cada momento. Innovar significa, presentar cosas nuevas propuestas en los distintos aspectos: procesos, ideas para el negocio, mejoras, etc.

Pensar en mejorar cada producto/servicio y hacerlo realidad. No se pueden perder días, meses o hasta años, sin realizar cambios o mejoras en el producto o en el servicio. Aunque es bien conocida la frase: "si algo funciona, no lo toques", cualquier área del negocio tiene su ciclo de vida, que tras el éxito, siempre acaba por terminar.

Otra de las claves es trabajar con ganas, ilusión y motivación. No se tiene que olvidar nunca qué llevo a emprender y de esa manera seguir conquistando el camino empresarial y el posicionamiento que genere más ingresos fijos.



la tarde de venus

15hs Yolanda Park

lunes a viernes (+)



ASUNCIÓN

LA Tienda de regalos con productos originales

Jellyfish ofrece una amplia gama de artículos para regalar en toda ocasión, las personas que visitan la tienda encontrarán dulces, peluches, productos de belleza, bijouterie, artesanías y artículos de librería tanto para damas como para caballeros. También cuenta con una sección con productos sublimados como tazas, choppera, hoppers, etc.

Rocío Bernal y José Laterra son los propietarios y se encargan de crear cada producto, comentan que se renuevan según las últimas tendencias. Para los mayoristas, cuentan con precios especiales, a partir de una compra mínima de G. 900.000 se aplica un descuento del 25%.

Jellyfish se ubica en Alfredo Seiferheld 5242 casi Cruz del Chaco, del barrio Villa Morra de Asunción. Atiende de lunes a sábados de 09:00 a 12:00 hs. y de 14:00 a 20:00 hs. Para consultas, contactar al (0971) 902-425 o escribir en sus redes sociales como Facebook e Instagram a @Jellyfish_py.



ASUNCIÓN

LA Capacitan sobre rescates y emergencias

La constructora El Consorcio BTI se encarga de la construcción de las futuras oficinas de gobierno en la zona del puerto de Asunción, y realiza capacitaciones al personal técnico encargado de la seguridad ocupacional para garantizar un ambiente laboral seguro, con el fin de evitar accidentes.

El jefe operativo del Dpto. de Seguridad Ocupacional del Consorcio BTI, Víctor Vouga, indicó que se realizaron ejercicios de prevención de accidentes, como el simulacro de rescate en altura.

Asimismo, los profesionales de enfermería de la obra capacitaron a los técnicos de seguridad sobre el correcto manejo de los equipos de emergencia y los procedimientos de primeros auxilios.

Los talleres se desarrollan de manera trimestral, independientemente de las capacitaciones mensuales destinadas a los obreros.



LAMBARÉ

LA Obras de arte personalizadas para regalar

Art Zone es una empresa dedicada al arte, crean diseños en diferentes superficies como lienzos, remeras, pintura sobre troncos, bandejas y bolsas de tela según la preferencia de los clientes.

Erika Etcheverry, propietaria del local, comenta que todos sus productos son un disparador de la imaginación del futuro cliente, se basan en las ideas y emociones para representarlas en cada dibujo.

“Art Zone al contar con productos pintados a mano tiene un valor agregado de exclusividad en cada diseño”, afirma. Para consultas y pedidos contactar al (0991) 700-217 de lunes a sábados de 09:00 a 19:00 hs.

En redes sociales como Instagram se encuentra como artzone_py y en Facebook como Art Zone. Realizan envíos a otras ciudades según la zona.



SAN LORENZO

LA Cajas que transmiten emociones especiales

Boxmania elabora cajas sorpresas personalizadas para regalar. El contenido de cada box (caja) varía según el gusto de cada cliente. Algunas opciones son combos para creativos con marcadores, libretas, headsets y cintas decorativas o bien un combo para los amantes de la cocina con manoplas, delantales y recetas. Daysy Segovia es la dueña del emprendimiento y menciona que el negocio resalta por los detalles que aplican en cada pedido, el objetivo es sorprender a la persona con un detalle único y especial.

“A lo que más prestamos atención y lo que nos diferencia es el packaging que es primordial al momento de brindar regalos que den una gran impresión”, indica. Para pedidos y consultas las personas pueden comunicarse al 0983 476-807 de lunes a sábados de 9:00 a 18:00 hs. o bien contactar a través de redes sociales a @boxmania_py en Instagram.



ASUNCIÓN

LA Patagonia presenta la nueva cerveza Brut IPA

Patagonia trae a Paraguay Solcitra, caracterizada por ser de bajo amargor (IBU 10), cuerpo liviano y poseer aromas a frutas tropicales y cítricas similar a la del vino espumoso Brut. Cuenta con 5,6% de alcohol, su color es amarillo dorado muy efervescente con espuma blanca y cremosa. La receta lleva tres malts: Pale Ale, Malta Viena y trigo malteado.

Valeria Valenzuela, Maestra Cervecera a cargo del equipo que elabora Brut IPA en Bariloche, explicó que es una cerveza ideal para los días y noches de calor. La Brut IPA se complementa bien con ensaladas, platos fríos, pescados, mariscos y frutas.



CLASIFICADOS Y AGRUPADOS



DAFER
Ofrece servicio de fotografía para eventos especiales como, cumpleaños infantiles, 15 años, boda, baby shower, sesión pre-15 años y más. Para más información pueden contactar al 0991 793941



Poty Py
Tienda online que se dedica a la venta de cactus, suculentas, hojas verdes y más. Ideales para decorar casa u oficina. Para más información pueden seguirle en las redes sociales @potypy o contactar al 0982620746



Orlando Vera Agente de Saeguros."El Seguro que necesitás, para las sorpresas que no querés". Trabajamos con todas las compañías aseguradoras del país. Contactos al 0983 608 457



Vanessa Ferreira Alquiler de vestidos Ideal para 15 años, bodas, bautizos, graduaciones, para todas las edades. Podes encontrarnos en las redes sociales como Vanessa Ferreira Sauce entre Andrés Insfrán y Herrera - Luque. (0991) 331-060



Be Chic - Moda & Accesorios Sitio de Ventas On Line. Moda y accesorios. Contamos con delivery en Asunción y Gran Asunción. Buscanos en el Facebook como Be chic - Moda & Accesorios Whatsapp 0972 159 690



HEÑOI. Huerta urbana, contamos con semillas, almácigos, plantines, de hortalizas y aromáticas, minihuertas y jardines verticales. Asesoramiento y contactos al 0981849589. Costos especiales para montaje de Huerta en mini espacios, patios o balcones.



Salón de Belleza Nancy Todo lo necesario para que una mujer se vea bonita; peluquería, manicura, pedicuro y mucho más. Teléfono: 0982 243 671

Jardinero para formar parte de una prestigiosa empresa de limpieza con disponibilidad de tiempo completo. Los interesados contactar al 0982 549 865

Terreno 12 x 30 metros en el barrio Santa Rosa de la localidad Moras Cué de la ciudad de Luque - Limpio. Precio a negociar al 0982 687 257.

Mecánico y chapista para trabajar en importante representante de automóviles. Con conocimientos de nuevas técnicas de trabajo. Llamar al 0981 126 804

Servicio de electricidad Instalaciones monofásicas y trifásicas, cableados de construcciones, nivelaciones de carga. Teléfono 0981 915 079. Sr. D. Duarte.

Abogado Junior para iniciarse en el ámbito legal y poner en práctica sus conocimientos académicos. Llamar al 0981 881 067

Pintor de obras El señor Osvaldo Basualdo especializado con las mejores técnicas de pintura. Teléfono: 0981 487 085

Manicurista para salón de belleza con años de experiencia en el mercado, para la zona de Villa Morra. Interesadas pueden llamar al 0976 319 046

Maquillaje día, noche, aplicación de pestañas perfilado diseño de ceja en henna a domicilio. Teléfono: 0981 408 812

Contador para consultoría contable en la zona de Capiata, con manejo excelente de herramientas informáticas contables. Llamar al 0985 422 626.

Enseñanza Particular Matemáticas tercer ciclo(7, 8, 9) física y química nivel medio. Contactar al número telefónico 0961 969 849.

Chef para refinado local gastronómico en horarios rotativos con interesante salario más beneficios. Profesionales llamar al 021 510 644

Servicio de primerísima calidad para reuniones cumpleaños, eventos, etc.

VARIEDAD DE GUSTOS EN PIZZAS Y LOS DOMINGOS OFERTAS DE ASADO A LA ESTACA Y A LA PARRILLA

Les esperamos en: Defensores del Chaco e/ 24 de Julio y San Jose - San Lorenzo, Paraguay

RESERVAS AL (0986) 917 732

• PROYECTOS HABITACIONALES, COMERCIALES, Y PARQUIZACION

• ARQUITECTURA con TENGSHUI

Contacto: 0983 236960 / 0971 298330 Mail: britez.talavera@gmail.com

BRITEZ&TALAVERA

10 años de experiencia avalan nuestro trabajo

La Primera verificadora de datos del país que ayuda a reducir ostensiblemente la morosidad crediticia

La EFICIENCIA y EFICACIA son nuestra mayor virtud.

Tel.: (021) 677 131
Cel.: (0984) 392 843
e-mail: logistica@invesa.com.py

PUBLICÁ CON NOSOTROS

El Semanario de los Emprendedores

SECCIONES DISPONIBLES
AGRUPADOS/CLASIFICADOS
PRECIOS PREFERENCIALES

595 21 681 237 | 595 21 681 239 | (0981) 849 589 | publicidad@gentedeprensa.com.py

Nos interesa tu opinión. Escribinos a: lectores@gentedeprensa.com.py



Tel: +595 21 677 140
681 237

Tel: +595 982 414 122

Suscribite aquí:
suscripciones@gentedeprensa.com.py



(0981) 228-649

El tiempo

JUEVES
Máx: 27°
Mín: 21°



VIERNES
Máx: 27°
Mín: 22°



SÁBADO
Máx: 27°
Mín: 21°



DOMINGO
Máx: 27°
Mín: 24°



LUNES
Máx: 31°
Mín: 20°



MARTES
Máx: 31°
Mín: 27°



MIÉRCOLES
Máx: 31°
Mín: 21°



ASUNCIÓN

LA COCINA DE CECI

Para endulzar cada nueva jornada

Para degustar exquisitos sabores durante los 365 días del año, el local ofrece imperdibles bocaditos dulces. Cuenta con un interesante grupo de colaboradores encargados de cumplir con todos los pedidos.

Para todos los amantes de los bocaditos dulces y las presentaciones con dedicatorias especiales, la mejor opción es La Cocina de Ceci. El local se especializa en la elaboración de brownies desde G. 8.000, además de brownies con un preparado especial

con toppings, que lleva una deliciosa mezcla de nutella o dulce de leche con oreos o bombón.

Otra de las opciones son los sabrosos cookies con sus diversas variedades, como el tradicional, chocolate, rellenas de dulce de leche o nutella. Para los que prefieran degustar otras delicias, también elaboran pastafrolas a costos bastante ventajosos, las tortitas de frutilla forman parte de los pedidos especiales de sus comensales. Las cajitas especiales forman parte de los pedidos más elaborados, las mismas llevan en su interior combinaciones de alfabrownies, cajita de brownie y las combinaciones de alfacookies, y las cajitas surtidas con todo lo

que hasta el más exigente solicite.

Todos sus productos son ofrecidos con precios accesibles para ocasiones especiales. Los colaboradores se encargan hasta de la más fina creación y entrega.



UBICACIÓN Y CONTACTO:

El local se encuentra ubicado en la ciudad de Asunción. Para realizar pedidos los interesados pueden comunicarse a 0982-102-425. Atienden de 09:00 a 19:00 de lunes a sábados.

CONTACTOS ÚTILES

- ❑ ANDE (021) 211 001/20
- ❑ COPACO 118
- ❑ ESSAP 0800-11-0800162
- ❑ EMERGENCIAS MÉDICAS (021) 204 800
- ❑ LA PELU DE RAQUEL (0981) 836 212
- ❑ METALÚRGICA FRANCI (021) 576 562
- ❑ HB SERVICE (0981) 803 310
- ❑ GYG DISTRIBUIDORA (0981) 749 047
- ❑ TIENDA ADRISOL (0975) 342 077
- ❑ PANADERÍA FLECHA (0984) 487 059
- ❑ HIERROS ACIRÓN (0981) 958 265
- ❑ ROGAVET (0981) 281 276
- ❑ TALLER ALTA GAMMA (021) 755 105

ASOCIACIONES

- ❑ Red Impulsora de Emprendedores (INCUNA) Tel. (021) 585 540 al 542 int.154
- ❑ Asociación Paraguaya de Empresarias, Ejecutivas y Profesionales (APEP) Tel. (021) 452 725
- ❑ Asociación de Empresarios Cristianos (ADEC) Tel. (021) 202 230
- ❑ Asociación de Jóvenes Emprendedores del Paraguay (AJE) (0986) 657 555

INSTITUCIONES ACADÉMICAS

- ❑ Escuela de Administración de Negocios (EDAN) Tel. (021) 213 872

LA PRENSA

El Semanario de los Emprendedores



Sabías que para que una marca pueda dirigirse mejor a sus targets debe tener en cuenta lo siguiente:

- Ser específico con el target
- No quedarse con un solo target
- Separar la segmentación

PAUTÁ CON NOSOTROS 0981 22 86 49

Fuente: NAUTA