



DI TALENTO ACERCÓ FORMACIÓN GRATUITA

La intención es llevar adelante las "Oficinas Sustentables". Las áreas de RR.HH., profesionales del área de psicología y emprendedores fueron beneficiados con la propuesta. • PÁGINA 12

Mercedes Fernández, una apasionada del arte

"EMPRENDER SIN EL MIEDO AL QUÉ DIRÁN"

La pandemia modificó su forma de vida. La docencia era su principal fuente de ingreso. Toda la situación generada llevó a Mercedes a adentrarse en el mundo artístico para renovarse y salir adelante. • PÁGINA 3



COMERCIOS CON OFERTAS PARA MAYORISTAS



Jessy Len's y Caja & Papeles proponen precios especiales para revendedores. Diseños novedosos, creatividad y alta rentabilidad son otra de las opciones de estos negocios. • PÁGINA 4

LA PRENSA

El semanario de los emprendedores

DIAGNÓSTICO DE LA EDUCACIÓN PARAGUAYA



Los desafíos que enfrenta la educación como factor determinante para el mejoramiento de las condiciones de vida de la población, son cada vez más complejos debido a los cambios sociales, políticos, económicos y culturales, además de los rezagos históricos en materia de educación.

ACTUALIDAD

DONAN HERRAMIENTAS PARA ESTUDIANTES

Alumnos de la Facultad de Ciencias Sociales de la UNA podrán seguir con sus clases virtuales, modalidad establecida por la pandemia. Un acuerdo entre Itaipú y la Agencia Adventista de Desarrollo y Recursos Asistenciales (ADRA Paraguay) hace posible la iniciativa. • PÁGINA 6

UN TALLER PARA ELEVAREL COMERCIO

La capacitación está dirigida a pequeñas, medianas y grandes empresas. El 24 de setiembre, Advance Academy desarrollará el tema "Ventas en tiempos de incertidumbre". • PÁGINA 7



La formalización masiva de los emprendimientos nacionales es una misión del Estado. La creación de políticas públicas y a través de ellas la generación de herramientas ayudará a cumplir el proceso. En ese marco, la ley de EAS se encuentra en etapa de prueba. • PÁGINA 2

EL CAMINO

MARKETING

NUEVAS HERRAMIENTAS DE MERCADEO PARA CRECER

Promueven el "Inbound Marketing" o "Marketing de contenido", un conjunto de técnicas que tiene como finalidad conseguir clientes sin la necesidad de salir a buscarlos. • PÁGINA 10



GOBIERNO

ESPACIO VIRTUAL PARA EL COMERCIO

La iniciativa es apoyada por el MIC y la Embajada de Paraguay en Canadá. La organización está a cargo de la Hispanic Women Network - Canadá. El evento está dirigido a mujeres empresarias y emprendedoras. • PÁGINA 5



La ley de EAS se encuentra en etapa de prueba



FORMALIZAR PARA DESARROLLAR AL SEGMENTO DE MIPYMES

La Ley de EAS permitirá establecer formalmente una empresa en un lapso de 72 horas.

Los emprendedores esperan por políticas públicas que impulsen al sector, mediante facilidades para la formalización y herramientas que propicien la transformación digital.

Una de las apuestas para adherir a más mipymes al campo formal es la Ley N° 6480, que crea las Empresas por Acciones Simplificadas (EAS). Esta es una nueva personería jurídica, que permitirá registrar emprendimientos a través de un formulario único, en el sitio web del Ministerio de Industria y Comercio (MIC) en solo 72 horas.

Édgar Colmán, responsable de la Dirección Nacional de Emprendedurismo (Dinaem) del MIC, explicó que este proyecto facilitará la apertura de empresas, mediante un proceso ágil y en línea.

Además, con la EAS, las mipymes podrán interconectarse con todos los elementos de formalidad que requiere un emprendimiento. Es decir, logrará vincularse con el MIC, con el Instituto de Previsión Social, con el Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social (Mtess) y con la Subsecretaría de Estado de Tributación.



Édgar Colmán, director de la Dinaem.

Actualmente, la ley se encuentra en la etapa de prueba e interconexión con los sistemas, para que posteriormente el emprendedor solo deba completar el formulario. “Creemos que para el Día Nacional del Emprendedor, que es el 11 de noviembre, ya tiene que estar totalmente implementada y operativa”.

Paraguay tiene una imperiosa necesidad de mejorar la ubicación que ocupa en la clasificación internacional que mide el nivel de apertura de negocios.

DIGITALIZACIÓN

Este es otro eje enfocado por la Dinaem. Se busca que el sector de las mipymes pueda implementar herramientas digitales para beneficiarse de las posibilidades que brinda actualmente el comercio electrónico. La figura del EAS también facilitará el proceso de apertura, y también acercará a los emprendedores a las nuevas tecnologías. “Estas dos fueron nuestras principales apuestas, desde noviembre del 2018, cuando se activó la Dinaem en el MIC”.



La concesión de créditos, lejos de la meta.

CIFRAS

260.000 mipymes se encuentran inscritas al Registro Único del Contribuyente.

14.586 créditos Fogapy se otorgaron, según el último corte de la Agencia Financiera de Desarrollo (AFD) del 11 de setiembre.

GOLPE DE TIMÓN PARA LLEGAR A LOS OBJETIVOS

Alrededor de 14.500 créditos Fogapy fueron entregados hasta la fecha, que si bien puede parecer un volumen considerable, se encuentra bastante alejada de la meta propuesta por la Asociación de Emprendedores de Paraguay (Asepy). Bruno Defelippe, presidente de la Asepy, mencionó que esperan que esta herramienta financiera llegue, al menos, a 100.000 beneficiarios. Señaló que no existe una meta definida por el Equipo Económico Nacional, y como consecuencia se observa una ausencia de gestión.

Otro aspecto mencionado por Defelippe es que la tasa tope establecida para el Fogapy, de 10%, no genera entusiasmo al sistema financiero local. Esta situación incrementa las dificultades. “Si se libera el tope, los créditos serán muy caros para las pymes. Pero si no se libera, los créditos seguirán parados”.

La sugerencia señalada por el presidente de la Asepy es la creación de un subsidio. Es decir, que el Estado absorba la diferencia entre el tope establecido y lo que el sistema financiero solicita. “De esta forma los bancos ya no tendrán excusas para no otorgar los créditos”.



Bruno Defelippe, presidente de la Asepy.

HISTORIAS DE ÉXITO

LA PRENSA

Mercedes Fernández, propietaria de Las Fernández

“EMPRENDER SIN EL MIEDO AL QUÉ DIRÁN”

Mercedes se dedicaba a la docencia, pero con la pandemia perdió su principal fuente de ingresos. En el arte encontró las fuerzas para salir adelante y reinventarse en un hobby que siempre le apasionó.

Las escuelas y colegios poco a poco iban cerrando y con ellas las esperanzas de volver a las aulas en compañía de sus alumnos que tanto estimaba. Al verse envuelta en esa situación pasó semanas encerradas en su casa con lo único que le permitía escapar de sus preocupaciones: el arte. Como hobby en sus tiempos libres pintaba sobre tejas, vidrios y lienzos de todos los tamaños.

“Una tarde, una de mis hijas se me acerca y me propone vender todas mis obras. Sin darme cuenta comencé a llenar la casa con mis pinturas y no había más espacio ni para estar de pie”.

Con la idea en la mente y con ayuda de sus 3 hijas, creó una cuenta en Facebook y comenzó a promocionar sus obras que tanto la ayudaron a encontrar paz dentro de las preocupaciones en los meses de



Datos del emprendimiento

Las Fernández ofrece pinturas al oleo y acrílico sobre tejas, lienzo y vidrios con diseños únicos y personalizados. Las tejas pintadas tienen un costo de G. 50.000, los interesados en llevar un juego de 3 piezas es valor es de G. 150.000.

Contactos: 0982 427533

Redes sociales: @Las Fernández en Facebook.

cuarentena. Las pinturas tuvieron gran aceptación y personas de distintas ciudades visitaban el hogar de Mercedes para llevar tejas

pintadas o unos cuadros.

“Todos tenemos un talento oculto sin explotar, me reinventé y gracias al talento que Dios puso en

mis manos supe encontrar en una situación negativa la salida para no quedarme con los brazos cruzados”.

En ocasiones, Mercedes extraña el trajín de su antigua vida, acudir diariamente al encuentro de sus alumnos, las risas y bullicios de las aulas es lo que más añora; sin embargo, cada día agradece la nueva oportunidad que la vida le dio para explotar su pasión.

Ante toda adversidad y pronósticos negativos, Mercedes indica que para salir adelante de cualquier situación es importante conocerse y descubrir el propósito y el valor que cada uno posee.

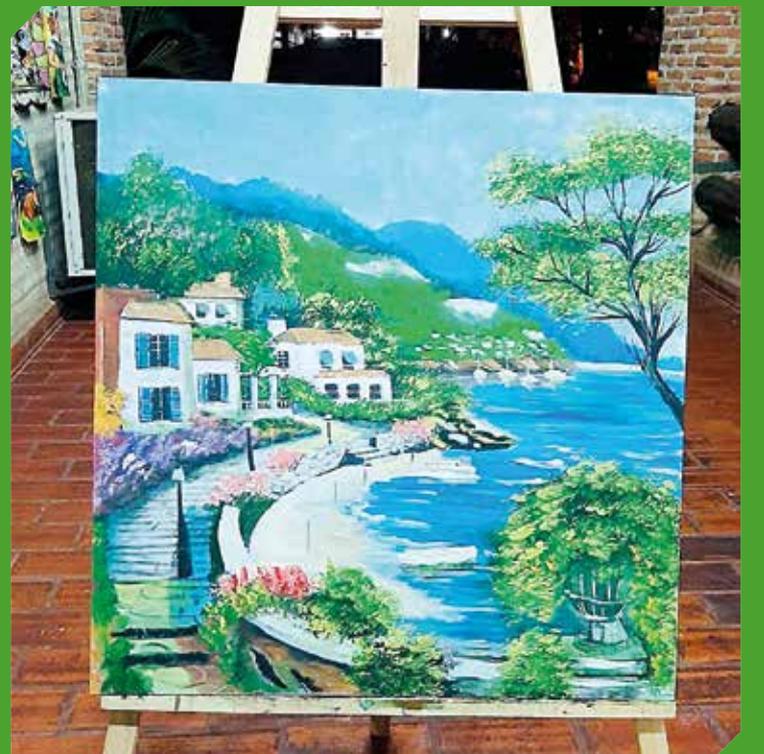
“No podemos quedarnos a esperar el reconocimiento de los demás, cada uno es responsable de salir solo de los problemas con ingenio y astucia. No existe ningún otro secreto que no sea el “querer”. Jamás ten-



Mercedes Fernández toda su vida se dedicó a la docencia. La pandemia la obligó a reinventarse en el arte.

gan vergüenza por intentar cosas nuevas. Un contador puede tener el don de la cocina y una licenciada la ha-

bilidad de crear manualidades. No teman en descubrir sus habilidades ocultas”, finaliza.



Todas las obras son pintadas por Mercedes quién en los meses de encierro se dedicó a crear obras exclusivas.

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

LA PRENSA
LUQUE


JESSY LEN'S PRENDAS DE VESTIR PARA POTENCIAR VENTAS

En la ciudad de Luque, Jessy Len's se dedica a la venta y comercialización de lencería fina y ropa deportiva de calidad en cuanto a confección y moda. Con novedosos diseños, colores y texturas, invita a las personas a realizar sus compras para vestir con estilo todo el año.

El negocio también invita a mayoristas y emprendedores a invertir su dinero en la venta de ropa y lencería de producción nacional e importada para incrementar los ingresos o entrar de lleno al mundo de las ventas.

Las prendas deportivas son las preferidas en esta estación del año,

donde verse bien forma parte de las principales prioridades de quienes visitan el conocido local tanto de minoristas como mayoristas que buscan las mejores prendas para sus clientes.

La empresa se encuentra hace 25 años dentro del rubro ofreciendo calidad, distinción en cada acceso-

rio o prenda de vestir.

Abre sus puertas de lunes a viernes de 08:00 a 19:00 horas y los días sábados de 07:00 a 14:00 horas.

Se encuentra ubicado en el corazón de la ciudad de Luque. Los interesados pueden acercarse a Iturbe y Benigno González. O al (0982) 120-976.

CONTACTO Y DIRECCIÓN

Dirección: Iturbe y Benigno González, Luque.

Teléfono: (0982) 120-976.


ASUNCIÓN


CAJAS PARA EMPRESAS Y NEGOCIOS SOBRE MEDIDA

Cajas & Papeles se enfoca en clientes mayoristas dedicados a diversos rubros como la gastronomía, venta de prendas de vestir y negocios enfocados a los regalos empresariales.

Elabora cajas de dúplex, triplex, kraft y microcorrugado de distintos gramajes con

o sin visor utilizando acetato especial para tortas, cupcake o bocaditos. También son ideales para regalos como cajas para vinos, prendas de vestir, mix de frutas deshidratadas entre otros.

Mayoristas pueden adquirir cajas a partir de 10 unidades según tamaño y forma a G. 4.500 cada

uno, las medianas desde G. 6.000 y grandes a partir de G. 10.000.

“Trabajamos con medidas y modelos que el cliente necesita, sin importar el tamaño, modelo o color. Nos caracterizamos por los detalles de nuestros productos y por la excelente terminación que agrandan y son del

gusto del cliente”, expresa Fabiola Pérez, propietaria.

Valor agregado

Fabiola menciona que se diferencia de otros negocios en la forma que elabora sus productos, señala que no utiliza troquetes ni máquinas con el objetivo de innovar y presentar a

CONTACTO Y DIRECCIÓN

Contactos: (0972) 657-075

Facebook: Cajas & Papeles

Instagram: @cajasypapeles.py

los clientes empaques que los representen y se distinguen de los demás.

“Mis clientes son más enfocados a personas que realizan repostería y ventas de ropas. Las cajas más solicitadas son las de tortas, cajas para brownie,

bocaditos y cajas para cupcakes”, expresa.

Cajas & Papeles se ubica en Avda. Venezuela c/ Emilio Castelar. Dispone de carry out y delivery con costo según zona. Atiende de lunes a viernes de 09:00 a 17:00 hs.

GOBIERNO

LA PRENSA

La iniciativa es apoyada por el MIC y por la Embajada de Paraguay en Canadá

ANUNCIAN FERIA VIRTUAL PARA EMPRENDEDORAS

La feria se realizará del 2 al 3 de octubre.

La Hispanic Women Network – Canadá tiene programada una feria virtual orientada a mujeres empresarias y emprendedoras con el objetivo de proporcionar oportunidades y espacios para dar a conocer sus productos y servicios de manera internacional.

El desarrollo del evento está previsto para el 2 y el 3 del próximo mes. La organización cuenta con el apoyo de la Embajada de Paraguay en Canadá y del

Ministerio de Industria y Comercio (MIC), a través de Rediex.

La Hispanic Women Network – Canadá es una asociación de mujeres profesionales hispanas de América Latina, que busca crear espacios para involucrar, empoderar y motivar a las mujeres latinoamericanas a crecer en sus negocios y ampliar sus redes de contacto. Para lograr estas metas, plantea la organización de eventos sociales y profesionales.

Tecnologías al servicio del emprendedurismo

Si bien la razón principal para el despegue tecnológico observado en el 2020 fue la pandemia que afectó a nivel global, desde el MIC recuerdan que el trabajo para promover las herramientas digitales viene de antes. En este sentido, los objetivos fundamentales son: simplificación de los trámites y la generación de mayor cantidad de beneficios con el empleo de la tecnología.

La cartera de industria y comercio apuesta por el uso de herramientas tecnológicas para acercar nuevas posibilidades a las empresas y a los emprendedores.

Para el caso de Rediex, el uso de las plataformas tecnológicas permite la comunicación fluida con sus beneficiarios. De igual forma piensan las organizaciones aliadas, como las cámaras de comercios, embajadas y empresas.



PROGRAMAS SOCIALES TUVIERON UN AUMENTO SUPERIOR AL 50%

Según un reporte elaborado por la Dirección de Política Macro-Fiscal de la Subsecretaría de Estado de Economía del Ministerio de Hacienda, en los primeros ocho meses del 2020 los recursos financieros destinados a las prestaciones sociales llegaron a 5,47 billones de guaraníes. Es decir, tuvo un incremento del 53,2% en relación al mismo periodo del año pasado, lapso en el que se alcanzó un total de 3,57 billones de la moneda local.



Con la pandemia se multiplicaron los programas sociales.

El informe menciona que las prestaciones sociales conforman los programas Tekoporã, Adultos Mayores, Ñangareko,

Pytyvõ y el Pytyvõ 2.0.

De acuerdo al reporte, al cierre del mes de agosto los ingresos tributarios registraron una variación

acumulada del -11,7%, como consecuencia de la menor recaudación de la Subsecretaría de Estado de Tributación (SET) y la Dirección Nacional de Aduanas (DNA), que tuvieron variaciones de -11,8% y -10,8, respectivamente.

En contrapartida, la recaudación tributaria de agosto de 2020 fue 5,5% superior a la registrada en agosto del año pasado. Según se desprende del informe, tanto la SET como la DNA comienzan a mostrar señales de recuperación.

CIFRAS

5,47

billones de guaraníes se destinaron a las prestaciones sociales en los primeros ocho meses del 2020, lo que representó un aumento del 53,2% en comparación al mismo periodo del 2019.

-11,7%

fue la variación acumulada de los ingresos tributarios al cierre de agosto, como respuesta de la menor recaudación registrada por la SET y por la DNA.

¿Querés aumentar los ingresos en tu emprendimiento?

Tenés ganas de profesionalizarte?

- Organizamos tu Departamento Administrativo
- Formación y capacitación en ventas
- Asesoramiento y Gestiones de formalización para empresas y unipersonales

GENTE ProActiva S.A.
Compromiso e Innovación

Contactos: ☎️ 📞 0982 186 969

ACTUALIDAD**LA PRENSA**

La capacitación está dirigida a pequeñas, medianas y grandes empresas

PROPONEN UN ENCUENTRO DE ACTUALIZACIÓN EN VENTAS

Advance Academy invita a participar en un taller virtual para el próximo 24 de setiembre, en el que se orientará sobre los peligros actuales y la identificación de oportunidades.



Los tiempos actuales son especialmente delicados para los departamentos de ventas de las empresas, independientemente del rubro al que pertenezca. Con el objetivo de ofrecer orientación específica, la plataforma de capacitaciones Advance Academy brindará el taller “Ven-

tas en tiempos de incertidumbre”, que pretende, principalmente, concienciar y ayudar a identificar las oportunidades que se presentan.

María Agustina Acosta, entrenadora y formadora profesional con enfoque en atención al cliente y ventas, será la responsable de dictar la capacitación.

La propuesta está dirigida a funcionarios de empresas pequeñas, medianas y grandes que se desempeñan en áreas de mandos medio y alto, es decir, para vendedores, asesores y jefes de equipos.

Durante el taller, la disertante profundizará sobre los siguientes te-

mas: retos comerciales en tiempos de pandemia, la crisis como espacio de oportunidades, el desafío de reinventarse, cómo no perder identidad comercial en el proceso de reinención, cómo generar nuevos prospectos con omnicanalidad y cómo vender productos físicos con herramientas digita-

les.

El encuentro se realizará a través de la plataforma digital Zoom, a partir de las 19:00 hs. del jueves 24 de setiembre. Se estima que el taller dure dos horas, aproximadamente.

La capacitación tiene un costo de 150.000 guaraníes. Sin embargo, los

que se inscriban antes del 22 de setiembre, acceden a un precio promocional de 100.000 guaraníes. Incluye material en archivo PDF, la clase grabada y el certificado de participación. Para acceder a más información, los interesados pueden visitar las redes sociales de Advance Academy.

BUSCAN PROYECTOS INNOVADORES QUE APORTEN EN LA REINVENCIÓN

Mediante una competencia organizada en forma conjunta entre Cervepar y Koga, se pretende identificar emprendimientos innovadores que presenten soluciones para los desafíos actuales y contribuyan al proceso de reinención que deberá atravesar Paraguay tras la pandemia del covid-19.

“Impulsa 2020” es el nombre de la iniciativa planteada por las empresas organizadoras. El concurso busca instalar y proporcionar conocimientos, herramientas y financiación a emprendimientos para resolver los desafíos urgentes de la actualidad.

El certamen premiará a los mejores tres equipos. Para el primer puesto están previstos 5.000 dólares en efectivo para desarrollar e implementar el proyecto, además

de la incubación en Koga durante tres meses.

Los proyectos que queden en el segundo y el tercer puesto recibirán 2.500 dólares y la incubación de Koga. La organización aclara que los premios son intransferibles.

La competencia tendrá especial consideración hacia las iniciativas que aplican nuevas tecnologías e ideas, orientadas a mitigar el impacto en el periodo pospandémico.

**REQUISITOS**

Impulsa 2020 admite la participación de equipos de 2 a 4 miembros, mayores de edad. Al menos uno de los integrantes tiene que tener residencia legal en Paraguay.

Los equipos postulantes deben ser propietarios de emprendimientos legalmente constituidos o en fase de creación. Todos los criterios de la competencia están detallados en el sitio web (www.cervepar.com.py/impulsa).

La postulación de los proyectos se realiza en línea. El periodo comenzó el 11 de setiembre y se extenderá hasta el 11 de octubre de 2020.

De esta manera, estudiantes de la Facultad de Ciencias Sociales podrán seguir desarrollando sus clases virtuales, modalidad establecida por la pandemia.

Para llevar a cabo esta iniciativa, se firmó un convenio de cooperación entre Itaipú y la Agencia Adventista de Desarrollo y Recursos Asistenciales (ADRA Paraguay). El acto se llevó a cabo en el salón auditorio de la casa de estudios con la presencia de la Dra. Zully Vera de Molinas, rectora de la UNA; Ing. Daniel Ramírez, asesor de Responsabilidad de Itaipú Binacional, y el Arq. João Abadía, director País de ADRA Paraguay.

La rectora agradeció a ambas entidades por la donación de equipos que servirán de gran apoyo a los estudiantes: "La educación no puede parar, por ello apostamos a las acciones cooperativas y las acciones solidarias, con mucha empatía", acotó.

ADRA es una organización humanitaria internacional con presencia en más de 130 países y empezó sus operaciones

400 TABLETS FUERON DONADAS A ESTUDIANTES DE LA UNA



en Paraguay hace más de 40 años. Ejecuta diversos proyectos enfocados en educación, salud, agua y saneamiento, gestión y reducción de riesgos, y respuesta de emergencia.

Independientemente a esta donación, Itaipú desarrolla diferentes iniciativas a favor del sistema educativo nacional y así busca cumplir con los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de las Naciones Unidas, específicamente con el ODS 4 "Garantizar una educación inclusiva, equitativa y de calidad y promover oportunidades de aprendizaje durante toda la vida para todos".

BUSCAN LA REACTIVACIÓN DEL CASCO HISTÓRICO



La ministra de Turismo, Sofía Montiel de Afara, en conjunto con un equipo integrado por técnicos de la Senatur, el Ministerio de Obras Públicas, la Municipalidad de Asunción, entre otros, se reunieron para debatir y crear planes de acción para la revitalización de la calle Palma.

A través de buenas ideas con la aplicación estricta de protocolos, se buscará la re-

activación económica de la zona.

La titular de la Senatur resaltó que es de vital importancia estar preparados para la llegada de la fase 4 de Asunción.

Al término del encuentro virtual se planteó que cada institución, de acuerdo a su competencia, trabaje en base a un cronograma de tareas y de responsabilidades institucionales.

9 años de experiencia avalan nuestro trabajo



La primera verificadora de datos del país que ayuda a reducir ostensiblemente la morosidad crediticia

La EFICIENCIA y EFICACIA son nuestra mayor virtud.

Tel.: (021) 677 131
Cel.: (0984) 392 843
e-mail: logistica@invesa.com.py

LIBROS

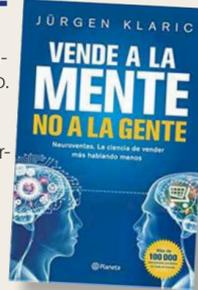
PODER SIN LÍMITES ANTHONY ROBBINS

Anthony es conocido como "el hombre que convierte el temor en poder". En este libro nos muestra como solemos pedirle muy poco a la vida. Eso nos genera crear múltiples límites a nuestras posibilidades. En él aprenderemos los parámetros que tienen en común todas las personas que tienen éxito y cómo podemos nosotros prepararnos para alcanzar nuestro éxito personal.



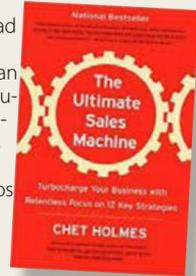
VENDE A LA MENTE, NO A LA GENTE JÜRGEN KLARIC

Jürgen es el líder del emprendimiento latino del momento. En su exitoso libro de emprendimiento nos detalla sobre la ciencia del neuromarketing. ¿Por qué actuamos cómo actuamos? ¿Cómo se debe vender a las personas? ¿Cuál es el éxito de las mejores compañías mundiales? En su libro nos cuenta extensamente la forma de comprar del consumidor, sobre todo esa parte inconsciente que en realidad son la mayoría de las compras que hace. Desgracia cómo funciona el cerebro y qué elementos hacen que un producto venda más, mejor e invirtiendo menos.



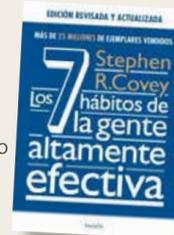
LOS 7 HÁBITOS DE LA GENTE ALTAMENTE EFECTIVA STEPHEN R. COVEY

Stephen nos comenta en su libro que nuestra personalidad está compuesta por todos nuestros hábitos. Estos marcan nuestras vidas ya que son pautas consistentes e inconscientes que determinan nuestros resultados. Stephen nos lista 32 principios que deben ser adquiridos como hábitos y que así ayudarán al lector a alcanzar el éxito o en su defecto, un alto nivel de efectividad en todas sus acciones. No por ser el último de mi lista de los mejores libros para emprendedores va a ser el peor.



LA GRAN MÁQUINA DE VENTAS CHEF HOLMES

Este libro, que no he encontrado en español, te ayudará a gestionar mejor tu tiempo, un gran defecto en emprendedores. Como por ejemplo, haciendo las reuniones más efectivas. Y ya sabes, si pierdes el tiempo estás perdiendo dinero. También te abre la mente y te explica detenidamente por qué no debes dejar de formarte y cómo llegar a ser una estrategia de éxito. Lo malo es que no está disponible en castellano, solo en inglés.



Ser exitoso a menudo significa aprender de aquellas personas que ya lograron sus metas. Tener un mentor es una excelente "bendición" para un emprendedor, pero no todos tienen la fortuna de encontrar a uno rápido. Te dejamos 10 tips para emprendedores jóvenes que te inspirarán si aún no encuentras a un "gurú" que te guíe de manera personal.

1. Desafiáate a ti mismo
Richard Branson suele decir que su mayor motivación es desafiarse a sí mismo. Él trata la vida como si fuera una eterna universidad donde se puede aprender algo nuevo cada día.

2. Trabaja en lo que te importa

No cabe duda de que manejar un negocio requiere de tiempo. Steve Jobs notó que la única manera de estar satisfecho con la vida es trabajar en algo en lo que realmente crees.

3. Corre riesgos
Nunca sabrás lo que pudiste lograr con tus esfuerzos hasta que te pongas a trabajar. Jeff Bezos, CEO de Amazon, dice que en su camino le ayudó entender que no se arrepentiría tanto de fracasar como de no haberlo in-



DIEZ CONSEJOS PARA EMPRENDEDORES

tentado.

4. Cree en ti mismo

Henry Ford lo dijo una vez: "Si piensas que puedes hacerlo o que no puedes hacerlo, estás en lo correcto". Cree que triunfarás y encontrarás las maneras para superar los obstáculos. Si no lo crees, entonces solo encontrarás excusas.

5. Ten una visión

El fundador de Tumblr, David Karp, asegura que un emprendedor es alguien

que tiene una visión y el deseo de crearla. Mantén tu visión clara todo el tiempo.

6. Encuentra buenas personas

Bien dice el dicho: "Quien anda con lobos, a aullar se enseña". Reid Hoffman, cofundador de LinkedIn, asegura que la manera más rápida de cambiar es rodearte de personas que ya son de la manera que tú quieres ser.

7. Enfrenta tus miedos

Superar los temores no

es sencillo, pero debe hacerse. Arianna Huffington, cofundadora de The Huffington Post, una vez dijo que la valentía era como un músculo que cuanto más se ejercitaba, más fuerte se hacía.

8. Toma acciones

El mundo está lleno de grandes ideas, pero el éxito solo se logra a través de la acción. Walt Disney una vez dijo que la manera más fácil de empezar algo es dejar de hablar y hacerlo.

9. Ten paciencia

Ningún éxito es inmediato y todos alguna vez fueron principiantes. Como una vez lo aseguro el propio Steve Jobs "si miras de cerca verás que la mayoría de las historias de éxito 'inmediato' tomaron mucho tiempo". No temas invertirle tiempo a tu compañía.

10. Maneja tu energía no tu tiempo

Tu energía delimita qué puedes hacer con tu tiempo, no al revés.

AGENDA

Envíanos tus eventos y nosotros los promocionamos en este espacio.

0981-228.649

E-mail: avisos@gentede prensa.com.py

JUEVES 17 DE SETIEMBRE

GESTIÓN CONSULTORIA ORGANIZACIONAL

Evento: Prevención y Fiscalización de Establecimientos de Trabajo
Hora: 18:30
Plataforma: Zoom
Contacto: (021) 660 635



VIERNES 18 DE SETIEMBRE

CONGRESO PARAGUAYO DE MUSEOLOGÍA

Evento: III Congreso Paraguayo de Museología
Hora: 08:30
Lugar: Museo Mitológico Elías de Capiatá (Km 19, ruta 2 Mcal. Estigarribia, Capiatá).
Contacto: (0994) 880-300



SÁBADO 19 DE SETIEMBRE

APCEPT ASOCIACIÓN PYA DE COACHING ESTRATÉGICO PROFESIONAL Y TRANSACCIONAL

Evento: Certificación Coaching Estratégico Profesional y Transaccional
Hora: 08:00
Lugar: Coopec Ltda
Contacto: (0972) 532-448



DOMINGO 20 DE SETIEMBRE

MINIDULCES

Evento: Feria de postres
Hora: 11:00
Dirección: O'Leary Y 21
Proyectadas, Asunción.
Contacto: (0984) 120-177



DOMINGO 20 DE SETIEMBRE

FORTIS

Evento: Domingo Verde - Fortis Asunción
Hora: 07:30 a 13:30
Lugar: FORTIS Asunción
Contacto: (021) 728-9141



JUEVES 24 DE SETIEMBRE

ALMACÉN DE CAMPO

Evento: Feria
Hora: 17:00 a 20:00
Dirección: Milano 930, Asunción
Contacto: (0982) 668-778



DOMINGO 27 DE SETIEMBRE

VIRTUS ASOCIADOS, CONSULTORA

Evento: Manejo del Estrés - Webinar
Hora: 10:30 a 11:30
Plataforma: TeamLink
Contacto: (021) 303-049



JUEVES 17 DE SETIEMBRE

ROLPLAY INSTITUTO

Evento: Taller de Elaboración y Edición de Contenido
Hora: 18:00 a 21:00
Plataforma: Zoom
Contacto: (0981) 418-219



VIERNES 18 DE SETIEMBRE

CIENCIA Y TECNOLOGÍA.

Evento: Presentación Firma Digital
Hora: 11:00 a 12:45
Plataforma: Zoom
Contacto: (0975) 659-243



Matty López Boutique @mattylopez01

Matty López

Fuente Shopping de Salemma 2do. Nivel
mattylopez01@hotmail.com (021) 3266452

Versalles RECEPCIONES

Alquiler de sillas, Mesas, Vajillas, Tachos, Champañeras, Servicio de Decoración Anexo: Transporte y Flete

Cel. (0983) 355 199
Tte. Ettiene 465 c/San Francisco Fndo. de la Mora, Zona Norte
versallesreceptions@gmail.com
@versallesreceptions
Versalles Recepciones

SONIA RIQUELME SALÓN DE BELLEZA

Mcal. López c/ Waldino Lovera Cel.: 0994 346573

Una era con nuevas herramientas de mercadeo



El “Inbound Marketing” o “Marketing de contenido” es un conjunto de técnicas que tiene como finalidad conseguir clientes sin la necesidad de salir a buscarlos.

Este plan de mercadeo encara una estrategia en la que la empresa o persona que comercializa un producto, en primer lugar otorgue un aporte de valor.

La premisa trata de que el usuario se sienta atraído o identificado por los contenidos de la empresa y a partir de ese punto establecer el contacto.

La diferencia con el marketing tradicional está en ese punto. Comúnmente las empresas,

UN MUNDO DE CONTENIDOS Y NO DE PRODUCTOS

El mundo cambia, las estrategias comerciales se deben ajustar y el concepto “inbound” revoluciona el marketing.

en vez de contenido, ofrecen productos a su “target” de clientes aunque los mismos no estén interesados. Por lo tanto, el inbound marketing ofrece mayor clientela y mayores ganancias por un precio mucho menor.

La estrategia no podría haber nacido sin el

crecimiento de la vida online. Las redes sociales son la principal arma de difusión de contenido. Una página en Facebook con gran cantidad de seguidores, productos bien descritos y contenido enriquecedor son las bases del “Inbound”.

Con redes sociales y

páginas web bien desarrolladas se formarán ‘leads’ (personas interesadas en el contenido) y solo luego de haber creado interesados, se busca convertirlos en clientes.

Para que este moderno tipo de mercadotecnia alcance su máximo poten-

cial, el cliente debe recibir una excelente atención posventa.

Luego de que el cliente haya realizado todos los pasos (estar interesado, convertirse en cliente y cerrar) la estrategia debe incluir una demostración de interés real en la opinión del cliente (siempre

que el mismo quiera opinar).

El interés producirá que el cliente se sienta parte de la estrategia de la empresa, no como comprador, sino como “consejero” y así mantendrá al cliente el interés.

LLEGA A MÁS DE 18.000 EMPRENDEDORES

COMERCIANTES | PYMES
PROFESIONALES INDEPENDIENTES
ASOCIACIONES, GREMIOS,
CLUBES DE EMPRESARIOS Y EMPRENDEDORES

PUBLICÁ EN LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores

☎ 595 21 681 237 | 595 21 681 239 | (0981) 849 589 | ✉ publicidad@gentedeprensa.com.py

Nos interesa tu opinión. Escribinos a: ✉ lectores@gentedeprensa.com.py

Lunes a Viernes
10:00 hs.



Un producto más de



gente de prensa s.a.

 **UNICANAL**

PRECIOS PREFERENCIALES PARA EMPRENDEDORES

Bloques:

- Oportunidades de Negocios
- Empresariales

Beneficios:

- Conectás con tu público
- Incrementás tus ventas
- Pociónás tu marca

Contactános:
0981 228 649

ASUNCIÓN

LA Consultora promovió espacios de capacitación sin costo

Di Talento Consultora, durante el mes de setiembre promovió espacios gratuitos para el área de RR.HH., emprendedores y profesionales del área de psicología para llevar adelante la campaña "Oficinas sustentables", que buscó promover las buenas prácticas en la oficina

y su repercusión positiva en el medio ambiente.

"Quisimos promover hábitos diarios que permitan reducir la huella ecológica y contaminantes", dijo Daihana Espínola, directora de la consultora.

También se desarrollaron varios ciclos de charlas enfocadas

en las habilidades para mediar y resolver conflictos, los cambios y adecuaciones constantes que vive un gestor de RR.HH. y concluyó con "Evaluación del desempeño en tiempos de covid-19", donde se expusieron las diferentes posibilidades y herramientas que se pueden utilizar en estos tiempos con la modalidad del Home Office. Todos los espacios fueron transmitidos en el Instagram de @ditalentoconsultora.

PIRAYÚ

LA Los mejores productos Para el andar diario

Francis Multiendas se ubica en la ciudad de Pirayú, ofrece a los habitantes de la zona y alrededores la posibilidad de visitar un gran local comercial con productos que van desde prendas de vestir para damas, caballeros y niños, artículos deportivos, calzados y joyería, entre otros.

Cristián Alcaraz es el propietario y comenta que desde el 2016 ofrecen los mejores productos al público. Se destacan por su amplio estacionamiento y un gran sector de compras.

"Nuestros productos son muy diversos, siendo esa la clave por la cual la gente nos elige. Los precios por sobre todo son accesibles y los



productos de muy buena calidad", acotó Alcaraz.

Francis Multienda se ubica en San José casi Teniente Gómez, barrio 4, Pirayú. Atiende de lunes

a sábados de 07:00 a 19:00 hs. y domingos de 07:00 a 12:00 hs. En redes sociales, como Facebook, está por @Francis_multiendas. Contactos al (0982) 529-086.

LAMBARÉ

LA Papillon Arquitectura renueva espacios con estilo



Papillon realiza proyectos de arquitectura e interiorismo, asesoría, reformas y construcción de manera presencial u online.

La empresa estudia la forma de habitar de las personas, dándole prioridad al bienestar de sus habitantes por medio de espacios funcionales que se adapten a ellos.

"Priorizamos a la persona tomando como prioridad las sensaciones, vivencias y funciones. La vida cambio

y es necesario que tanto nuestras viviendas como lugares de trabajo sean espacios agradables, donde podamos refugiarnos, disfrutarlos, sentirnos seguros", comenta la Arq. Patricia Cuevas, propietaria.

Papillon Arquitectura se ubica en la ciudad de Lambaré, atiende de lunes a viernes de 09:00 a 17:00 hs. y sábados de 09:00 a 12:00 hs. Para consultas, los interesados pueden escribir al (0991) 214-646 o bien a papillonarquitectura@gmail.com. En Instagram se encuentra como @papillonarquitectura.

ASUNCIÓN

LA Soluciones en la fabricación de piezas en general

ChelCo Soluciones Generales es un taller ubicado en la ciudad de Asunción que se especializa en la fabricación de piezas inexistentes para todo tipo de maquinarias, tornería, frezado, electromecánica e hidráulica.



Su propietario, Amílcar Dotto, comenta que los clientes se acercan con piezas descompuestas o sin repuesto y se encargan de hacer una réplica exacta de la original.

"Por cada servicio que ofrecemos brindamos un trato personalizado, cada pieza y solicitud es única. Nos caracterizamos por una excelente posventa más garantía de fabricación", comenta el propietario.

El taller se ubica en Juan Porta Melgarejo 285, barrio Nazareth. Abre sus puertas de lunes a viernes de 08:00 a 17:00 hs. En Facebook se encuentra como @Chelco. Contactos al (0985) 689-714 o visitando www.chelcosoluciones.com.py

LAMBARÉ

LA Cosmetología facial para el cuidado de la piel

María Gauto Makeup & Estética es un salón de belleza ubicado en la ciudad de Lambaré con servicios completos de estética facial para damas y caballeros que buscan un rostro sano y limpio de impurezas.

Entre los tratamientos faciales se encuentran la limpieza de cutis exprés a G. 40.000 y la profunda a G. 80.000.

"Los tratamientos más comunes son la limpieza de rostro para la eliminación del acné y tratamientos anti age para rejuvenecer el rostro y eliminar manchas", menciona María Gauto, propietaria.

Para casos más complejos, ofrece la opción de temporada de peeling facial que consiste en eliminar imperfecciones y unificar el color del rostro mediante la renovación de capas de la piel. El BB Glow es otro tratamiento exclusivo del salón que combate la flacidez, disminuye arrugas y crea un efecto flash en el rostro.

Diseños de ceja con henna, depilación con hilos hindú, maquillaje profesional para eventos especiales y lifting de pestañas con tinte y botox son otros de los servicios ofrecidos por María Gauto Makeup & Estética.

Atiende de lunes a domingo con previa reserva de turnos al (0994) 452-845. Los clientes antes de ingresar realizan lavado de mano y desinfección de calzado.



GERENCIAMIENTO

UN GERENTE CON PERFIL MÁS EFICIENTE

Muchos especialistas escriben lo que a muchos empresarios y emprendedores tiene en vilo: cuál es la mejor herramienta para ser un gerente de negocios eficiente.

Pero, ninguno tan específico como el manejar el criterio de que hoy día las empresas que más se han desarrollado, para sustituir a sus principales ejecutivos, ya no buscan gerentes a secas.

Ahora, la búsqueda se centra en líderes gerenciales, porque saben que el personal solo es eficiente si se siente inspirado, entusiasmado y guiado por un líder, no un gerente custodio ni un supervisor autoritario y desmotivante.

Alguna vez Tadahi-ro Sekimoto cuando era presidente de NEC, una firma filial del grupo Sony, ante la consulta de cuál era la cualidad que más apreciaba en sus gerentes: "Toda persona tiene un corazón, pero... ¿somos capaces de inflamarlo?".

Los gerentes que logran motivar a los empleados son los que tienen la cualidad de un líder inspirador. Esa suele ser la diferencia entre una empresa eficiente y una ineficiente.

La diferencia principal entre los grupos de alta y baja productividad era el grado en que confiaban en sus supervisores inmediatos.

Los empleados solo confiarán en sus supervisores si se portan como líderes, porque los líderes saben apreciar a su gente, y esto hace a los empleados sentirse dueños de su destino y capaces de dar lo mejor de sí.





ESTILO ASPEN

Lunes a Viernes de 14 a 16hs
Con Florencia Gismondi





www.radioaspen.com.py

AGRUPADOS

ANUNCIÁ EN ESTA PÁGINA Y LLEGÁ A MAS DE 18.000 EMPRENDEDORES

Tel.: (021) 681 237 - 681 239

f La Prensa @laprensapy

VARIOS

**CREACIONES
DANS**

DISEÑA Y PERSONALIZA A TU GUSTO

0981 551 127

Waldino Lovera e/ Del Carmen y 16 de Noviembre

METROPOLITAN

salón de eventos

Solicite presupuesto para sus eventos del año!

Deje a nuestro cargo la organización
para su tranquilidad.Promo por tiempo limitado y con
grandes beneficios!

San José c/ Boquerón, Limpio - Paraguay

✉ salonmetropolitan2017@gmail.com

☎ 0981 458 891 - 0986 399 006

f Metropolitan Centro de Evento.

9 años de experiencia
avalan nuestro trabajo

INVERSA
Investigaciones y Verificaciones S.A.

La Primera verificadora de datos del país
que ayuda a reducir ostensiblemente
la morosidad crediticia

La EFICIENCIA
y EFICACIA son
nuestra mayor
virtud.

Tel.: (021) 677 131

Cel.: (0984) 392 843

e-mail: logistica@invesa.com.py

IMPORTANTE MEDIO DE
COMUNICACIÓN BUSCA

EJECUTIVOS COMERCIALES

- > VENTA DE PUBLICIDAD EN CALLE.
- > SUELDO FIJO
- > COBERTURA TELEFONICA Y VIATICOS.
- > CAPACITACIÓN PERMANENTE
- > COMISIONES DE HASTA EL 30%
(SUJETO A VENTAS)

REQUISITOS:

- > EXPERIENCIA MINIMO DE 1 AÑO EN VENTAS
- > SEXO: INDISTINTO
- > EDAD DE 28 AÑOS EN ADELANTE
- > BUENA PRESENCIA.

ENVIA TU CV a: coordinacion@genteproactiva.com.py
REF: EJECUTIVOS COMERCIALES o llamanos
al 0982 186969

HACEMOS

CRECER

TU NEGOCIO

G.480.000 Anual

INFORMATE

Suscribite a nuestro semanario!!!

LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores

(021) 681 237 - (021) 681 239 - (0981) 849 589
suscripciones@gentedeaprensa.com.py

CLASIFICADOS

LA PRENSA

OFREZCO

Servicios de Karaoke y show musical Para eventos privados como cumpleaños, bodas, quince años, reuniones corporativas, con toda la buena onda y variedad de colecciones musicales. Interesados tratar al 0981 849 579 para mayor informaciones



ROCHI EVENTOS Servicios Integrales para todo tipo de Eventos Organización: Servicios de Personalización de Centros de Mesas, Alquileres Consultas sobre presupuestos con Rocío Vera llamando al 0982155134



Regalos para futuras mamás y bebés creamos innovadores regalos personalizados elaborados con mucho amor. Canastas, ajuar de bebé, ajuar de la madre, cajas de recuerdos, entre otros atractivos. Consulte presupuestos en CukiBebé al 0985 434 102



DAFER Ofrece servicio de fotografía para eventos especiales como, cumpleaños infantiles, 15 años, boda, baby show, sesión pre-15 años y más. Para más información pueden contactar al 0991 793941



Salón de Belleza Nancy Todo lo necesario para que una mujer se vea bonita; peluquería, manicura, pedicuro y mucho más. Teléfono: 0982 243 671

Pintor de obras El señor Osvaldo Basualdo especializado con las mejores técnicas de pintura. Teléfono: 0981 487 085

BUSCO

Chofer con documentos al día Disponibilidad de horario nocturno en la zona de Mariano Roque Alonso y alrededores. Con licencia Categoría Profesional B para una empresa en crecimiento. Llamar al teléfono 0985 339 610



Diseñador Gráfico de medio tiempo con amplios conocimientos en el rubro de medios de comunicación escrita y digital con experiencia mínima de 3 años. Quienes reúnan los requisitos pueden llamar al 0961 311 800 ó enviar sus correos a gamartinezfer@gmail.com



Técnico Junior electromecánico egresado del CTN con amplios conocimientos en carga de gas, parte eléctrica de electrodomésticos, reparación de fabricadoras de helos y cámaras frigoríficas industriales. Llamar al 0981 598 344 o el 021 613 878.



Poty Py Tienda online que se dedica a la venta de cactus, suculentas, hojas verdes y más. Ideales para decorar casa u oficina. Para más información pueden seguirle en las redes sociales @potypy o contactar al 09826207446



Jardinero para formar parte de una prestigiosa empresa de limpieza con disponibilidad de tiempo completo. Los interesados contactar al 0982 549 865

Manicurista para salón de belleza con años de experiencia en el mercado, para la zona de Villa Morra. Interesadas pueden llamar al 0976 319 046

OFREZCO

Servicios de fotografía Para cubrir cumpleaños, bodas, quince años, colaciones, eventos empresariales, sesiones de fotos para novios y embarazadas con cámaras profesionales y alta creatividad. Interesados tratar al 0982 417 059 y el 021 560 396.



LA TERNERA Los mejores Servicios y Propuestas de Cathering con productos de Primera Calidad para todo tipo de acontecimientos, cumpleaños, bodas, reuniones empresariales, familiares y en fechas especiales que el cliente desee. Consultas al 0981902520



Inmueble ubicación vip sobre la Transchaco, frente al Tunel de la Avenida Semidei. Especial para inversionistas cooperativas o bancos. Cuenta con 2 salones comerciales, un zaguano, 3 dormitorios, entre otros. Tratar al 0983 709 292 con la señora Emi



Orlando Vera Agente de Saeguros."El Seguro que necesitás, para las sorpresas que no querés". Trabajamos con todas las compañías aseguradoras del país. Contactos al 0983 608 457



Terreno 12 x 30 metros en el barrio Santa Rosa de la localidad Moras Cué de la ciudad de Luque - Limpio. Precio a negociar al 0982 687 257.

Maquillaje día, noche, aplicación de pestañas perfilado diseño de ceja en henna a domicilio. Teléfono: 0981 408 812

BUSCO

Niñera sin retiro muy atenta, con experiencia y sin antecedentes policiales y documentos actualizados. Se ofrece buen ambiente laboral y salario acorde al desempeño del personal, más horas extras. Teléfono 0981 709 004



Community Manager con buenos resultados comerciales para importante empresa en crecimiento. El interesado debe ser dinámico, proactivo, creativo y con capacidad de generar ideas innovadoras. Teléfono 0994 344 564 creamos@gmail.com



Luis Pereira Sommier y Living Fabricamos sommier y Living. Precios Especiales p/ mayoristas, aceptamos todas las tarjetas de créditos, financiación hasta 24 cuotas. Acceso Sur c/Man-gore-Nemby 0981.103.111



Vanessa Ferreira Alquiler de vestidos Ideal para 15 años, bodas, bautizos, graduaciones, para todas las edades. Podes encontrarnos en las redes sociales como Vanessa Ferreira Sauce entre Andrés Insfrán y Herrera - Luque. (0991) 331-060



Mecánico y chapista para trabajar en importante representante de automóviles. Con conocimientos de nuevas técnicas de trabajo. Llamar al 0981 126 804

Contador para consultoría contable en la zona de Capiata, con manejo excelente de herramientas informáticas contables. Llamar al 0985 422 626.

OFREZCO

Busco cocinero profesional calificado para la plancha, turno noche, en local ubicado en Teniente Gutiérrez 133 c/ Pa'i Pérez - Itauguá, preferentemente que sea de la ciudad de Itauguá. Interesados llamar al teléfono 0985 886793.



OFREZCO

NANDO'S BAKERY Ventas de tortas, bocaditos dulces, bocaditos salados, cupcakes, alfajores, tartas, masitas, Bocaditos. Dirección: Cerro Cora c/ Mcal. Estigarribia km 30. Y para realizar pedidos al 0992-274569.



Regalos empresariales termos forrados, uniformes empresariales, serigrafías, placas de reconocimientos, servicio de cartelería, entre otros. Presupuestamos los trabajos en base a cantidades mínimas. Los interesados pueden llamar al 0971 895 205



Be Chic - Moda & Accesorios Sitio de Ventas On Line. Moda y accesorios. Contamos con delivery en Asunción y Gran Asunción. Buscanos en el Facebook como Be chic - Moda & Accesorios Whatsapp 0972 159 690



Servicio de electricidad Instalaciones monofásicas y trifásicas, cableados de construcciones, nivelaciones de carga. Teléfono 0981 915 079. Sr. D. Duarte.

Enseñanza Particular Matemáticas tercer ciclo(7, 8, 9) física y química nivel medio. Contactar al número telefónico 0961 969 849.

BUSCO

Organizador de eventos necesito disponibilidad de tiempo completo y certificaciones que avalen experiencia anterior en cargos similares. Los interesados deben presentar planificación de trabajos anteriores. Llamar al 0985 536 538.



Personas capacitadas en cuidado de adultos preferentemente con experiencia ó estudiantes de enfermería de suma paciencia y vocación de servicio, para adulto mayor de 76 años en la zona de la Lambaré. Para mayor información llamar al 0983 245 140



HEÑOI. Huerta urbana, contamos con semillas, almácigos, plantines, de hortalizas y aromáticas, minihuertas y jardines verticales. Asesoramiento y contactos al 0981849589. Costos especiales para montaje de Huerta en mini espacios, patios o balcones.



Abogado Junior para iniciarse en el ámbito legal y poner en práctica sus conocimientos académicos. Llamar al 0981 881 067

Chef para refinado local gastronómico en horarios rotativos con interesante salario más beneficios. Profesionales llamar al 021 510 644

PUBLICÁ CON NOSOTROS

LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores

SECCIONES DISPONIBLES
AGRUPADOS/CLASIFICADOS
PRECIOS PREFERENCIALES

☎ 595 21 681 237 | 595 21 681 239 | (0981) 849 589 | ✉ publicidad@gentedeprensa.com.py



Nos interesa tu opinión. Escribinos a: ✉ lectores@gentedeprensa.com.py



Tel: +595 21 677 140
681 237

Tel: +595 982 414 122

Suscríbete aquí:
suscripciones@gentedeprensa.com.py



(0981) 228-649

**MARIANO
ROQUE
ALONSO**

BODYFUEL PY

Recargá energías de forma saludable

BodyFuel Py nace con el fin de promover hábitos de alimentación saludable y ofrece al público frutas troceadas de estación y ensaladas frescas bajas en calorías listas para ser consumidas.

Con productos 100% naturales, libre de conservantes, aditivos, azúcares agregados y bajo un estricto control de calidad desde la selección de materia prima hasta la entrega del producto final hecho por nutricionistas, se busca mejorar la calidad de vida de las personas.

Su propietaria, la Lic. en Nutrición Rebeca Ramírez, menciona que se destacan por facilitar la ingesta de frutas y vegetales diarios en proporciones recomendadas por la OMS y nutricionistas.

“Nuestro productos se envasan en vidrio para ayudar a mantener las frutas y vegetales frescos por más tiempo, lo cual ayuda a las personas a tener sus ensaladas listas para la semana. En el caso de las frutas, tienen una duración de 2 días luego de su fecha de elaboración”, detalla.

Algunas de las opciones para disfrutar son el Mix Frutal Body Fuel,



que está compuesto por 5 frutas de estación y otras importadas seleccionadas en frasco de vidrio. Contiene 6 porciones de frutas de 80 gramos cada una, completando así 480 gramos en peso neto.

En ensaladas, las personas tienen 4 opciones disponibles, entre los que destacan el César Salad, con una base de tomates cherry, 120 gramos de po-

llo grillé cortados en cubos, 30 gramos de crotones (pan integral cortado en cubos y tostados) con un mix de lechugas; y el Ligera Salad, con una base de tomates cherry, pepino, zanahoria rallada, 60 gramos de queso light en cubos, choclo y mix de lechugas.

Otras deliciosas alternativas son el Salad Body Fuel, Atún Salad y Primavera Salad.



• UBICACIÓN Y CONTACTO

Los pedidos se solicitan vía WhatsApp al (0971) 939-799 de 07:00 a 17:00. Los pedidos son entregados al siguiente día según horario establecido previamente.

Facebook: bodyfuelpy
Instagram: @bodyfuelpy
Correo: Bodyfuelpy@gmail.com
Contactos: (0971) 939-799

El tiempo

JUEVES
Máx: 27°
Mín: 16°



VIERNES
Máx: 29°
Mín: 14°



SÁBADO
Máx: 28°
Mín: 16°



DOMINGO
Máx: 23°
Mín: 14°



LUNES
Máx: 22°
Mín: 18°



MARTES
Máx: 32°
Mín: 14°



MIÉRCOLES
Máx: 35°
Mín: 22°



CONTACTOS ÚTILES

- ANDE (021) 211 001/20
- COPACO 118
- ESSAP 0800-11-0800162
- EMERGENCIAS MÉDICAS (021) 204 800
- LA PELU DE RAQUEL (0981) 836 212
- METALÚRGICA FRANCI (021) 576 562
- HB SERVICE (0981) 803 310
- GYG DISTRIBUIDORA (0981) 749 047
- TIENDA ADRISOL (0975) 342 077
- PANADERÍA FLECHA (0984) 487 059
- HIERROS ACIRÓN (0981) 958 265
- ROGAVET (0981) 281 276
- TALLER ALTA GAMMA (021) 755 105

ASOCIACIONES

- Red Impulsora de Emprendedores (INCUNA) Tel. (021) 585 540 al 542 int.154
- Asociación Paraguaya de Empresarias, Ejecutivas y Profesionales (APEP) Tel. (021) 452 725
- Asociación de Empresarios Cristianos (ADEC) Tel. (021) 202 230
- Asociación de Jóvenes Emprendedores del Paraguay (AJE) (0986) 657 555

INSTITUCIONES ACADÉMICAS

- Escuela de Administración de Negocios (EDAN) Tel. (021) 213 872

LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores



Sabías que para que una marca pueda dirigirse mejor a sus targets debe tener en cuenta lo siguiente:

- Ser específico con el target
- No quedarse con un solo target
- Separar la segmentación

PAUTÁ CON NOSOTROS 0981 22 86 49

Fuente: NAUTA