

MATILDA Y EL JARDÍN DE LOS POLLOS SORPRENDEN CON SUS PRECIOS



Ambos negocios tienen un perfil especial, trabajan con mayoristas. Sus productos tienen un precio diferenciado para quienes encuentren una forma de generar ingresos extras en uno de estos locales.

• PÁGINA 4



GARDEN FIT: EL LUGAR PARA ENTRENAR Y ESTAR EN FORMA

El Centro de Entrenamiento Integral cuenta con instructores de primer nivel y máquinas que ayudan a las personas a tener un buen estado físico y en la salud.

• PÁGINA 12

Araceli Vera y Omar Pinar, propietarios de La Plaza Pizza

“LOS SUEÑOS NO SE CUMPLEN, SE TRABAJAN”

El matrimonio apostó al rubro gastronómico para emprender en un negocio propio. La Plaza Pizzas conquista paladares en Arroyos y Esteros y se convierte en una propuesta única en la ciudad.

• PÁGINA 3



LA PRENSA

El semanario de los emprendedores

DIAGNÓSTICO DE LA EDUCACIÓN PARAGUAYA



Los desafíos que enfrenta la educación como factor determinante para el mejoramiento de las condiciones de vida de la población, son cada vez más complejos debido a los cambios sociales, políticos, económicos y culturales, además de los rezagos históricos en materia de educación.



La revolución comercial generada por la pandemia tiene un alto impacto en el escenario económico. Los emprendimientos deben reestructurar su forma de hacer negocios para hacer dinero y encontrar un clima rentable.

• PÁGINA 2

EL BUEN USO DE LAS REDES SOCIALES

En el marco del proyecto Premio Nacional Mipymes 2020, culminaron los webinarios sobre el manejo de las redes sociales. Estas capacitaciones tuvieron como foco el movimiento comercial.

• PÁGINA 6



PLATAFORMA PARA EMPRENDIMIENTOS TECNOLÓGICOS

Las inscripciones para participar en la segunda edición de Tribu 2020 están habilitadas hasta el 31 de agosto. Es un soporte académico que se transforma en ideas innovadoras.

• PÁGINA 12



La pandemia redujo el consumo y cambió los hábitos del mercado

REESTRUCTURAR LA ESTRATEGIA

El complicado escenario económico exige la implementación de nuevas maniobras al sector de las mipymes, además de las medidas para sobrevivir a la situación.

Desde marzo pasado, con la llegada del covid-19, el sector de las micro, pequeñas y medianas empresas (mipymes) se vio obligado a reestructurar su estrategia para mantenerse con vida en un mercado que tuvo un cambio drástico.

Ante la reducción del consumo y los bajos niveles de venta que se observan a nivel país, es fundamental que las mipymes establezcan innovadoras estrategias de marketing para no perder liquidez, señaló Stan Canova, analista económico.

El vuelco hacia el comercio electrónico representa otra de las medidas imperativas para afrontar la situación económica que atraviesa el país actualmente, mencionó. De igual forma, es necesario incrementar el uso de redes sociales para hacer conocer los productos o servicios.

Canova señaló que la pandemia no solo redujo los ingresos de los consumidores, sino que también transformó las costumbres de compras.

Por otra parte, muchas mipymes deberán anali-



Es necesario que las mipymes entiendan y se adapten al cambio.



Stan Canova, analista de temas económicos.

zar nuevas áreas de negocios como alternativa a las que tienen, ya que lo más probable es que estas no puedan activarse en lo que resta del 2020.

En relación al acceso a créditos, el analista económico señaló que es la única salida que tienen muchas empresas para afrontar la falta de liquidez que se presenta como consecuencia del exiguo movimiento comercial.

“Es la única manera de seguir con el negocio abierto y cumplir con las obligaciones que no dan plazo de gracia”.

Canova afirmó que existe la posibilidad de volver a la fase 0 de la cuarentena sanitaria. Un retroceso representaría otro fuerte golpe para las mipymes. “Todo dependerá de la gente”, señaló el analista.

CIFRAS

70% de la fuerza laboral de Paraguay está vinculada a las mipymes, lo que convierte a este sector en uno de los motores económicos del país.

50% de ejecución tienen los recursos asignados al Fogapy, según el corte realizado por la AFD el pasado 17 de agosto.

ENFRENTAR EL MOMENTO CON PRUDENCIA

Para afrontar el escenario económico actual es necesario que el sector evite gastos superfluos, señaló.

Por otra parte, muchas mipymes deben analizar nuevas áreas de negocios como alternativa a las que tienen, ya que lo más probable es que estas no puedan activarse en lo que resta del 2020.

Otra de las medidas mencionadas por Canova fue la renegociación de salarios y comisiones durante el periodo de pandemia.

Un gran porcentaje de la población paraguaya depende de los empleos que generan las mipymes.

El comercio electrónico y las redes sociales son herramientas de gran utilidad para los emprendedores.

Variables	Expectativas de Agosto 2020	Julio 2020
Inflación (Variación porcentual del IPC)		
Mensual (presente mes)	0,2%	0,0%
Mensual (siguiente mes)	0,3%	0,0%
Año 2020	1,8%	1,8%
Año 2021	3,0%	3,5%
Próximos 12 meses	3,0%	3,0%
Horizonte de Política Monetaria (18 a 24 meses)	3,9%	4,0%

Se espera un crecimiento gradual de la inflación en los próximos meses.

CIERRE DEL 2020 CON INFLACIÓN DEL 1,8%

Según el reporte del Banco Central del Paraguay (BCP), desprendido de la Encuesta de Expectativas de Variables Económicas (EVE) correspondiente al mes de agosto, los agentes económicos esperan culminar el año con una inflación de 1,8%, en 3,0% el 2021.

En el informe se observa que la mediana de las expectativas de inflación

para el mes de agosto es del 0,2%. Es decir, se encuentra por encima del 0,1% registrado durante el mes de julio. Y para setiembre, los agentes económicos esperan una valor de 0,3%.

Con relación a las expectativas de crecimiento económico, los encuestados señalaron una contracción del PIB en -3,4% para el 2020 y un crecimiento

económico del 3,6% para el próximo año.

La encuesta realiza el BCP a un panel representativo de los sectores económicos de Paraguay. Se incluye a entidades bancarias, instituciones financieras, calificadoras de riesgo, casas de bolsa, empresas consultoras, analistas independientes, organizaciones económicas y universidades.

HISTORIAS DE ÉXITO

LA PRENSA

ARROYOS Y ESTEROS

Araceli Vera y Omar Pinar, propietarios de La Plaza Pizzas

Araceli gran parte de su juventud vivió en Asunción, en el 2011 regresó a su ciudad de origen en compañía de su familia.

Al cabo de un tiempo encontró el amor en un joven argentino y se casaron. La pareja deseaba ser un matrimonio emprendedor dentro de su ciudad.

“En arroyos vimos la escasez de locales de comida para compartir en familia, como Omar cocinaba pizzas caseras nos aventuramos en abrir una pizzería”.

Acudieron al banco y solicitaron un préstamo para la compra de insumos básicos como hornos y amasadora. La tía de Araceli prestó a la pareja una casa ubicada frente a la plaza de la ciudad para que comenzaran con las ventas.

“Sin el apoyo familiar no hubiésemos podido comenzar. Mis padres desde el primer momento apoyaron la idea y mi tía que nos prestó el local por muchos años”.

Desafíos y metas

Entre los mayores desafíos de un negocio familiar resaltan la coordinación y la comunicación en el trabajo y el hogar, Araceli menciona que no es fácil separar el trabajo del hogar.

La paciencia y la comunicación son claves

“LOS SUEÑOS NO SE CUMPLEN, SE TRABAJAN”

Araceli y Omar se unieron en matrimonio. Ella paraguaya con vocación de empresaria y él argentino con el talento de cocinar se unieron para dar inicio a La Plaza Pizzas.

para superar los obstáculos.

“Y como meta resalto que logramos sostenernos en el tiempo con un producto de calidad”. Otra dificultad a la cual tuvieron que enfrentar fue la compra de insumos al encontrarse lejos de Asunción.

Araceli se considera una mujer bendecida por poder combinar los roles de emprendedora y ma-

dre. “Fue un proceso un tanto complicado. Siempre fuimos dos personas manejando el local, pero con los hijos tuvimos que aprender a delegar para poder equilibrar familia y trabajo”.

Mensaje a emprendedores

Según Araceli, el primer paso para emprender es tener una idea que responda a una necesidad.

El segundo paso es la perseverancia y el trabajo duro.

“Si tienes una idea, llévala a la práctica, jamás se queden con las dudas de intentar algo nuevo por el miedo al fracaso o por las críticas de los demás. El apoyo familiar es importante, es difícil comenzar solo, pero en compañía de los seres queridos todo se puede lograr”, finalizó.



Araceli y Omar enfrentan desafíos y aventuras en familia.



El local se ubica en un punto estratégico dentro de la ciudad.

Datos del emprendimiento

La Plaza Pizzas vende pizzas caseras pone a la venta pizzas caseras. A partir de G. 25.000 las personas pueden disfrutar de más de 15 sabores. Además, cuentan con el servicio de “Cumpleaños en casa” consistente en un combo de pizzas, gaseosas, decoración y torta.

Horarios de atención: jueves a domingo a partir de las 18:00 hasta las 22:00.

Facebook: @LaPlazaPizzas.

Contactos: (0983) 464-492.



En 2011 abrieron sus puertas por primera vez con un pequeño local prestado por un familiar. Hoy cuentan con un local propio lleno de comodidades para el público.

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

LA PRENSA

ASUNCIÓN

LA TIENDA OFRECE PRECIOS ESPECIALES A COMERCIANTES

BOUTIQUE CON CONVENIOS PARA EMPRENDEDORES



La boutique se destaca por sus prendas de confección nacional.

Matilda Boutique es un taller que confecciona prendas de alta costura para eventos sociales. Además incursiona en la elaboración de ropas

casuales para el andar diario exclusivo para damas.

Al contar con un taller propio distribuyen sus productos a tiendas y boutiques de todo el país con precios

mayoristas.

Su propietaria, Norma Mieres, menciona que emprendedores y vendedores independientes pueden comunicarse con el local para

CONTACTO Y DIRECCIÓN

Carlos Antonio López c/ Testanova

Contactos:
(021) 423-563

Redes sociales:
@MatildeBoutique



Prendas para eventos sociales con diseños exclusivos.

llegar a un acuerdo de precios en los vestidos y ropas.

“Vestidos sociales, de novia y quince años son los más llevados. Nos destacamos por la originalidad en cada diseño y en la calidad de los materiales que utilizamos, garantizamos prendas que perdurarán por mucho tiempo”, expresó.

Durante el mes de agosto, descuentos del 20% al 50% son aprovechados por revendedores para surtir sus negocios con prendas exclusivas de confección nacional.

Los accesorios como carteras, collares y relojes complementan los vestidos.

Matilda Boutique abre



Conjuntos invernales en diversos colores y diseños.

sus puertas de lunes a sábados de 09:00 a 18:00.

La boutique se ubica sobre la avenida Carlos A. López c/ Testanova, Asunción.

En redes sociales como Facebook e Instagram se encuentra como @MatildaBoutique para la recepción de pedidos y envíos a todo el país.

EL JARDÍN DE LOS POLLOS ATRAPA EN SABOR Y PRECIOS PARA EVENTOS

El local gastronómico se ubica en la ciudad de Limpio.

Ofrecen a la clientela de la zona una pollería con servicios de bufet y parrillas al mediodía para llevar.

El menú se divide en

económico a G. 15.000 y ejecutivo a G. 20.000 con variedad de ensaladas y guarniciones. Los pollos poseen precios especiales.

El propietario del local, Jovino Morales, comenta que El Jardín de los Pollos cuenta con una casa matriz

y una sucursal dentro de la ciudad, la sucursal es un edificio con 4 niveles que se dividen en la pollería, gimnasio y bar que por el momento se encuentra cerrado al público debido a la cuarentena.

El local se caracteriza

por los precios de sus pollos por lo que en eventos especiales dispone de precios mayoristas para la venta.

También pequeños negocios adquieren sus productos para la reventa en copetines de barrios los

fin de semana.

El local abre sus puertas de lunes a sábados de 07:00 a 23:00 en horario continuado.

Para consultas, las personas pueden comunicarse al (0981) 841-567.

LIMPIO

CONTACTO Y DIRECCIÓN

**Ruta 3, Gral. Aquino
Ruta 23,5
Suc. 2: Avda. San José
esquina 1º Marzo
Contactos:
Central (021) 780-054
Suc: (021) 782-235**



De lunes a sábado familias visitan el local.

Nos interesa tu opinión. Escribinos a: lectores@gentedeprensa.com.py



Los pollos se venden a precios especiales a otros locales.



Las ensaladas y guarniciones forman parte del menú.

GOBIERNO

LA PRENSA

Diversos rubros productivos serán beneficiados

PROYECTAN ESTIMULAR LA CULTURA EMPRENDEDORA

Emprendedores de varios departamentos del país serán beneficiados por el Programa Tenonderá del Ministerio de Desarrollo Social (MDS).



La entrega de capital semilla se extiende hasta el 31 de agosto.

El MDS, a través del Programa Tenonderá, tiene previsto orientar un total de 4.500.000.000 de guaraníes para apoyar a 1.500 nuevos emprendedores de 10 departamentos.

La primera transferencia correspondiente al 2020 se realizó el lunes pasado, vía ventanilla del Banco Nacional de Fomento en los departamentos de Alto Paraná, Amambay, Caaguazú, Caazapá, Canindeyú, Concepción, Itapúa, Ñemubucú, Paraguari, y San Pedro.

La entrega de capital semilla se extenderá hasta el 31 de agosto. Con el programa se busca beneficiar a participantes que incursionan en rubros de producción bovina, porcina y hortícola. Igualmente, a los que se desempeñan en comercios específicos, despensas y servicios.

Desde el MDS recuerdan que el Programa Tenonderá busca potenciar el emprendedurismo en todo el país, con el objetivo de generar oportunidad de ingresos a las familias, a través de proyectos de negocios que les permita alcanzar una autonomía económica.

Para el 2020, el MDS se propuso redoblar los esfuerzos para que más familias puedan sumarse al programa

de promoción social y empoderamiento económica. De esta forma, se espera minimizar el impacto negativo que genera la pandemia del covid-19 en Paraguay.

Capacitación

Además del capital, la capacitación en temas financieros y el acompañamiento en la planificación financiera de los emprendimientos son pilares esenciales de este programa.

Tenonderá es un programa de apoyo a la promoción e inclusión socioeconómica. Plantea una estrategia para el aumento de activos, principalmente aquellos que son productivos y que contribuyen a la promoción social de familias que se encuentran en situación de pobreza y vulnerabilidad.

El programa busca, además, el desarrollo de capacidades de los involucrados y el incremento de sus activos productivos y financieros.

Con el programa se busca beneficiar a personas que incursionan en rubros de producción bovina, porcina y hortícola.

El objetivo es generar oportunidad de ingresos, a través de proyectos que permitan lograr la autonomía económica.

REDIEX REPORTA ESTABILIDAD DE LAS EXPORTACIONES

Durante los primeros siete meses del año, los sectores que componen la Red de Inversiones y Exportaciones (Rediex) exportaron bienes por valor de 1.208,8 millones de dólares. Si se compara al mismo periodo del 2019, se registró un incremento del 0,1%. Si se compara la exportación por segmento del periodo enero a julio de este año con el del 2019, se registraron los siguientes resultados: plataforma carne y derivados (+6,5%), plataforma alimentos (+27,6%), plataforma foresta y floricultura (-17,1%), plataforma textil y confecciones (-6,0%), plataforma biocombustibles (+22,8%), plataforma autopartes y ensamblaje (-48,3%), y plataforma químicos y farmacéuticos (0,0%).

Si se observa solamente el mes de julio del 2020, en comparación al séptimo mes del 2019, las exportaciones de las plataformas mencionadas se incrementaron en 11,6% con envíos por valor de 223,1 millones de dólares.



Autopartes, uno de los sectores más resentidos.

CIFRAS

4.500

millones de guaraníes tiene previsto destinar el MDS para impulsar el emprendedurismo en el país.

1.500

nuevos emprendedores de diez departamentos serán beneficiados con este fondo.

ALS & A

ARMOA LASPINA SOSA & ASOCIADOS

✓ Tus Clientes/Fans/Proveedores te siguen por tu nombre ¿Ya lo registraste?

✓ ¡Una marca sin Registro es una marca sin dueño!

✓ ¿Quieres una S.A. o una S.R.L.? Nosotros nos encargamos de constituirla

✓ Solicitamos el Registro de tu marca en 24 horas

REGISTRAMOS TU MARCA EN 6 PASOS



Recibimos su propuesta



Realizamos pre-estudio de viabilidad



Preparación de solicitud y pago de derechos



Se atienden incidencias durante el trámite



Le notificamos la resolución



Se entrega el título de registro de marca

CONTACTANOS: ABOGADOS - AGENTES DE PROPIEDAD INDUSTRIAL - DESPACHANTES DE ADUANAS

+59521 372111

info@ala.com.py

/Armoa Laspina & Asociados

armoalaspina

Ayolas N° 1650 e/ Roma y Dupuis

Asunción, Paraguay

El lunes pasado se inició el curso a cargo de la emprendedora Manoella Talavera

CICLO DE CAPACITACIÓN PARA LAS MIPYMES EN EL USO RR.SS.

Hoy culmina una serie de webinarios sobre el manejo de redes sociales (RR.SS.) con objetivos comerciales, organizada en el marco del proyecto Premio Nacional Mipymes 2020.

El ciclo de encuentros en líneas inicio el lunes pasado, con un programa que enfatizó aspectos como la identidad visual y sus elementos. Los participantes conocieron los conceptos básicos para la creación de logotipos, el uso de tipografías y paletas de colores acordes a la marca.

Continuó el martes, con un abordaje sobre la estrategia y planificación de contenido para redes sociales. Se dio un enfoque especial a la identificación de objetivos, establecimientos de tácticas y elección de redes sociales para publicar.

Durante el encuentro de ayer se presentó y explicó las características de las herramientas, recursos y trucos para el manejo de redes sociales. También se abordó sobre el comercio electrónico.

Para la jornada de hoy se tiene previsto presentar las reglas básicas de publicación, diseño, composición y ventas en plataformas digitales. Igualmente, los participantes tendrán la posibilidad de conocer los errores habituales en el manejo de redes



Brindan capacitación en el manejo de redes sociales y la implementación de comercio electrónico.

sociales con ejemplo locales.

El encuentro de hoy está marcado para las 18:30 como en los días anteriores, a emprendedora Manoella Talavera será la disertante. Ella es consultora en tecnología, innovación y marketing, directora de marketing de la Cámara de Comercio Electrónico (Capace), cofun-

Estos espacios de capacitación para los emprendedores abordan sobre herramientas que son esenciales actualmente para sus actividades.

dadora y directora de Ebiz y Media Team.

Con estas actividades se busca brindar un espacio de capacitación para las mipymes en herramientas que son de mucha utilidad actualmente.

Premio Nacional Mipyme

Hasta el 6 de setiembre

continúa la convocatoria para postular a la versión 2020 del Premio Nacional Mipymes Paraguay.

Las cinco categorías a ser premiadas en esta edición son las siguientes: A la Excelencia, Empoderamiento de la Mujer, Juventud Emprendedora, Acción Climática y Comercio Justo.

OPCIÓN PARA ECOMMERCE

El centro de capacitación Tendondé ofrece, esta noche, un taller gratuito de marketing digital a través de la plataforma de videoconferencias Zoom.

Los organizadores tienen previsto iniciar la capacitación a las 20:00 horas. Durante el espacio dará a conocer la herramienta de comercio electrónico Dobesi, una plataforma que facilita la comercialización a través del ciber espacio.

Los que se unan a la transmisión tendrán la posibilidad de aprender a crear tiendas en línea con simples pasos, a utilizar las herramientas digitales disponibles, a crear diseños personalizados y cargar productos a la plataforma de comercio electrónico.

Estarán como expositores Gustavo Giménez y Luis Zalazar. Ya está disponible el enlace en la fanpage de Tenondé.

OBJETIVOS DE DESARROLLO SOSTENIBLE



Compartirán propuestas que se ofrecen para cumplir con los ODS.

PROTECCIÓN DURANTE LA SITUACIÓN CRÍTICA

La oficina de las Naciones Unidas en Paraguay invita a participar en un conversatorio sobre respuesta ante la pandemia y la protección a las personas durante la crisis.

La cita es para hoy, jueves a las 17:30. El encuentro será transmitido a través de las distintas redes sociales de la ONU Paraguay.

El encuentro forma par-

te de un ciclo de conversaciones con los sectores implicados en la Agenda de Desarrollo Sostenible 2030, con el objetivo de compartir propuestas que las agencias, fondos y programas de las Naciones Unidas en Paraguay ofrecen al país para el avance en el cumplimiento de los Objetivos de Desarrollo Sostenible.

Para hoy se tiene pre-

vista la participación de Hugo Cáceres, ministro coordinador del Gabinete Social de la Presidencia y Stella Guillén, directora de la Unidad Técnica del Gabinete Social; João Abadía, director de la Agencia Adventista de Desarrollo y Recursos Asistenciales; y Rafael Obregón, representante del Fondo de las Naciones Unidas para la Infancia (Unicef).

ACTUALIDAD

LA PRENSA

En total son 30 los gremios que conforman la organización

CREAN LA FEDERACIÓN PARAGUAYA DE MIPYMES

Con mucha emoción y luego de tanto trabajo, el miércoles 19 de agosto se fundó la Federación Paraguaya de Mipymes. Un total de 30 gremios forman parte de esta gran familia que buscará trabajar en beneficio de la fuerza empresarial del país.

Esta organización tiene como objetivo principal desarrollar y potenciar al segmento que genera puestos de trabajo a la 70% de la población. El deseo es trabajar directamente con los organismos estatales para así encontrar soluciones positivas para las micros, pequeñas y medianas empresas.

Mediante la creación de esta federación, se apunta a crear mejores oportunidades para los emprendedores. Esto implica mejorar los procesos de la formalización, la inclusión financiera, la entrega de productos financieros blandos, el acceso a nuevos mercados y el trabajo como proveedores del estado.

En este acto fundacional estuvieron presentes la ministra Liz Cramer y el viceministro de Mipymes Isaac Godoy. Desde la institución reafirmaron el compromiso con el sector y aseguraron que las puertas están abiertas para trabajar en el potenciamiento.

Es importante mencionar que en los últimos tiempos se han desarrollado Foros de Mipymes y tanto los entes estatales como privados conformaron mesas de diálogos para debatir

temas relacionados al crecimiento de este segmento. Por sobre todo en la eliminación de la burocracia y en el mejoramiento de las condiciones de los créditos otorgados.

La creación de esta Federación ayudará a potenciar al sector empresarial.



El acto fundacional contó con la presencia de autoridades nacionales y representantes de distintos gremios.

MESA DIRECTIVA

Presidente: Luis Tavelia de Capamo

Vicepresidente: Sonia Cáceres de Aseppe

Vicepresidente: Aldo Real de Asicoma

Vicepresidente: Guillermina Imlach de Asompipymes

Secretario: Gustavo Gimenez de Capace

Prosecretario: Cesar Izquierdo de CEM

Tesorero: Carlos Salinas de la Cámara de Lambaré

Protesorer: Gloria Sosa de APEP

VOCALES TITULARES

Luis Añazco – Capapyme

Elder Otazo – Cámara del Calzado

VOCALES SUPLENTE

Marcelo Benítez Agrecal

Lorenzo Arguello – Amipymes

REVISORA DE CUENTAS

Diosnel González – Asotrap

Gabriela Vuille – Amedap

Luis Ibarra – Asociación de Amaceneros

9 años de experiencia
avalan nuestro trabajo

INVEESA
Investigaciones y Verificaciones S.A.

La primera verificadora de datos del país
que ayuda a reducir ostensiblemente la
morosidad crediticia

La EFICIENCIA
y EFICACIA son
nuestra mayor
virtud.

Tel.: (021) 677 131

Cel.: (0984) 392 843

e-mail: logistica@invesa.com.py

LIBROS

REDISEÑA TU NEGOCIO.

Si tu negocio ya tiene varios años operando y todavía no estás conforme con los resultados, quizá necesites tomar distancia sobre el valor que ofreces a tus clientes o cómo te estás posicionando frente a la competencia. Este libro ofrece modelos y herramientas visuales para que puedas hacerte las preguntas necesarias y así iniciar un proceso de transformación de tu empresa.



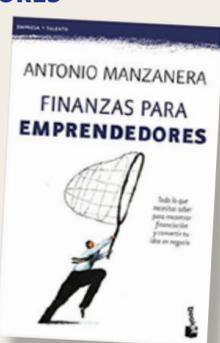
UN NEGOCIO REDONDO

Uno de los pocos libros publicados por un emprendedor mexicano que logró crear una empresa exitosa desde cero. A través de sus páginas, Julio Beleki – fundador de Beleki Minidonuts Co., una cadena de más de 150 tiendas de donas – comparte información, ideas y consejos prácticos para que otros emprendedores puedan transformar sus ideas en un negocio de alto impacto.



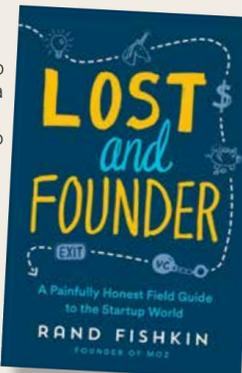
FINANZAS PARA EMPRENDEDORES

Cómo encontrar inversores y atraer capital para iniciar o hacer crecer un negocio? El primer paso es entender cómo funcionan las finanzas corporativas, para poder redactar un buen plan de negocios y hacer una planificación financiera sensata. En esta obra, su autor (un prestigioso economista) comparte información clara sobre conceptos como la valoración de una startup o cuáles son los puntos principales de un acuerdo de inversión.



LOST AND FOUNDER

Otro buen baño de realidad para todos los que están pensando en emprender, en este caso del fundador de Moz, un desarrollador de software de marketing. Lejos del discurso de éxito de los rockstars de Silicon Valley, el autor comparte lecciones aplicables a cualquier sector o tipo de negocio.



Muchos emprendedores se quejan de la falta de dinero para poder crear su empresa, pero con mucha paciencia y planeando muy bien las cosas, podemos crear una empresa aunque se cuente con poco dinero para empezar.

Lo más importante es saber utilizar cada herramienta y cada recurso que tenemos a la mano, pero también es vital hacer un uso eficiente de cada centavo y cada cosa con que contamos. La creatividad es otro elemento que te puede ser de gran ayuda para emprender cuando tus recursos son limitados. Si quieres iniciar tu propia empresa, pero cuentas con poco dinero para hacerlo, a continuación te comparto una serie de tips que te serán de gran ayuda para empezar sin que la falta de recursos sea un obstáculo. Entiendo que muchos negocios requieren de grandes inversiones para empezar, pero te aseguro que planeando muy bien, podrás empezar y poco a poco ir creciendo. Espero que te resultes útiles estos consejos.

1-Emprende en equipo. Cuando los recursos son limitados, un buen socio que esté a tu lado brindándote su apoyo y motivación será crucial para superar los primeros años de vida de la empresa.

2-Aprovecha el poder del networking y de las alianzas estratégicas. Analiza tu mercado y conoce a las empresas competi-



doras y a las empresas que ofrecen productos o servicios complementarios y suplementarios para luego ver de que manera puedes crear alianzas que dinamicen el crecimiento mutuo.

3-Planifica tus gastos correctamente. Es importante que des el mejor uso a cada recurso, por ello debes elaborar presupuestos que te permitan planear un uso adecuado de cada centavo. Inicialmente debes reducir tus gastos al mínimo.

4-Financia tu empresa con inteligencia. En caso de que debas recurrir a distintas fuentes de financiación, recuerda hacerlo mesuradamente y siempre planeando el pago de los créditos, así evitarás el sobreendeudamiento.

5-Enfoca tus recursos y energía en los procesos y áreas clave de tu empresa. Inicialmente debes mantener tu empresa con una estructura sencilla y flexible. Enfócate en las áreas que impulsan tu negocio (ventas, marketing, finanzas, producción, etc.). Inicialmente tal vez debas trabajar en diferentes áreas y ocuparte de todo a la vez mientras las finanzas del negocio justifican poder contratar un profesional especializado para cada área de la empresa

6-Impulsa tu negocio a través del marketing online. El marketing a través de Internet suele ser mucho más económico que el tradicional. Desarrolla una estrategia para tener presencia en redes sociales, en portales de videos, etc.

7-Usa las herramientas que Internet te ofrece. Gracias a la web puedes reducir gastos en muchas áreas de tu empresa. Hay aplicaciones para gestión de recursos humanos, finanzas, marketing, etc. Por ejemplo, Supongamos que iniciaste una empresa en Argentina y necesitas buscar personal. En este caso puedes hacer la convocatoria publicando en bolsas de empleo online, poniendo un mensaje como «ofertas de trabajo en Argentina» y así serán los mismos candidatos quienes lleguen a tu empresa ahorrándote gastos en el proceso.

8-Domina las herramientas financieras y de gestión que te permitan dirigir con éxito la empresa. Es fundamental que te

capacites en todo lo relacionado con la correcta administración, recuerda que inicialmente deberás encargarte de varios procesos al tiempo.

9-Debes ser paciente. Crear una empresa con poco dinero implica que el crecimiento inicial de la misma será un poco lento por ello debes ser paciente y constante mientras se posiciona y poco a poco va mejorando el flujo de ingresos.

10-Reinvierte en el crecimiento de tu empresa. Los primeros ingresos deberás re-invertirlos para lograr que el negocio crezca. Es vital que te sacrifiques un poco al principio si quieres que ver crecer tu empresa.

MattyLópez Boutique @mattylopez01

Fuente Shopping de Salemma 2do.Nivel
mattylopez01@hotmail.com (021) 3266452

Versalles RECEPCIONES

Alquiler de sillas, Mesas, Vajillas, Tachos, Champañeras, Servicio de Decoración Anexo: Transporte y Flete

Cel. (0983) 355 199
Tte. Ettiene 465 c/San Francisco Fndo. de la Mora, Zona Norte
versallesrecepciones@gmail.com
@versallesrecepciones
Versalles Recepciones

AGENDA

Envianos tus eventos y nosotros los promocionamos en este espacio.

0981-228.649

E-mail: avisos@gentedeprensa.com.py

JUEVES 20 DE AGOSTO JUSTICIA ELECTORAL
Evento: Segundo Seminario "Juventudes En Democracia"
Hora: 16:00 a 19:00
Plataforma: Facebook Live
Contacto: (021) 618 0111



SÁBADO 22 DE AGOSTO CURSO ONLINE ELECTRICIDAD AUTOMOTRIZ
Evento: Curso de electricidad del automóvil
Hora: 11:00
Plataforma: Zoom
Contacto: (0991) 448-836



Dirección: Itapúa 334 c/ Molas López, Asunción.
Contacto: (021) 280 935

VIERNES 21 DE AGOSTO CONTROLATE
Evento: Webinar "Lleva un control de tus gastos e inversiones"
Hora: 18:30 a 19:30
Plataforma: Zoom
Contacto: (0971) 134-262



Planificación Nutricional V. 3
Hora: 08:00
Dirección: 23 de octubre 253, 1805 Asunción.
Contacto: (0991) 549 061

SÁBADO 22 DE AGOSTO ALIMENTARIA 21CAPACITACIÓN Y GESTIONES
Evento: Taller de Planificación Nutricional V. 3
Hora: 08:00
Plataforma: Zoom
Contacto: (0991) 549-061



LUNES 31 DE AGOSTO A&ASO CONSTRUCCIONES Y TECNOLOGÍA
Evento: Curso de Técnico en Refrigeración
Hora: 09:00
Plataforma: Zoom
Contacto: (0974) 587-003



DOMINGO 6 DE SETIEMBRE OPERACIÓN SONRISA PARAGUAY
Evento: Kilómetros por Sonrisas
Hora: 07:00
Dirección: Parque Guazu Metropolitano
Contacto: (021) 670 014



JUEVES 20 DE AGOSTO CENTURY PLAZA LAMBARÉ
Evento: Century Em-prende - Feria
Hora: 09:00
Dirección: Century Plaza Lambaré
Contacto: (021) 902501



VIERNES 21 DE AGOSTO TERRA DESARROLLO AGROPECUARIO
Evento: Programa de Gestión Agropecuaria
Hora: 08:00



SÁBADO 22 DE AGOSTO ALIMENTARIA 21CAPACITACIÓN Y GESTIONES
Evento: Taller de



SONIA RIQUELME SALÓN DE BELLEZA

Mcal. López c/ Waldino Lovera Cel.: 0994 346573

TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN

LA PRENSA

SOPORTE ACADÉMICO A IDEAS INNOVADORAS

Se encuentra abierta la plataforma para postular ideas de emprendimientos de base tecnológica en el marco de la segunda edición del Programa Tribu 2020. Los interesados tienen tiempo para inscribir sus proyectos hasta el 31 de agosto.

El programa de preincubación Tribu 2020 ofrece el soporte que esperan aquellas personas que buscan bajar a tierra sus ideas innovadoras, en este caso las de base tecnológicas.

Es una iniciativa del Startup Lab de la Facultad Politécnica de la Universidad Nacional de Asunción.

Los emprendedores tienen la posibilidad de acceder a once talleres, divididos en tres módulos y durante tres meses.

Un total de 15 personas o equipos serán seleccionados para el programa de preincubación. Más información se puede obtener al correo electrónico startuplab@pol.una.py.



INVITAN A TALLER ONLINE PARA CONOCER SOBRE FIRMA DIGITAL

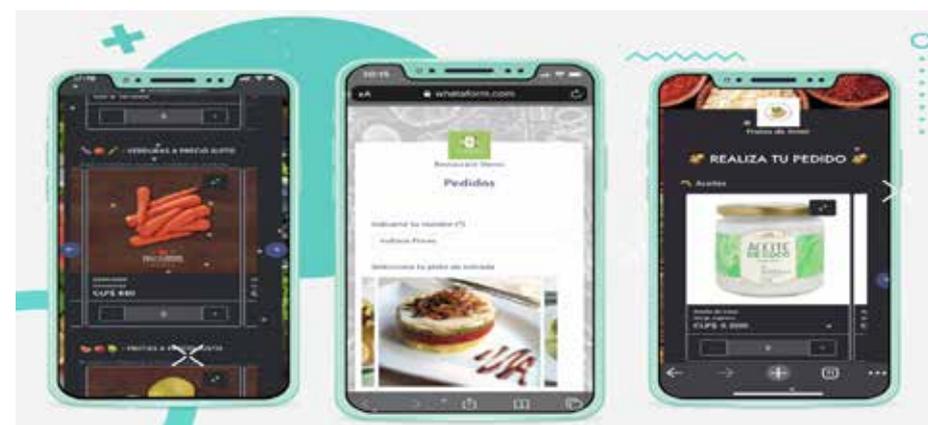
La Cámara Nacional de Comercio y Servicios del Paraguay (CNCSP) tiene previsto el desarrollo de una capacitación sobre firma digital para el próximo 26 de agosto, a las 16:00 horas.

Durante el curso se explicará el concepto, lo que abarca la firma digital y se dará a conocer el marco legal.

Los participantes también podrán conocer las diferencias que tiene con la firma electrónica, los principales aspectos de seguridad, los alcances legales y el funcionamiento de la firma digital.

El taller tiene un costo de 50.000 guaraníes, que ya incluye el certificado de participación. Para su desarrollo, la CNCSP contará con el apoyo de Code 100, empresa certificadora habilitada por el Ministerio de Industria y Comercio (MIC) a brindar servicios de emisión, renovación y revocación de Certificados de firma digital y soluciones empresariales integradas.

Para mayor información sobre el taller, los interesados pueden consultar al correo comercial@ccparaguay.com.py.



FORMULARIOS DIGITALES PARA ADENTRARSE AL ECOMMERCE

En muchos casos, la transformación digital no requiere grandes inversiones. Actualmente, los emprendedores tienen disponible un montón de herramientas para ofrecer sus productos o servicios en el mundo virtual.

Whataform es una de las tantas propuestas que puede utilizar para explorar las posibilidades del comercio electrónico. Esta plataforma permite crear formularios digitales para WhatsApp a través de una interfase sencilla e intuitiva. De esta forma, el emprendedor puede comercializar sus productos o servicios, invitar a

eventos, crear encuestas, entre otras posibilidades.

Los formularios creados con esta herramienta pueden ser totalmente personalizados, con el objetivo de potenciar la marca.

Además, permite la posibilidad de recopilar datos de forma precisa, rastrear el rendimiento del formulario en tiempo real y medir las visitas y respuestas.

Con la plataforma se puede crear formularios para contactos, restaurantes, para tiendas comerciales, para agendar citas, para encuestas y para invitaciones.


GENTE ProActiva S.A.
Compromiso e Innovación

¿Querés aumentar los ingresos en tu EMPRENDIMIENTO?

¿Tenés ganas de profesionalizar tu EMPRENDIMIENTO?



Te acompañamos desde la consultora **GENTE PROACTIVA S.A.**

- Organizamos tu Departamento Administrativo
- Formación y capacitación en ventas
- Gestiones de formalización de empresas, unipersonales

Contactos:   **0982 186 969**

Lunes a Viernes
10:00 hs.



Un producto más de



gente de prensa s.a.

 UNICANAL

PRECIOS PREFERENCIALES PARA EMPRENDEDORES

Bloques:

- Oportunidades de Negocios
- Empresariales

Beneficios:

- Conectás con tu público
- Incrementás tus ventas
- Pociónás tu marca

Contactános:
0981 228 649

LIMPIO**ASUNCIÓN****LA GardenFit centro integral de entrenamiento**

El gimnasio se sitúa en la ciudad de Limpio. Cuenta con máquinas, instructores y personal trainer capacitado en musculación y entrenamiento funcional para atender las necesidades de todos los alumnos que acuden a las instalaciones.

Además de entrenamientos, el local ofrece a los alumnos el servicio de antropometría (estudio de las proporciones y medidas del cuerpo humano), con el objetivo de alcanzar más rápido los objetivos de musculación, reducción o tonificación del cuerpo.

GardenFit recibe a alumnos bajo estrictos protocolos de seguridad con el lavado correcto de manos, desinfección de calzado y



control de temperatura.

El centro de entrenamiento se ubica en Avda. San José esquina 1° Marzo, Limpio.

Abre sus puertas de lunes a

sábados de 06:00 a 20:00hs en horario continuado.

Para consultas acerca de los precios de cada disciplina contactar al (0991) 191-800.

FNDO. DE LA MORA**LA Registros Paraguay dedicado a servicios de consultoría**

www.registrosparaguay.com es una consultora que presta servicios a Empresas del Agro sobre aspectos Regulatorios (Registros) de Productos Fitosanitarios, Fertilizantes, Enmiendas, Productos Biológicos y Semillas, ante el Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Vegetal y de Semillas (SENAVE). Además, brinda asesoramiento en el área de Registros en otros entes del estado tales como DIGESA, DINAVISIA, INAN, SENACSA, Registros de Marcas en la DINAPI, obtención de Declaración de Impacto



Ambiental (DIA) ante el MADES, entre otras instituciones del Estado.

"Asesoramos a nuestros clientes sobre cuáles son los requisitos, costos y tiempos para su registro direccionando al ente regulador, luego armamos el dossier, presentamos ante la autoridad, e informamos al cliente", dice la Ing. Agr. Zulma Gómez, Gerente Propietaria. Se ubica en Ingavi esq. Ykua Mandyju. Contactos al (021) 580-219.

ASUNCIÓN**LA Formación a emprendedores con convenio**

Fortaleza S.A. y Koga renovaron una firma de convenio que apoya a la formación de emprendedores a través del programa Transformadores 2.0 que consiste en brindar herramientas de innovación empresarial, consejos prácticos e ideas para ampliar la visión de negocios y profesionalizar los conocimientos.

A diferencia de las ediciones anteriores, se resolvió que el programa se desarrolle de forma 100% virtual.

"Este es el segundo año consecutivo que Fortaleza apuesta a los emprendedores. Para nosotros es muy importante que ellos tengan un espacio para compartir moti-



vaciones y herramientas de innovación", resaltó Francisco Gómez, director ejecutivo de Fortaleza.

El curso se inicia el 28 de agosto

se desarrollará los días martes y sábados en formato virtual. El mismo cuenta con becas disponibles que cubren hasta el 50%.

LA A Ver, artículos con diseños decorativos

"A Ver" ofrece artesanías en barro en presentaciones de macetas con diferentes tamaños y formas, que son pintadas a mano con diseños personalizados. Las mismas vienen con suculentas o tunas en su interior.

Además de macetas con plantas, el local ofrece a las personas muebles, como taburetes, estantes multiuso, esquineros y puff para decorar ambientes del hogar o emplearlos como decoración para eventos especiales.

"A Ver" se ubica en República de Colombia casi Pa'i Pérez, de lunes a sábados de 08:00 a 18:00 hs. Contactos al (0981) 808-134. Instagram: @Aveer.

FNDO. DE LA MORA**LA Prendas exclusivas para el andar diario**

Cataleya Boutique se dedica a la venta de prendas de vestir para damas, caballeros y niños para todo andar a precios minoristas y mayoristas. También ofrece accesorios como carteras, cintos, botas y artículos para el hogar.

Las propietarias, Nathaly y Yvoty Rotela, comentan que todos los meses realizan sorteos entre los compradores. La fortaleza del local son las ventas mayoristas con rebajas que oscilan entre los G. 10.000 y G. 15.000 por prenda.

Cataleya Boutique se ubica en Fulgencio Yegros c/ Fulgencio R. Moreno, Fndo. de la Mora. Por los meses de cuarentena atiende exclusivamente por redes sociales y WhatsApp a los números (0994) 738-764 y (0982) 779-783 de 07:00 a 22:00 hs. En Facebook esta como @NovedadesRotelaFiore e Instagram como @Cataleya_boutique.



GERENCIAMIENTO

La sobrevivencia empresarial en tiempos de pandemia

CLAVES PARA FORTALECER LAS MIPYMES

Una gran mayoría de las mipymes se encuentran vulnerables a raíz de todo lo que genera la pandemia. El impacto a nivel mundial deja secuelas perjudiciales para la economía. Expertos en gestión recomiendan tener en cuenta ciertos aspectos para contrarrestar los resultados negativos.

La supervivencia y recuperación de las mipymes dependen en gran medida de las decisiones oportunas que tomen los directivos y gerentes de una institución.

Es necesario considerar que los órganos de gestión estratégica de la emergencia deben establecer un mecanismo que resulte útil. Dentro de las posibilidades, lo conveniente es establecer un comité de emergencia para identificar las dificultades y los desafíos.

La agilidad en los procesos es clave, siempre dentro del marco del equilibrio a fin de encontrar soluciones objetivas y efectivas, sin descuidar o desatender los posibles riesgos.

Los nuevos presupuestos y estimaciones financieras se convierten en un factor determinante para reconstruir las estructuras o pilares de la organización.

El acceso a la información puede llegar a proteger la sostenibilidad. Si bien existe un futuro incierto, existen ciertos parámetros que ayudan a identificar las medidas a ser aplicadas para paliar situaciones.

La transformación digital acelerada y sus mecanismos virtuales permiten desarrollar enlaces para estar activos en el mercado. En este escenario, es importante analizar la posibilidad de adaptar los productos y servicios a un formato digital.

El hecho de establecer alianzas con plataformas comerciales llevaría a mejorar los resultados de rentabilidad. Es necesario comprender que el mundo se mueve en la actualidad a través del teletrabajo.



ASPEN
FM 102.7

ESTILO ASPEN

Lunes a Viernes de 14 a 16hs
Con Florencia Gismondi

[f](https://www.facebook.com/radioaspen) [t](https://twitter.com/radioaspen) [i](https://www.instagram.com/radioaspen)

www.radioaspen.com.py

AGRUPADOS

ANUNCIÁ EN ESTA PÁGINA Y LLEGÁ A MAS DE 18.000 EMPRENDEDORES

Tel.: (021) 681 237 - 681 239  La Prensa  @laprensapy **VARIOS**

CREACIONES DANS

DISEÑA Y PERSONALIZA A TU GUSTO

 0981 551 127

Waldino Lovera e/ Del Carmen y 16 de Noviembre



METROPOLITAN

salón de eventos

Solicite presupuesto para sus eventos del año!

Deje a nuestro cargo la organización
para su tranquilidad.
Promo por tiempo limitado y con
grandes beneficios!

San José c/ Boquerón, Limpio - Paraguay

 salonmetropolitan2017@gmail.com 0981 458 891 - 0986 399 006 Metropolitan Centro de Evento.9 años de experiencia
avalan nuestro trabajo


INVEESA

Investigaciones y Verificaciones S.A.

La Primera verificadora de datos del país
que ayuda a reducir ostensiblemente
la morosidad crediticia



La EFICIENCIA
y EFICACIA son
nuestra mayor
virtud.

Tel.: (021) 677 131

Cel.: (0984) 392 843

e-mail: logistica@invesa.com.pyIMPORTANTE MEDIO DE
COMUNICACIÓN BUSCA

EJECUTIVOS COMERCIALES

- > VENTA DE PUBLICIDAD EN CALLE.
- > SUELDO FIJO
- > COBERTURA TELEFONICA Y VIATICOS.
- > CAPACITACIÓN PERMANENTE
- > COMISIONES DE HASTA EL 30%
(SUJETO A VENTAS)

REQUISITOS:

- > EXPERIENCIA MINIMO DE 1 AÑO EN VENTAS
- > SEXO: INDISTINTO
- > EDAD DE 28 AÑOS EN ADELANTE
- > BUENA PRESENCIA.

ENVIA TU CV a: coordinacion@genteproactiva.com.py
REF: EJECUTIVOS COMERCIALES o llamanos
al 0982 186969

**HACEMOS****CRECER****TU NEGOCIO**

G.480.000 Anual

INFORMATE

Suscribite a nuestro semanario!!!



LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores

(021) 681 237 - (021) 681 239 - (0981) 849 589
suscripciones@genteprensa.com.py

CLASIFICADOS

LA PRENSA

OFREZCO

Servicios de Karaoke y show musical Para eventos privados como cumpleaños, bodas, quince años, reuniones corporativas, con toda la buena onda y variedad de colecciones musicales. Interesados tratar al 0981 849 579 para mayor informaciones



ROCHI EVENTOS Servicios Integrales para todo tipo de Eventos Organización: Servicios de Personalización de Centros de Mesas, Alquileres Consultas sobre presupuestos con Rocío Vera llamando al 0982155134



Regalos para futuras mamás y bebés creamos innovadores regalos personalizados elaborados con mucho amor. Canastas, ajuar de bebé, ajuar de la madre, cajas de recuerdos, entre otros atractivos. Consulte presupuestos en CukiBebé al 0985 434 102



DAFER Ofrece servicio de fotografía para eventos especiales como, cumpleaños infantiles, 15 años, boda, baby show, sesión pre-15 años y más. Para más información pueden contactar al 0991 793941



Salón de Belleza Nancy Todo lo necesario para que una mujer se vea bonita; peluquería, manicura, pedicuro y mucho más. Teléfono: 0982 243 671

Pintor de obras El señor Osvaldo Basualdo especializado con las mejores técnicas de pintura. Teléfono: 0981 487 085

BUSCO

Chofer con documentos al día Disponibilidad de horario nocturno en la zona de Mariano Roque Alonso y alrededores. Con licencia Categoría Profesional B para una empresa en crecimiento. Llamar al teléfono 0985 339 610



Diseñador Gráfico de medio tiempo con amplios conocimientos en el rubro de medios de comunicación escrita y digital con experiencia mínima de 3 años. Quienes reúnan los requisitos pueden llamar al 0961 311 800 ó enviar sus correos a gamartinezfer@gmail.com



Técnico Junior electromecánico egresado del CTN con amplios conocimientos en carga de gas, parte eléctrica de electrodomésticos, reparación de fabricadoras de helos y cámaras frigoríficas industriales. Llamar al 0981 598 344 o el 021 613 878.



Poty Py Tienda online que se dedica a la venta de cactus, suculentas, hojas verdes y más. Ideales para decorar casa u oficina. Para más información pueden seguirle en las redes sociales @potypy o contactar al 09826207446



Jardinero para formar parte de una prestigiosa empresa de limpieza con disponibilidad de tiempo completo. Los interesados contactar al 0982 549 865

Manicurista para salón de belleza con años de experiencia en el mercado, para la zona de Villa Morra. Interesadas pueden llamar al 0976 319 046

OFREZCO

Servicios de fotografía Para cubrir cumpleaños, bodas, quince años, colaciones, eventos empresariales, sesiones de fotos para novios y embarazadas con cámaras profesionales y alta creatividad. Interesados tratar al 0982 417 059 y el 021 560 396.



LA TERNERA Los mejores Servicios y Propuestas de Catering con productos de Primera Calidad para todo tipo de acontecimientos, cumpleaños, bodas, reuniones empresariales, familiares y en fechas especiales que el cliente desee. Consultas al 0981902520



Inmueble ubicación vip sobre la Tranchaco, frente al Tunel de la Avenida Semidei. Especial para inversionistas cooperativas o bancos. Cuenta con 2 salones comerciales, un zaguano, 3 dormitorios, entre otros. Tratar al 0983 709 292 con la señora Emi



Orlando Vera Agente de Saeguros. "El Seguro que necesitás, para las sorpresas que no querés". Trabajamos con todas las compañías aseguradoras del país. Contactos al 0983 608 457



Terreno 12 x 30 metros en el barrio Santa Rosa de la localidad Moras Cué de la ciudad de Luque - Limpio. Precio a negociar al 0982 687 257.

Maquillaje día, noche, aplicación de pestañas perfilado diseño de ceja en henna a domicilio. Teléfono: 0981 408 812

BUSCO

Niñera sin retiro muy atenta, con experiencia y sin antecedentes policiales y documentos actualizados. Se ofrece buen ambiente laboral y salario acorde al desempeño del personal, más horas extras. Teléfono 0981 709 004



Community Manager con buenos resultados comerciales para importante empresa en crecimiento. El interesado debe ser dinámico, proactivo, creativo y con capacidad de generar ideas innovadoras. Teléfono 0994 344 564 creamos@gmail.com



Luis Pereira Sommier y Living Fabricamos sommier y Living. Precios Especiales p/ mayoristas, aceptamos todas las tarjetas de créditos, financiación hasta 24 cuotas. Acceso Sur c/Man-gore-Nemby 0981.103.111



Vanessa Ferreira Alquiler de vestidos Ideal para 15 años, bodas, bautizos, graduaciones, para todas las edades. Podes encontrarnos en las redes sociales como Vanessa Ferreira Sauce entre Andrés Insfrán y Herrera - Luque. (0991) 331-060



Mecánico y chapista para trabajar en importante representante de automóviles. Con conocimientos de nuevas técnicas de trabajo. Llamar al 0981 126 804

Contador para consultoría contable en la zona de Capiata, con manejo excelente de herramientas informáticas contables. Llamar al 0985 422 626.

OFREZCO

Busco cocinero profesional calificado para la plancha, turno noche, en local ubicado en Teniente Gutiérrez 133 c/ Pa'i Pérez - Itauguá, preferentemente que sea de la ciudad de Itauguá. Interesados llamar al teléfono 0985 886793.



OFREZCO

NANDO'S BAKERY Ventas de tortas, bocaditos dulces, bocaditos salados, cupcakes, alfajores, tartas, masitas, Bocaditos. Dirección: Cerro Cora c/ Mcal. Estigarribia km 30. Y para realizar pedidos al 0992-274569.



Regalos empresariales termos forrados, uniformes empresariales, serigrafías, placas de reconocimientos, servicio de cartelería, entre otros. Presupuestamos los trabajos en base a cantidades mínimas. Los interesados pueden llamar al 0971 895 205



Be Chic - Moda & Accesorios Sitio de Ventas On Line. Moda y accesorios. Contamos con delivery en Asunción y Gran Asunción. Buscanos en el Facebook como Be chic - Moda & Accesorios Whatsapp 0972 159 690



Servicio de electricidad Instalaciones monofásicas y trifásicas, cableados de construcciones, nivelaciones de carga. Teléfono 0981 915 079. Sr. D. Duarte.

Enseñanza Particular Matemáticas tercer ciclo (7, 8, 9) física y química nivel medio. Contactar al número telefónico 0961 969 849.

BUSCO

Organizador de eventos necesito disponibilidad de tiempo completo y certificaciones que avalen experiencia anterior en cargos similares. Los interesados deben presentar planificación de trabajos anteriores. Llamar al 0985 536 538.



Personas capacitadas en cuidado de adultos preferentemente con experiencia ó estudiantes de enfermería de suma paciencia y vocación de servicio, para adulto mayor de 76 años en la zona de la Lambaré. Para mayor información llamar al 0983 245 140



HEÑOI. Huerta urbana, contamos con semillas, almácigos, plantines, de hortalizas y aromáticas, minihuertas y jardines verticales. Asesoramiento y contactos al 0981849589. Costos especiales para montaje de Huerta en mini espacios, patios o balcones.



Abogado Junior para iniciarse en el ámbito legal y poner en práctica sus conocimientos académicos. Llamar al 0981 881 067

Chef para refinado local gastronómico en horarios rotativos con interesante salario más beneficios. Profesionales llamar al 021 510 644

PUBLICÁ CON NOSOTROS

LA PRENSA

El Semanario de los Emprendedores

SECCIONES DISPONIBLES
AGRUPADOS/CLASIFICADOS
PRECIOS PREFERENCIALES

☎ 595 21 681 237 | 595 21 681 239 | (0981) 849 589 | ✉ publicidad@gentedeprensa.com.py



Nos interesa tu opinión. Escribinos a: ✉ lectores@gentedeprensa.com.py

LA PRENSA

El semanario de los emprendedores



Tel: +595 21 677 140
681 237

Tel: +595 982 414 122

Suscribite aquí:
suscripciones@gentedeprensa.com.py



(0981) 228-649

ASUNCIÓN

TÍO LUCAS

Pastas y Pizzas artesanales

El local invita a familias y amigos a vivir buenos momentos acompañados de exquisitos platos para los paladares más exigentes. Organizan también cumpleaños, baby showers y eventos empresariales.

Tío Lucas se caracteriza por sus almuerzos. Semanalmente actualizan su menú ejecutivo, entre las opciones para almorzar resaltan las ensaladas, stroganoff de pollo con puré, canelones de verduras o pollo, milanesas de carne o pollo con ensalada de arroz y ñoquis de papa con salsa boloñesa o blanca a G. 22.000 el plato.

También cuentan con promociones, como por ejemplo la de los

jueves, con 3x2 en hamburguesas. Los platos se pueden acompañar con jugos naturales o gaseosas.

Los desayunos, meriendas y cenas también son protagonistas en los días de ajeteo diario de todos



Los más distinguidos sabores para todos los clientes son las propuestas.

de los principales pedidos del día.

Destacan las pizzas, pastas, milanesas, guarniciones y ensaladas entre otros. Los chivitos al pan y las picadas forman parte

de los principales pedidos del día.

Para el desayuno o la merienda ofrece tartas, empanadas al horno con masa hojaldrada, sándwiches, mixtos con café, té o jugos naturales.

El local

gastronómico ofrece espacios para la organización de eventos empresariales, cumpleaños y baby showers con previa reserva.

Realiza envíos a domicilio, según la zona de entrega el costo puede variar entre los G. 7.000 o G. 10.000.

Abre sus puertas Lunes a jueves de 11:00 a 23:00hs, viernes de 11:00 a 00:00hs, sábados de 17:00 a 00:00hs y domingo de 17:00 a 00:00hs.



UBICACIÓN Y CONTACTO

El local se ubica en Boggiani esq. Prócer Argüello, en la ciudad de Asunción.

Contactos al
021 600-428
0983 921-010

Redes sociales:
@TioLucaspy

Su menú es variado y novedoso con precios accesibles.

El tiempo

JUEVES
Máx: 16°
Mín: 04°



VIERNES
Máx: 16°
Mín: 04°



SÁBADO
Máx: 21°
Mín: 09°



DOMINGO
Máx: 24°
Mín: 17°



LUNES
Máx: 29°
Mín: 19°



MARTES
Máx: 31°
Mín: 20°



MIÉRCOLES
Máx: 32°
Mín: 21°



CONTACTOS ÚTILES

- ❑ ANDE (021) 211 001/20
- ❑ COPACO 118
- ❑ ESSAP 0800-11-0800162
- ❑ EMERGENCIAS MÉDICAS (021) 204 800
- ❑ LA PELU DE RAQUEL (0981) 836 212
- ❑ METALÚRGICA FRANCI (021) 576 562
- ❑ HB SERVICE (0981) 803 310
- ❑ GYG DISTRIBUIDORA (0981) 749 047
- ❑ TIENDA ADRISOL (0975) 342 077
- ❑ PANADERÍA FLECHA (0984) 487 059
- ❑ HIERROS ACIRÓN (0981) 958 265
- ❑ ROGAVET (0981) 281 276
- ❑ TALLER ALTA GAMMA (021) 755 105

ASOCIACIONES

- ❑ Red Impulsora de Emprendedores (INCUNA) Tel. (021) 585 540 al 542 int. 154
- ❑ Asociación Paraguaya de Empresarias, Ejecutivas y Profesionales (APEP) Tel. (021) 452 725
- ❑ Asociación de Empresarios Cristianos (ADEC) Tel. (021) 202 230
- ❑ Asociación de Jóvenes Empresarios del Paraguay (AJE) (0986) 657 555

INSTITUCIONES ACADÉMICAS

- ❑ Escuela de Administración de Negocios (EDAN) Tel. (021) 213 872

LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores



Sabías que para que una marca pueda dirigirse mejor a sus targets debe tener en cuenta lo siguiente:

- Ser específico con el target
- No quedarse con un solo target
- Separar la segmentación

PAUTÁ CON NOSOTROS 0981 22 86 49

Fuente: NAUTA