

POLLERÍA LA FAMILIA: EL LUGAR DEL BUEN SABOR

Este local tiene una particularidad especial en sus platos de comida. El amor, la paciencia y el servicio son los ingredientes especiales para que el paladar se retire satisfecho.

• PÁGINA 12



CARTA DE PROPUESTAS PARA GENERAR INGRESOS

Carlucho y Emporio son empresas que buscan alianzas con emprendedores. Ellos se encargan de aventajar a sus clientes con los precios, de tal forma a captar ganancias en el consumidor final. • PÁGINA 4

Cindy Ordano, propietaria de La Tentación en tacos

PASIÓN: UN CAMINO HACIA NUEVAS VENTANAS

La joven emprendedora es amante de los calzados femeninos. Este fue un punto a favor en el momento en que ella decidió tener un emprendimiento propio. Así nació su negocio que hoy tiene siete años.

• PÁGINA 3



LA PRENSA

El semanario de los emprendedores

OBSERVATORIO EDUCATIVO **Juntos por la Educación**

El Observatorio Educativo Ciudadano es una iniciativa de la sociedad civil para promover y consolidar la participación e incidencia de la ciudadanía en la definición, implementación y seguimiento de políticas educativas.

ACTUALIDAD

RESPUESTAS POSITIVAS PARA LAS MIPYMES



La Asociación de Emprendedores del Paraguay debatió en un encuentro acerca del perfil y los criterios que se deben tener en cuenta para acceder a los créditos Fogapy. • PÁGINA 6

DE CARA A LA COMPETITIVIDAD

Capacitaciones y cursos didácticos para la formación es lo que proponen la Unión Industrial Paraguaya y su Fundación Cepprocal, para la fuerza emprendedora del país. • PÁGINA 10



PRIORIDADES

Los cambios que se generan a raíz de la pandemia tienen alta incidencia en la economía. En los últimos meses, el consumo en distintos rubros ha disminuido. Las personas cuidan el dinero por el pánico que crea la incertidumbre.

• PÁGINA 2

GOBIERNO

GESTIÓN EFICIENTE PARA EMPRENDER

Durante una reunión del Sistema Nacional de Mipymes, se reconoció que el acceso a la información, servicios o productos debe ser menos burocrático y sin trabas para este segmento. • PÁGINA 5



MARKETING

PROCEDIMIENTOS PARA EL ÉXITO

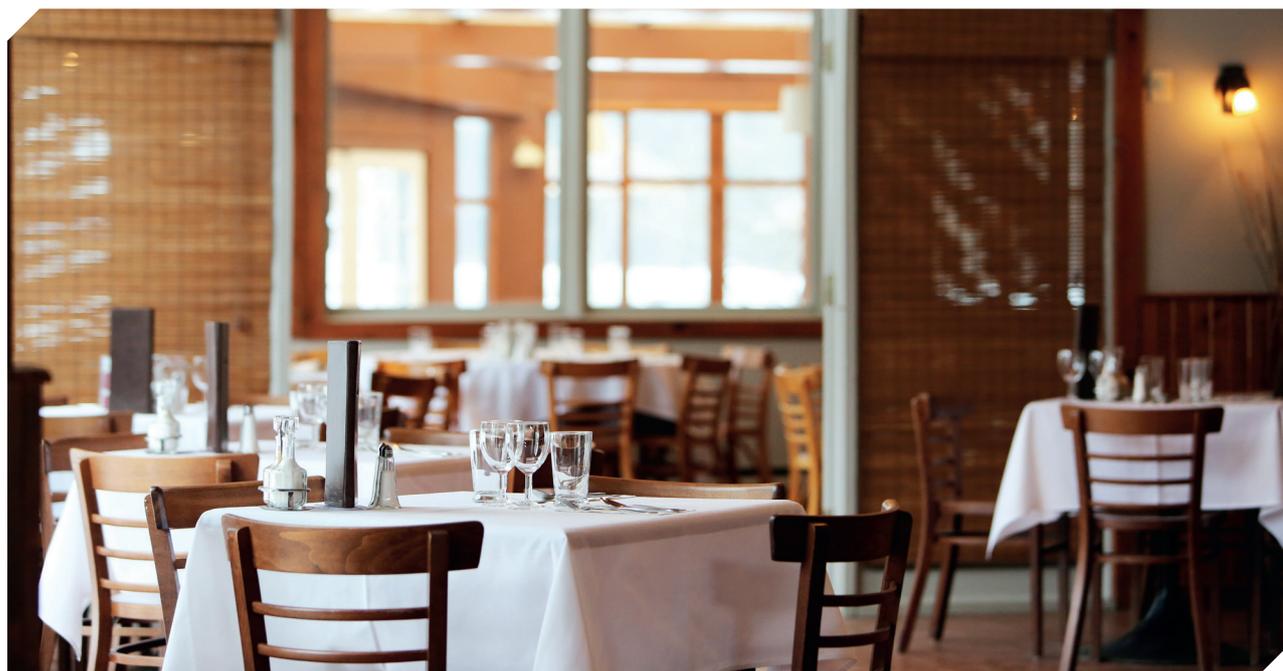
La estrategia de negocios y la planificación son aspectos que se deben tener muy en cuenta para encontrar los resultados que se buscan dentro de una organización.

• PÁGINA 11

El PNUD presentó un informe sobre el efecto de la pandemia

ESCENARIO ECONÓMICO ACTUAL, Y MEDIDAS PARA LA RECUPERACIÓN

El cambio de preferencia de los consumidores representa uno de los factores determinantes de la situación económica que atraviesa Paraguay.



La prioridad es la recuperación del sector comercial.

El informe preliminar del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) denominado “Impulsando la recuperación socioeconómica del Paraguay” describe los inconvenientes causados por la pandemia en la economía del país y plantea recomendaciones para salir de esta crisis.

La consecuencia inmediata es la valoración de gastos básicos por parte del consumidor, que dentro de un escenario incierto prioriza la alimentación y la salud, señaló Manuel Ferreira, economista asesor del PNUD Paraguay. “Hay un cambio importante de preferencia de los agentes económicos, sobre todo en los consumidores. Desde el punto de vista económico, esta situación es determinante en lo que está ocurriendo”.

Como segundo elemento, mencionó que el nivel de ahorro ganó trascendencia en los últimos meses. Es decir, la gente decide guardar el poco dinero que tiene, como consecuencia de la valoración de incertidumbre

futura.

El tercer componente es que se observa es la “fobia social” generada por la pandemia, más allá de las políticas públicas de aislamiento. Este miedo repercute directamente en muchos negocios, que todavía se encuentran con problemas para sostener empleos.

Sectores afectados

El único sector con pronóstico de crecimiento para el 2020 es el agrícola, que viene de un pésimo 2019, lo que permite proyectar un incremento significativo para este año.

En contrapartida, el comercio y los servicios son, probablemente, los más afectados. En este punto, el economista mencionó la situación de segmentos específicos, como textiles, hoteles, restaurantes, entre otros. También señaló que la caída económica afectó el nivel de las recaudaciones del Estado Paraguayo.

Empleos en riesgo

La gran preocupación es el sector terciario, que recibió



Manuel Ferreira, economista asesor de PNUD.

“Es una realidad que debemos enfrentar. No solo vamos a ver que se incrementa la cantidad de empresas en quiebra, sino también a personas físicas en complicaciones financieras.”.

con más fuerza el impacto de la pandemia. El principal riesgo se encuentra en los segmentos productivos

vinculados a las industrias manufactureras, servicios, restaurantes y hoteles.

Un aspecto destacado por el economista es que las mujeres son las principales damnificadas por el desempleo. La participación de ellas está en niveles más cercanos a la paridad en el sector terciario, que es el más afectado económicamente. En contrapartida, en los sectores primarios y secundarios, tienen una intervención menos igualitaria, argumentó.

Ferreira mencionó datos de una encuesta realizada a gremios empresariales, donde se refleja que dos tercios de las firmas utilizaron el empleo como variable de ajuste, ya sea como suspensión o terminación de contratos. “Es una realidad que debemos enfrentar. No solo vamos a ver que se incrementa la cantidad de empresas en quiebra, sino también a personas físicas en complicaciones financieras. Incluso, en los segmentos más bajos podemos tener problemas de seguridad alimentaria”.

CRÉDITOS Y FINANCIAMIENTO

El economista señaló que las medidas adoptadas por el Banco Central del Paraguay (BCP) fueron acertadas, en referencia a la generación de liquidez e incrementar la garantía para los bancos. Sin embargo, la percepción de riesgo del sistema financiero y la reticencia a ofrecer préstamos, sitúa al país en un estado de equilibrio peligroso. “Están prestando poco, en general. Y lo están haciendo con tasas más elevadas, con lo cual el riesgo financiero de todo el sistema se está incrementando”.

MEDIDAS PARA ACTIVAR ECONOMÍA

Ferreira señaló que la ampliación de la garantía del Fogapy será clave en el proceso de recuperación, ya que dotará de mayor flexibilidad al sistema financiero.

Mencionó igualmente que el gasto público destinado a la inversión es de extrema importancia, sobre todo si se focaliza en obras que tengan un mayor efecto multiplicador de empleos.

EVOLUCIÓN DEL PIB

En el 2012, Paraguay tuvo una caída a consecuencia de una fuerte sequía. Al año siguiente se generó un efecto rebote, vinculado a la capacidad de recuperación del sector agropecuario, segmento con mucho peso en la economía del país.

Ferreira señaló que Paraguay tuvo un crecimiento aproximado al 4% del PIB en años normales. El 2019 fue nuevamente afectado por la sequía, lo que dejó al país en un incremento estable.

Al mal año 2019, en el 2020 se suma la aparición de la pandemia del covid-19. Esta situación genera proyecciones negativas de crecimiento, con caídas del 2,5%, según pronósticos del Banco Central del Paraguay (BCP).

“Hay un cambio importante de preferencia de los agentes económicos, sobre todo en los consumidores. Desde el punto de vista económico, esta situación es determinante en lo que está ocurriendo”.

HISTORIAS DE ÉXITO

LA PRENSA

YPACARAÍ

Cindy Ordano, propietaria de La tentación en tacos CONVIRTIÓ SU PASIÓN EN UN NEGOCIO DE OPORTUNIDADES

Cindy Ordano, es una joven que se considera una amante por los calzados femeninos de todo tipo. Con esa misma pasión decidió tomar su gusto por las compras y convertirlo en un emprendimiento. Así nace La Tentación en Tacos.

Hace 7 años se dedica a la venta de calzados nacionales y de renombradas marcas brasileñas. Hoy en día cuenta con su propio negocio, una tienda móvil y realiza envíos a todo el país.

“Soy amante de los zapatos, en el trabajo o la facultad siempre me preguntaban de dónde los compraba, además tengo un tío zapatero y se me ocurrió vender sobre pedido calces nacionales”, comentó.

Inicios

Gracias al éxito entre sus más cercanos con la venta sobre pedido, la joven emprendedora decidió formalizar su pasatiempo y creó una tienda online con entregas a domicilio.

Al cabo de un año y medio abrió su local en la casa de sus abuelos. Lograr la independencia económica fue uno de sus principales logros; enfatiza en todo momento que la constancia y la pasión son los pilares para cumplir objetivos. La atención personalizada y la creación de lazos con las clientas son su mayor satisfacción. “Estar a

MUJER EMPRENDEDORA

El coraje, la persistencia, derribar las barreras del miedo con la cabeza en alto son las claves para emprender, según Cindy. Hallar soluciones creativas a las dificultades es una cualidad que deben desarrollarse con el tiempo.

“Anímense, no decaigan ante nada porque el sol sale para todos, formen lazos, es muy importante y sobre todo con otros emprendedores. Si bien hay competencia, eso nos hace más fuertes para poder seguir creciendo. Para aquellos que deseen emprender, no tengan miedo, sean constantes en lo que les gusta para poder cumplir sus objetivos y metas, concluyó.

la vanguardia y que las mujeres se animen a usar modelos más extravagantes, marcar

estilo, presencia y salir de lo clásico es lo fundamental”, explicó.

Pasos agigantados

Cindy se proyecta en un par de años abrir una sucursal en Asunción para estar más cerca de sus clientas. Con el servicio de delivery y encomiendas sus productos llegan a distintos puntos del país como San Pedro, Concepción, Itauguá, Areguá, Itá, San Lorenzo y Capiatá.

“Tengo una tienda móvil, visitamos y acercamos los pedidos a los hogares y trabajos de las personas. Con este servicio tienen la posibilidad de probarse más calzados, comprar y abonar en el instante”, destacó.



Clientas de diversos puntos visitan y solicitan sus productos que se destacan por la originalidad y calidad.



Cindy hace 7 años transformó su amor por la moda en zapatos en un negocio sostenible.

Datos del local:

La Tentación en Tacos vende calzados con diseños exclusivos de marca nacional y brasileña, como chatitas, botas, sandalias, championes y zapatos de oficina. Ofrece también mochilas y accesorios con envíos a todo el territorio nacional.

Contactos: (0981) 196-671.

Dirección: Sargento Duré y avenida El Triunfo, Ypacaraí.

Redes sociales: La Tentación en Tacos.

“La mejor forma de empezar un negocio es buscar precios bajos, una opción es trabajar con tiendas mayoristas. De esta manera no se necesita una gran inversión de dinero para comenzar”.



Un año y medio fue el tiempo que demoró la emprendedora en obtener su local propio. Calces nacionales y de marcas extranjeras acompañan el andar diario de sus clientas.

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

LA PRENSA

El comercial propone todo tipo de beneficios para mayoristas

CAPIATÁ

CARLUCHO, CON VENTAJAS PARA REVENDADORES

Esta empresa es una de las más importantes de la ciudad de Capiatá por conjugar calidad, variedad, buenos productos y oportunidades para emprendedores. Su principal atracción son los precios para mayoristas, para los pequeños comercios y minorista para quienes buscan buen precio.

Todas sus secciones se distinguen por su destacada calidad, con atención preferencial de un excelente grupo de colaboradores. Dispone de una interesante cantidad de productos como panificados, enlatados, de limpieza, carnicería, todo tipo de bebidas con precios exclusivos. Ante la situación actual proporciona la mayor ventaja posible para todos

sus compradores. Sus años en el mercado son el sello de garantía para toda la comunidad.

Su gran alcance es generador de puestos laborales para un importante número de capiataños y de zonas aledañas. Los emprendedores cuentan con una interesante variedad y múltiples beneficios al alcance de las manos, visitando Comercial Carlucho.

Al igual que los minoristas optan por todos artículos de primera calidad para el hogar con la tranquilidad de que los mismos cumplan con las exigencias. Abre sus puertas desde las 07:00 y atiende hasta las 18:00. Los interesados en acceder a los productos o servicios, deben llamar al 0228 634-604.

CONTACTO Y DIRECCIÓN

Se encuentra ubicado en el corazón de la ciudad de Capiatá. Para más información, llamar al 0228 634-604.



El local es atendido por su propio dueño.



La variedad y distinción son el sello de calidad.



Mayoristas y revendedores son los beneficiados.

YPACARAÍ



El local es atendido por excelentes colaboradores.



Cuentan con precios especiales los 365 días.



Ofrecen materiales de la mayor calidad.

EMPORIO CON VENTAJAS EXCLUSIVAS TODO EL AÑO

La empresa se destaca en el rubro de la construcción, proporciona todo lo necesario para obtener resultado de calidad garantizada. Los compradores mayoristas, revendedores y emprendedores son quienes con mayor facilidad e inmediatez disponen de toda sus variadas ventajas en precios excepcio-

nales durante todo el año.

Emporio Materiales de Construcción ofrece productos de la mejor calidad del mercado, sus costos son accesibles de acuerdo a las condiciones de cada cliente, que son directamente evaluados y tenidos en cuenta de la mano de colaboradores altamente capacitados al frente de cada

nuevo pedido.

Dentro de su variedad se encuentran a la venta cal, cemento, varillas, arena lavada, tejas, tejuelones, ladrillos, piedra triturada y mucho más. Su principal finalidad es brindar la mayor comodidad a todos sus visitantes, por tal razón, con la ayuda de equipos de transporte, acercan los

productos directamente hasta el hogar o la empresa, de esa manera todos los compradores pueden disponer de la tranquilidad de que sus compras están completamente aseguradas.

El local abre sus puertas de lunes a viernes de 08:00 a 18:00 horas y los días sábados de 08:00 a 15:00 horas.

Los interesados en adquirir sus productos y de esa manera garantizar trabajos bien elaborados con una importante resistencia, deberán acercarse a Bernardino Caballero casi Cabañas, en la ciudad de Ypacaraí. Para pedidos y más información, la línea habilitada es el 0981 592-696.

CONTACTO Y DIRECCIÓN

El local se encuentra en Bernardino Caballero casi Cabañas, en la ciudad de Ypacaraí. Para realizar pedidos y reservas comunicarse al 0981 592-696.

ACTUALIDAD

LA PRENSA



La Asepy orienta las mipymes que buscan acceder al crédito Fogapy.

Dieron detalles de la documentación requerida para el préstamo

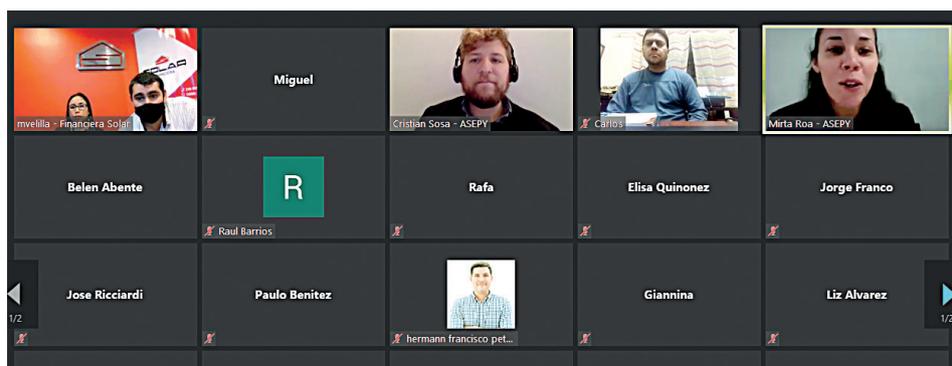
LA AGILIDAD DEL PROCESO DEPENDE DE LA CARPETA

Analizaron los alcances del Fondo de Garantía del Paraguay (Fogapy) y brindaron orientaciones a los propietarios de mipymes para acceder a los créditos otorgados bajo esta herramienta.

La Asociación de Emprendedores del Paraguay (Asepy), en alianza con la Financiera Solar, organizó un encuentro en línea para conversar sobre el perfil y los criterios para acceder a los créditos Fogapy.

Representantes de la financiera detallaron las características de esta herramienta que dispone actualmente el sistema financiero para otorgar créditos orientados a personas físicas y jurídicas para financiar capital operativo de las mipymes.

En primer lugar, explicaron que el periodo de gracia que implica esta herramienta es de 6 a 12 meses, y que el plazo de financiamiento no puede ser inferior a un año. Es decir, mínimamente el préstamo tiene que ser a 18 meses, y como máximo puede extenderse hasta tres años (plazo de financiación



En el encuentro se realizó el martes pasado, a través de la plataforma Zoom.

y meses de gracia).

El costo administrativo de este crédito es de 1% anual más IVA para las mipymes inscriptas en el registro del Ministerio de Industria y Comercio (MIC). Es de decir, para aquellas que cuenten con la Cédula Mipymes. Para las que no tiene el mencionado documento, el costo es de 1,25% anual más IVA.

El canon de 1% y 1,25% está definido dentro de la reglamentación del Fogapy, e incluye el seguro de

cancelación de deudas si el solicitante es una persona física. Las entidades financieras son las responsables de cobrar estas tasas y trasladarlas a la Agencia Financiera de Desarrollo (AFD).

Proceso de análisis

En el caso específico de la Financiera Solar, para iniciar el análisis, el solicitante debe presentar su cédula de identidad si es una persona física, o su Registro Único del Contribuyente (RUC) en el caso de ser

una persona jurídica. En la primera etapa del proceso se establecen los filtros básicos, como central de riesgos, Informconf, entre otros. Si los resultados son positivos, la entidad solicita la manifestación de bienes físicos, las seis últimas declaraciones de IVA, balances comparativos de dos ejercicios como mínimo, y la patente comercial.

Para las empresas del rubro pecuario, la financiera solicita el acta de vacunación o los extractos de ga-

MONTOS ESTABLECIDOS

Los montos se ajustan al tipo del solicitante. Las microempresas pueden acceder a un préstamo máximo de 250.000.000 de guaraníes; las pequeñas empresas, a 750.000.000 de guaraníes; las medianas empresas, a 1.500.000.000 de guaraníes; y las empresas intermedias, a 2.500.000.000 de guaraníes.

En relación a la cobertura, el Fogapy brinda el 80% del saldo del capital impago de las microempresas. Para los demás créditos, la garantía que otorga es del 70%.

Las clasificaciones de las empresas se miden con las facturaciones anuales y las cifras las determina el Fogapy. Por dar un ejemplo, las que facturan hasta 646.000.000 de guaraníes son consideradas como microempresas. Por otra parte, para acceder al crédito bajo esta modalidad las firmas no pueden sobrepasar de una facturación anual de 15.000.000.000 de guaraníes.

CIFRAS

250

millones de guaraníes es el monto máximo del préstamo al que pueden acceder las microempresas; 750 millones de guaraníes, las pequeñas; 1.500 millones de guaraníes, las medianas; y 2.500 millones de guaraníes, las intermedias.

24

a 48 horas es el tiempo que demora la Financiera Solar en dar una respuesta a los solicitantes del crédito Fogapy. Desde la entidad señalan que es necesario contestar con agilidad a los interesados, más allá que la respuesta sea positiva o negativa.

nado del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa).

Una antigüedad mínima de 2 años debe tener la empresa para acceder al crédito Fogapy. Este requisito está determinado por el fondo.

Principales trabas

La Asepy brinda asesoría a los propietarios de mipymes que están interesados en acceder al crédito Fogapy. Según lo mencionado por representantes de la asociación, uno de los principales inconvenientes que se observa es la documentación incompleta en las carpetas de los solicitantes.

Las deudas representan otro gran inconveniente, por lo que Informconf es uno de los principales puntos de rechazo de las solicitudes.

Otra recomendación del gremio es el análisis adecuado del monto a solicitar. Es decir, es fundamental que el préstamo sea solamente el necesario para evitar salir más endeudado de esta situación.

ACTUALIDAD LA PRENSA

Capacitación constante como motor de los cambios necesarios

COMERCIO INTERNACIONAL, UNA MIRADA HACIA EL FUTURO



Habilitan nuevos cursos, para renovadas oportunidades.

La Unión Industrial Paraguaya propone interesantes oportunidades para jóvenes de todo el país de la mano de su Fundación Cepprocal. Ambas entidades apuestan por la educación.

Una de las maneras más efectivas de hacerle frente a la crisis, a la imperiosa necesidad de abrir pasos a nuevas oportunidades y hacerle frente a la realidad del día a día que exige sobremanera, es apostar y volcarse hacia la educación superior para lograr conquistar nuevos escenarios con miras al futuro cercano.

Al tomar todos esos puntos con la mayor responsabilidad, dos institu-

ciones conjugadas ofrecen un abanico de posibilidades a los amantes del saber: la Unión Industrial Paraguaya y su Fundación Cepprocal habilitan importantes cursos, uno de ellos lleva por denominación "Especialista en Comercio Internacional".

Esta oportunidad abre aristas del nuevo manejo del comercio en el país y el mundo. Las clases inician el sábado 11 de julio, su duración será de 5 módulos,

correspondientes a 5 meses de estudio, la capacitación será impartida de 09:00 a 10:40 horas, con la moderación de un especialista en el tema, el Lic. Agustín Tadeo García.

Todos los cursos serán desarrollados a través de herramientas digitales y desde la sala virtual de la Fundación Cepprocal. Para mayores detalles, los interesados pueden comunicarse directamente al 0986 270-037.



LA MÚSICA COMO MEDIADORA DE OPORTUNIDADES

Expositores internacionales compartirán experiencias.

Desde la Secretaría Nacional de Cultura ofrecen una innovadora modalidad para estrechar vínculos y fomentar nuevos caminos para seguir con la proyección y apoyo a los que se desenvuelven en el mundo musical.

El ciclo de formación "Crane Música", la primera en modalidad virtual, llega como un nuevo producto de la plataforma. "Planeta Música" propone una programación compuesta de

cuatro charlas talleres presentadas por profesionales internacionales.

A través de plataformas digitales, conectarán y transmitirán sus conocimientos y experiencias con temas relevantes de la industria musical. La actividad invita a participar de uno de los proyectos adjudicados por la Secretaría Nacional de Cultura a través del programa Fondos de Cultura para Proyectos Ciudadanos -Concursable

2020.

El acceso a cada charla taller se encuentra disponible a través de Passline disponible en Paraguay, Argentina, Bolivia, Colombia, Chile, Ecuador, España, EE.UU., México, Perú, Uruguay.

Para mayor información, los interesados en participar pueden comunicarse directamente al 021 442-515 o por medio de las redes sociales de la secretaría en @Culturapy.

Lunes a Viernes
10:00 hs.



Un producto más de
gentedeprensa s.a.

UNICANAL

PRECIOS PREFERENCIALES PARA EMPRENDEDORES

Bloques:

- Oportunidades de Negocios Empresariales

Beneficios:

- Conectás con tu público
- Incrementás tus ventas
- Pociónás tu marca

Contactános:
0981 228 649

Nos interesa tu opinión. Escribinos a: lectores@gentedeprensa.com.py

AGENDA

Envíanos tus eventos y nosotros los promocionamos en este espacio.

E-mail: avisos@gentedeprensa.com.py

 0981-228.649

JUEVES 9 DE JULIO

AUDA ROIG

Evento: Etiqueta Empresarial en tiempos de pandemia

Hora: 19:00 a 21:00

Plataforma: Zoom

Contacto: (0994) 407-006



VIERNES 10 DE JULIO

ASOCIACIÓN DE TAIWÁN ICDF ALUMNI DE PARAGUAY

Evento: Webinario Política Exterior de Taiwán: 63º Aniversario Py-Tw

Hora: 17:00 a 18:30

Plataforma: Streaming Facebook Live

Contacto: (021) 583-136



MARTES 14 DE JULIO

EL GRANEL

Evento: Diseño para la gente: ¿Cómo crear una marca que enamore?

Hora: 18:00 a 19:30

Plataforma: Zoom

Contacto: 0981 227-071



SÁBADO 18 DE JULIO

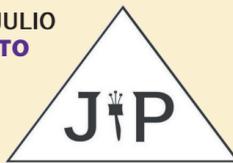
JUSTO Y PERFECTO CONSULTING

Evento: Curso de Inglés Intensivo

Hora: 10:00 a 12:00

Plataforma: Zoom

Contacto: (021) 328-7001



SÁBADO 18 DE JULIO

APCEPT ASOCIACIÓN PYA. DE COACHING ESTRATÉGICO PROFESIONAL Y TRANSACCIONAL

Evento: Certificación Coaching Estratégico Profesional y Transaccional

Hora: 08:00

Lugar: Coopec Ltda.

Contacto: (0972) 532-448



1. GODLESS
Esta miniserie original de Netflix, estrenada a fines de 2017, es un western dirigido por Scott Frank, una de esas joyitas poco conocidas que se esconden en el gran catálogo de la cadena de streaming.

2. EL MECANISMO

José Padilha (director de Tropa de élite y Narcos) es responsable de El Mecanismo, que retrata la operación Lava Jato, el mayor escándalo de corrupción de la historia de Brasil. Mientras investigan un caso de lavado de dinero, un detective y su aprendiz descubrirán una gran maquinaria de defraudación que involucra al gobierno, constructoras y empresas petroleras.



3. SUITS (LA LEY DE LOS AUDACES)

Este drama legal es una serie favorita y no sólo de los abogados. Sobre todo, si pensamos que uno de los

TOPTEN PELÍCULAS



personajes centrales, Mike, trabaja en uno de los bufetes más importantes de Nueva York sin haberse titulado. Ahí hace dupla con el mejor abogado de Manhattan, un hombre que las tiene todas: inteligente, apuesto y carismático, aunque poco apegado a la ética.

4. TWIN PEAKS: THE RETURN

Tal como en las primeras temporadas de esta serie, las de comienzos de los 90, es el agente especial del FBI Dale Cooper, interpretado por Kyle MacLachlan, el encargado de seguir tratando de resolver el crimen. Con Twin Peaks sólo hay que prender el televisor y dejarse llevar por los laberintos que nos propone Lynch, en una serie que mezcla la intriga policial, el drama, la ciencia ficción y el



humor negro y que, además, entrega grandes momentos musicales a cargo de nombres como Chromatics y Nine Inch Nails.

5. EL CRISTAL ENCANTADO, LA ERA DE LA RESISTENCIA

Esta serie es una hermosa precuela de la cinta que en los años 80 filmara Jim Henson (también creador de Los Muppets) utilizando muñecos y escenarios hechos a mano. Aquí se mantiene la artesanía y el estilo para recrear el mundo fantástico del planeta Thra, donde el equilibrio y la supervivencia de quienes lo habitan están en riesgo por culpa de la ambición desmedida de quienes gobiernan el lugar, los detestables skerses.



6. INCONCEBIBLE

Toni Collete y Merritt Wever interpretan de manera brillante a un par de policías que lo darán todo por desenmascarar a un



violador en serie; con la investigación, de paso, abrirán la esperanza para una joven (Kaitlyn Dever) que años atrás había experimentado una situación similar, siendo desestimada por la policía, inepta, prejuiciosa y misógina.

7. MAKING A MURDERER

Acá, muestran la vida de este hombre que, junto a su familia, tenían un depósito de chatarra de autos, y que logró salir de prisión en 2003 cuando compararon su ADN y dieron con el de otro hombre que sí tenía registros



de criminal. Sin embargo, dos años después de ser liberado lo inculparon de otros casos de manera sospechosa e, incluso, detuvieron a su sobrino con claros problemas neurológicos.



8. ATLANTA

Intenta impresionar a la madre de su pequeña hija y a sus padres, quienes lo ven aún como un niño. Así, Earn se convierte en manager de su primo Alfred (Brian Tyree Henry), quien comienza a rapear con mucho éxito bajo el nombre de "Paper Boi". A ellos se les une Darius (Lakeith Stanfield), el mejor amigo del rapero.

9. MERLÍ

En tres temporadas cargadas al humor negro se ve cómo el maestro de esta clase, Merlí, revoluciona a la escuela con su enseñanza poco tradicional que, para muchos, escapa del orden que debe tener una institución del estilo. Acá no sólo se ven los problemas del colegio, sino también lo que



viven los profesores a diario y las relaciones sociales de estos jóvenes.

10. MINDHUNTER

Si te gustan las historias de investigaciones y criminales, esta serie es para ti. Está ambientada en los '70 y cuenta la historia de Holden Ford (Jonathan Groff), un agente del FBI encargado de negociar con criminales que usan rehenes en sus atentados. Ford se obsesiona con saber más sobre la forma de actuar de los bandidos, por lo que decide crear perfiles psicológicos de asesinos y violadores para comprender cómo funcionan las mentes criminales. Junto a su compañero Bill Tench (Holt McCallany) van a las cárceles a entrevistar a asesinos en serie y violadores, para saber detalles de sus crímenes y motivaciones.



MattyLópez Boutique @mattylopez01

Fuente Shopping de Saemmma 2do.Nivel
mattylopez01@hotmail.com (021) 3266452

Versalles RECEPCIONES

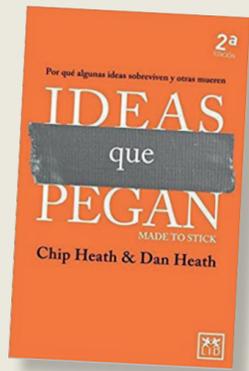
Alquiler de sillas, Mesas, Vajillas, Tachos, Champañeras, Servicio de Decoración
Anexo: Transporte y Flete

Cel. (0983) 355 199
Tte. Ettiene 465 c/San Francisco
Fndo. de la Mora, Zona Norte
versallesrecepciones@gmail.com
@versallesrecepciones
Versalles Recepciones

LIBROS

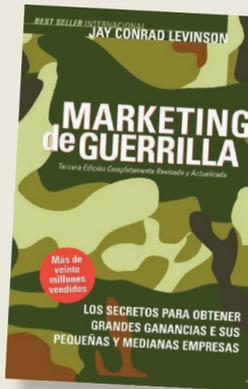
IDEAS QUE PEGAN
(CHIP HEATH & DAN HEATH)

Esta obra intenta analizar los principios y factores principales que poseen las ideas que resultan atractivas y sobreviven. La simplicidad, concreción, credibilidad, emotividad, sucesividad e inesperabilidad son las principales propiedades que este tipo de ideas suele reunir.



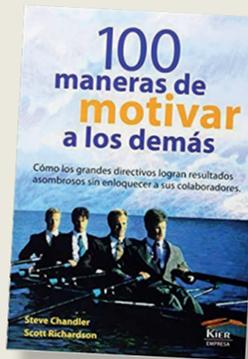
MARKETING DE GUERRILLA
(JAY CONRAD LEVINSON)

Conseguir abrir y mantener un negocio propio requiere ser capaz de generar estrategias alejadas de lo habitual con el fin de poder destacar. El autor busca utilizar métodos poco convencionales para lograr los objetivos propuestos.



100 MANERAS DE MOTIVAR A LOS DEMÁS
(STEVE CHANDLER AND SCOTT RICHARDSON)

Tener una empresa suele comportar hablar y gestionar el contacto con diferentes personas, desde proveedores y empleados hasta clientes. Saber cómo motivarlos y disponer de técnicas para ello resulta fundamental.



CÓMO INICIAR UN NEGOCIO EXITOSO EN INTERNET
(MIGUEL ÁNGEL FLORIDO)

Las nuevas tecnologías son hoy en día una pieza clave y una parte fundamental para lograr que nuestra empresa se expanda y se dé a conocer, además de suponer una buena base desde la que iniciar una compañía. Cuenta con versión ebook gratuita.



SONIA RIQUELME SALÓN DE BELLEZA

Mcal. López c/ Waldino Lovera
Cel.: 0994 346573

La digitalización también implica un cambio cultural.

MOMENTO OPORTUNO PARA LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL

CLAVES PARA LA TRANSFORMACIÓN

- Establecer un plan de acción digital.
- Potenciar la visibilidad y la presencia en internet.
- Desarrollar la clientela y ventas en internet.
- Generación de nuevas habilidades.
- Proteger los procesos de negocio.
- Empleo de datos.
- Trabajar con herramientas digitales.
- Impulsar la innovación.

La consultora Alianza Estratégica desarrolló un seminario en línea, en el que se enfocó especialmente sobre la transformación digital de las empresas y el cambio cultural que este proceso requiere, más allá de la simple incorporación, de tecnologías.

Uno de los panelistas, el Ing. Pablo Denis, manifestó que la digitalización es un proceso irreversible. Sin embargo, aclaró que esta transformación implica un cambio de paradigma en la manera de trabajar y realizar los negocios. Además, la transformación digital puede ser aprovechada como una herramienta de transparencia, ya que la formalización es la base para tener un negocio digital sano, explicó. “Creo que es un proceso que no tiene vuelta atrás, que debe ser acompañado con mucha tranquilidad, mucha atención, y de manera segura. La digitalización no es tener una página web, sino más bien es un cambio de cultura”, sostuvo.

Digitalización de las mipymes

El disertante mencio-

no que la penetración de internet y dispositivos móviles aumentó significativamente en América Latina y El Caribe durante la última década. Sin embargo, el uso de aplicaciones productivas y sofisticadas está muy concentrado en el subgrupo de empresas exportadoras y del sector de servicios.

Señaló que la realidad es bien distinta para la mayoría de las mipymes de la región, que representan el 99% del total de las firmas y el 60% del empleo, según datos del 2018 de la Comisión Económica para América Latina y El Caribe (Cepal).

El panelista mencionó dos estudios realizados en

la región, que dan un panorama de la exigua implementación de tecnologías digitales por parte de las mipymes.

Manifestó que el 2020 un año ideal para iniciar la digitalización e innovación de las empresas, y recomendó seguir el siguiente proceso. Contar con la infraestructura adecuada, desarrollar una planificación estratégica y operativa con apoyo gerencial.

Posteriormente, se puede iniciar con la virtualización de ciertas actividades, analizar datos y apostar por la presencia digital. También indicó que es necesario que se tengan en cuenta la ciberseguridad, entre otros puntos.

9 años de experiencia avalan nuestro trabajo



La Primera verificadora de datos del país que ayuda a reducir ostensiblemente la morosidad crediticia

La EFICIENCIA y EFICACIA son nuestra mayor virtud.

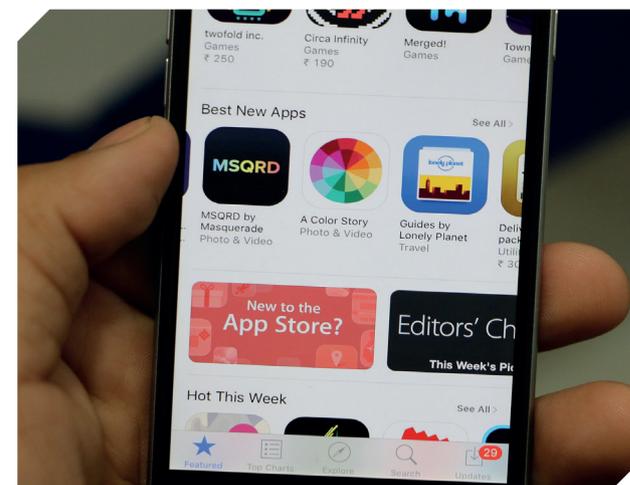
Tel.: (021) 677 131
Cel.: (0984) 392 843
e-mail: logistica@invesa.com.py

PLATAFORMA GRATUITA PARA LA CREACIÓN DE APLICACIONES

El uso de aplicaciones para brindar atención a los clientes tuvo un crecimiento sustancial en los últimos meses, como una solución a inconvenientes ocasionados por el aislamiento social.

Para contar con estas herramientas, el emprendedor tiene dos opciones: acudir a profesionales en el desarrollo de aplicaciones o experimentar con opciones gratuitas, que permiten la creación de una app sin conocimientos de programación.

Mobincube es una de las alternativas disponibles para crear una aplicación, sin tener conocimientos



Las aplicaciones pueden ser empleadas en dispositivos Android y iOS.

sobre lenguajes de programación, y, sobre todo, de forma gratuita.

La plataforma en línea

solicita el registro del usuario. Posteriormente, permite crear, editar y publicar en las tiendas de aplicaciones.

MARKETING

Muchos emprendedores al ser consultados acerca de los servicios o productos que venden, en su mayoría responden “vendo de todo”, sin la posibilidad de explicar detalladamente al rubro que se dedica. Esta es la primera señal que indica que un negocio no tiene bien definido su norte.

Un plan de marketing es un documento donde las empresas y negocios recogen información como objetivos anuales, definición de los clientes, campañas a realizar y objetivo esperado de cada campaña. Trabajar con un plan obliga a los emprendedores y empresarios a seguir un proceso que los lleva a pensar en cuál es la mejor manera para atraer clientes, venderles más productos y apoyarse en ellos para conseguir más clientes.

Cómo crear uno

Como primer paso, se deben definir los objetivos. Este paso es el más importante ya que si no se tiene una idea clara de lo que se busca, el plan no tendrá ningún efecto. Los objetivos trazados deben ser medibles, específicos, con un tiempo límite y asequibles (M.E.T.A.).

Identificar la situación del mercado y del negocio es fundamental, para conocer la situación de ambos se debe realizar una matriz DAFO, se analizan las amenazas, oportunidades, fortalezas y debilidades.

Se le considera amenaza a la competencia o una crisis económica, las oportunidades se definen como las ventajas que existen en el mercado como por ejemplo la alta demanda, baja competencia o inclusive una regulariza-



PLAN DE MARKETING: PARA QUÉ SIRVE Y CÓMO HACERLO

La sociedad se transforma, los clientes se renuevan y las oportunidades emergen de las crisis. Todo negocio debe conocer y tener un plan de marketing para sobresalir en la competencia y lograr objetivos.

ción. Las fortalezas son los aspectos positivos, una marca bien definida, gran clientela, personal eficiente, etc.

Las debilidades son los aspectos que no funcionan en el negocio, por ejemplo, no disponer de una estrategia, pocos clientes, precios elevados, rotación de personal.

El tercer paso es crear posicionamiento. El objetivo es

entrar en la mente del cliente para construir una relación. Para hacerlo, se deben responder algunas de estas preguntas: ¿Qué hago mejor que nadie?, ¿qué problemas solucionamos? y ¿qué beneficios aporta al cliente esto que hago mejor o diferente?

En este punto, se definirá la clientela. Aquí se identifican las características en

común de la clientela, de esta manera se logrará empatizar y crear productos o servicios que se adapten a sus necesidades.

El plan de acciones es el siguiente paso; su objetivo final es conseguir la activación del cliente o la suscripción. La meta es adquirir sus datos para tener más información.

Algunas de las acciones

más usadas en esta fase son las redes sociales, marketing directo, contacto a puerta fría (acudir ante un desconocido para tratar de vender un producto que no ha solicitado) y marketing de contenidos.

La calendarización y el análisis de resultados son los pasos finales de un plan de marketing. El primer punto se refiere a ingresar toda la

información recolectada en un calendario o planilla que permita visualizar cómo se desarrollan las estrategias a tiempo. Finalmente, el análisis de los resultados determinará si se alcanzaron los objetivos trazados y reevaluar nuevas formas de cumplir con aquellos que no se cumplieron de la forma esperada.



¿Querés aumentar los ingresos en tu EMPRENDIMIENTO?
¿Tenés ganas de profesionalizar tu EMPRENDIMIENTO?



Te acompañamos desde la consultora GENTE PROACTIVA S.A.

- Organizamos tu Departamento Administrativo
- Formación y capacitación en ventas
- Gestiones de formalización de empresas, unipersonales

Contactos: ☎️ 📞 **0982 186 969**

Nos interesa tu opinión. Escríbinos a: ✉️ lectores@gentedeprensa.com.py

ITAUGUÁ

SAN LORENZO

LA Pollería La Familia Almuerzos familiares al mejor precio

Pollería La Familia se ubica en la ciudad de Itauguá. Su propietaria, Irma Sánchez, comenta que el local resalta por la cálida atención que reciben los clientes y familias que visitan el establecimiento, además comenta que las guarniciones tienen la medida para acompañar con el almuerzo.

Allí, por G. 30.000 se puede almorzar todos los días pollo al es-

piedo acompañado de ensalada de arroz, sopa paraguaya y mandioca.

“Nuestros clientes pueden disfrutar en familia sin preocupaciones como en casa. Contamos con boleta legal y hacemos delivery llamando al (0984) 485-307”, comentó.

Atiende de martes a domingo de 10:00 a 22:30 y los lunes de 10:00 a 15:00. Se ubica en Ruta II, barrio San Roque, Itauguá.



CAPIATÁ

LA Variadito Tienda de regalos, Regalos con originalidad todo el año

Variadito, tienda de regalos, elabora canastas de desayuno, cajitas sorpresas, ramos, bandejas especiales, acompañados de dulces, tortas, alfajores, globos, peluches y cotillones personalizados hechos a mano para regalar en acontecimientos especiales.

La tienda ofrece diseños acordes al presupuesto y sugerencias de cada cliente. “Converso con cada cliente y elaboramos juntos el regalo final, tengo en cuenta su presupuesto, ideas para entregar un producto que llene por completo sus expectativas”, acotó Karina Calderón, propietaria del emprendimiento. Además, ven-

de prendas de vestir y calzados para niños y adultos, entre los más solicitados se encuentran pijamas, conjuntos de invierno, joggers, champions, chatitas y sandalias.

Su propietaria menciona que los pedidos de prendas de vestir o regalos se solicitan vía WhatsApp al (0975) 254-170, con la opción de retirar en la dirección Km 21 Ruta 2, Rojas Cañadas de la ciudad de Capiatá o ser enviados a través de delivery de lunes a sábados.

En redes sociales se encuentra como Cositas Variadas en Facebook, y como @Tiendaderegalo-variadito-py.



YPACARAÍ

LA Don Félix Car service, Mantenimiento vehicular de calidad y garantía

Don Félix Car Service es un taller establecido en la ciudad de Ypacaraí, repara y mantiene la mecánica ligera en vehículos y camionetas. Con horarios especiales y con un servicio exclusivo de agendamiento previo, el local retira los vehículos desde el hogar u oficina para evitar aglomeraciones y resguardar la seguridad de clientes y personal. Su copropietaria, Fátima Acosta, detalla que la empresa se destaca por la calidad y profesionalismo del personal. Además, menciona que el cliente en todo momento está informado acerca de los avances de su vehículo. “A través de videos y fotos se realiza el seguimiento del mantenimiento y reparación de los rodados”, afirmó.

La empresa se ubica sobre la ruta Mariscal Estigarribia y Mómox, Ypacaraí. Los días y horarios de atención se ajustan a la disponibilidad de cada cliente con cita previa llamando al (0976) 933-222.



LA JS Barbeshop, Fuerza y estilo en cada corte y tratamiento

La Barbería JS Barbeshop se sitúa en la ciudad de Itauguá. Allí se realizan cortes de cabello para niños y caballeros, se caracteriza por el servicio en tratamiento y arreglo de todo tipo de barbas.

Para los hombres más exigentes ofrece limpieza de cutis, pedicura, manicura, corte y lavado. La limpieza de cutis es el servicio de excelencia. Combina la extracción de impurezas con exfoliación, comenta su propietario Juan González.

“Es ideal para retirar la oleosidad del rostro y para que la piel se encuentre firme y tersa”, agregó.

JS Barbeshop atiende de lunes a viernes de 09:00 a 12:00 y de 13:30 a 19:30. Se ubica sobre la calle Fernández Gilberto 9996, Itauguá. En Facebook se encuentra como JS Barbeshop. Contactos al (0991) 606-012.



ITAUGUÁ

GERENCIAMIENTO

Pasos claves para lograr una empresa con solidez y estabilidad

Iniciar un nuevo proyecto siempre es uno de los mayores desafíos, donde se tienen en cuenta diversos factores para obtener los resultados esperados.

Para un nuevo emprendedor o empresario el camino del éxito es un territorio anhelado de alcanzar. Para que todos los objetivos lleguen a buen puerto, son varias las estrategias y manejos que deben emplearse, desde el mismo concepto de “gerenciar”.

Emprender y dirigir un negocio no es algo que se aprende de un día para otro, se necesitan muchos años y muchos errores para adquirir experiencia en ello. Las decisiones se deben tomar de manera segura, en base a criterios justos y razonables, con el fin de rentabilizar el negocio lo máximo posible.

Esta frase engloba un sinnúmero de cosas y saber llevarlo adelante ayuda a tener los conocimientos necesarios para potenciar el emprendimiento, estar preparados para un buen y correcto desempeño a la hora de trabajar, aprovechar todo los momentos y el tiempo para poder capacitar a todo el personal a cargo. En ello está una de las mejores inversiones.

Puntos importantes

Decirle adiós a la desesperación y el miedo: tener miedo no está mal, dejarte dominar por él sí. Así que lo primero que se debe hacer es controlarlo, y a pesar de saber la gran responsabilidad que requiere, actuar de la forma más calmada es imprescindible.

Llevar una correcta administración: esto engloba tiempo, dinero, personal, materiales, ingredientes y todo lo que se utilice para el negocio. Además, la necesidad de confiar, delegar y controlar, apostar y llevar una constante capacitación en las áreas centrales del negocio o la empresa.

Conocer al cliente: algo fundamental a la hora de dirigir una empresa pequeña es conocer al máximo al cliente, sus gustos y preferencias. De esta manera se podrá personalizar al máximo su experiencia de compra y se ofrecerá lo que realmente requiere el cliente potencial, e incrementar así el porcentaje de fidelización de la imagen y de la marca.

GERENCIAR CON ÉXITO



ASPEN
FM 102.7

ESTILO ASPEN

Lunes a Viernes de 14 a 16hs
Con Florencia Gismondi

www.radioaspen.com.py

Facebook, Twitter, Instagram icons

AGRUPADOS

ANUNCIÁ EN ESTA PÁGINA Y LLEGÁ A MAS DE 18.000 EMPRENDEDORES

Tel.: (021) 681 237 - 681 239  La Prensa  @laprensapy **VARIOS**


**CREACIONES
DANS**

DISEÑA Y PERSONALIZA A TU GUSTO

 0981 551 127

Waldino Lovera e/ Del Carmen y 16 de Noviembre



METROPOLITAN
salón de eventos

Solicite presupuesto para sus eventos del año!

Deje a nuestro cargo la organización para su tranquilidad.
Promo por tiempo limitado y con grandes beneficios!

San José c/ Boquerón, Limpio - Paraguay
 salonmetropolitan2017@gmail.com
 0981 458 891 - 0986 399 006
 Metropolitan Centro de Evento.

9 años de experiencia
avalan nuestro trabajo

INVEESA
Investigaciones y Verificaciones S.A.

La Primera verificadora de datos del país
que ayuda a reducir ostensiblemente
la morosidad crediticia


La EFICIENCIA
y EFICACIA son
nuestra mayor
virtud.

Tel.: (021) 677 131

Cel.: (0984) 392 843

e-mail: logistica@invesa.com.pyIMPORTANTE MEDIO DE
COMUNICACIÓN BUSCA

EJECUTIVOS COMERCIALES

- > VENTA DE PUBLICIDAD EN CALLE.
- > SUELDO FIJO
- > COBERTURA TELEFONICA Y VIATICOS.
- > CAPACITACIÓN PERMANENTE
- > COMISIONES DE HASTA EL 30%
(SUJETO A VENTAS)

REQUISITOS:

- > EXPERIENCIA MINIMO DE 1 AÑO EN VENTAS
- > SEXO: INDISTINTO
- > EDAD DE 28 AÑOS EN ADELANTE
- > BUENA PRESENCIA.

ENVIA TU CV a: coordinacion@genteproactiva.com.py
REF: EJECUTIVOS COMERCIALES o llamanos
al 0982 186969

**HACEMOS****CRECER****TU NEGOCIO**

G.480.000 Anual

Suscribite a nuestro semanario!!!

LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores

INFORMATE

(021) 681 237 - (021) 681 239 - (0981) 849 589
suscripciones@gentedeprensa.com.py

CLASIFICADOS

LA PRENSA

OFREZCO

Servicios de Karaoke y show musical Para eventos privados como cumpleaños, bodas, quince años, reuniones corporativas, con toda la buena onda y variedad de colecciones musicales. Interesados tratar al 0981 849 579 para mayor informaciones



ROCHI EVENTOS Servicios Integrales para todo tipo de Eventos Organización: Servicios de Personalización de Centros de Mesas, Alquileres Consultas sobre presupuestos con Rocío Vera llamando al 0982155134



Regalos para futuras mamás y bebés creamos innovadores regalos personalizados elaborados con mucho amor. Canastas, ajuar de bebé, ajuar de la madre, cajas de recuerdos, entre otros atractivos. Consulte presupuestos en CukiBebé al 0985 434 102



DAFER Ofrece servicio de fotografía para eventos especiales como, cumpleaños infantiles, 15 años, boda, baby shower, sesión pre-15 años y más. Para más información pueden contactar al 0991 793941



Salón de Belleza Nancy Todo lo necesario para que una mujer se vea bonita; peluquería, manicura, pedicuro y mucho más. Teléfono: 0982 243 671

Pintor de obras El señor Osvaldo Basualdo especializado con las mejores técnicas de pintura. Teléfono: 0981 487 085

BUSCO

Chofer con documentos al día Disponibilidad de horario nocturno en la zona de Mariano Roque Alonso y alrededores. Con licencia Categoría Profesional B para una empresa en crecimiento. Llamar al teléfono 0985 339 610



Diseñador Gráfico de medio tiempo con amplios conocimientos en el rubro de medios de comunicación escrita y digital con experiencia mínima de 3 años. Quienes reúnan los requisitos pueden llamar al 0961 311 800 ó enviar sus correos a gamartinezfer@gmail.com



Técnico Junior electromecánico egresado del CTN con amplios conocimientos en carga de gas, parte eléctrica de electrodomésticos, reparación de fabricadoras de helos y cámaras frigoríficas industriales. Llamar al 0981 598 344 o el 021 613 878.



Poty Py Tienda online que se dedica a la venta de cactus, suculentas, hojas verdes y más. Ideales para decorar casa u oficina. Para más información pueden seguirle en las redes sociales @potypy o contactar al 09826207446



Jardinero para formar parte de una prestigiosa empresa de limpieza con disponibilidad de tiempo completo. Los interesados contactar al 0982 549 865

Manicurista para salón de belleza con años de experiencia en el mercado, para la zona de Villa Morra. Interesados pueden llamar al 0976 319 046

OFREZCO

Servicios de fotografía Para cubrir cumpleaños, bodas, quince años, colaciones, eventos empresariales, sesiones de fotos para novios y embarazadas con cámaras profesionales y alta creatividad. Interesados tratar al 0982 417 059 y el 021 560 396.



LA TERNERA Los mejores Servicios y Propuestas de Catering con productos de Primera Calidad para todo tipo de acontecimientos, cumpleaños, bodas, reuniones empresariales, familiares y en fechas especiales que el cliente desee. Consultas al 0981902520



Inmueble ubicación vip sobre la Tranchaco, frente al Tunel de la Avenida Semidei. Especial para inversionistas cooperativas o bancos. Cuenta con 2 salones comerciales, un zaguano, 3 dormitorios, entre otros. Tratar al 0983 709 292 con la señora Emi



Orlando Vera Agente de Saeguros."El Seguro que necesitás, para las sorpresas que no querés". Trabajamos con todas las compañías aseguradoras del país. Contactos al 0983 608 457



Terreno 12 x 30 metros en el barrio Santa Rosa de la localidad Moras Cué de la ciudad de Luque - Limpio. Precio a negociar al 0982 687 257.

Maquillaje día, noche, aplicación de pestañas perfilado diseño de ceja en henna a domicilio. Teléfono: 0981 408 812

BUSCO

Niñera sin retiro muy atenta, con experiencia y sin antecedentes policiales y documentos actualizados. Se ofrece buen ambiente laboral y salario acorde al desempeño del personal, más horas extras. Teléfono 0981 709 004



Community Manager con buenos resultados comerciales para importante empresa en crecimiento. El interesado debe ser dinámico, proactivo, creativo y con capacidad de generar ideas innovadoras. Teléfono 0994 344 564 creamos@gmail.com



Luis Pereira Sommier y Living Fabricamos sommier y Living. Precios Especiales p/ mayoristas, aceptamos todas las tarjetas de créditos, financiación hasta 24 cuotas. Acceso Sur c/Man-gore-Nemby 0981.103.111



Vanessa Ferreira Alquiler de vestidos Ideal para 15 años, bodas, bautizos, graduaciones, para todas las edades. Podes encontrarnos en las redes sociales como Vanessa Ferreira Sauce entre Andrés Insfrán y Herrera - Luque. (0991) 331-060



Mecánico y chapista para trabajar en importante representante de automóviles. Con conocimientos de nuevas técnicas de trabajo. Llamar al 0981 126 804

Contador para consultoria contable en la zona de Capiata, con manejo excelente de herramientas informáticas contables. Llamar al 0985 422 626.

OFREZCO

Busco cocinero profesional calificado para la plancha, turno noche, en local ubicado en Teniente Gutiérrez 133 c/ Pa'i Pérez - Itauguá, preferentemente que sea de la ciudad de Itauguá. Interesados llamar al teléfono 0985 886793.



OFREZCO

NANDO'S BAKERY Ventas de tortas, bocaditos dulces, bocaditos salados, cupcakes, alfajores, tartas, masitas, Bocaditos. Dirección: Cerro Cora c/ Mcal. Estigarribia km 30. Y para realizar pedidos al 0992-274569.



Regalos empresariales termos forrados, uniformes empresariales, serigrafías, placas de reconocimientos, servicio de cartelería, entre otros. Presupuestamos los trabajos en base a cantidades mínimas. Los interesados pueden llamar al 0971 895 205



Be Chic - Moda & Accesorios Sitio de Ventas On Line. Moda y accesorios. Contamos con delivery en Asunción y Gran Asunción. Buscanos en el Facebook como Be chic - Moda & Accesorios Whatsapp 0972 159 690



Servicio de electricidad Instalaciones monofásicas y trifásicas, cableados de construcciones, nivelaciones de carga. Teléfono 0981 915 079. Sr. D. Duarte.

Enseñanza Particular Matemáticas tercer ciclo(7, 8, 9) física y química nivel medio. Contactar al número telefónico 0961 969 849.

BUSCO

Organizador de eventos necesito disponibilidad de tiempo completo y certificaciones que avalen experiencia anterior en cargos similares. Los interesados deben presentar planificación de trabajos anteriores. Llamar al 0985 536 538.



Personas capacitadas en cuidado de adultos preferentemente con experiencia ó estudiantes de enfermería de suma paciencia y vocación de servicio, para adulto mayor de 76 años en la zona de la Lambaré. Para mayor información llamar al 0983 245 140



HEÑOI. Huerta urbana, contamos con semillas, almácigos, plantines, de hortalizas y aromáticas, minihuertas y jardines verticales. Asesoramiento y contactos al 0981849589. Costos especiales para montaje de Huerta en mini espacios, patios o balcones.



Abogado Junior para iniciarse en el ámbito legal y poner en práctica sus conocimientos académicos. Llamar al 0981 881 067

Chef para refinado local gastronómico en horarios rotativos con interesante salario más beneficios. Profesionales llamar al 021 510 644

PUBLICÁ CON NOSOTROS

LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores

SECCIONES DISPONIBLES
AGRUPADOS/CLASIFICADOS
PRECIOS PREFERENCIALES

☎ 595 21 681 237 | 595 21 681 239 | (0981) 849 589 | ✉ publicidad@gentedeprensa.com.py



Nos interesa tu opinión. Escribe a: ✉ lectores@gentedeprensa.com.py



Tel: +595 21 677 140
681 237

Tel: +595 982 414 122

Suscribite aquí:
suscripciones@gentedeprensa.com.py



(0981) 228-649

El tiempo

JUEVES
Máx: 18°
Mín: 8°



VIERNES
Máx: 24°
Mín: 16°

SÁBADO
Máx: 28°
Mín: 17°



DOMINGO
Máx: 28°
Mín: 16°



LUNES
Máx: 26°
Mín: 16°



MARTES
Máx: 23°
Mín: 14°



MIÉRCOLES
Máx: 24°
Mín: 16°



FERNANDO DE LA MORA

LA ESCONDIDA - GARDEN BAR

El lugar ideal para disfrutar

Desde el corazón de la ciudad de Fernando de la Mora, La Escondida - Garden Bar, se especializa en la elaboración de un sinfín de exquisiteces, con condimentos y variedades que atrapan todos los sentidos.



Pizzas, picadas, tortillas, hamburguesas, sándwiches, pizzetas, burgers, parrillitas, choripanes, milanesas, postres, tragos, jugos, bebidas y muchísimo más forman parte de sus propuestas. A las mismas se suman los ingredientes y condimentos con sabores que revolucionan lo ya conocido en el arte gastronómico.

Ninguno de sus platos pasan desapercibidos y se encuentran al alcance de los más distinguidos paladares las quesadillas de queso, quesadillas caprese, de camarones, a más de wrap de

pollo, carne, vegetariano, tacos de solomillo, con la compañía de picadas de papas, mandioca, papas de la casa, nachos con queso, aros de cebolla, entre otras.

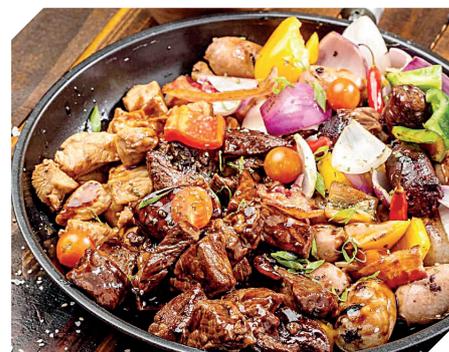
En el mundo de las pizzas y pizzetas, ofrecen los más exquisitos sabores como: mozzarella, doble queso, margarita, pepperoni, choclo, palmito, anchoas, napolitana, vegetariana, muchos quesos, tres cebollas, jamón y morrones, atún y cebolla, pollo catupiry, jamón crudo, la española, camarones y mucho más.

Su amplio servicio incluye la preparación de tragos,

● UBICACIÓN Y CONTACTO

El local se encuentra en Lapacho Amarillo 9699, en la ciudad de Fernando de la Mora. Para reservas y pedidos, disponen del 0986 219-419.

jugos y bebidas especiales en general, además de todo tipo de postres con los más ricos sabores.



CONTACTOS ÚTILES

- ☒ ANDE (021) 211 001/20
- ☒ COPACO 118
- ☒ ESSAP 0800-11-0800162
- ☒ EMERGENCIAS MÉDICAS (021) 204 800
- ☒ LA PELU DE RAQUEL (0981) 836 212
- ☒ METALÚRGICA FRANCI (021) 576 562
- ☒ HB SERVICE (0981) 803 310
- ☒ GYG DISTRIBUIDORA (0981) 749 047
- ☒ TIENDA ADRISOL (0975) 342 077
- ☒ PANADERÍA FLECHA (0984) 487 059
- ☒ HIERROS ACIRÓN (0981) 958 265
- ☒ ROGAVET (0981) 281 276
- ☒ TALLER ALTA GAMMA (021) 755 105

ASOCIACIONES

- ☒ Red Impulsora de Emprendedores (INCUNA) Tel. (021) 585 540 al 542 int.154
- ☒ Asociación Paraguaya de Empresarias, Ejecutivas y Profesionales (APEP) Tel. (021) 452 725
- ☒ Asociación de Empresarios Cristianos (ADEC) Tel. (021) 202 230
- ☒ Asociación de Jóvenes Empresarios del Paraguay (AJE) (0986) 657 555

INSTITUCIONES ACADÉMICAS

- ☒ Escuela de Administración de Negocios (EDAN) Tel. (021) 213 872

LA PRENSA

El Semanario de los Emprendedores



Sabías que para que una marca pueda dirigirse mejor a sus targets debe tener en cuenta lo siguiente:

- Ser específico con el target
- No quedarse con un solo target
- Separar la segmentación

PAUTÁ CON NOSOTROS 0981 22 86 49

Fuente: NAUTA