

## FERRETERÍA GLORIA: LO NECESARIO PARA LA CONSTRUCCIÓN Y EL HOGAR

Este negocio cuenta con todos los productos y artículos necesarios para el hogar y la construcción en electricidad, sanitarios, pintura y más.

• PÁGINA 13



## LOS MEJORES ALIADOS PARA EL COMERCIO MAYORISTA

Alfarería Japepo y Productos 3 Hermanas tienen como foco de trabajo la reventa con precios accesibles para fomentar el emprendedurismo. Tienen alternativas para generar ingresos extras.

• PÁGINA 4

Synthia Cabrera, propietaria  
de Body Balance

## LOS LÍMITES SOLO EXISTEN EN LA MENTE

En 2013, la emprendedora de la semana decidió construir un centro de rehabilitación integral. Sus banderas y pilares fueron el esfuerzo y con la convicción de ser la mejor en lo que ama.

• PÁGINA 3



## HERRAMIENTAS PARA EL DEBATE

La tarea de proyectar costos para neutralizar las diferentes condiciones sociales para el aprendizaje se torna doblemente dificultosa en la medida en que, en términos algebraicos, equivale a resolver un sistema con más incógnitas que ecuaciones y, por lo tanto, indeterminado.

# LA PRENSA

El semanario de los emprendedores



Los ahorros preventivos son la clave para el sostenimiento en este escenario incierto. Las proyecciones son determinantes, se estima una mayor contracción de la economía paraguaya. Un análisis realizado por Basanomics habla de una retracción del 3% al 3,5%.

• PÁGINA 2



## PROTOCOLOS PARA LA REAPERTURA

El sector gastronómico trabaja en un plan de reactivación inicial de sus actividades. En una mesa de diálogo conversaron acerca de los alcances de la fase 3 de la cuarentena inteligente, que se inició el lunes pasado.

• PÁGINA 5

## EL SISTEMA IMPOSITIVO Y SUS CAMBIOS LEGALES

Taxit y Manpower Group organizaron un webinar para aclarar las principales novedades que incluye el régimen tributario. El espacio sirvió para aclarar las dudas que genera la Ley N° 6380/19.

• PÁGINA 6

## INNOVADOR DESAFÍO DE MANTENER EL TRABAJO

La Asociación de Empresarios Cristianos (ADEC) realizó un pantallazo de las realidades asumidas desde la aparición del covid-19 y con ello la reinención a las cuales fueron tornándose las empresas.

• PÁGINA 7

## CONTUNDENCIA PARA LA OPERATIVIDAD

Fiveex plantea una solución a través del wifi. Los datos son una herramienta valiosa para las empresas, más allá del tamaño que tienen o el rubro al cual se dedican.

• PÁGINA 10



Ante el clima incierto, se priorizan los ahorros preventivos

# LA CAÍDA DEL CONSUMO REPERCUTIÓ CON FUERZA

Basanomics estima una contracción mayor de la economía paraguaya para el 2020, en comparación a las proyecciones oficiales.

Un informe del Banco BASA, denominado Basanomics Macrotrimestral, del mes de junio, proyecta una retracción del 3% al 3,5% de economía paraguaya para el 2020. Esta estimación es superior a las que provienen de las entidades gubernamentales y organismos multilaterales.

El informe señala que la parálisis económica durante los últimos tres meses desembocó en una severa disminución del consumo, como consecuencia del confinamiento sanitario que exigió el desarrollo de las actividades desde los hogares. Por otra parte, la incertidumbre disminuye los gastos y eleva los ahorros preventivos. El consumo local exhibió una retracción interanual del 3,8% a finales de marzo, y una súbita caída del 20% en abril, con relación



La parálisis económica desembocará en la reducción del PIB.

al mismo mes del año anterior. La recesión se observó en todos los segmentos, con la excepción de los servicios de telefonía móvil.

Inicialmente los analistas y organismos mul-

tilaterales se mostraban optimistas en relación a las consecuencias de la crisis sanitaria, y las estimaciones de retracción eran solamente del 1%. Sin embargo, tras las actualizaciones de las últi-

mas semanas, actualmente coinciden en apuntar a una reducción del 3%.

## Caída de las exportaciones

Las exportaciones paraguayas de enero a mayo del

2020 muestran una caída de -9,3%, en comparación a los primeros cinco meses del 2019. En este sentido, las manufacturas de origen industrial son las más afectadas, con una reducción de 109 millones de dólares.

## EL GUARANÍ SE CONSOLIDA

Otro efecto del covid-19 es la consolidación de la moneda paraguaya en la región. En el corto plazo, la estabilidad cambiaria del guaraní evita una mayor incertidumbre, dentro de un escenario que ya es sumamente complejo.

Sin embargo, de mantenerse la diferencia de depreciaciones en relación al dólar americano con respecto a otras monedas regionales, la economía local podría perder competitividad, además de fortalecer el comercio ilegal tras la reapertura de las fronteras.

## DATOS

- Una contracción del 3% al 3,5% en la economía paraguaya, estima el Banco Basa en su último reporte económico.
- El último informe del Banco Mundial sobre las perspectivas económicas globales proyecta una reducción del 2,8% del PIB de Paraguay para el 2020.

## BID IMPULSA PROYECTOS DE INVERSIÓN EN EL PAÍS

BID Invest, miembro del Grupo BID, concedió un préstamo con límite de 300.000 millones de guaraníes a Sudameris Bank, con un plazo máximo de cinco años. Estos fondos tienen el objetivo de financiar al segmento de las mipymes y promover proyectos de inversión en Paraguay.

La primera etapa de la operación, que contempló un monto de 100.000 millones de guaraníes, fue financiada en moneda local a través de la emisión de una nueva serie de bonos en el mercado de capitales, bajo el programa registrado por BID Invest en el país.

Con la operación se busca apoyar con financiamiento en

guaraníes, a mediano y largo plazo, a las mipymes paraguayas. Este segmento productivo, que representa uno de los motores de la economía del país, actualmente se encuentra en una difícil situación y busca productos financieros acordes a sus necesidades.

En el marco de esta operación, BID Invest brindará asesoramiento a Sudameris para identificar y monitorizar una cartera sostenible.

Ante la crisis generada por la pandemia del covid-19, el BID Invest prioriza las mipymes de la región. En ese sentido, se encuentra este préstamo, que permite el acceso a financiamiento a través de las entidades financieras locales.

### CIFRAS

**300.000**

millones de guaraníes es el monto máximo del préstamo que otorgó el BID Invest.

**100.000**

millones de guaraníes es el fondo que se incluye en la primera etapa de la operación.

BID Invest orienta fondos a mipymes locales.



## HISTORIAS DE ÉXITO

LA PRENSA

Synthia Cabrera, propietaria de Body Balance

# LOS LÍMITES SOLO EXISTEN EN LA MENTE

Synthia Cabrera en 2013 decidió llevar adelante el sueño de construir un centro de rehabilitación integral. Con esfuerzo y con la convicción de ser la mejor en lo que ama, se aventuró en la creación de su local, Body Balance.



## CLAVES PARA EMPRENDER

El miedo a la incertidumbre, las malas vibras y la inseguridad son aspectos que se deben dejar de lado para construir un negocio. El proceso de crecimiento siempre es duro y está lleno de aprendizaje. La entrevistada resalta que la persistencia y tener una idea clara de los objetivos son los aliados para trazar el camino correcto hacia el éxito.

Menciona que la competencia siempre existirá, y recomienda resaltar de los demás con una óptima atención para que las personas recuerden cómo se sintieron al momento de ir, concluyó.

La emprendedora de la semana es egresada de la carrera de Kinesio- logía y Fisioterapia. Decidió emprender en su propio negocio cuando culminó su carrera. Siempre tuvo en mente crear un lugar donde las personas pudieran acudir para recibir ayuda especializada en la rehabilitación y la estética.

Comenta que sus primeros pasos se iniciaron con la apertura de un pequeño salón en la casa de sus padres. Al cabo de dos años, logró ahorrar lo suficiente para alquilar un salón más grande en el centro de Paraguari. “En ese tiempo empecé a tener varios pacientes, que veían la calidad y el resultado de los tratamientos. Como una forma de seguir creciendo, habilité un pequeño gimnasio para pacientes con patologías generales para la pérdida de peso con problemas motrices o neurológicos”, menciona.

Todo emprendimiento tiene sus complicaciones, Synthia comprendió que el secreto está en la perseverancia. Las cosas que no pueden realizarse “hoy” se pueden llevar a cabo mañana, con la mentalidad de no dejar ir la idea hasta lograr convertirla en una realidad.

Con el pensamiento de la superación y el crecimiento profesional, el año pasado inauguró una miniempresa dentro de Body Balance con el nombre Heterel, con servicios nutricionales para pacientes con desayunos, meriendas, almuerzos y cenas.

Los pequeños detalles en la atención del público son los que marcan la diferencia.

Synthia motiva a la juventud a desarrollarse como personas plenas en las áreas que los apasiona, expresa que a sus 27 años de edad ve el fruto de su esfuerzo y añade que el apoyo en Dios, su familia y sus hijos son el motor que la impulsan a continuar. “No tengan miedo de sacrificarse por algo que los apasiona, siempre habrá obstáculos y cosas por mejorar”, aseveró.



La Lic. Cabrera atiende a sus pacientes de manera personalizada.

## Datos del local:

Body Balance es un centro integral de rehabilitación y fisioterapia. El centro posee consultorios que disponen de los mejores equipamientos para la atención de pacientes que requieran de tratamientos especiales como fisioterapia traumatólogica, reumatológica, kinesiología y rehabilitación respiratoria.

Body Balance también se preocupa de la belleza y el bienestar con tratamientos corporales y faciales.

**Dirección:** 19 de Enero c/ Lomas Valentinas (Paseo San Blas), Paraguari. Horarios de atención: por cuarentena, de lunes a viernes de 13:00 a 18:00 hs.

**Contactos:** con cita previa llamando al (0982) 700-498. En las redes sociales se encuentra como @Body Balance en Facebook y como Synthia Cabrera en Instagram.

“Mi objetivo a corto plazo es ser creadora de fuentes de trabajo para jóvenes que deseen emprender y superarse”.



La profesional egresó de la carrera de Kinesio- logía y Fisioterapia.



A finales del 2019 inauguró un nuevo servicio dedicado a la nutrición.

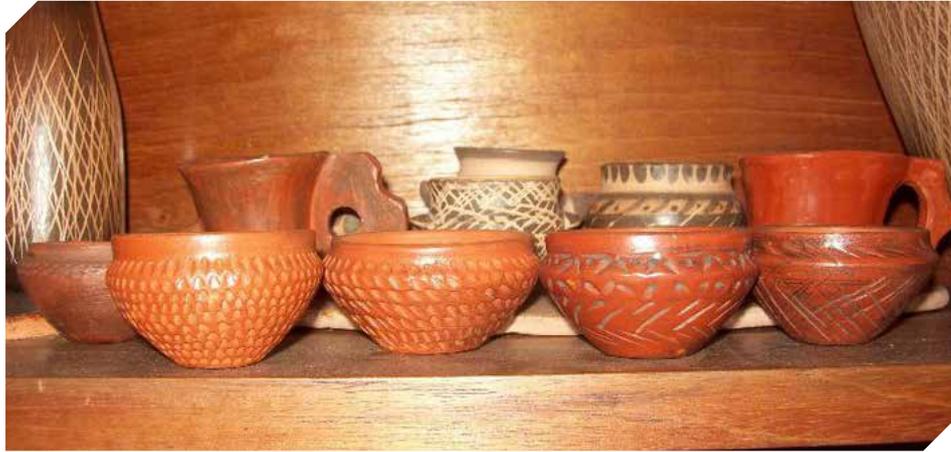


Dispone de un gimnasio para pacientes con patologías generales para la pérdida de peso. Nos interesa tu opinión. Escríbinos a: [lectores@gentedeprensa.com.py](mailto:lectores@gentedeprensa.com.py)

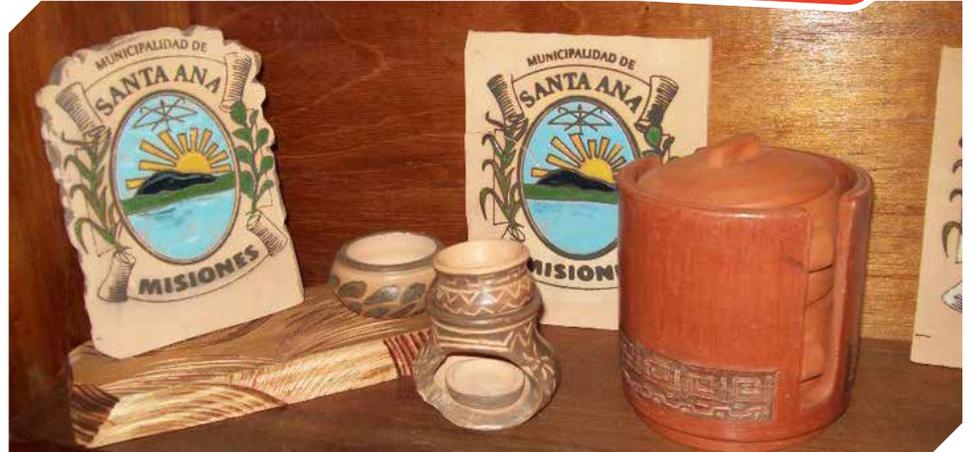
# OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

**LA PRENSA**

Buenos precios y calidad conjugados en un solo lugar

**ITÁ**


Variedad y distinción con precios exclusivos.



Mayoristas y minoristas tienen mayores preferencias.

## ALFARERÍA JAPEPO, PRECIOS EXCLUSIVOS PARA MAYORISTAS

Los más de cuatro décadas en el mercado son el sello de calidad garantizada para todos sus destacados clientes. En alfarería Japepo son especialistas en ofrecer precios preferenciales para todos los mayoristas, minoristas, emprendedores y todos los amantes de las artesanías del país.

Entre sus artículos pue-

tos a la venta se distinguen las macetas, planteras, a más de recreaciones de urnas en miniatura, jarrones de todos los tamaños, jarras, guampas, azucareras, piezas de hornillos, ordenador de especias, taza, vaso para shopp, potes para miel, vasos para vinos y muchos más.

Para estas fechas especiales como el Día del Padre, elaboran diversas e

interesantes opciones para dar el toque de distinción en ese esperado día por el rey de la casa. Dentro de sus habituales beneficios, los propietarios de Alfarería Japepo brindan precios preferenciales en cada artículo de preferencia de los compradores minoristas, todos los mayoristas tienen un trato igualmente especial, ya que los descuentos



Japepo ofrece artículos de cerámica de mayor calidad.

se efectivizan de manera inmediata.

El local cuenta con excepcionales colaboradores que tienen la misión de elaborar y satisfacer todos los pedidos recepcionados diariamente, en tiempos de

COVID-19 redoblan esfuerzos para resguardar a todos sus miembros como a toda su clientela. Sus productos son vendidos a minoristas y mayoristas con precios especiales. Las personas encontrarán productos a

### CONTACTO Y DIRECCIÓN

El local se encuentra ubicado al costado de la Ruta 1, km 35 en el barrio San Blas de la ciudad de Itá.

Para pedidos, los vínculos habilitados son el 0971 276-469 y el 0224 633-446.

partir de G. 1.500 hasta los G 300.000.

Alfarería Japepo atiende de lunes a lunes de 08:00 a 20:00 horas.

### CAACUPÉ



Productos 3 Hermanas, el mejor sabor en cada familia.



Precios exclusivos para revendedores de todo el país.



Calidad y distinción en cada producto elaborado.

## PRODUCTOS 3 HERMANAS, CON PRECIOS PARA REVENTA

La empresa familiar se dedica hace 26 años a la producción y comercialización de dulces, mermeladas y afines. Ofrece productos de primera calidad y responde a las necesidades de un mercado cada vez más competitivo.

Con metas bien traza-

das, fijan su visión en ser reconocidos como la marca líder en dulces y mermeladas del país, brinda un excelente servicio de distribución y productos de alta calidad a sus clientes, entre ellos los compradores mayoristas y minoristas de diversos puntos del territorio.

Elaboran dulces de guayaba, batata, maní, leche, dulce de mamón, mermeladas de guayaba, de frutilla, de mamón, de calabaza, jalea de guayaba y otras líneas como maní ku'i, miel de caña dulce, granola y mucho más.

Procesan aproximadamente 90.000 kilos de dul-

ces al mes, de los cuales 15% son para el mercado exterior (EE.UU. y España). Su amplia variedad de productos se encuentra disponible en los mejores supermercados y comercios del país.

Constituye además el objeto social de la firma contribuir a la comunidad

con fuentes de empleo, promueve así el desarrollo sostenible, tanto de la empresa como de la sociedad, consolida el empleo con especial atención a la economía social.

Se ubican en Piribebuy y 4ª Proyectada, Caacupé. Para más información acerca de sus productos, comu-

### CONTACTO Y DIRECCIÓN

Se encuentra ubicado en Piribebuy y 4ª Proyectada, en la ciudad de Caacupé. Para pedidos, comunicarse a 0511 242-530.

nicarse al 0511 242-530 o escribir a productos3hermanas@outlook.com.

## GOBIERNO

LA PRENSA

Representantes de los sectores público y privado se reunieron para conversar sobre los alcances de la fase 3 de la cuarentena inteligente, que se inició el lunes pasado.

Liz Cramer y Carla Bacigalupo, titulares del Ministerio de Industria y Comercio (MIC) y el Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social (MTESS), respectivamente, mantuvieron una reunión con el presidente de la Cámara de Anunciantes del Paraguay (CAP), Carlos Jorge Biedermann, y el presidente de la Cámara de Centros Comerciales del Paraguay (CCC-Py), Jorge Mendelzon. Durante el encuentro, los representantes de la

## Es indispensable implementar una serie de medidas

# ANALIZAN PROTOCOLOS PARA REABRIR PATIOS DE COMIDA

CAP y la CCC-Py hicieron referencia a la reactivación de los patios de comida que se encuentran en los centros comerciales, ya que el Decreto N° 3706, que establece el inicio de la tercera fase de la cuarentena inteligente no incluye a estos negocios.

Ambos gremios trabajan en un protocolo para la reactivación de este segmento, por lo que solicitaron que se vuelva a evaluar el punto.

Por su parte, la ministra de Industria y Comercio dejó abierta la posibilidad de que los patios de comida se adapten a una modalidad de restaurantes.



Patios de comida buscan retomar sus actividades.

Es decir, que establezcan un encargado por mesa, que habiliten el agendamiento previo, entre otros protocolos que ya fueron aprobados por los locales gastronómicos convencionales.

El protocolo también

determina que los locales deben operar de forma independiente, con límite de personas, delimitación del perímetro y normas de seguridad ocupacional. Este

último requisito implica que los negocios cuenten con un registro de los comensales para poder establecer la trazabilidad de todos los clientes.

### VISITA DEL MSPYBS

La rehabilitación de los patios de comida solo se podrá establecer tras una visita de validación por parte del Ministerio de Salud Pública y Bienestar Social (MSPyBS). Es indispensable la adaptación a las modalidades requeridas.

El conjunto de especificaciones contempla que las personas acudan a los patios de comida con tapabocas, y que únicamente se quiten en el momento de consumir los alimentos. En lo referente a la cantidad de personas, las normas actuales limitan a seis por mesa.

## RECOMIENDAN EXTENDER EL ESTUDIO DEL PROYECTO



El proyecto busca anular el pago adicional de 2,5% que realizan las mipymes al IPS.

Sigue en fase de análisis el proyecto para modificar el Artículo 47 de la Ley 4457/2012, que tiene directa incidencia en las micro, pequeñas y medianas empresas (mipymes). El punto se volvió a tratar durante una reunión virtual desarrollada la semana pasada y presidida por la Comisión de Industria, Comercio, Turismo y Cooperativismo de la Cámara de Diputados.

La mayoría de los sectores involucrados, que estuvieron representados en la reunión virtual, creen que el punto requiere de una mirada más integral.

Incluso, manifiestan que sería ideal trabajar en el desarrollo de un seguro social especial para el segmento.

Es importante recordar que este proyecto fue presentado por la bancada del Partido Patria Querida, y busca que las mipymes dejen de pagar en concepto de aporte patronal un adicional del 2,5% que se incluye dentro del seguro social que se destina al Instituto de Previsión Social (IPS).

En el documento del proyecto se menciona que esta tasa adicional no beneficia directamente a los contratantes. El 2,5% adicional mencionado, que

se destina al Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social (MTESS), para la formación profesional.

El encuentro en línea contó con la participación de representantes del Ministerio de Industria y Comercio (MIC), el MTESS, el Sistema de Formación y Capacitación Laboral (Sinafocal), el Servicio Nacional de Promoción Profesional (SNPP), la Unión Industria Paraguaya (UIP), la Cámara Paraguaya de Supermercados (Capasu), la Asociación de Micro y Pequeñas Empresas (Amype), entre otras organizaciones.

9 años de experiencia  
avalan nuestro  
trabajo

**INVEESA**  
Investigaciones y Verificaciones S.A.

La Primera verificadora de datos del país  
que ayuda a reducir ostensiblemente  
la morosidad crediticia

La EFICIENCIA  
y EFICACIA son  
nuestra mayor  
virtud.

Tel.: (021) 677 131  
Cel.: (0984) 392 843  
e-mail: [logistica@invesa.com.py](mailto:logistica@invesa.com.py)

## ACTUALIDAD

LA PRENSA

Dieron a conocer sus implicancias en las personas físicas

# EXPOSICIÓN SOBRE LOS CAMBIOS DEL NUEVO SISTEMA IMPOSITIVO

La modernización del régimen tributario implica varios cambios.

Ante las dudas que genera la Ley N° 6380/19, Taxit y Manpower Group organizaron un webinar para aclarar las principales novedades que incluye el régimen tributario.

Los principales cambios se observan en el Impuesto a la Renta Personal (IRP), que tras la reforma tributaria se ensambló con el Impuesto a la Renta Comercial, Industrial o de Servicios (IRACIS) y se creó el Impuestos a la Distribución de Utilidades y Rendimientos, comúnmente denominado como IDU.

Desde este año, este impuesto se paga a través de las sociedades, en el momento de la distribución de las utilidades. Para el 2020, ofrece una tasa especial del 5% para las personas accionistas que son residentes, y del 10% para las que no

son residentes. A partir del 2021, el IDU tendrá una tasa del 8% para las personas residentes y del 15% para las no residentes.

## Sustituye al IRP

En el nuevo régimen tributario, el IDU sustituye al IRP para las personas que son accionistas. Es decir, en el momento de percibir dividendos, esas ganancias ya las recibirá con el impuesto pagado por la sociedad. “La sociedad ya va a retener y va a llevar al fisco”, explicó el Lic. Carlos Zapata, fundador del Grupo Alianza Consultores Tributarios, quien fue invitado por los organizadores para disertar sobre el tema y aclarar todas las dudas de los participantes.

## Excepciones

Existen dos excepciones: las personas que forman parte de una sociedad simple y los socios de cooperativas. Para ambos casos, no

## WEBINARIO

El objetivo del encuentro en línea fue poner en conocimiento de los afectados las novedades impositivas que se comienzan a implementar desde este año con la Ley N° 6380/19 de Modernización y Simplificación Tributaria.

rige el IDU. Sin embargo, se deben incorporar en la declaración del Impuesto a la Renta Personal de las Personas Físicas.

## Nuevo IRP

Desde el 2020, el IRP contempla dos tipos de ganancias de las personas físicas. Por un lado, están los rendimientos provenientes del trabajo, físico o mental, que realiza cada individuo. Y por el otro se encuentran las utilidades obtenidas del patrimonio. “Anteriores-

te ambas ganancias estaban en una sola columna, y ahora se separan en dos vertientes”, explicó el especialista en asuntos tributarios.

En relación a las rentas de trabajo se incluyen todas las retribuciones que se obtienen, ya sea de forma dependiente o independiente. Las personas que lleguen a un nivel de ingresos de 80.000.000 de guaraníes se convierten en contribuyentes del IRP, y pueden inscribirse a partir del día siguiente de haber alcanzado la mencionada cifra. “Desde ese momento tienen 30 días para inscribirse”.

En lo referente a las rentas de capital o provenientes del patrimonio de las personas actualmente ya no existe el rango incidido, que es la denominación técnica que se le dio desde el inicio

del IRP a los 80.000.000 de guaraníes de las rentas de trabajo. “Es decir si vendemos un inmueble por 70 millones, que está por debajo del rango incidido de las rentas de trabajo, igual voy a tener que pagar en impuestos por tratarse de rentas de capital”, explicó.

La primera gran diferencia es que en el 2020 ya no existe un rango incidido para las rentas de capital. No obstante, existe una sola excepción, y es para los bienes muebles por debajo de 20.000.000 de guaraníes. “Si vendí una moto o un auto por 15 millones de guaraníes, no pagaría impuestos. Pero si vendí un segundo rodado por otros 15 millones, ya supera el rango de 20 millones de guaraníes para los bienes muebles”.

## TASAS Y DEDUCCIONES

Para las rentas del trabajo existen tres tasas. Del 8% para las personas que ganen entre 50 y 100 millones de guaraníes al año; del 9% para las que tengan ingresos de 100 a 150 millones de guaraníes, Y del 10% para los que generen más de 150% de guaraníes.

Para las rentas de capital, se estableció una renta única del 8%. En relación a las deducciones, Zapata explicó que no existen cambios sustanciales con relación al régimen tributario anterior. Señaló que existen dos tipos de gastos: los que realiza la persona para generar esos ingresos y los que lleva cabo en el ámbito de su vida familiar o personal. Recordó la importancia de tener todos los egresos debidamente documentados. Mencionó que incluso se pueden deducir los gastos en el exterior del país, incluso los destinados a esparcimiento. La condición es que sean con facturas de agencias de viajes locales.

## CIFRAS

**8%**  
es la tasa impositiva para las personas que generan entre 50 y 100 millones de guaraníes al año.

**9%**  
deberán pagar en impuestos los que generen entre 100 y 150 millones por año.

**10%**  
es la tasa establecida para las personas físicas que generen más de 150 millones por año.

**8%**  
es tasa impositiva única para las ganancias provenientes de las rentas de capital.



El encuentro en línea se desarrolló el 16 de junio pasado.

Nos interesa tu opinión. Escríbinos a: [lectores@gentedeprensa.com.py](mailto:lectores@gentedeprensa.com.py)

## Rompen esquemas y apuestan por la búsqueda de nuevas oportunidades

La Asociación de Empresarios Cristianos (ADEC) realizó un pantallazo de las realidades asumidas desde la aparición del covid-19 y con ello la reinención a las cuales fueron tornándose las empresas.

**M**uchos son los cambios y adaptaciones significativas a las que tanto empresas y trabajadores tuvieron que adaptarse para seguir en ritmo en el mercado, mantener un trabajo estable y ganar sustento diario es fundamental. En ese sentido, la experta en recursos humanos Patricia dos Santos, socia de ADEC, realiza un análisis exhaustivo sobre las fases superadas con una mirada al futuro que debe ser aplicada para la subsistencia

# ¿CÓMO MANTENER MI TRABAJO?, UN DESAFÍO PARA INNOVADORES



Patricia dos Santos, experta en RR.HH.

empresarial y personal en el campo laboral.

“En la fase 1 fue como si nos llegó un tsunami y estábamos bajo el agua buscando sobrevivir reorganizando vida y trabajo para no enfermar. En la fase 2 salimos a

la superficie y vimos que las empresas cerraron, como no tenían ingresos buscaban reducir gastos, suspendieron contratos y despidieron gente, mientras, flotamos sin rumbo todavía enfocados en no enfermarnos. En la fase 3 ya estamos más libres del estrés sanitario y empezamos a mirar dónde desembarcar para continuar con nuestras vidas. Y ahora las tendencias de evolución del trabajo que la 4ª revolución industrial ya traía consigo se aceleraron dramáticamente empujados por el nuevo modo covid-19 de vivir”, resaltó dos Santos.

Entre otras cosas, explica acerca de las adaptaciones

obligatorias para sobreponerse a los altibajos de la pandemia y formas de luchar por seguir con un trabajo estable y seguro. A más de dejar un mensaje concreto acerca de la situación. “Los cambios instalados en las empresas por el uso de la tecnología y la automatización se aceleraron con el covid. Miles de puestos laborales se perdieron y otros nuevos se están creando, el nuevo normal requiere nuevas competencias y también ver el trabajo de otra manera, ya no hay que pensar en el único ingreso y la única profesión, lo único seguro es que hay que aprender y aprender siempre”, finalizó.

### AVANCES Y ADAPTACIONES REQUERIDAS

- El uso de la tecnología que permitió el trabajo a distancia masivo, la automatización y la aplicación más generalizada de la inteligencia artificial y su demanda de nuevas competencias.
- La incertidumbre y falta de estabilidad del mercado que obligan a las empresas a reinventar sus productos y servicios, sus relaciones laborales, ser flexibles y cuidar sus costos.
- Las nuevas expectativas de los trabajadores que ya no persiguen depender de una profesión o trabajo para toda la vida que se puede cortar de golpe con la próxima crisis. De una persona se espera hoy que cambie por lo menos 3 veces de profesión y más de 10 veces de trabajo a lo largo de su vida.
- La velocidad de los cambios en nuestro estilo de vida que acortan el ciclo de vida de productos y empresas al mismo tiempo que aparecen nuevas, hoy son esenciales en nuestras vidas empresas y servicios que no existían en el 2008, como WhatsApp.
- Por todo esto, en vez de preguntar cómo me vuelvo a emplear, mejor cambiar a la pregunta, cómo hago para trabajar. La realidad laboral del futuro inmediato propone que las personas armen un portafolio de trabajos en donde, uno de ellos le asegure el pago de sus necesidades básicas, y además desarrolle otras actividades paralelas con las que complete sus necesidades de ingresos, sean emprendimientos propios, proyectos o trabajos temporales complementarios.

Lunes a Viernes

10:00 hs.

 UNICANAL

 **Compás  
ECONÓMICO**

**PRECIOS PREFERENCIALES PARA EMPRENDEDORES**

**Bloques:**

- Oportunidades de Negocios
- Empresariales

**Beneficios:**

- Conectás con tu público
- Incrementás tus ventas
- Pociónás tu marca

**Contactános: 0981 228 649**

## AGENDA

Envíanos tus eventos y nosotros los promocionamos en este espacio.

E-mail: [avisos@gentedeprensa.com.py](mailto:avisos@gentedeprensa.com.py)

 0981-228.649

**JUEVES 18 DE JUNIO**  
**UNIVERSIDAD DEL PACÍFICO - PARAGUAY**



Evento: Organiza tus tareas de forma eficiente  
Hora: 18:00 a 20:00  
Plataforma: Google Meet  
Contacto: (0981) 481-788

**JUEVES 18 DE JUNIO**  
**TICKETEA PARAGUAY**



Evento: ECommerce Day Asunción Online  
Hora: 09:00 a 18:00  
Plataforma: Evento online  
Contacto: (0985) 154-713

**VIERNES 19 DE JUNIO**  
**FACULTAD DE CIENCIAS QUÍMICAS - UNA**



Evento: Excel Básico  
Hora: 17:00  
Plataforma: Google Meet  
Contacto: (021) 729-0030 Interno. 211

**LUNES 22 DE JUNIO**  
**CAVIDA**



Evento: Classroom para docentes  
Hora: 18:30 a 20:00  
Plataforma: Zoom  
Contacto: (0985) 822-851

**LUNES 22 DE JUNIO**  
**ALTO IMPACTO PARAGUAY**



Evento: Taller "Análisis Financiero de la Empresa"  
Hora: 18:30  
Plataforma: Zoom  
Contacto: (0972) 179-961

**1 . OLD BOY**  
[Gestión. Estrategia]  
Un ejecutivo publicitario es secuestrado durante 20 años y liberado sin más explicaciones. Tratando de averiguar quiénes fueron sus captores, descubrirá que sigue siendo víctima de una conspiración.



**2 . EL GOLPE**  
[Estrategia]  
Sin duda una de las mejores películas de la historia. En el Chicago de los años 30, Johnny Hooker (Robert Redford) y Henry Gondorff (Paul Newman) tienen un objetivo: vengar la muerte de un viejo y querido colega, asesinado por un gángster. Su estrategia: trazan (y ejecutan) un ingenioso y complicado plan en el que involucran a un montón de conocidos.



# #QuedateEnCasa

## TOPTEN PELÍCULAS

**3 . LAS AMISTADES PELIGROSAS**  
[Estrategia. Personas]  
Otro «clásico» del cine moderno. Las ansias de venganza de la Marquesa de Merteuil (Glenn Close) contra su último amante, con la ayuda de su viejo amigo el Vizconde de Valmont. Los fines no son en absoluto honestos, pero la meta está clara, la estrategia definida y los planes ejecutados a la perfección. O casi.



**4 . 300** [Estrategia. Gestión. Personas]  
Puede no gustar la estética de la película, ni su violencia un tanto gratuita, pero la lección de historia que narra bien merece una reflexión. En la película se cuenta cómo el rey Leónidas I de Esparta



fue capaz de resistir durante varios días el paso del estrecho de las Termópilas, en la batalla del mismo nombre. Todo ello con un reducido número de soldados (unos 300 espartanos), pero aprovechando la ventaja estratégica de dominar el paso, y vencido únicamente por la traición de un espartano.



**5 . EL BUENO, EL FEO Y EL MALO**  
[Estrategia]  
Tres cazadores de recompensas persiguen un tesoro que ninguno puede encontrar sin la ayuda de los otros. Tienen que colaborar, al menos en apariencia, pero cada uno sigue su estrategia.

**6 . INFILTRADOS**  
[Estrategia]  
La policía infiltra a un agente en una banda de mafiosos para acabar con la misma. Mientras, la banda infiltra en la policía a uno de los suyos, como responsable de la unidad que le investiga.



**7 . RECURSOS HUMANOS**  
[Personas]  
El ímpetu de un joven recién licenciado que cree



ser contratado para mediar sobre la jornada laboral entre la dirección de una fábrica y los sindicatos. Sin embargo, la realidad es muy distinta: la empresa busca una reorganización con reducción de plantilla.

**8 . MENTES PELIGROSAS**  
[Personas]  
La historia de una profesora que llega a dar clases a un instituto con alumnos especialmente conflictivos y sin un horizonte personal. Un «clásico» que seguro habéis visto en alguna ocasión.



**9 . EL INDOMABLE WILL HUNTING**  
[Personas]  
Descubrir el talento que llevamos dentro y plantearse



si lo aprovechamos o continuamos en nuestra zona de confort. Un genio de las matemáticas descubierto «fortuitamente» por un profesor universitario, y su elección de seguir con una vida fácil y sencilla, o aprovechar su talento en el mundo universitario y de la investigación.

**10 . BIG FISH**  
[Personas]  
Mi película favorita de todos los tiempos. Película de Tim Burton sobre la consecución de los sueños, el esfuerzo y la esperanza, la creatividad, la imaginación, la lucha.



MattyLópez Boutique @mattylopez01

Fuente Shopping de Salemma 2do.Nivel  
mattylopez01@hotmail.com (021) 3266452

**Versalles** RECEPCIONES

Alquiler de sillas, Mesas, Vajillas, Tachos, Champañeras, Servicio de Decoración  
Anexo: Transporte y Flete

Cel. (0983) 355 199  
Tte. Ettiene 465 c/San Francisco  
Fndo. de la Mora, Zona Norte  
versallesrecepciones@gmail.com  
@versallesrecepciones  
Versalles Recepciones

**DE CERO A UNO** (PETER THIEL)

Los productos pioneros suelen ser los que más llaman la atención y los que suponen una mayor oportunidad de beneficio, si bien también el mayor riesgo. Este libro indica que lo importante de cara a lograr un gran éxito no es tirar de elementos ya creados sino partir de ideas originales y propias.

**LAS 21 LEYES IRREFUTABLES DEL LIDERAZGO** (JOHN C. MAXWELL)

Un buen liderazgo es clave a la hora de que una empresa pueda gestionarse correctamente. El autor hace un estudio sobre las capacidades y formas de hacer y actuar de los líderes y cómo podemos llegar a ser uno de ellos.

**PEQUEÑO CERDO CAPITALISTA** (SOFÍA MACÍAS)

Este libro representa una pequeña ayuda de cara a aprender a gestionar la economía y sacar el máximo partido posible a tus ingresos.

**THE ENTREPRENEUR'S GUIDE TO CUSTOMER DEVELOPMENT** (PATRICK VLASKOVITS)

Centrado en la realización de negocios entre empresas, este libro nos impulsa y nos enseña la importancia y la manera de validar y trabajar con el cliente respecto a qué necesidades deben de cubrirse. Uno de los libros para emprendedores más interesantes.

**SONIA RIQUELME** SALÓN DE BELLEZA

Mcal. López c/ Waldino Lovera  
Cel.: 0994 346573

# TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN

**LA PRENSA**

Fiweex plantea una solución a través del wifi

## LA INFORMACIÓN, UN ARMA PARA GANAR OPERATIVIDAD

Los datos representan actualmente una herramienta sumamente valiosa para las empresas, más allá del tamaño que tienen o el rubro al cual se dedican.



**Esteban Torres, cofundador de Fiweex**

Actualmente, la recolección de información permite a las empresas afinar sus estrategias de marketing, mejorar sus propuestas o conocer las distintas características y necesidades de sus clientes. Sin dudas, los datos que una firma pueda obtener representan un arma valiosa para

ganar competitividad.

La necesidad de contar con información concreta fue justamente uno de los motivos que impulsó la

creación de Fiweex. Esta herramienta ofrece soluciones en la recolección de datos, a través de la red inalámbrica a Internet (wifi) que tienen distintos tipos de empresas.

Esteban Torres, uno de sus fundadores, explicó que Fiweex transforma las redes wifi para orientar el acceso a través de un breve proceso de conexión, sin la necesidad de utilizar contraseñas. El cliente, al seleccionar una red de un negocio que tiene contratado este servicio, recibe un mensaje de bienvenida y es consultado si desea ingresar a través de una dirección de correo electrónico o una cuenta de Facebook.

Las empresas tienen la opción de mostrar una determinada promoción, acorde a los datos que el usuario brinda a la plataforma para conectarse a la red. Posteriormente, el cliente puede abandonar el portal y navegar libremente. “Tratamos de ofrecer una experiencia limpia de conexión, de no pedir muchos datos”, afirmó Torres.

Fiweex tiene un registro único. Es decir, la persona que está registrada para acceder al wifi de un determinado negocio también se encuentra dentro de la plataforma. Esto permite que tenga acceso libre al wifi en los di-



La plataforma permite a los negocios generar una base de datos.

ferentes locales que también disponen este servicio.

Torres mencionó que los negocios ligados al sector gastronómico representan un gran porcentaje del volumen total de la cartera de clientes de la compañía. Igualmente, el servicio es requerido por hoteles, gimnasios, salones de belleza, centros comerciales, consultorios odontológicos, entre otros. “En Paraguay, todo negocio que ofrece wifi es un potencial cliente de Fiweex”, señaló.



La carta digital, una de las novedades de Fiweex.

### BASE DE DATOS

Al contratar los servicios de Fiweex, las empresas tienen el acceso a un panel de control que les permite manejar información y los datos analíticos recolectados a través de la plataforma. “Pueden saber cuántos clientes hombres y cuántas mujeres, cuántos clientes nuevos ingresaron, cuántos clientes retornaron, cuántos clientes cumplen años en los próximos 15 días”.

El panel permite direccionar las promociones, cargar encuestas, es decir, manejar el contenido a mostrar a través del acceso a la red wifi. Por otra parte, los negocios tienen acceso a una herramienta para realizar campañas por correos electrónicos.

### TRASPASÓ LAS FRONTERAS

Fiweex es una empresa paraguaya, creada por jóvenes que encontraron una oportunidad de negocio en la innovación y la tecnología. A inicios del 2018 comenzó un proceso de expansión, con operaciones en Chile. Y desde el año pasado, también en Colombia. En estos dos países, el servicio se orienta exclusivamente al sector gastronómico.

Actualmente, la compañía cuenta con más de 1.000 negocios usuarios de sus servicios, de los cuales más de 600 son empresas paraguayas. Otra medición interesante es la cantidad de usuarios que ya se conectaron a través de la plataforma Fiweex a la red wifi, que sobrepasa de 2.500.000 personas.

### CARTA DIGITAL

El efecto de la pandemia se hizo sentir con fuerza a nivel global. Por otra parte, generó un vuelco hacia las innovaciones tecnológicas. En ese sentido, y al tener a un gran porcentaje de sus clientes en el segmento gastronómico, Fiweex desarrolló una nueva propuesta.

Se trata de una carta digital, a la que las personas pueden acceder a través de un código QR. Esta alternativa surgió para dar respuesta a los locales gastronómicos, que en el proceso de rehabilitación deberán implementar nuevos procedimientos para recibir a sus clientes.

Nuevamente, los restaurantes podrán recolectar datos analíticos mediante esta alternativa, como la cantidad de visitas, entre otros.

Torres también adelantó que tienen previsto presentar otra nueva funcionalidad a los restaurantes. Se trata de plataforma de reservas, que probablemente esté lista la próxima semana, señaló.



¿Querés aumentar los ingresos en tu EMPRENDIMIENTO?  
¿Tenés ganas de profesionalizar tu EMPRENDIMIENTO?



Te acompañamos desde la consultora  
**GENTE PROACTIVA S.A.**

- Organizamos tu Departamento Administrativo
- Formación y capacitación en ventas
- Gestiones de formalización de empresas, unipersonales

Contactos: 0982 186 969

Se ha sumado así un hecho significativo en las relaciones diplomáticas y comerciales entre Paraguay y Taiwán. El acto de recibimiento de este producto estuvo a cargo de embajador Alexander Yui, director general del Departamento de Latinoamérica del Ministerio de Relaciones Exteriores de la República de China (Taiwán), y el embajador paraguayo Marcial Bobadilla, en la sede de Thomas Meat en la ciudad de New Taipéi, Taiwán.

La llegada de este contenedor de carne fresca además ha marcado los esfuerzos de ambos Gobiernos, bajo el Acuerdo de Cooperación Económica (ECA, por sus siglas en inglés), y está mostrando la estrecha relación de socios comerciales de am-

El cargamento fue enviado vía marítima y abre nuevas oportunidades

## PRIMER CONTENEDOR DE CARNE REFRIGERADA DEL PARAGUAY LLEGÓ A TAIWÁN

El día 12 de junio, coincidente con la conmemoración de la firma del Protocolo de Paz que ponía fin a la Guerra de Chaco, arribó a Taiwán por primera vez un importante cargamento de carne refrigerada paraguaya.

bos países ante esta crisis pandémica. Cabe destacar que dicho contenedor fue transportado por el Grupo Minerva Foods en Paraguay (Athena Foods) y el importador taiwanés Thomas Meat vía marítima, viaje que duró 27 días des-

de Santiago de Chile hasta Taipéi.

La carne transportada en forma fresca representa un precio de 30% a 50% más que la congelada, y se coloca en un mercado mucho más exigente de Taiwán. De esa forma,

maximiza este producto cárnico del Paraguay a todos los niveles del mercado taiwanés.

Luego de la ceremonia de recibimiento, se degustó la deliciosa carne paraguaya, oportunidad en que todos resaltaron el

sabor fresco y su calidad de la carne refrigerada. Este cargamento abre paso a más movimiento económico que sin duda alguna beneficia de forma significativa al país, al tener en cuenta las dificultades financieras a las cuales mu-

chos países del mundo tuvieron que adaptarse. Esta acción representa mayores oportunidades para el comercio exterior y mayores beneficios para la mano de obra y producción paraguaya.



Autoridades representantes de ambos países celebraron el avance.



Este primer cargamento representa nuevas oportunidades.

## EMBAJADA SE SOLIDARIZA CON CIERRE DEL REPRESENTATIVO COLEGIO CHIANG KAI-SHEK

La Embajada de la República de China (Taiwán) lamenta profundamente el cierre definitivo del Colegio Chiang Kai-shek, por la insostenibilidad financiera que viene sobrellevando por varios años.

La Embajada comprende y simpatiza con el reclamo y la preocupación

de los padres, e insta a la junta directiva y la administración del colegio a conversar y hacer todo lo posible para asistir a los padres en la ubicación de los estudiantes en otras instituciones educativas, ya que existen varios colegios disponibles en admitir a los estudiantes.

Cabe destacar que el Colegio Chiang Kai-shek,

desde el inicio de sus actividades académicas, es una institución educativa privada e independiente en su finanza. La Embajada de Taiwán en Paraguay, como representación gubernamental, no tiene jurisdicción en su administración, por lo tanto, no tiene incidencia en su manejo financiero.



Alumnos y docentes en reclamo por lo sucedido.

Nos interesa tu opinión. Escríbinos a: [lectores@gentedeprensa.com.py](mailto:lectores@gentedeprensa.com.py)

**GERENCIAMIENTO**


**ASPEN**  
FM 102.7

**ESTILO ASPEN**

Lunes a Viernes de 14 a 16hs  
Con Florencia Gismondi

[www.radioaspen.com.py](http://www.radioaspen.com.py)

**LA LABOR DE RR.HH. Y SU EVOLUCIÓN CON LA PANDEMIA**

**R**einventarse y seguir con los mismos objetivos propuestos a inicios de año es primordial para seguir adelante. Dentro de las prioridades se destacan los aportes del departamento de Recursos Humanos.

Cada día vemos cómo, lamentablemente, avanza la pandemia. Nadie tiene certeza y por ende afecta a todo el mundo. Por lo tanto, hay que saber qué hacer para proteger y cuidar a los colaboradores, los líderes, la organización y la comunidad en general. Por lo tanto, es momento de actuar rápidamente y también de reflexionar para tomar decisiones de cómo se debe enfrentar esta etapa de aislamiento social.

Cada líder en recursos humanos es una valiosa pieza en las empresas y deben planificar un plan de contingencia. Es preciso entender quién puede o no puede trabajar a distancia, y quiénes por sus labores necesitan desempeñarse en el lugar de trabajo. Esto demanda una constante revisión de cómo trabajamos, a qué distancia, cómo interactuamos, para indicar nuevas normativas que aseguren que los colaboradores no se expongan a riesgos de contagio.

Esta etapa se está volviendo día a día más normal; las organizaciones poco a poco se adaptan a las nuevas formas de trabajar. Así también los líderes deben tomar estratégicas medidas con sus equipos, con reuniones por video llamada y más interacción por teléfono y mensajería, como parte de esta transformación tecnológica. Esto nos obliga a todos a confiar más y como colaboradores a buscar adaptarnos y mostrar lo mejor de nosotros mismos.

ITÁ

CAACUPÉ

## LA Ferretería Gloria, calidad y confianza en cada compra

La empresa es un emprendimiento familiar que cuenta con todos los productos y artículos necesarios para el hogar y la construcción en electricidad, sanitarios, pintura y más.

Además, cuenta con artículos eléctricos y electrodomésticos en

general para las empresas y negocios. En construcción, resaltan pisos, tejas, arena lavada, botas de construcción, juegos de baños en cisternas baja, alta, inodoros, lavatorios pedestal y mucho más con materiales y productos de calidad.

Son distribuidores de cemento de la marca Vallemí con precios y descuentos especiales para mayoristas en todo lo relacionado a materiales de construcción y remodelación.

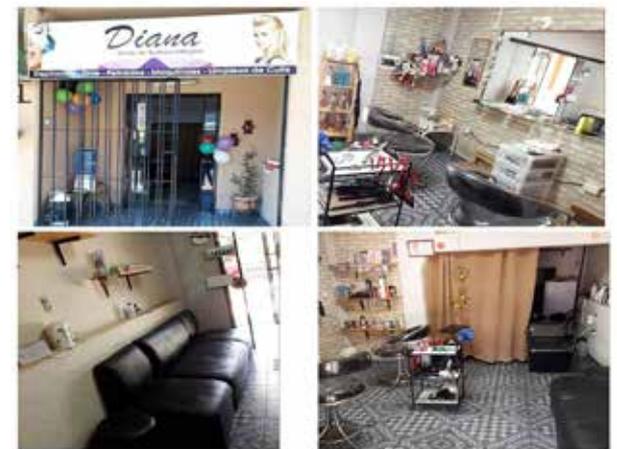
Ofrece el servicio de entrega a domicilio en cuanto a materiales de construcción dentro de ciudad de Itá y alrededores.

El local se ubica en Tte. Rojas Silva N° 1101. Contactos al (0224) 632-921 o (0982) 372-641.



## LA La cita ideal para el cuidado estético, en Diana Salón de Belleza

El centro estético se sitúa en la ciudad de Caacupé. Posee años en el rubro del cuidado personal con profesionales que se dedican a potenciar la belleza de damas y caballeros. El salón de belleza ofrece variadas atenciones en las áreas de peluquería, maquillaje, limpieza de cutis, color, manicura y pedicura, entre otros. Trabaja con productos de alta calidad que garantizan un acabado perfecto que cuidan la piel y el cabello. Otro servicio es la depilación para damas y caballeros con atención personalizada. Diana Salón de Belleza atiende de martes a sábados de 08:00 a 19:00 hs. Se ubica en 8 de Diciembre e/ Tte. Aquino, Caacupé. Contactos y reservas al (0981) 618-733.



PARAGUARÍ

## LA Óptica Panorama: la salud visual, su especialidad

El local se ubica en la ciudad de Paraguarí, cuenta con servicios de oftalmología y centro óptico con dos sucursales en las ciudades de Piribebuy y Carapeguá.

En la óptica el cliente encontrará atención y asesoramiento para la compra de lentes monofocales, bifocales y multifocales con cristales orgánicos, minerales o fotocromáticos que se ajustan a las necesidades de cada persona.

Los lentes de sol, contacto y reparaciones de anteojos son otros de los productos y servicios del local.

Además de la óptica, dispone de un consultorio oftalmológico de primer nivel. Se atiende por orden de



llegada con estrictos controles de seguridad e higiene.

Los horarios de atención son los días lunes y viernes de 13:00 a 16:00, miércoles de 09:00 a 12:00 y sábados de 10:30 a 12:30. Para reserva de turnos contactar al (0531) 433-049.

El local se ubica en Agustín Fernando

de Pinedo e/ Humaitá, Paraguarí. La sucursal de Carapeguá atiende lunes, miércoles y viernes de 16:00 a 18:00. Reservas al (0218) 213-107 o (0981) 247-496. La sucursal de Piribebuy, en cambio, atiende los días miércoles de 13:00 a 15:30, viernes de 09:00 a 12:00 y sábados de 08:30 a 10:30. Contactos al (0515) 212-408 o (0981) 247-496.

ITÁ

## LA El Patrón Artes Gráficas, experto en diseños y sublimación

El negocio se ubica en la ciudad de Itá. Realiza servicios exclusivos en diseños e impresiones digitales en alta resolución. Se especializa en la elaboración de carteles publicitarios, letras corpóreas, serigrafías y sublimación.

El Patrón Artes Gráficas se destaca por la elaboración y confección de indumentarias deportivas como remeras, shorts, medias y chalecos de entrenamiento.

La empresa se dedica al diseño e impresión digital de alta resolución, elabora tarjetas sociales para todo tipo de acontecimientos, carteles publicitarios, letras corpóreas, serigrafía y sublimación.

El local se ajusta a las disposiciones sanitarias y atiende de lunes a viernes de 08:00 a 12:00 y de 13:30 a 17:00 hs. y sábados de 08:00 a 12:30 hs., los pedidos se realizan vía WhatsApp al (0983) 387-078. Está en Facebook como @artesgraficaselpatron e Instagram @elpatron\_artesgraficas.



PIRAYÚ

## LA Mandu'arã Arte y Deco, regalos que dejan huellas

El local ofrece al visitante hermosos y novedosos artículos pintados a mano. La tienda resalta por su originalidad y detalles en todos los artículos.

Destacan entre sus opciones las guampas, bombillas decoradas, termos pintados, carteras y billeteras de cuero. También dispone de artículos decorativos para el hogar como veladores de cerámica, cuadros decorativos o masetas pintadas. Ofrece precios especiales a mayoristas para centros de mesa o souvenirs.

Mandu'arã Arte y Deco realiza pedidos y consultas vía WhatsApp al (0984) 448-563, dispone del servicio de delivery y entregas a todo el país. El local se ubica en General Díaz e/ Venancio Almeida, Pirayú.



**AGRUPADOS**

ANUNCIÁ EN ESTA PÁGINA Y LLEGÁ A MAS DE 18.000 EMPRENDEDORES

Tel.: (021) 681 237 - 681 239  La Prensa  @laprensapy **VARIOS**


**CREACIONES  
DANS**

DISEÑA Y PERSONALIZA A TU GUSTO

 0981 551 127

Waldino Lovera e/ Del Carmen y 16 de Noviembre



**METROPOLITAN**  
salón de eventos

Solicite presupuesto para sus eventos del año!

Deje a nuestro cargo la organización para su tranquilidad.  
Promo por tiempo limitado y con grandes beneficios!

San José c/ Boquerón, Limpio - Paraguay  
 salonmetropolitano2017@gmail.com  
 0981 458 891 - 0986 399 006  
 Metropolitan Centro de Evento.

9 años de experiencia avalan nuestro trabajo



La Primera verificadora de datos del país que ayuda a reducir ostensiblemente la morosidad crediticia

La EFICIENCIA y EFICACIA son nuestra mayor virtud.

Tel.: (021) 677 131  
Cel.: (0984) 392 843  
e-mail: [logistica@invesa.com.py](mailto:logistica@invesa.com.py)

IMPORTANTE MEDIO DE COMUNICACIÓN BUSCA

**EJECUTIVOS COMERCIALES**

- > VENTA DE PUBLICIDAD EN CALLE.
- > SUELDO FIJO
- > COBERTURA TELEFONICA Y VIATICOS.
- > CAPACITACIÓN PERMANENTE
- > COMISIONES DE HASTA EL 30% (SUJETO A VENTAS)

**REQUISITOS:**

- > EXPERIENCIA MINIMO DE 1 AÑO EN VENTAS
- > SEXO: INDISTINTO
- > EDAD DE 28 AÑOS EN ADELANTE
- > BUENA PRESENCIA.

ENVIA TU CV a: [coordinacion@genteproactiva.com.py](mailto:coordinacion@genteproactiva.com.py)  
REF: EJECUTIVOS COMERCIALES o llamanos al 0982 186969




**HACEMOS  
CRECER  
TU NEGOCIO**

G.480.000 Anual

**Suscribite a nuestro semanario!!!**

**PRENSA**  
El Semanario de los Emprendedores

**INFORMATE**  
(021) 681 237 - (021) 681 239 - (0981) 849 589  
[suscripciones@genteprensa.com.py](mailto:suscripciones@genteprensa.com.py)

# CLASIFICADOS

# LA PRENSA

## OFREZCO

**Servicios de Karaoke y show musical** Para eventos privados como cumpleaños, bodas, quince años, reuniones corporativas, con toda la buena onda y variedad de colecciones musicales. Interesados tratar al 0981 849 579 para mayor informaciones



**ROCHI EVENTOS** Servicios Integrales para todo tipo de Eventos Organización: Servicios de Personalización de Centros de Mesas, Alquileres Consultas sobre presupuestos con Rocío Vera llamando al 0982155134



**Regalos para futuras mamás y bebés** creamos innovadores regalos personalizados elaborados con mucho amor. Canastas, ajuar de bebé, ajuar de la madre, cajas de recuerdos, entre otros atractivos. Consulte presupuestos en CukiBebé al 0985 434 102



**DAFER** Ofrece servicio de fotografía para eventos especiales como, cumpleaños infantiles, 15 años, boda, baby show, sesión pre-15 años y más. Para más información pueden contactar al 0991 793941



**Salón de Belleza Nancy** Todo lo necesario para que una mujer se vea bonita; peluquería, manicura, pedicuro y mucho más. Teléfono: 0982 243 671

**Pintor de obras** El señor Osvaldo Basualdo especializado con las mejores técnicas de pintura. Teléfono: 0981 487 085

## BUSCO

**Chofer con documentos al día** Disponibilidad de horario nocturno en la zona de Mariano Roque Alonso y alrededores. Con licencia Categoría Profesional B para una empresa en crecimiento. Llamar al teléfono 0985 339 610



**Diseñador Gráfico** de medio tiempo con amplios conocimientos en el rubro de medios de comunicación escrita y digital con experiencia mínima de 3 años. Quienes reúnan los requisitos pueden llamar al 0961 311 800 ó enviar sus correos a gamartinezfer@gmail.com



**Técnico Junior electromecánico** egresado del CTN con amplios conocimientos en carga de gas, parte eléctrica de electrodomésticos, reparación de fabricadoras de helos y cámaras frigoríficas industriales. Llamar al 0981 598 344 o el 021 613 878.



**Poty Py** Tienda online que se dedica a la venta de cactus, suculentas, hojas verdes y más. Ideales para decorar casa u oficina. Para más información pueden seguirle en las redes sociales @potypy o contactar al 09826207446



**Jardinero** para formar parte de una prestigiosa empresa de limpieza con disponibilidad de tiempo completo. Los interesados contactar al 0982 549 865

**Manicurista** para salón de belleza con años de experiencia en el mercado, para la zona de Villa Morra. Interesadas pueden llamar al 0976 319 046

## OFREZCO

**Servicios de fotografía** Para cubrir cumpleaños, bodas, quince años, colaciones, eventos empresariales, sesiones de fotos para novios y embarazadas con cámaras profesionales y alta creatividad. Interesados tratar al 0982 417 059 y el 021 560 396.



**LA TERNERA** Los mejores Servicios y Propuestas de Catering con productos de Primera Calidad para todo tipo de acontecimientos, cumpleaños, bodas, reuniones empresariales, familiares y en fechas especiales que el cliente desee. Consultas al 0981902520



**Inmueble** ubicación vip sobre la Tranchaco, frente al Tunel de la Avenida Semidei. Especial para inversionistas cooperativas o bancos. Cuenta con 2 salones comerciales, un zaguano, 3 dormitorios, entre otros. Tratar al 0983 709 292 con la señora Emi



**Orlando Vera** Agente de Saeguros. "El Seguro que necesitás, para las sorpresas que no querés". Trabajamos con todas las compañías aseguradoras del país. Contactos al 0983 608 457



**Terreno** 12 x 30 metros en el barrio Santa Rosa de la localidad Moras Cué de la ciudad de Luque - Limpio. Precio a negociar al 0982 687 257.

**Maquillaje** día, noche, aplicación de pestañas perfilado diseño de ceja en henna a domicilio. Teléfono: 0981 408 812

## BUSCO

**Niñera sin retiro** muy atenta, con experiencia y sin antecedentes policiales y documentos actualizados. Se ofrece buen ambiente laboral y salario acorde al desempeño del personal, más horas extras. Teléfono 0981 709 004



**Community Manager** con buenos resultados comerciales para importante empresa en crecimiento. El interesado debe ser dinámico, proactivo, creativo y con capacidad de generar ideas innovadoras. Teléfono 0994 344 564 creamos@gmail.com



**Luis Pereira Sommier y Living** Fabricamos sommier y Living. Precios Especiales p/ mayoristas, aceptamos todas las tarjetas de créditos, financiación hasta 24 cuotas. Acceso Sur c/Man-gore-Nemby 0981.103.111



**Vanessa Ferreira Alquiler de vestidos** Ideal para 15 años, bodas, bautizos, graduaciones, para todas las edades. Podes encontrarnos en las redes sociales como Vanessa Ferreira Sauce entre Andrés Insfrán y Herrera - Luque. (0991) 331-060



**Mecánico y chapista** para trabajar en importante representante de automóviles. Con conocimientos de nuevas técnicas de trabajo. Llamar al 0981 126 804

**Contador** para consultoría contable en la zona de Capiata, con manejo excelente de herramientas informáticas contables. Llamar al 0985 422 626.

## OFREZCO

**Busco cocinero** profesional calificado para la plancha, turno noche, en local ubicado en Teniente Gutiérrez 133 c/ Pa'i Pérez - Itauguá, preferentemente que sea de la ciudad de Itauguá. Interesados llamar al teléfono 0985 886793.



## OFREZCO

**NANDO'S BAKERY** Ventas de tortas, bocaditos dulces, bocaditos salados, cupcakes, alfajores, tartas, masitas, Bocaditos. Dirección: Cerro Cora c/ Mcal. Estigarribia km 30. Y para realizar pedidos al 0992-274569.



**Regalos empresariales** termos forrados, uniformes empresariales, serigrafías, placas de reconocimientos, servicio de cartelería, entre otros. Presupuestamos los trabajos en base a cantidades mínimas. Los interesados pueden llamar al 0971 895 205



**Be Chic - Moda & Accesorios** Sitio de Ventas On Line. Moda y accesorios. Contamos con delivery en Asunción y Gran Asunción. Buscanos en el Facebook como Be chic - Moda & Accesorios Whatsapp 0972 159 690



**Servicio de electricidad** Instalaciones monofásicas y trifásicas, cableados de construcciones, nivelaciones de carga. Teléfono 0981 915 079. Sr. D. Duarte.

**Enseñanza Particular** Matemáticas tercer ciclo (7, 8, 9) física y química nivel medio. Contactar al número telefónico 0961 969 849.

## BUSCO

**Organizador de eventos** necesito disponibilidad de tiempo completo y certificaciones que avalen experiencia anterior en cargos similares. Los interesados deben presentar planificación de trabajos anteriores. Llamar al 0985 536 538.



**Personas capacitadas en cuidado de adultos** preferentemente con experiencia ó estudiantes de enfermería de suma paciencia y vocación de servicio, para adulto mayor de 76 años en la zona de la Lambaré. Para mayor información llamar al 0983 245 140



**HEÑOI.** Huerta urbana, contamos con semillas, almácigos, plantines, de hortalizas y aromáticas, minihuertas y jardines verticales. Asesoramiento y contactos al 0981849589. Costos especiales para montaje de Huerta en mini espacios, patios o balcones.



**Abogado Junior** para iniciarse en el ámbito legal y poner en práctica sus conocimientos académicos. Llamar al 0981 881 067

**Chef** para refinado local gastronómico en horarios rotativos con interesante salario más beneficios. Profesionales llamar al 021 510 644

## PUBLICÁ CON NOSOTROS

# LA PRENSA

El Semanario de los Emprendedores

SECCIONES DISPONIBLES  
AGRUPADOS/CLASIFICADOS  
PRECIOS PREFERENCIALES

☎ 595 21 681 237 | 595 21 681 239 | (0981) 849 589 | ✉ publicidad@gentedeprensa.com.py



Nos interesa tu opinión. Escribinos a: ✉ lectores@gentedeprensa.com.py



Tel: +595 21 677 140  
681 237

Tel: +595 982 414 122

Suscribite aquí:  
suscripciones@gentedeprensa.com.py



(0981) 228-649

## El tiempo

JUEVES  
Máx: 31°  
Mín: 23°



VIERNES  
Máx: 32°  
Mín: 22°



SÁBADO  
Máx: 32°  
Mín: 21°



DOMINGO  
Máx: 32°  
Mín: 20°



LUNES  
Máx: 32°  
Mín: 22°



MARTES  
Máx: 33°  
Mín: 22°



MIÉRCOLES  
Máx: 34°  
Mín: 23°



## ASUNCIÓN

# MANJARES ALMACÉN DE COMIDAS

## El mejor sabor para cada día

Desde la ciudad de Asunción para todo el país, este local gastronómico propone las más variadas exquisiteces con precios excepcionales durante toda la semana.

Para los amantes de buenos platos, elaborados con todos los estándares de calidad y precios especiales, la opción válida es Manjares Almacén de Comidas. Sus platos principales son: vori vori de carne, guiso de cerdo con arroz, bife de hígado con arroz kesu, guiso de fideo moñito, picadito de carne, bife a caballo, pizzas a la napolitana, muslo relleno de verduras, carne al ajo, milanesas de pollo, carne, berenjena y mucho más.

Entre las guarniciones se destacan espagueti a la carbonata, puré de papa, arroz frito, ensalada alemana, en-

saladas de lechuga, repollo, berro, fideo a la manteca, etc. También ofrece platos light desde G. 20.000.

El local gastronómico abre sus puertas de lunes a viernes de 07:30 a 17:00 horas, los días sábados de 08:00 a 15:00 horas y cuida todos los recaudos de sanidad para protección de sus colaboradores, así como de sus clientes. Los que desean saborear de todas las exquisiteces pueden acercarse a Aviadores del Chaco c/ Tte. Rocholl, en la ciudad de Asunción.

Para realizar todo tipo de pedidos, los interesados pueden comunicarse al 0981 467-969.



### UBICACIÓN Y CONTACTO

El local gastronómico se encuentra en Aviadores del Chaco c/ Tte. Rocholl, en la ciudad de Asunción.

Para pedidos y reservas, comunicarse directamente al 0981 467-969.

### CONTACTOS ÚTILES

- ANDE (021) 211 001/20
- COPACO 118
- ESSAP 0800-11-0800162
- EMERGENCIAS MÉDICAS (021) 204 800
- LA PELU DE RAQUEL (0981) 836 212
- METALÚRGICA FRANCI (021) 576 562
- HB SERVICE (0981) 803 310
- GYG DISTRIBUIDORA (0981) 749 047
- TIENDA ADRISOL (0975) 342 077
- PANADERÍA FLECHA (0984) 487 059
- HIERROS ACIRÓN (0981) 958 265
- ROGAVET (0981) 281 276
- TALLER ALTA GAMMA (021) 755 105

### ASOCIACIONES

- Red Impulsora de Emprendedores (INCUNA) Tel. (021) 585 540 al 542 int.154
- Asociación Paraguaya de Empresarias, Ejecutivas y Profesionales (APEP) Tel. (021) 452 725
- Asociación de Empresarios Cristianos (ADEC) Tel. (021) 202 230
- Asociación de Jóvenes Emprendedores del Paraguay (AJE) (0986) 657 555

### INSTITUCIONES ACADÉMICAS

- Escuela de Administración de Negocios (EDAN) Tel. (021) 213 872



# LA PRENSA

El Semanario de los Emprendedores



Sabías que para que una marca pueda dirigirse mejor a sus targets debe tener en cuenta lo siguiente:

- Ser específico con el target
- No quedarse con un solo target
- Separar la segmentación

PAUTÁ CON NOSOTROS 0981 22 86 49

Fuente: NAUTA