



Paola Ruiz, propietaria de Ruiz Gym
"NO EXISTE LÍMITE DE EDAD PARA DESCUBRIRNOS"

A los 35 años identificó lo que realmente le gusta hacer y decidió apostar a su negocio personal: un gimnasio. Las opiniones y consejos familiares fueron muy importantes, pero el desafío profesional y lo que dicta el corazón consolidaron el emprendimiento.

• PÁGINA 5



COTILLÓN MICKEY Y ECI FERRETERÍA CON OFERTAS PARA EMPRENDEDORES

Ambos emprendimientos, mayoristas, desarrollan propuestas comerciales para trabajar con emprendedores y así lograr el crecimiento mutuo.

• PÁGINA 4

JOYERÍA Y RELOJERÍA BRÍTEZ TRABAJA EN ORO Y PLATA

Sus diseños son personalizados y de muy fina calidad. Fabrica relojes, cadenas, pulseras y anillos.

• PÁGINA 13



LA PRENSA

El semanario de los emprendedores

GRADOS DE PRIORIZACIÓN



El grado de adecuación de la infraestructura escolar, las variaciones entre países de similar ingreso dejan entrever que las características físicas de las escuelas no necesariamente dependen de la situación económica de los países, sino que son resultado de las diferencias en el grado de priorización, planificación y eficiencia en la gestión de las políticas públicas en educación generadas.

DESAFÍOS ANTE LA CRISIS

El escenario comercial lucha contra el coronavirus y se complica. El motor de la economía solicita al Gobierno flexibilidad y garantías. A su vez, utilizan alternativas digitales para evitar la caída total de las ventas. La salud financiera de las mipymes se ve directamente afectada. • PÁGINAS 2 Y 3

GOBIERNO

ESTADO BUSCA DINAMIZAR ECONOMÍA ANTE CUARENTENA

El Ministerio de Industria y Comercio (MIC), en alianza con gremios empresariales, presentó propuestas para afrontar la situación. Existe un clamor generalizado por parte de empresarios.



• PÁGINA 11

TECNOLOGÍA

HAND PY CONTINÚA RECLUTAMIENTO

En agosto del 2019 comenzó a desarrollarse Hand Py, plataforma que busca conectar a las personas que requieren el servicio de técnicos en refrigeración, electricistas, plomeros y carpinteros.

• PÁGINA 12



Comerciantes solicitan garantías y flexibilidad al Estado

ECONOMÍA DE MIPYMES SUFRE TRAS LA LLEGADA DEL COVID-19

Las mipymes, fuerza económica del país, solicitan al Estado paraguayo flexibilidad para superar el condicionamiento que se vive en el escenario comercial.

Paraguay ha atravesado y superado diversas crisis, por cuestiones de producción agrícola, mala administración pública, situaciones políticas, fenómenos climáticos o la misma situación económica a nivel regional. Pero en las últimas décadas no se ha enfrentado a las consecuencias de una pandemia.

En cuestión socioeconómicas, la circulación comercial ha disminuido considerablemente y el relacionamiento en el país se ve restringido por las medidas de precaución adoptada. Este escenario perjudica abiertamente a los trabajadores independientes y empresas del país, que según las cifras mueven cerca del 80% de la economía nacional.

Es bien claro que el mayor capital de una organización es su recurso humano, teniendo en cuenta esta premisa muchas empresas se ajustan a las indicaciones. Sin embargo, existe un porcentaje que no logra adelantarse por la falta de garantías y la necesidad de generar ingresos para pagar salarios, y cumplir con las obligaciones.



Pequeños comercios del Mercado N° 4 cumplen las medidas.



Así se ven las calles de la ciudad tras la restricción.



Los locales gastronómicos tienen menos clientes y genera pérdidas.



Los comercios informan a sus clientes el cierre temporal.

El pedido generalizado de este sector es contundente en el momento de solicitar alternativas o plazos para cumplir con las obligaciones financieras. El Estado ha implementado cuidados para preservar la salud de los paraguayos, pero descuida al

Reducción o fraccionamiento de pagos de servicios públicos son pedidos del sector.

sector empresarial y la repercusión que este puede tener.

La informalización de los negocios se paga caro en este conflicto. Es aquí donde el Gobierno hace un llamado especial a los trabajadores que no cumplen con las normativas y destaca como una

oportunidad para apostar a la formalización.

Los más afectados son los locales gastronómicos pequeños, los tradicionales "yuyeros", salones de bellezas, clínicas odontológicas y otros.

A pesar de las dificultades, muchas organizaciones

ven esta situación como una oportunidad de desarrollo. Según datos facilitados, la escasez de insumos para prevenir la propagación son insuficientes y algunos gremios manejan la posibilidad de dar lugar a la producción y mano de obra nacional.

"LA GENTE ESTÁ CON MIEDO"

Trabajadores independientes y microempresarios coinciden en que en que la actividad ha disminuido en un 70% aproximadamente. Este es el caso de la peluquería Aramí Coiffure. Su propietario, Enzo Coronel, habló de lo complicado de la situación.

"Afecta mucho, porque la gente con miedo no sale no gasta no consume y tiene miedo para relacionarse, pero es una buena medida y está controlada la situación inicialmente", comentó.

Hizo un pedido muy especial a las autoridades de turno en el sentido de ser flexibles por lo menos en el cobro de los servicios públicos. Asimismo indicó que es fundamental acceder a una reprogramación de los créditos por parte de las entidades financieras.

"NO PASAMOS LOS 15 CLIENTES"

El comerciante Omar Benítez, de Lubribulones, comentó que la situación económica afecta de forma considerable a los empleados y a los empleadores. Sobre estos últimos, explicó que la disposición que establece el pago completo del sueldo del empleado resulta injusta, puesto que los comercios dependen directamente de su producción.

"Hoy no estamos pasando de los 15 clientes en toda una mañana, mientras que antes teníamos aproximadamente como 300 clientes por día", mencionó respecto a la caída de la clientela para sus ventas.

El comerciante considera que el Estado debería subsidiar a los empleados, en lugar de los empleadores, que se ven obligados a no cerrar sus negocios por la necesidad de seguir generando ingresos.

"SIGUEN LOS COMPROMISOS"

Giscela González Aldama, propietaria de Ferretería York, afirmó que sus ventas cayeron en un 50%. Comentó que la situación se torna insostenible a medida que avanzan los días.

"Los compromisos siguen pese a las medidas de prevención, porque esto es una cadena que nos perjudica a todos", dijo la comerciante.

Por otra parte, su comercio comenzó a ofrecer el servicio de delivery, con la intención de que el cliente no tenga la necesidad de salir de su casa, pero la medida no fue suficiente como para sostener las ventas. Respecto a sus empleados, expresó que contará con ellos hasta donde sea capaz de pagarles, puesto que ella depende del ingreso que genere su comercio.

ECONOMÍA

LA PRENSA

EL SISTEMA ES FLEXIBLE PARA UNA DIVERSIDAD DE PRODUCTOS

UNA OPORTUNIDAD PARA LA VENTA EN LÍNEA

El comercio electrónico se presenta como una alternativa para muchas empresas locales, independientemente del tamaño del emprendimiento. Ante la situación de aislamiento, se espera un despegue importante de este canal de comercialización.

El ingreso del covid-19 exigió la implementación de medidas drásticas para mitigar su propagación masiva, lo que tuvo un efecto directo sobre la dinámica comercial de todo el país y todavía es temprano para dimensionar el impacto económico a nivel local.

Sin embargo, la crisis se presenta como una oportunidad para el despegue de opciones como el comercio electrónico, que desde hace varios años se desarrolla en el país en paralelo al sistema de comercialización tradicional.

Esta alternativa muestra un crecimiento considerable a nivel local, en el orden del 50% en los últimos años, señaló José Szwako, directivo de la Cámara Paraguaya de Comercio Electrónico (Capace). La tendencia es que siga con la misma dinámica, y que el incremento se dará tanto en el tipo de consumidor que

compra en tiendas extranjeras como en el segmento que compra de empresas locales mediante este sistema. "La gente va perdiendo el miedo a comprar en línea", señaló.

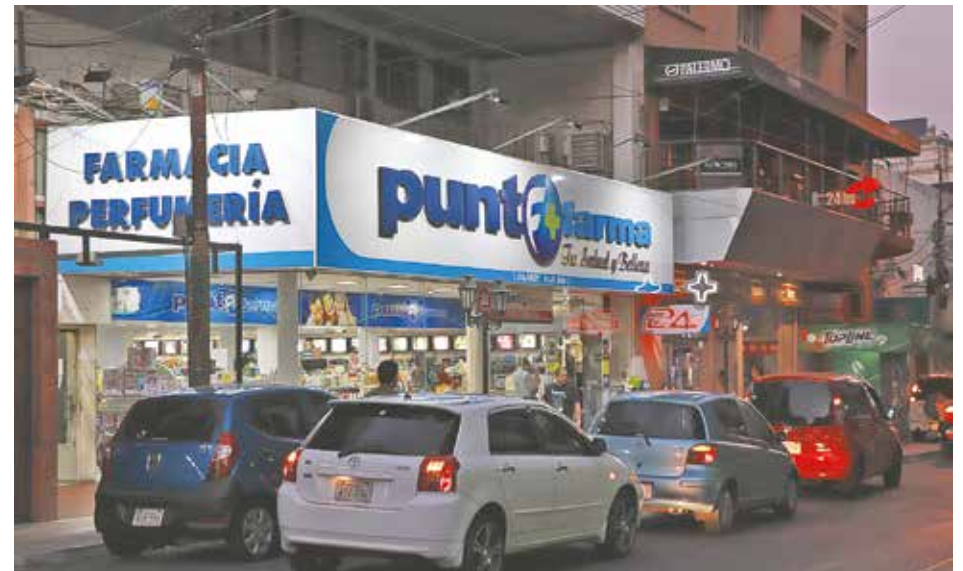
Es necesario dividir el comercio electrónico en dos dimensiones. Por un lado, está el consumo en línea desde Paraguay en tiendas extranjeras, que representa el 82% del total de las transacciones. Por otra parte, el 18% se da por las compras que los paraguayos hacen mediante esta vía en comercios locales. Estas cifras pertenecen al registro de comercio electrónico en Paraguay durante el 2019. Según datos de la Capace, el año pasado se compró por esta vía por valor de 300 millones de dólares, 246 millones de dólares fueron gastados en tiendas que se encuentran fuera del país; mientras que 54 millones de dólares se quedaron en firmas locales.

Si bien un gran porcentaje

pertenece a compras que se realizan en comercios fuera del país, las ventas en línea de tiendas paraguayas crecen a un ritmo considerable, con un incremento anual cercano al 80%, mencionó Szwako.

La diversidad que se puede adquirir en línea es muy grande. Desde ropas, calzados, electrónica y muchos otros productos son comprados por el consumidor paraguayo.

Los supermercados encontraron en el comercio electrónico una alternativa viable a la venta en sala, con un crecimiento notable en los últimos años. Actualmente, ante las medidas sanitarias vigentes, varios son los locales que potenciaron este sistema y se espera que otros se sumen dada las circunstancias. También las farmacias ofrecen la posibilidad de adquirir productos por esta vía, pese que en este canal su oferta se limita a cosméticos y accesorios.



Las farmacias tienen mucha concurrencia en estos días.

INDUSTRIA NACIONAL PARA CUBRIR DEMANDA DE TAPABOCAS

Desde la Cámara de Farmacias de Paraguay (Cafapar) señalan que la demanda de tapa bocas y alcohol en gel se elevó a cifras insospechadas desde la publicación del primer caso de covid-19 en Paraguay, por lo que posteriormente se comenzó a racionar la venta de estos insumos sanitarios.

Actualmente, varias industrias nacionales se encuentran en proceso de registro para poder cubrir la demanda de tapa bocas. María Laura Guaragna, presidenta de Cafapar, mencionó que un gran porcentaje de estos insumos eran importados de China, y que posteriormente se tuvo que buscar proveedores en otros países ante la imposibilidad de comprar del gigante asiático.

Para el alcohol en gel sí tienen proveedores locales.

El aislamiento se presenta como una oportunidad de despegue para el comercio electrónico.

Ante las medidas sanitarias vigentes, varios negocios potenciaron su plataforma electrónica.

INVERSA TE PRESENTA LOS INDICADORES ECONÓMICOS

PIB 2018:	4,0%
Tasa acumulada de inflación:	2,9% - 2019
Costo de política monetaria:	4,0%
Tasa de crecimiento población:	1,28% (anual)
Cantidad población:	7.152.703
Tasa interbancaria:	3,90%
Morosidad bancos:	3,06%
Morosidad financiera:	6,22%
Deuda externa e interna:	USD 8.035 millones
Reservas monetarias:	USD 8.322 millones
Salario mínimo:	G. 2.192.839

COMPORTAMIENTO DE LAS MONEDAS

Moneda	Compra	Venta
Dólar	6.320	6.450
Peso	67	80
Real	1.170	1.300
Euro	6.800	7.230

CIFRAS

82%

de las transacciones originadas a través de esta vía son por compras en tiendas extranjeras; mientras que el 18% representa las realizadas localmente.

300

millones de dólares fue el monto aproximado que se destinó a compras mediante plataformas de comercio electrónico durante el 2019.

80%

es el crecimiento anual aproximado del comercio electrónico en el país. Paraguay se encuentra en una fase inicial, y se espera siga avanzando.

**HACEMOS
CRECER
TU NEGOCIO**

Suscribite a nuestro semanario!!!

G. 480.000 Anual

PRENSA
El Semanario de los Emprendedores

INFORMATE

(021) 681 237 - (021) 681 239 - (0981) 849 589
suscripciones@gentedeprensa.com.py

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

LA PRENSA

Los mejores productos al alcance de las manos

COTILLÓN MICKEY CON PRECIOS MAYORISTAS

Disfrutar de las más destacadas fiestas de cumpleaños está garantizada por Cotillón Mickey, que además de sus múltiples servicios ofrece precios especiales para mayoristas de todo el país.

Globos de todos los colores, letras variadas, juguetes para sorpresitas, cajitas, dulces, mesas para decoraciones y mucho más forman parte de la interesante propuesta de la empresa.

Brindar oportunidades para los que apuesten al emprendedurismo es su principal especialidad, con precios accesibles, para contar con los artículos necesarios para potenciar un local dedicado al mismo rubro.

Por otra parte Cotillón Mickey cuenta con la colaboración especial de un importante grupo de



Para bodas y 15 años todos los mejores decorados.

personas que trabajan en cada evento para marcar diferencia en cada evento compartido con los amigos y la familia en cada fecha significativa.

Los minoristas también tienen un espacio

más que especial en el local, optar por los mejores productos para baby shower en general es una gran responsabilidad.

Sus propietarios garantizan atención preferencial en un cómodo y

● CONTACTO Y DIRECCIÓN

● Teléfono: 0985 819-889

● Ubicación: Acceso Sur y José Asunción Flores, en Ñemby.



El cumpleaños deseado a cargo de profesionales.



Los más lindos baby shower para las mamis.

climatizado sitio donde realizar todas las compras deseadas.

El local abre sus puertas de lunes a viernes de 07:00 a 18:00 horas y brinda la posibilidad de visitar el lugar los días

sábados desde las 07:00 a 15:00 horas respectivamente.

Se encuentra ubicado en el corazón de la ciudad de Ñemby, en Acceso Sur y José Asunción Flores.

TODO PARA LA REVENTA EN ECI CONSTRUCCIONES



Para todo tipo de construcción ECI es la solución.



La calidad y la buena atención es garantía 100%.

Nos interesa tu opinión. Escríbenos a: lectores@gentedeprensa.com.py

ECI ferretería y materiales de construcción ofrece calidad, buen precio y un trato diferencial a todos sus destacados clientes. Para la construcción del negocio, la casa o la empresa cuenta con materiales de primer nivel, como ser ladrillos, tejas, tejuelas, varillas de hierro y mucho más.

Además de ello todos los productos de ferretería como: maquinas, guantes, corta césped, escaleras, serruchos, llaves, elementos necesarios para el automóvil, cascos para obras. Los accesorios para cuidar del jardín de la casa se encuentran con precios insuperables.

Los propietarios del local ofrecen precios especiales para todos los mayoristas que buscan



Los mejores materiales para los clientes fieles.

ampliar el stock de sus locales como también apostar por los mejores artículos del comercial y disfrutarlos en el hogar. Abren sus puertas de lunes a viernes de 07:00 a 19:00 horas, además de ofrecer la oportunidad de realizar visitas los días

sábados de 07:00 a 17:00 horas. Para pedidos todos los asiduos clientes pueden realizar pedidos de diversas maneras, a través de las redes sociales como también escribiendo al correo cc.ortega1@gmail.com o al 0981 983-436.

VILLA ELISA

● CONTACTO Y DIRECCIÓN

● Teléfono: 0981 983-436

● Ubicación: Paso Medin c/ Doctor Torales, en la ciudad de Villa Elisa.

HISTORIAS DE ÉXITO

LA PRENSA

VILLA ELISA

Paola Ruiz, propietaria de Ruiz Gym

"NO EXISTE LÍMITE DE EDAD PARA DESCUBRIRNOS"

Con opiniones divididas entre su familia sobre abrir un gimnasio, la joven emprendedora lo vio como un desafío personal para crecer.

Paola Ruiz comienza su relato diciendo: "A los 35 descubrí lo que realmente me gusta hacer, no hay un límite de edad para empezar desde cero y descubrir quiénes somos".

Al cumplir los 10 años de antigüedad en su anterior trabajo la desvincularon; decidida a no dejar que la situación la afectará utilizó gran parte de su liquidación para abrir un gimnasio. "Siempre me gustó la actividad física, estudié desde los 8 años artes marciales. Conseguí otro empleo y en paralelo realicé un curso de entrenamiento funcional; al concluirlo empecé a preparar mi salón con lo básico, salía a las 18:00 hs. y a las 18:30 hs. me encontraba con mis alumnos para las clases".

Al pasar los meses, Paola

"Esto es un trabajo muy noble, nos motiva ver a los alumnos satisfechos y felices de cumplir sus objetivos".

la tuvo que certificarse en zumba debido a la demanda de sus alumnos, a pesar de la fuerte competencia en la zona, supo sobresalir de entre los demás y fidelizar a sus clientes. "Gracias a las referencias y a los buenos comentarios los clientes comenzaron a aparecer, al iniciar es muy difícil porque no estamos seguros de poder llegar a fin de mes pero la única manera de saberlo es

intentándolo", mencionó.

Con relación al apoyo familiar las ideas y opiniones estaban fuertemente divididas. "Mi papá siempre estuvo de acuerdo, pero mi mamá insistía en que la mejor forma de ganar dinero era empleándome en una empresa".

Que las ideas hayan estado marcadas motivaron más a la joven emprendedora para dar el SÍ, consciente de

que no sería un camino fácil, se dedicó 100% al gimnasio convirtiéndose en su principal fuente de trabajo. "El trabajo del emprendedor no termina a las 6 de la tarde, ocupamos todo el tiempo la mente con las cosas que debemos hacer pero el resultado es nuestra mayor gratificación".

Finalmente, Paola añade "La clave es animarse con o sin miedo. Lo único importante es empezar", concluyó.



Sus alumnos tienen un constante seguimiento.

Datos del local:

Ruiz Gym ofrece clases de zumba, step, strong by zumba, entrenamiento funcional, musculación y localizada. También ofrece a la venta indumentarias deportivas y suplementos alimenticios para entrenamientos.
Atiende de lunes a viernes de 07:30 a 09:00 y desde 14: a 20:30.
WhatsApp : **0981 299-064**.
Dirección: Panamá 617 casi Honduras, Villa Elisa
Instagram: 123ruizpaola
Facebook: Paola Ruiz.



"Mi mayor satisfacción fue lograr mi independencia económica y saber que los clientes y alumnos están satisfechos por mi trabajo".

ACTUALIDAD

LA PRENSA

Los del sector formal e informal están sujetos a las ventas que realizan a diario

EN LAS CRISIS SURGEN LAS OPORTUNIDADES DE APRENDIZAJE

Desde el anuncio del cese de actividades en la mayor parte del país las personas se hacen las interrogantes de cómo sobrellevar los 15 días sin movimientos económicos estables.

En conversación con el presidente de la Asociación de Empresarios Cristianos, Juan Luis Ferreira, comentó sobre las implicancias que conllevarán los próximos días de cuarentena y las acciones que debe tener el Gobierno para resguardar y proteger a los comercios más pequeños.



Juan Luis Ferreira, presidente ADEC.

Con la expresión "Estamos en una sociedad que está desarrollando una nueva conducta nunca antes vista", el empresario resalta que se debe aprender de las nuevas situaciones para estar mejor preparados en caso de volver a vivir una situación similar o igual.

Con relación a las empresas pequeñas, el presidente acotó que ellas son las más golpeadas y recordó que en Paraguay

solo una parte de la población son asalariados, los demás son personas cuentapropistas que viven de las ventas y producciones del día.

En ese sentido es muy importante que el Gobierno apoye a las mipymes con medidas especiales o extraordinarias para ayudarlas, "Existen plazos que se deben cumplir y tasas de diferentes medidas regula-



La Asociación de Empresarios brindará apoyo y asistencia a sus asociados.

torias que se tiene que analizar juntas; es una oportunidad para revisar todo lo que se pueda tolerar y postergar entre otras medidas que necesariamente tienen que ir para proteger al sector más débil en este caso".

Desde la ADEC a nivel

institucional están comprometidos en brindar ayuda y contención a cada uno de sus asociados, "Instamos mucho a ser solidarios y responsables y dialogar para que todos estemos alineados y cada uno haga su parte".

Muchas empresas no pueden detener su producciones ya que de eso depende su año para cerrar.

LA PRIORIDAD ES LA SALUD DE LA GENTE

"Esta es la oportunidad para darle prioridad al sector de la salud, sabemos que hay que mejorar el sistema, la infraestructura y la cantidad de personal médico. No se puede seguir postergando; debemos negociar cualquier medida para lograr que la salud reciba los recursos necesarios.

Las opiniones científicas advierten que este tipo de cosas pueden repetirse, entonces la siguiente vez ya nos tiene que encontrar mejor preparados", aseveró Ferreira.

EL BIENESTAR GENERAL ES LO QUE DEBE PREDOMINAR



Celina Lezcano, presidenta Apep.

"Soy muy positiva en que el Gobierno está tomando las medidas necesarias".

La presidenta de la Asociación de Empresarias insta a las personas a guardar la calma y respetar las medidas impuestas por el gobierno. "Esto es una crisis de salud mundial y es una responsabilidad de todos; no solo del gobierno sino también nuestra como ciudadanos", dijo.

La empresaria considera que de las crisis nacen las oportunidades mencionando que las medidas preventivas son la mejor decisión pero al mismo tiempo golpeará fuertemente la economía. "Tenemos que esperar y acompañar las decisiones y medidas que están tomando las autoridades com-

petentes del área de trabajo y salud, muchas empresas tiene compromisos operativos, y sueldos que pagar a fin de mes y el gobierno tiene que trabajar en medidas y planes para que las mismas, especialmente las mipymes que son las más vulnerables no salgan tan afectadas", expresó. Asimismo, menciona que es un momento importante para reevaluar los roles como ciudadanos para plantear acciones concretas para lograr una sociedad comprometida con el bienestar y prosperidad de todos sus miembros. Lezcano resalta que es vital la colaboración entre el público-privado para buscar



Las actividades serán reanudadas una vez finalizado el periodo de cuarentena.

soluciones económicas que beneficien a todos y destacó la importancia de imitar a otros países que tienen fondos de contingencia para enfrentar la crisis en los sectores.

Apep apoyará todo lo relacionado al empoderamiento de la mujer con sus planes estratégicos ya programados, solo se volverán a re calendarizar las acciones programadas.

ACTUALIDAD

LA PRENSA

Desean encontrar soluciones para emprendedores

COVID-19: LANZARON ENCUESTA QUE MIDE IMPACTO EN MIPYMES

Asepy y la empresa Nauta buscan determinar las consecuencias concretas desde la aparición del virus.

La Asociación de Emprendedores del Paraguay (Asepy), a través de la encuesta digital, espera identificar el impacto real que las empresas están recibiendo, en el marco de las restricciones preventivas que se desarrollaron por parte del Estado contra la propagación del covid-19.

Cristian Sosa, director ejecutivo de la Asepy, explicó que si bien las medidas de apoyo que las instituciones públicas en materia económica generarán un impacto general positivo en la economía, se necesita establecer medidas más concretas respecto a los sectores más sensibles ante el aislamiento, ya que tendrán una demanda significativamente menor. Además, explicó que los rubros más afectados son el gastronómico, comercial, textil y los emprendimientos en general.

Por esa razón decidieron lanzar la encuesta digital en la que puedan identificar claramente cuáles son los principales desafíos que enfrentarán los emprendedores y a partir de estos datos plantear medidas económicas y financieras específicas para esas problemáticas, expresó Josefina Bauer, directora de la empresa Nauta, aliada del proyecto.

Los emprendedores pueden completar la encuesta desde el enlace "bit.ly/



Cristian Sosa, director ejecutivo de la Asepy.

"Se necesita establecer medidas más concretas respecto a los sectores más sensibles ante el aislamiento".

ASEPYCOVID-19". Con esto, esperan poder planificar soluciones concretas para los microemprendedores y empresarios.

Los primeros datos recogidos por la encuesta señalan que el 80% de los emprendimientos consideran que perderán ventas de sus productos y servicios.

La Asepy tiene el objetivo de mejorar las condiciones de emprendimiento en el país, con proyectos de ley que ayuden a las mipymes, además de la realización de asesoramiento de los emprendedores.

La encuesta se realiza a través de un formulario que se completa en línea.



**Lunes a Viernes
10:00 hs.**

Un producto más de

UNICANAL

PRECIOS PREFERENCIALES PARA EMPRENDEDORES

Bloques:

- Oportunidades de Negocios
- Empresariales

Beneficios:

- Conectás con tu público
- Incrementás tus ventas
- Pociónás tu marca

**Contactános:
0981 228 649**

CIFRAS

80%

de las empresas que ya fueron encuestadas creen que perderán ventas, atendiendo la situación social por la que atraviesa el Paraguay.

30%

de los emprendimientos que venden productos al consumidor final, cerraron sus comercios y locales desde el inicio de la cuarentena.

LA PRENSA SOCIALES

EVER DELAGADO, PROPIETARIO DE TODO CAR EQUIPAMIENTOS

"Mi negocio esta hace mas de 25 años y eso se debe al esfuerzo y la dedicación de todos los días. La calidad y las ofertas son importantes".



FABIANA MERSÁN, ESPECIALISTA EN PERSONAL BRANDING.

"Mi objetivo es generar un movimiento de mujeres emprendedoras con propósito, que creen negocios".



Celina Lezcano y María Garola.



Hilda Rieder y Andrea Robledo.



Melisa Gómez, Laura Dodde.

Intercambiaron experiencia para el ámbito empresarial

Fundación Amcham, con ayuda de la Asociación Paraguaya de Empresarias, Ejecutivas y Profesionales, organizó la primera caminata de mentorío, donde se intercambió experiencia profesional en el ámbito empresarial.



Sonia Avalos, Luz Schembori, Pablo Tchekmedyan y Liliana Galeano.

Matty López Boutique @mattylopez01

Fuente Shopping de Salemma 2do.Nivel
mattylopez01@hotmail.com (021) 3266452

Versalles
RECEPCIONES

Alquiler de sillas, Mesas, Vajillas, Tachos, Champañeras, Servicio de Decoración
Anexo: Transporte y Flete

Cel. (0983) 355 199
Tte. Ettiene 465 c/San Francisco
Fndo. de la Mora, Zona Norte
versallesrecepciones@gmail.com
@versallesrecepciones
Versalles Recepciones

Emprendedoras tuvieron una reunión de integración

La Unión de Empresarios convocó a mujeres emprendedoras el pasado 8 de marzo,



Susana Lezcano y Teresa Galeano.



Ana Belén Rivas y Natalia Mora.

DAIHANA ESPINOLA, PROPIETARIA DE DI TALENTO CONSULTORA

“Si querés desarrollar un producto, servicio, recorda que para ello necesitas trabajar con enfoque y disciplina, porque de lo único que dependes es de vos mismo”.



ORLANDO LIUZZI, PROPIETARIO DE GOLDEN VET

“La clave para emprender es no tener miedo a las opiniones de los demás. Es muy importante establecer metas con un tiempo establecido para ejecutarlas”.



BCP dio charla para funcionarios

El Banco Central del Paraguay (BCP) brindó una capacitación sobre la prevención del riesgo de lavado de dinero y financiamiento del terrorismo. En el evento educativo participaron empleados de bancos, financieras, casas de crédito y casas de seguros, que recibieron instrucciones preventivas.



Magali Vera y Jorge Ojeda.



Maccarena Aponte, Celeste Benítez y Horacio Ruiz Diaz.



Paz Aquino y Gabriela Enrique.



Renzo Zuchetto, Jazmín Vera y Juan Giménez.

en el marco del día internacional de la mujer. En la reunión intercambiaron experiencias

empresariales, con el fin de lograr el empoderamiento femenino en materia laboral.



María Ruiz y Nancy Benítez.



Aide Tifi y Fany Gonzalez.



SONIA RIQUELME
SALON DE BELLEZA

Mcal. López
c/ Waldino Lovera
Cel.: 0994 346573



Esperan que la medida fortalezca y consolide los lazos económicos y comerciales entre ambos países

PARAGUAY PUEDE EXPORTAR CARNE SIN LÍMITE DE CUPO DESDE MARZO

El Gobierno de la República de China (Taiwán), resolvió eliminar la cuota que regulaba la importación de carne bovina paraguaya en su país. Informaron que el trato preferencial con Paraguay es una muestra de amistad.

El proceso de eliminación de cuota para la importación de carne bovina del Paraguay fue completado, informaron desde la Embajada de la República de China (Taiwán).

La decisión fue oficial tras la finalización de la evaluación de riesgos de acuerdo a regulaciones pertinentes. El acuerdo que tiene vigencia desde el día lunes 16 de marzo, representa para ambos países el fortalecimiento de una sincera amistad y un sólido compromiso, expresaron desde la embajada.

Requisitos y medidas

La carne bovina deberá cumplir ciertas condiciones sanitarias antes de ser exportada. Desde Taiwán enviarán de forma anual a un equipo de expertos, que se encargarán de verificar la eficacia que tengan las me-



La decisión busca que los lazos comerciales entre ambos países se fortalezcan como muestra de amistad y sinceridad.

didias de prevención que se hayan establecido en Paraguay contra la fiebre aftosa. Del mismo modo, el equipo enviado se encargará de la selección de las plantas au-

torizadas para la inspección antes de la exportación.

Como otra medida sanitaria, cada año Paraguay presentará un informe que contenga el plan de erradi-

cación de la fiebre aftosa, con la inclusión de datos respecto a la vigilancia de forma activa y pasiva. Tras el mencionado proceso, Taiwán deberá disponer de

un determinado periodo de tiempo, para la elaboración de observaciones y comentarios.

Una vez que la carne paraguaya exportada llegue a

El acuerdo tiene vigencia desde el lunes 16 de marzo, y elimina el límite de cupo para el envío de carne paraguaya.

Taiwán, deberá ser sometida a una revisión de documentos, como también a la inspección fronteriza.

Por su parte, el Gobierno de la República de China (Taiwán), desea que el acuerdo comercial de importación pueda fortalecer los lazos económicos y amistosos entre ambos países. La oportunidad de exportación, se concretó tras evaluaciones de riesgos en cuanto a regulaciones por parte de Taiwán.

ALS & A

ARMOA LASPINA SOSA & ASOCIADOS

✓ Tus Clientes/Fans/Proveedores te siguen por tu nombre ¿Ya lo registraste?

✓ ¡Una marca sin Registro es una marca sin dueño!

✓ ¿Quieres una S.A. o una S.R.L.? Nosotros nos encargamos de constituirla

✓ Solicitamos el Registro de tu marca en 24 horas

REGISTRAMOS TU MARCA EN 6 PASOS



Recibimos su propuesta



Realizamos pre-estudio de viabilidad



Preparación de solicitud y pago de derechos



Se atienden incidencias durante el trámite



Le notificamos la resolución



Se entrega el título de registro de marca

CONTACTANOS: ABOGADOS - AGENTES DE PROPIEDAD INDUSTRIAL - DESPACHANTES DE ADUANAS

+59521 372111

info@ala.com.py

/Armoa Laspina & Asociados

armoalaspina

Ayolas N° 1650 e/ Roma y Dupuis

Asunción, Paraguay

“Estamos contentos en cooperar en el desarrollo de esta actividad productiva que genera fuentes de trabajos”.

ALIANZAS CON EL PARAGUAY

El Viceministerio de Ganadería recibió un lote de 20.000 alevines de surubí por parte del embajador Dr. Diego L. Chou, en el marco del Acuerdo de Cooperación Bilateral entre el Gobierno de Taiwán y el Gobierno de Paraguay.

Al respecto, el embajador Chou declaró: "Estamos contentos en cooperar en el desarrollo de esta actividad productiva que genera fuentes de trabajo e ingresos económicos".

Taiwán y Paraguay desarrollan distintas alianzas en materia comercial y educativa, como el envío de jóvenes paraguayos que obtienen becas desde la Embajada de la República de China (Taiwán) para el estudio de la gastronomía taiwanesa.

A inicio de este año los egresados de las becas de la Embajada presentaron platos tradicionales de Taiwán en la celebración del nuevo año lunar de la tradición china.

GOBIERNO

LA PRENSA

Desde el MIC impulsan el comercio electrónico

ALTERNATIVAS PARA DINAMIZAR UN PAÍS EN CUARENTENA

El Ministerio de Industria y Comercio (MIC), en alianza con gremios empresariales, presentó propuestas para afrontar la situación.



Liz Cramer, titular de Industria y Comercio.

La iniciativa busca facilitar el consumo y apoyar a las mipymes que puedan verse afectadas por la situación actual. "La idea es que esto se convierta en una oportunidad, y a través de la tecnología las mipymes aborden un nuevo mercado", explicó Liz Cramer, titular del MIC.

Dentro de la propues-

ta, la Cámara Paraguaya de Comercio Electrónico (Capace) invita a los comercios a unirse gratuitamente a su plataforma de compras en línea, que incluye el servicio de reparto a domicilio.

Las empresas agremiadas a la Cámara Paraguaya de Supermercados (Ca-

pasu) potenciaron sus canales de compra en línea ante la coyuntura actual y sugiere comprobar la efectividad de este sistema de compras. También se ve afectada la Asociación de Restaurantes del Paraguay (Arpy), por lo que actualmente promociona la entrega a domicilio de su oferta gastronómica.

A toda esta propuesta se suma Bancard, que pone a disposición los POS sin costo para servicios de entrega a domicilio.

Por otra parte, los comercios adheridos a la Red Infonet que prestan servicios de entrega a domicilio podrán comercializar sus productos hasta en tres cuotas sin intereses para sus clientes.



El MIC reunió a gremios empresariales para afrontar el nuevo escenario comercial.

CIFRAS

3

cuotas sin intereses es la propuesta que brinda las empresas adheridas a la Red Infonet para fomentar la compra desde la comodidad del hogar.

Con estas alternativas se espera reducir el impacto económico y la propagación del covid-19.

ANUNCIO DE LA CAMPAÑA

La campaña se denomina "Compra desde Casa" y fue anunciado el pasado 13 de marzo, durante una conferencia de prensa ofrecida en la sede del MIC. La iniciativa busca promover el consumo y generar movimiento en el sector comercial más afectado por las medidas de mitigación del covid-19.

El MIC tiene registrado a 2.400 emprendedores que ya cuentan con un sitio web, a los que invita a unirse a esta iniciativa y aprovechar las oportunidades que se presentan para potenciar el comercio electrónico.

PRESENTAN PROPUESTAS CREDITICIAS ESPECIALES

Por otra parte, el Gobierno Nacional anunció las primeras medidas financieras para enfrentar esta situación que afecta de manera especial a las mipymes.

Por una lado, el Banco Nacional de Fomento (BNF) pone a disposición una línea espe-

cial de 100.000 millones de guaraníes, destinada a financiar capital operativo. La Agencia Financiera de Desarrollo (AFD), por su parte, ofrece otra línea para reestructurar deudas. Esta es de 400.000 millones de guaraníes y será distribuida a través del sistema finan-

ciero paraguayo.

Además se encuentra en desarrollo un programa de refinanciación de deudas en el Crédito Agrícola de Habilitación (CAH).

Se espera que los bancos y financieras locales también se sumen, con líneas de crédito para el segmento.



La situación abre las puertas a nuevos modelos de negocios.

OPORTUNIDAD PARA EL DESARROLLO CREATIVO

El viceministro de Mipymes, Isaac Godoy, señaló que las primeras medidas tomadas por el Gobierno apuntan a un sector de recursos limitados, como es el de medianos y pequeños emprendimientos.

Por un lado, se busca que el emprendedor

que está acostumbrado al contacto directo con sus clientes tenga disponible otros canales de venta mediante el comercio electrónico.

La iniciativa está abierta para aquellos emprendedores que están dando sus primeros pasos. Sin embargo, se espera que en el proceso

avancen en la formalización y puedan aprovechar las distintas plataformas de pago electrónico. Esta situación, además, abre una ventana para el desarrollo creativo del sector. "El emprendedor sabe que una dificultad puede convertirse en una oportunidad", señaló Godoy.



Para hacerle frente a la coyuntura, anunciaron líneas con tasas preferenciales.

TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN

LA PRENSA

ADHESIÓN GRATUITA A LA APLICACIÓN MONCHIS

Por el periodo de cuarentena establecido por el Gobierno Paraguayo, la plataforma brinda la posibilidad de adherirse de forma gratuita a todos aquellos negocios comercios que todavía no son parte de la aplicación, además de brindarles asistencia para promover sus emprendimientos y propiciar que sus ventas sigan en crecimiento.

La propuesta fue anunciada por los representantes de la plataforma, como una alternativa para afrontar la situación actual que se vive en el país y ayu-

dar que el movimiento comercial no se estanque en un momento especialmente delicado para pequeños emprendimientos.

Actualmente, la aplicación cuenta con más de quinientos comercios adheridos, quienes brindan sus productos a domicilio a través de la plataforma. El sistema logístico de Monchis sigue protocolos de seguridad sanitaria, en el que se enfatiza la higiene de los operadores que realizan la entrega a domicilio de los productos.



HAND PY CONTINÚA CON SU RECLUTAMIENTO

En agosto del 2019 comenzó a desarrollarse Hand Py, plataforma que busca conectar a las personas que requieren el servicio de técnicos en refrigeración, electricistas, plomeros, y carpinteros.

Laura Ojeda, fundadora de la plataforma, comentó que la pausa sanitaria retrasó el lanzamiento de la herramienta, pero que igualmente continúan con el proceso de reclutamiento de personales. Los técnicos que deseen ofrecer servicios a través de esta plataforma deben presentar su docu-

mentación, además del certificado de antecedente policial. “Queremos que las personas que contratan en Hand Py tengan la confianza necesaria para dejar que los técnicos ingresen a sus hogares. La plataforma busca minimizar los riesgos”.

Con la herramienta también se busca formalizar al sector de mando medio. En principio, Hand Py estará disponible a través de una plataforma web, pero también se tiene previsto una aplicación para teléfonos inteligentes para más adelante.



LAVANDERÍA Y TINTORERÍA CON UNA APLICACIÓN

La firma de origen español, con presencia en más de 40 países también está en Paraguay con su servicio de lavandería y tintorería a través de una plataforma web o una aplicación para teléfonos inteligentes.

Con este sistema, el cliente escoge el momento y el lugar en el que se debe recoger las prendas mediante las plataformas digitales, y luego de 48 horas recibe las ropas limpias.

La firma ofrece soluciones para todo tipo de perfiles, y brinda planes de precios y suscripciones mensuales para usuarios frecuentes.



SOLUCIONES PARA CONTINUAR LOS NEGOCIOS

Para seguir las medidas de distanciamiento instauradas por el Gobierno Nacional, el uso de herramientas digitales como Sky, Webex o Zoom se presentan como soluciones ideales para el desarrollo de teleconferencias.

En estas plataformas pueden participar de 50 a 100 personas, a través de un enlace. Para el caso de conferencias se debe establecer un moderador. Una conectividad estable a internet es una de las principales recomendaciones para que las teleconferencias se desarrollen sin interferencias y puedan generar una experiencia óptima.



OFRECEMOS OPORTUNIDAD PARA VENDEDOR COMERCIAL

- Venta de publicidad en calle para Semanario LA PRENSA
- Sueldo fijo y comisiones
- Cobertura telefónica y costo de traslado a zonas
- Capacitación permanente
- Comisiones de hasta el 30% (sujeto a ventas)

Envía tu CV actualizado con foto en el asunto mencionar

REF: Vendedores Externos

coordinacion@genteproactiva.com.py

o llama al 0982 186 969

LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores

VILLA ELISA

LA Joyería y Relojería Brítez personaliza joyas de oro

Se dedica a la venta, fabricación y personalización de joyas de la más fina calidad, tanto de oro como plata.

En sus mostradores tiene relojes, cadenas, pulseras, anillos y todo tipo de joyas para personas que busquen obtener un producto con mucha calidad.

El emprendimiento cuenta con descuentos especiales cada semana, como también sorteos de sus productos entre sus clientes más fieles.

Además de la venta y fabricación de joyas, también se dedica a la reparación de relojes, asegurando un trabajo de calidad y confianza que va más allá de la simple venta de productos.



El local atiende de lunes a sábado, en el horario de 08:00 a 18:30 h, y está ubicado sobre la Avda. Américo Pico entre Gral.

Díaz y Nanawa.

Para cualquier consulta o pedido el número de contacto es el 0971 500559.

NEMBY

LA Fomación: Centro Educativo San Martín de Porres

Con 26 años de experiencia en la enseñanza, la casa de estudios brinda clases desde educación inicial hasta educación terciaria.

En educación inicial cuenta con Jardín, Pre Jardín y Preescolar, así también cuenta con el primer, segundo y tercer ciclo de la educación escolar básica. En el nivel medio cuenta con el bachillerato técnico en contabilidad y el bachillerato técnico en salud, así también el bachillerato en ciencias sociales.

Aparte de ser un colegio, es un instituto de formación docente, en la misma tienen habilitadas las carreras de habilitación pedagógica, para universitarios que quieran ejercer la docencia y también



el técnico en evaluación educacional. A esto se le suma la carrera de profesorado en educación escolar básica que fue rehabilitada en este año, las personas que si-

gan esta carrera, podrán enseñar desde el primero hasta el sexto.

Se ubica entre Independencia nacional y Ytororó. Para consultas, llamar al (0981) 553-744.

VILLA ELISA

LA Bisa, para la mejor belleza integral y salud del cuerpo

Dedicarse un tiempo para cuidar el rostro y el cuerpo beneficia no solo a verse mejor sino a sentirse mejor.

El emprendimiento comprende esto y se dedica al cuidado de la belleza y se dedica por contar con tratamientos innovadores en el sector.

Principalmente se enfoca en la belleza facial, así también ofrece servicios de depilación definitiva, utilizando equipos de alta tecnología.

Utiliza la tecnología IPL la cual es no invasiva pero bastante segura con resultados muy positivos en corto tiempo.

Para una mejor organización trabaja con citas para que los



clientes puedan agendar sus turnos y puedan aprovechar mejor su tiempo. Así también tiene ofrece consultas nutricionales para complementar con los tratamientos

corporales.

El local abre de 8:00 a 18:00hs. Está ubicada en la Avda. Von Poleski casi las calas, el nro de teléfono es el 0982303060.

NEMBY

LA Patito Termos, para regalos personalizados



En este local realizan forrado de termos personalizados y bordados computarizados. Plasman diseños en prendas como: uniformes, cueros, cuerinas, toallas y todo aquello que requiera un bordado.

Además de logos empresariales u otros. Realiza promociones en fechas especiales. Y hasta el 10% en artículos adquiridos los viernes y sábados.

Garantiza atención de lunes a viernes de 8:30 a 18:00 y sábados de 8:30 a 13 horas.

Está ubicado en Ñemby centro, a 200 metros de la iglesia (Santa Rosa y 10 de Agosto).

Cabe destacar que realizan envíos a todo el país y ventas a través de redes sociales. Para más información o pedidos, contactar al (0992) 288 304.

YPANE

LA Materiales de Construcción Leguizamón

El negocio se dedica a la venta de todos los productos del rubro de materiales de construcción, así también artículos de ferretería.

Disponen de materiales de construcción completos, desde el cemento al techo, entre estos, piedra bruta, arena, cemento, varillas, cal, entre otros

Para proveer de herramientas, cuentan con cucharas, martillos, clavos, niveles entre otros productos, así también artículos de plomería, parte eléctrica y todo para armar el hogar hasta los últimos detalles.

Se ubica en Bernardino Caballero c/ Fulgencio Yegros. Para consultas, llamar al 0275 232698.



CLASIFICADOS

LA PRENSA

OFREZCO

Servicios de Karaoke y show musical Para eventos privados como cumpleaños, bodas, quince años, reuniones corporativas, con toda la buena onda y variedad de colecciones musicales. Interesados tratar al 0981 849 579 para mayor informaciones



ROCHI EVENTOS Servicios Integrales para todo tipo de Eventos Organización: Servicios de Personalización de Centros de Mesas, Alquileres Consultas sobre presupuestos con Rocío Vera llamando al 0982155134



Regalos para futuras mamás y bebés creamos innovadores regalos personalizados elaborados con mucho amor. Canastas, ajuar de bebé, ajuar de la madre, cajas de recuerdos, entre otros atractivos. Consulte presupuestos en CukiBebé al 0985 434 102



DAFER Ofrece servicio de fotografía para eventos especiales como, cumpleaños infantiles, 15 años, boda, baby show, sesión pre-15 años y más. Para más información pueden contactar al 0991 793941



Salón de Belleza Nancy Todo lo necesario para que una mujer se vea bonita; peluquería, manicura, pedicuro y mucho más. Teléfono: 0982 243 671

Pintor de obras El señor Osvaldo Basualdo especializado con las mejores técnicas de pintura. Teléfono: 0981 487 085

BUSCO

Chofer con documentos al día Disponibilidad de horario nocturno en la zona de Mariano Roque Alonso y alrededores. Con licencia Categoría Profesional B para una empresa en crecimiento. Llamar al teléfono 0985 339 610



Diseñador Gráfico de medio tiempo con amplios conocimientos en el rubro de medios de comunicación escrita y digital con experiencia mínima de 3 años. Quienes reúnan los requisitos pueden llamar al 0961 311 800 ó enviar sus correos a gamartinezfer@gmail.com



Técnico Junior electromecánico egresado del CTN con amplios conocimientos en carga de gas, parte eléctrica de electrodomésticos, reparación de fabricadoras de helos y cámaras frigoríficas industriales. Llamar al 0981 598 344 o el 021 613 878.



Poty Py Tienda online que se dedica a la venta de cactus, suculentas, hojas verdes y más. Ideales para decorar casa u oficina. Para más información pueden seguirle en las redes sociales @potypy o contactar al 09826207446



Jardinero para formar parte de una prestigiosa empresa de limpieza con disponibilidad de tiempo completo. Los interesados contactar al 0982 549 865

Manicurista para salón de belleza con años de experiencia en el mercado, para la zona de Villa Morra. Interesadas pueden llamar al 0976 319 046

OFREZCO

Servicios de fotografía Para cubrir cumpleaños, bodas, quince años, colaciones, eventos empresariales, sesiones de fotos para novios y embarazadas con cámaras profesionales y alta creatividad. Interesados tratar al 0982 417 059 y el 021 560 396.



LA TERNERA Los mejores Servicios y Propuestas de Cathering con productos de Primera Calidad para todo tipo de acontecimientos, cumpleaños, bodas, reuniones empresariales, familiares y en fechas especiales que el cliente desee. Consultas al 0981902520



Inmueble ubicación vip sobre la Tranchaco, frente al Tunel de la Avenida Semidei. Especial para inversionistas cooperativas o bancos. Cuenta con 2 salones comerciales, un zaguano, 3 dormitorios, entre otros. Tratar al 0983 709 292 con la señora Emi



Orlando Vera Agente de Saeguros."El Seguro que necesitás, para las sorpresas que no querés". Trabajamos con todas las compañías aseguradoras del país. Contactos al 0983 608 457



Terreno 12 x 30 metros en el barrio Santa Rosa de la localidad Moras Cué de la ciudad de Luque - Limpio. Precio a negociar al 0982 687 257.

Maquillaje día, noche, aplicación de pestañas perfilado diseño de ceja en henna a domicilio. Teléfono: 0981 408 812

BUSCO

Niñera sin retiro muy atenta, con experiencia y sin antecedentes policiales y documentos actualizados. Se ofrece buen ambiente laboral y salario acorde al desempeño del personal, más horas extras. Teléfono 0981 709 004



Community Manager con buenos resultados comerciales para importante empresa en crecimiento. El interesado debe ser dinámico, proactivo, creativo y con capacidad de generar ideas innovadoras. Teléfono 0994 344 564 creamos@gmail.com



Luis Pereira Sommier y Living Fabricamos sommier y Living. Precios Especiales p/ mayoristas, aceptamos todas las tarjetas de créditos, financiación hasta 24 cuotas. Acceso Sur c/Man-gore-Nemby 0981.103.111



Vanessa Ferreira Alquiler de vestidos Ideal para 15 años, bodas, bautizos, graduaciones, para todas las edades. Podes encontrarnos en las redes sociales como Vanessa Ferreira Sauce entre Andrés Insfrán y Herrera - Luque. (0991) 331-060



Mecánico y chapista para trabajar en importante representante de automóviles. Con conocimientos de nuevas técnicas de trabajo. Llamar al 0981 126 804

Contador para consultoría contable en la zona de Capiata, con manejo excelente de herramientas informáticas contables. Llamar al 0985 422 626.

OFREZCO

Busco cocinero profesional calificado para la plancha, turno noche, en local ubicado en Teniente Gutiérrez 133 c/ Pa'i Pérez - Itauguá, preferentemente que sea de la ciudad de Itauguá. Interesados llamar al teléfono 0985 886793.



OFREZCO

NANDO'S BAKERY Ventas de tortas, bocaditos dulces, bocaditos salados, cupcakes, alfajores, tartas, masitas, Bocaditos. Dirección: Cerro Cora c/ Mcal. Estigarribia km 30. Y para realizar pedidos al 0992-274569.



Regalos empresariales termos forrados, uniformes empresariales, serigrafías, placas de reconocimientos, servicio de cartelería, entre otros. Presupuestamos los trabajos en base a cantidades mínimas. Los interesados pueden llamar al 0971 895 205



Be Chic - Moda & Accesorios Sitio de Ventas On Line. Moda y accesorios. Contamos con delivery en Asunción y Gran Asunción. Buscanos en el Facebook como Be chic - Moda & Accesorios Whatsapp 0972 159 690



Servicio de electricidad Instalaciones monofásicas y trifásicas, cableados de construcciones, nivelaciones de carga. Teléfono 0981 915 079. Sr. D. Duarte.

Enseñanza Particular Matemáticas tercer ciclo(7, 8, 9) física y química nivel medio. Contactar al número telefónico 0961 969 849.

BUSCO

Organizador de eventos necesito disponibilidad de tiempo completo y certificaciones que avalen experiencia anterior en cargos similares. Los interesados deben presentar planificación de trabajos anteriores. Llamar al 0985 536 538.



Personas capacitadas en cuidado de adultos preferentemente con experiencia ó estudiantes de enfermería de suma paciencia y vocación de servicio, para adulto mayor de 76 años en la zona de la Lambaré. Para mayor información llamar al 0983 245 140



HEÑOI. Huerta urbana, contamos con semillas, almácigos, plantines, de hortalizas y aromáticas, minihuertas y jardines verticales. Asesoramiento y contactos al 0981849589. Costos especiales para montaje de Huerta en mini espacios, patios o balcones.



Abogado Junior para iniciarse en el ámbito legal y poner en práctica sus conocimientos académicos. Llamar al 0981 881 067

Chef para refinado local gastronómico en horarios rotativos con interesante salario más beneficios. Profesionales llamar al 021 510 644

PUBLICÁ CON NOSOTROS

LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores

SECCIONES DISPONIBLES
AGRUPADOS/CLASIFICADOS
PRECIOS PREFERENCIALES

☎ 595 21 681 237 | 595 21 681 239 | (0981) 849 589 | ✉ publicidad@gentedeprensa.com.py



Nos interesa tu opinión. Escribinos a: ✉ lectores@gentedeprensa.com.py



Tel: +595 21 677 140
681 237

Tel: +595 982 414 122

Suscribite aquí:
suscripciones@gentedeprensa.com.py



(0981) 228-649

El tiempo

JUEVES
Máx: 29°
Mín: 23°



VIERNES
Máx: 29°
Mín: 19°



SÁBADO
Máx: 38°
Mín: 25°



DOMINGO
Máx: 38°
Mín: 24°



LUNES
Máx: 36°
Mín: 22°



MARTES
Máx: 36°
Mín: 21°



MIÉRCOLES
Máx: 34°
Mín: 21°



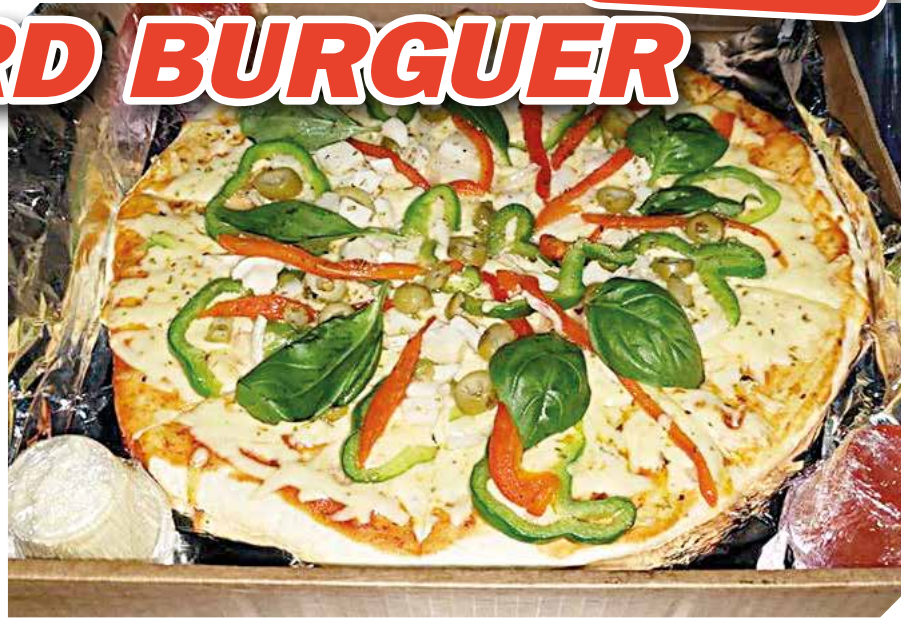
TÍO RICHARD BURGWER

La exquisitez que deleita el paladar en cada visita

Para los amantes del buen sabor, Tío Richard Burguer ofrece imperdibles opciones de cenas para compartir en familia y con los amigos. Las pizzas de muzzarella, choclo, napolitana, atún, palmito, margarita, pollo y pepperoni forman parte de las principales propuestas. Una de sus principales misiones es cumplir con los pedidos y solicitudes de sus distinguidos visitantes, otras de las propuestas imperdibles son los lomitos árabes, sándwich de lomitos, hamburguesas, lomipizzas, entre otros. Su cómodo local permite a todos los clientes

disfrutar de momentos agradables acompañados de familiares, amigos y ser atendidos por un excepcional grupo de colaboradores que se especializan en brindar la mejor atención.

Tío Richard Burguer abre sus puertas de lunes a viernes de 18:00 a 01:00 horas, los sábados y domingos atienden desde el 18:00 a 03:00 horas. Se encuentra ubicado en el corazón de la ciudad de Villa Elisa. Recibe pedidos para fiestas, cumpleaños en general, otro de los principales beneficio son sus precios accesibles y acordes a las necesidades de clientes.



Todos los más ricos sabores de pizzas para compartir en familia y los amigos.

● UBICACIÓN Y CONTACTO

El local gastronómico se encuentra ubicado en Defensores del Chaco c/ La Unión, en la ciudad de Villa Elisa.

Para realizar pedidos y reservas los interesados pueden comunicarse al 0981 784-251.

El sabor buen sabor y la atención está garantizada.

Todos los clientes serán atendidos de la mejor manera en el local.



Las más ricas hamburguesas para disfrutar.



CONTACTOS ÚTILES

- ANDE (021) 211 001/20
- COPACO 118
- ESSAP 0800-11-0800162
- EMERGENCIAS MÉDICAS (021) 204 800
- LA PELU DE RAQUEL (0981) 836 212
- METALÚRGICA FRANCI (021) 576 562
- HB SERVICE (0981) 803 310
- GYG DISTRIBUIDORA (0981) 749 047
- TIENDA ADRISOL (0975) 342 077
- PANADERÍA FLECHA (0984) 487 059
- HIERROS ACIRÓN (0981) 958 265
- ROGAVET (0981) 281 276
- TALLER ALTA GAMMA (021) 755 105

ASOCIACIONES

- Red Impulsora de Emprendedores (INCUNA) Tel. (021) 585 540 al 542 int. 154
- Asociación Paraguaya de Empresarias, Ejecutivas y Profesionales (APEP) Tel. (021) 452 725
- Asociación de Empresarios Cristianos (ADEC) Tel. (021) 202 230
- Asociación de Jóvenes Emprendedores del Paraguay (AJE) (0986) 657 555

INSTITUCIONES ACADÉMICAS

- Escuela de Administración de Negocios (EDAN) Tel. (021) 213 872

LA PRENSA

El Semanario de los Emprendedores



Sabías que para que una marca pueda dirigirse mejor a sus targets debe tener en cuenta lo siguiente:

- Ser específico con el target
- No quedarse con un solo target
- Separar la segmentación

PAUTÁ CON NOSOTROS 0981 22 86 49

Fuente: NAUTA