

HISTORIAS DE ÉXITO**ASUNCIÓN**

Silvia Vera, propietaria de Silvia Vera Nails

“SIEMPRE VUELVEN SI EXISTE BUENA ATENCIÓN”

La emprendedora compartió sus anécdotas de cómo se inició con su propio negocio. Su familia siempre fue el motor que la impulsó hacia adelante, según expresó.

• PÁGINA 3

**EMPRESARIALES****ASUNCIÓN****LETY'S RESTOBAR DELEITA CON EXQUISITOS PLATOS**

El local se ubica estratégicamente sobre la avenida Aviadores del Chaco, se especializa en la elaboración de desayunos, almuerzo y cenas para compartir entre amigos o en familia.

RESTOBAR • PÁGINA 10

**OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS****ITÁ Y CAPIATÁ****MAYORISTAS SE BENEFICIAN CON PRECIOS EXCLUSIVOS**

La fábrica de calzados Lucio Amarilla y Cheap Market tienen propuestas especiales para que los negocios del país amplíen la cartera de productos y ganen más dinero.

• PÁGINA 4

SEMANARIO**ASUNCIÓN, 16 DE ENERO DE 2020**• AÑO 5 • EDICIÓN 261
16 PÁGINAS • G. 10.000**LA PRENSA****El semanario de los emprendedores****POLÍTICA PÚBLICA Y SISTEMA DE FINANCIAMIENTO****Juntos por la Educación**

La política pública debe asegurar que el sistema de financiamiento garantice la previsibilidad y sostenibilidad de la inversión de las acciones a ser implementadas a corto, mediano y largo plazo. El potencial de las medidas de política para arrojar resultados positivos dependerá de la calidad de proceso de formulación e implementación a través del cual se debatan, se aprueben y se ejecuten.

TIEMPO RÉCORD

El Ejecutivo promulgó la Ley 6480, del EAS. Con el documento aprobado, los emprendedores podrán crear sus negocios en 72 horas. El proceso se realizará a través de internet y tendrá costo cero. Una vez aprobada la reglamentación, la intención es que entre en vigencia desde el 1 de julio.

• PÁGINA 2

**COSTO CERO DIGITALIZACIÓN 72 HORAS FORMALIZACIÓN****GOBIERNO****PYMES RECIBIERON USD 150.000.000 DURANTE EL 2019**

Según los datos facilitados por el Ministerio de Hacienda, se llegó al 100% del monto meta en cuanto a los fondos previstos para créditos destinados a pymes, vivienda, entre otros sectores.

• PÁGINA 11

MOTOR

Automotor S.A. lanzó el nuevo modelo, con novedades como la pantalla multimedia de 8" con conectividad de Apple CarPlay o Google Android Auto.

PRESENTAN HYUNDAI HATCHBACK HB20

• PÁGINA 15

**ACTUALIDAD****OPORTUNIDAD Y CRECIMIENTO EN LO CIENTÍFICO Y EMPRESARIAL**

AJE y la Startup Lab de la Facultad Politécnica UNA acordaron potenciar las empresas en etapa de evolución.

• PÁGINA 6

EXPORTACIONES DE MAQUILA SUPERARON LOS USD 720.000.000

En el 2019, las exportaciones de maquila rompieron récord, alcanzando la suma de USD 722.652.168. Las autopartes, representaron el 34,2% del total de las exportaciones.

• PÁGINA 7

ECONOMÍA**LA PRENSA**

Ejecutivo promulgó la Ley 6480, del EAS

**REDUCEN
PLAZOS PARA
LA CREACIÓN
DE EMPRESAS****Formalización, costo cero y reducción de tiempo son los beneficios de la ley.****DIÁLOGO
CON MESAS
DE TRABAJO**

El viceministro de Mipymes, Isaac Godoy, dijo, por su parte, que la reglamentación es una responsabilidad única del sector público porque que se debe trabajar en el sistema informático y la simplificación de los trámites. Sin embargo, explicó que todo esto es socializado con los distintos gremios del sector privado a través de las mesas de diálogo del Sistema Nacional de Mipymes, específicamente la de formalización.

Con el documento aprobado, los emprendedores podrán crear sus negocios en 72 horas. El proceso se realizará a través de internet y tendrá costo cero.

Empresas por Acciones Simplificadas (EAS) busca tener un alto impacto en la formalización. La Ley 6480 acorta el proceso burocrático y proporciona más facilidades a este segmento. Según los datos que maneja el Ministerio de Industria y Comercio (MIC), 6 de cada 10 microempresas operan en la informalidad.

Óscar Mancuello, viceministro de Comercio, dijo que el documento aprobado por el Ejecutivo estará vigente desde julio próximo. En este momento, la ley se encuentra en etapa de reglamentación y se trabaja para

CIFRAS**60%**

de los micronegocios que existen en Paraguay son informales; la intención es romper esta barrera y legalizar a todas.

establecer el sistema de inscripción.

“Hemos visto que el tiempo que lleva formar legalmente un emprendimiento tiene seis meses, por ese motivo trabajamos en esta alternativa que hace posible

crear una empresa en 72 horas. Todo se hará a través de internet y es gratuito para todos”, informó.

El compromiso del Gobierno está en que los procesos se tornen cada vez más sencillos y sin burocracias, a bajos costos. Las plataformas del MIC y del Ministerio de Hacienda serán los canales informativos. Un servicio más efectivo es el propósito.

Sin dudas esto representa un gran avance para el sector que busca menos trabas y mayores facilidades para ganar espacios en el mercado empresarial. Muchas unida-

des empresariales del interior del país serán beneficiadas con la iniciativa y se verán obligadas a trasladarse hasta la capital para realizar sus trámites de inscripción.

**TE PRESENTA LOS
INDICADORES ECONÓMICOS**

PIB 2018:	4,0%
Tasa acumulada de inflación:	2,9% - 2019
Costo de política monetaria:	4,0%
Tasa de crecimiento población:	1,28% (anual)
Cantidad población:	7.152.703
Tasa interbancaria:	3,90%
Morosidad bancos:	3,06%
Morosidad financiera:	6,22%
Deuda externa e interna:	USD 8.035 millones
Reservas monetarias:	USD 8.322 millones
Salario mínimo:	G. 2.192.839

COMPORTAMIENTO DE LAS MONEDAS

Moneda	Compra	Venta
Dólar	6.340	6.380
Peso	75	90
Real	1.500	1.580
Euro	6.850	7.100

**HACEMOS
CRECER
TU NEGOCIO**

G. 480.000 Anual

INFORMATE

LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores

(021) 681 237 - (021) 681 239 - (0981) 849 589
suscripciones@gentedeprensa.com.py

Suscribite a nuestro semanario!!!

HISTORIAS DE ÉXITO

ASUNCIÓN

LA PRENSA

Al iniciar el relato de su experiencia, la emprendedora comenta que siempre llevó en la sangre su pasión hacia la manicura y pedicura. Observar el antes y después de todos sus trabajos siempre la llenaron de satisfacción.

Durante cuatro años trabajó para otras personas, hasta que se dio cuenta de que el tiempo dedicado a su trabajo no le permitía ser madre. Una situación que le preocupaba constantemente.

“Mi marido tenía unos ahorros y con eso inicié, con su ayuda pude comprar mis primeros elementos de trabajo, comencé con un sillón, un par de latonas, 6 esmaltes en acrílico y 12 esmaltes normales”, detalló.

Antes de pensar en su propio negocio, tenía que superar la difícil decisión de abandonar su empleo que a pesar de las situaciones que le hacía vivir, era su fuente segura de ingresos económicos.

“Un día escuché a

Silvia Vera, propietaria de Silvia Vera Nails

“LA GENTE SIEMPRE VUELVE CUANDO LA ATENCIÓN ES BUENA”

Decidida a no renunciar a su familia, Silvia Vera tomó las riendas de su vida profesional, junto con el apoyo incondicional de su familia que siempre creyeron en ella.

una clienta decir que tenía un edificio donde alquilaba consultorios, me acerqué a ella y le pregunté acerca de esos consultorios y me explicó”, relató.

En ese momento Silvia vio una oportunidad y la aprovechó, era lo que necesitaba para al fin poder independizarse. Cuando le confirmaron el local, presentó su renuncia.

La entrevistada recuerda perfectamente ese día: “Salí un lunes 1° de abril, el martes

descansé, el miércoles le pedí prestado dinero a mi marido y suegra y partí al Mercado N° 4 a comprar lo justo y necesario; el jueves de noche equipamos el negocio y el viernes a las 08:30 comenzó mi nueva vida independiente”.

Gracias al apoyo familiar logró cumplir con su objetivo.

“Hay tantas cosas que me encantan de ser una persona independiente, crear mi propio horario que me permite

estar con mis hijos y el cariño de mis clientas que no tiene precio, es una de las cosas que más aprecio y valoro, sin ellas tampoco hubiese logrado”, concluyó la joven emprendedora.



Una voz en su interior la animó a cambiar de rumbo.

“Aposté por mi familia y luego ellos apostaron por mí ayudándome a cumplir mi tan anhelado sueño del negocio propio”.

“La clave para emprender es decisión, apoyo familiar y fe en Dios. El sol siempre sale para todos”.

Tips para emprendedores:

Silvia descubrió con el paso del tiempo que el motivo principal para que un negocio tenga éxito se debe a la calidez de la atención y al profesionalismo en cada servicio. “No sirve de nada tener el local más lindo si la atención no es buena. El afecto y el cariño a los clientes hacen que quieran volver. Las clientas son fieles cuando se cumple con ellas. Y la constante capacitación crea en las personas confianza. Me gusta escalar y no quedarme en un lugar, la capacitación es clave y le agradezco a mi extrabajo la inversión que hicieron en mí para enseñarme, todo lo sé, gracias a eso aprendí este oficio tan lindo”.



● Datos del negocio

Silvia Vera Nails se ubica en la ciudad de Asunción sobre la calle Manuel Blender 5629, dúplex A, barrio Los Laureles.

Ofrece servicios completos de manicura y pedicura. También se especializa en el esculpido profesional de uñas con productos de calidad.

Atiende de lunes a sábado de 09:00 a 17:30. Para reserva de turno, comunicarse al (0985) 698-079. En Instagram se encuentra como @silviavera_nails.

La profesional atiende a una gran variedad de mujeres que buscan trabajos profesionales y duraderos.



El local cuenta con todos los elementos para poder trabajar.



Uñas esculpidas usando la técnica de babyboomer.



El inicio del mes es tan complejo como el final

EXPERTOS DAN DOS CONSEJOS PARA LOS EMPRENDEDORES

Emprender requiere de mucho valor, para ello la planificación y la estrategia son vitales. Esto es lo que expresan los especialistas David Day y Hegarty.

ejecutar lo planificado, hacer cuentas y saldar deudas pendientes.

El pago automático, en opinión de los expertos en materia de administración, permite administrar el dinero con mayor armonía.

“Debería ser fácil no gastar el monto de tu salario que no está en tu cuenta corriente”, comentó el especialista, refiriéndose al pago automático.

“Todos saben que la clave para mejorar las finanzas personales es gastar menos y ahorrar más”.

Para los emprendedores, el inicio del mes puede ser tan complejo como el final, puesto que es el momento de administrar las ganancias, pagar deudas y analizar las finanzas. Por eso, en el primer consejo, David Day, especialista en administración de patrimonios, recomienda pagar las deudas y realizar las transferencias de forma automática.

La planificación puede determinar el éxito o fracaso de todo negocio, cuando se habla de finanzas; por otra parte, iniciar el mes conlleva

Para evitar complicaciones, los profesionales de las finanzas recomiendan pagar deudas de forma automática. Esto, además, evita el riesgo de olvidar pagar determinada deuda, o atrasarse en el pago. “Así como todos saben que la clave para tener un buen estado físico es una dieta adecuada y hacer ejercicio, también todos saben que la clave para mejorar las finanzas personales es gastar menos y ahorrar más”, explicó también el especialista David Day.

Las herramientas virtuales y la tecnología en las manos son elementos que ayudan a las personas a ahorrar tiempo y brindan practicidad en el momento de realizar los pagos.

Por eso, la automatización de pagos, las técnicas de administración y la planificación de gastos, como explicaron David Day y Kevin Hegarty, resultan esenciales para la gestión ordenada y correcta de las finanzas personales. Estos consejos son especialmente útiles para los emprendedores, puesto que les permitirán manejar sus finanzas correctamente.

KEVIN HEGARTY: “ESTE SIMPLE PROCESO SENTARÁ LAS BASES PARA EL ÉXITO FINANCIERO”

Kevin Hegarty, asesor de empresas, mencionó: “El mejor consejo financiero que puedo dar es que gastes menos de lo que ganas”. Además, el especialista y asesor, aconseja hacer un seguimiento de los gastos, por ejemplo, anotando en un cuaderno los gastos que se vayan presentando durante el mes, como método para conocer los propios hábitos financieros. Sobre la lista de gastos, Hegarty sentenció: “El solo acto de escribirlo te llevará a gastar menos”. Ese simple proceso sentará las bases para el éxito financiero, según el fundador de la empresa Hegarty Advisors.

“Debería ser fácil no gastar el monto de tu salario que no está en tu cuenta corriente”.

9 años de experiencia avalan nuestro trabajo



La Primera verificadora de datos del país que ayuda a reducir ostensiblemente la morosidad crediticia

La EFICIENCIA y EFICACIA son nuestra mayor virtud.

Tel.: (021) 677 131
Cel.: (0984) 392 843
e-mail: logistica@invesa.com.py

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

LA PRENSA

Cheap Market ofrece ventajas y ahorro a los revendedores

ITÁ

PRECIOS EXCLUSIVOS PARA INICIAR UN ALMACÉN

En el mercado municipal de la ciudad de Itá, revendedores encuentran costos exclusivos que les brindan ventajas y ahorro a la hora de iniciar un negocio propio.

Dentro del salón 34 está ubicado Cheap Market, que ofrece precios mayoristas a partir de la compra de un producto.

El local cuenta con artículos para la limpieza del hogar, aseo personal, variedad de bebidas y productos para la canasta familiar.

Atiende de lunes a sábados de 7:00 a 17:00 y los domingos de 7:00 a 12:00 hs. Los mayoristas obtienen facilidad al encontrar un proveedor como Cheap Market que cubra todas sus expectativas para iniciar un emprendimiento, en un solo lugar.

Beneficios comerciales Para alcanzar el éxito en este tipo de emprendi-



El local propone un sinfín de oportunidades y ventajas para todos los mayoristas.

mientos, es fundamental tener en cuenta algunos aspectos, como la ubicación, realizar un plan de negocios y prestar atención con los productos y su plazo de vencimiento. A mediano plazo se ven los beneficios al tener un almacén o salón comercial propio; manejo de horario

laboral, mayores ingresos económicos y más flexibilidad de compartir con la familia, entre otros aspectos. Se suma la experiencia que se adquiere al enfrentar desafíos a diarios y resolverlos de forma productiva. El local es atendido por colaboradores de primer nivel.

● CONTACTO Y DIRECCIÓN

● Ubicación: San Blas c/ Manuel Gamarra

● Contacto: (0971) 112-264



Productos de primera calidad para el hogar.

Beneficios de todo tipo podrán encontrar todos aquellos que visiten el local.



Las bebidas también son las propuestas fijas del local.

CAPIATÁ

ARTÍCULOS ESPECIALES A PREMIOS MAYORISTAS

La fábrica de calzados Lucio Amarilla ofrece a los comerciantes revendedores precios exclusivos en zapatos, carteras y billeteras.

Las sandalias, de distintos modelos, tienen precios a partir de G. 85.000; las carteras y mochilas, a partir de G 110.000; zapatos para oficina G 110.000 y la

billetera desde G. 40.000. Los mayoristas pueden adquirir los artículos en diversos colores, tamaños y diseños, tanto para damas o caballeros.

Con la compra de un par de calzados, ya se puede acceder a los precios mayoristas y con la compra de 10 pares surten a los comerciantes que residen

en la Argentina, a la vez realizan el servicio de delivery en las zonas cercanas a Asunción.

Responden consultas a través del número de cel. (0986) 615-076, abren sus puertas de 7:00 a 18:00 hs de lunes a sábados y los domingos en un horario preferencial de 8:00 a 12:27.

● CONTACTO Y DIRECCIÓN

● Ubicación: Doctor José Rodríguez de Francia y Velasco.

● Contacto: (0986) 615-076.

El producto nacional cuenta con una garantía de captar clientes seguros, ya que son artículos necesarios para todo tipo de personas y de larga durabilidad. Es así que se convierte en un negocio con una rentabilidad muy buena. Por ende la importancia de elegir un buen espacio para iniciar la venta,

promover la marca y trabajar con un buen proveedor para adquirir ganancias.

Una de sus principales misiones es otorgar a todos sus clientes la posibilidad de comprar al por mayor y menor. El local es atendido por un excepcional grupo de colaboradores para brindar lo mejor a los clientes.



Carteras de todos los tamaños y colores.



Calzados de calidad garantizada con precio especial.



Accesorios de calidad en un distinguido local.

Alianza de cooperación y comunicación entre instituciones

OPORTUNIDAD DE CRECIMIENTO PARA JÓVENES EMPRENDEDORES

La Asociación de Jóvenes empresarios del Paraguay (AJE) y la Startup Lab de la Facultad Politécnica (FP-UNA) acordaron potenciar las empresas en etapa de evolución.

Con esto se busca la creación de oportunidades de estudios técnicos, actividades de investigación para el fortalecimiento de las mipymes en Paraguay. Consideran que es la alternativa más viable para luchar con el desempleo y la pobreza. Asimismo, ambas buscan la solidez institucional y la apertura de canales de comunicación entre las dos.

AJE ofrecerá a los emprendedores, en proceso de incubación, mentoría y acceso a capacitaciones en temas puntuales de gestión empresarial.

Existe otro compromiso de generar clima comercial para los productos y servicios de los emprendedores y el testeado de conceptos, prototipos, tanto a nivel

nacional como internacional. Todo esto, a través de los distintos canales de comunicación. El gremio conectará con potenciales clientes dentro de la Red AJE PARAGUAY.

En todas las capacitaciones que realiza por la asociación, otorgarán cupos a los miembros del Staff de Startup Lab.

Esta alianza ayudará a gran cantidad de estudiantes y emprendedores especialmente del campo científico para su crecimiento personal y profesional fortaleciendo sus capacidades y brindándoles las herramientas necesarias para el logro de sus objetivos.

El acuerdo beneficia enormemente a ambas instituciones en el desarrollo de capital humano capacitado.



Representantes de ambas instituciones.

La AJE ofrecerá a los emprendedores, mentoría y acceso a capacitaciones en gestión empresarial.

MÁS SOBRE EL ACUERDO

La facultad deberá divulgar acciones y contenidos relacionados a la AJE por medio de sus redes sociales y otros canales de comunicación acordado entre ambas partes.

Así también deberá comunicar de forma directa a sus emprendedores sobre la posibilidad de participar de las actividades, congresos, cursos e iniciativas varias de la asociación.

Dará espacio de participación a la AJE en los eventos relacionados a ciencia, tecnología, innovación, emprendimiento y negocios que la FP-UNA organice.

De esta forma también se compromete a colaborar con estudiantes voluntarios para la organización de un congreso anual.

STARTUPLAB UNA

Es un área de la Facultad Politécnica dedicada a guiar y dar soporte a los emprendedores a través de diversos programas, eventos, oportunidades e iniciativas para la creación y desarrollo de innovaciones tecnológicas.

Congreso internacional en Dubái

STARTUPS PARAGUAYAS ATRAERÁN INVERSIONES EXTRANJERAS

Empresas emergentes latinoamericanas, entre ellas de nuestro país, participarán de la reunión del Annual Investment Meeting (AIM) en Dubái gracias a una alianza entre Startup México y el Ministerio de Economía de los Emiratos Árabes Unidos.

Es una gran oportunidad para las empresas paraguayas ya que podrán atraer inversionistas extranjeros al país y expandir sus oportunidades de negocio, además de hacer contacto y crear lazos con más de 20.000 participan-

tes de 150 países, se espera que al menos 5 de las startups nacionales participen del desafío.

Este acuerdo permitirá el lanzamiento en conjunto de "El Desafío de Startups en Latinoamérica" el cual busca llevar a las empresas de arranque de alto impacto de nuestra región a la décima edición del AIM en Dubái. La convocatoria seguirá abierta hasta el 31 de enero y los países latinos que participarán son: Brasil, Perú, Costa Rica; Uruguay, Paraguay, Colombia, El Salvador, Panamá, Ecuador y México.

La reunión del AIM será desde el 24 al 26 de marzo y reunirá a los protagonistas más relevantes en el campo de la inversión extranjera.

En la misma se discutirán acuerdos sobre inversión y negocios.

Los participantes contarán con vuelo directo y alojamiento en Dubái, acceso al congreso y stand propio.

Para los que quieran participar deberán llenar un formulario digital y cumplir con los siguientes requisitos: Tener un MVP validado, estar legalmente



Cuarta edición de la feria declarada de interés turístico.

constituido, tracción del mercado, plan financiero tener una propuesta de valor basada en alto impacto, ser legalmente capaz de ir a Dubái contar con visas y pasaporte, tener facilidad de comunicación en Inglés.

¿QUÉ BUSCA EL AIM LATAM CHALLENGE?

Busca la activación de Startups en Agronegocios, inteligencia artificial, EdTech, FinTech, Health-Tech, IoT, logística, tecnología de ventas, transporte, realidad virtual y tecnología portátil.

ACTUALIDAD

LA PRENSA

Alto apoyo de los emprendedores

EXPORTACIONES DE MAQUILA SUPERARON USD 720.000.000 EN 2019

Las exportaciones de maquila rompieron récord, alcanzando en 2019 la suma de USD 722.652.168, informó El Consejo Nacional de las Industrias Maquiladoras de Exportación (CNIME).

Los productos más exportados fueron los de "autopartes", representando el 34,2% del total de las exportaciones, mientras que el segundo rubro con mayor cantidad de exportación, fue el de "confecciones y textiles", con 23,1%.

En comparación al año pasado, las exportaciones de maquila en 2019 aumentaron en un 7%, superando

la cifra anterior de USD 675.067.080. En el informe emitido por el CNIME se destacan la aprobación de 33 programas que se realizarán bajo el régimen de la industria maquiladora, además de la creación de 1.720 puestos de trabajo, con una inversión de USD 58. 855. 536.

El segundo rubro de mayor exportación fue el de "confecciones y textiles",



La confección es uno de los rubros protagonistas.

que representó el 23,1% de todas las exportaciones del año 2019, con mano de obra tercerizada y emprendedora de pequeñas empre-

sas nacionales.

En diciembre de 2019, el 82% de lo producido fue exportado a países del Mercosur, mientras que el resto

LOS DATOS ESTADÍSTICOS

El departamento de Alto Paraná es el que cuenta con mayor cantidad de maquiladoras, con 96 industrias; Central cuenta con 62, seguido de Amambay con 17, Asunción 11, Canindeyú 5, Caaguazú, Guairá y Pdte. Hayes tienen 3 industrias y finalmente, Caazapá, Cordillera, Itapúa, Ñeembucú y Paraguari albergan a una industria maquiladora.

se destinó, mayormente, a Estados Unidos, Tailandia, Bolivia, Chile, Ecuador, México y El Salvador.



UNICANAL
Lunes a Viernes
10:00 hs.

PRECIOS PREFERENCIALES PARA EMPRENDEDORES

- Bloques:**
- Oportunidades de Negocios
 - Empresariales
- Beneficios:**
- Conectás con tu público
 - Incrementás tus ventas
 - Pociónás tu marca

Contactános: 0981 228 649

LA PRENSA SOCIALES

MIGUEL VÁZQUEZ, CREDICENTRO

“Sigan sus sueños y aunque sea difícil hay que seguir. Anímense a crecer, hoy en día hay mucho apoyo de empresas grandes y organizaciones”.



MIGUEL GONZÁLEZ, PROPIETARIO DE BIOX

“Los jóvenes con buena idea, ánimo y muchas ganas, siempre van a encontrar las herramientas. Hacer todo con fe a nuestras ideas”.



AGENDA



0981-228649

E-mail: avisos@gentedeprensa.com.py

Envíanos tus eventos y nosotros los promocionamos en este espacio.

18 DE ENERO

ROLPLAY INSTITUTO

Taller: Prevención de secuestros y manejo de crisis

Lugar: 25 de Mayo 1245 c/ Curupayty, Asunción

Contacto: 0981 418-219

22 DE ENERO

KOLPING PARAGUAY

Taller: Curso de Colorimetría

Hora: 14:00 a 18:00 hs

Lugar: Kolping Roga, Fernando de la Mora

Contacto: (021) 528-396/7

23 DE ENERO

INITIATIVE ESCUELA DE NEGOCIOS

Taller: Curso de especialización en innovación en negocios

Hora: 5:30 a 9:30 hs

Lugar: Initiative Escuela de Negocios, Asunción

Contacto: (021) 728-9772

23 DE ENERO

CAVIDA NEGOCIOS

Taller: Curso de Plan de Negocios

Hora: 18:00 a 20:30 hs

Lugar: Cadiem Casa de Bolsa

Contacto: 0985 822-851

28 DE ENERO

GESTIÓN CONSULTORÍA ORGANIZACIONAL

Taller: Técnicas de búsqueda y selección de talentos

Hora: 8:30 a 13:00 hs

Lugar: San Roque González 1279 c/De las Palmeras, Asunción

Contacto: (021) 660-635

29 DE ENERO

Centro de Entrenamiento del Emprendedor

Taller: Estrategias para validar una idea de negocio

Hora: 8:00 a 12:00hs

Lugar: Sala de Capacitación CEE

Contacto: 0971782860



Juan Martínez, Rodrigo Ruiz y Aníbal Ríos.



Margarita Irún y Martina LeClercq.

Presentación de nuevo libro

En el Café del Teatro Municipal fue presentado el libro “Asunción, madre de ciudades”, el cual cuenta con el apoyo del Banco Sudameris.

El material es un homenaje a la capital del país y muestra sus lugares e historia.



Carlos Guasti, Constantino y Stephanie de Guasti.



Johanna Morlas y Daysi Recalde.



Vicente Morales y David Domínguez.

CELINA MARECOS, BELLEZA EXPRESS

No importa la edad para poder crear un buen negocio, yo estoy hace 15 años. La constancia, la perseverancia y la innovación son las más importantes.



ROMINA CABRERA, PAGOPAR

“Las ventas por internet son accesibles y cuentan con alta demanda, por ello los emprendedores deben aceptar la innovación ya que derrumba barreras de distancia o tiempo para concretar los negocios y el crecimiento”.



Matías Villalba y María Laura Duarte.



Laura Rudas, José Estigarribia y Tiama Medina.

Versalles
RECEPCIONES

Alquiler de sillas, Mesas, Vajillas, Tachos, Champañeras, Servicio de Decoración
Anexo: Transporte y Flete

📞 Cel. (0983) 355 199
Tte. Ettiene 465 c/San Francisco
Fndo. de la Mora, Zona Norte
✉ versallesrecepciones@gmail.com
📷 @versallesrecepciones
📘 Versalles Recepciones



David Espínola y Édgar Alvarenga.

Presentación del nuevo Hyundai

Automotor S.A. lanzó el modelo de Hyundai Hatchback HB20, con el eslogan “El Hatchback que vos querés”. Del evento participaron autoridades como clientes de la marca.

Los vehículos se encuentran disponibles en todos los showrooms de Hyundai.

Matty López Boutique @mattylopez01

Fuente Shopping de Salemma 2do.Nivel
mattylopez01@hotmail.com ☎ (021) 3266452



Ignacio Giménez y Claudia Fernández.



Paola López y Pablo Jara.

SONIA RIQUELME
SALÓN DE BELLEZA

Mcal. López
c/ Waldino Lovera
Cel.: 0994 346573

ASUNCIÓN**LA Lety's Restobar para disfrutar de buenos momentos**

El local gastronómico se ubica estratégicamente sobre la avenida Aviadores del Chaco, se especializa en la elaboración de desayunos, almuerzo y cenas para compartir entre amigos o en familia.

Tiene además un amplio menú en comidas rápidas, picadas, platos gourmet, además de tragos y bebidas a precios accesible para todas las personas que buscan calidad y precio en un servicio.

Lety's Restobar se distingue de los demás locales por su cálida atención, y por las interesantes promociones semanales en pizzas, cervezas y picadas, menú de desayuno y almuerzo y a la noche alfter office. Cuenta con una capacidad para 120 personas, ideal



para festejar acontecimientos especiales. El local abre de lunes a domingo de 07:00 a 00:00 hs. Se ubica en Av. Aviadores del Chaco e/ Molas López y Rigoberto Fontao Mesa. Para mayor información, comunicarse al 0994 536-172.

LIMPIO**LA Autorrepuestos Carshop, calidad en repuestos**

Autorrepuestos Carshop ofrece una gran variedad de repuestos automovilísticos a un precio accesible, brinda a cada cliente el asesoramiento que requiere la compra de artículos y componentes para vehículos.

Repuestos para la parte mecánica, eléctrica, como por ejemplo: rulemanes, correas, filtros, botones, son las propuestas de la casa. En cuanto a las marcas, el local se especializa en repuestos para Toyota, Mercedes Benz, Renault, Nissan, Mazda, Suzuki, Volkswagen y Mitsubishi.

Expertos profesionales en materia automotriz garantizan el asesoramiento a todos sus clientes.

El horario de atención de Autorrepuestos Carshop es de 07:15



a 18:40 hs, de lunes a viernes, mientras que los sábados abren de 07:15 a 18:00 horas y los domingos y feriados atienden de 08:00 a 12:30 horas. Contacto: (0981) 446-917. Dirección: Ruta III Gral. Elizardo Aquino c/ Roberto Benítez, Limpio.

LAMBARÉ**LA Encantos Py, el regalo ideal en un solo lugar**

El local de accesorios, Encantos Py ofrece una gran variedad de artículos de regalos para personas de todas las edades.

Entre sus opciones se encuentran maquillajes, tazas personalizadas, canastas con chocolates y peluches, esmaltes, mochilas, bombillas trabajadas, llaveros, etc.

La tienda brinda la posibilidad de hacer pedidos personalizados, según la necesidad del cliente, y cuenta con ofertas por fechas especiales, como el día de los enamorados, día de la amistad, día de la madre. La calidad de atención y la del producto a un bajo costo son las principales características



de Encantos Py. Atienden de 13:00 a 20:00 hs, de lunes a viernes, mientras que los sábados abren de 08:00 a 18:00 hs. Se ubica en Rca. Argentina c/ Aratirí, en la ciudad de Lambaré. Contactos al (0976) 831-764.

ITÁ**LA Cheap Market, el paraíso de las ventas mayoristas**

En el mercado municipal de la ciudad de Itá, en el local 34 se ubica Cheap Market, negocio que ofrece precios especiales en la compra de productos para el hogar o revendedores que buscan surtir sus negocios a precios accesibles.

La despensa se caracteriza por sus precios mayoristas, a partir de la compra de un producto ya sea en artículos para la limpieza del hogar, aseo personal, variedad de bebidas o productos para la canasta familiar se accede a importantes descuentos y beneficios.

Atiende de lunes a sábados de 7:00 a 17:00 hs. y los domingos de 7:00 a 12:00 hs.

Dirección: San Blas c/ Manuel Gamarra de la ciudad de Itá.

LAMBARÉ**LA Arting, impresiones artísticas de alta calidad**

La tienda de impresiones digitales y artísticas Arting realiza trabajos de diseño gráfico como tarjetería, ploteados, plastificados de documentos, escaneados de documentos; en cuanto a impresión, elaboran adhesivos, afiches, flyers, dípticos y tríplicos.

Arting se caracteriza por la alta calidad de sus trabajos y productos para publicidad: banners, carteles de lona, regalos empresariales, sublimaciones de tazas, hoppers y remeras personalizadas para cursos de colegios o empresas.

Cuenta también con servicio de delivery y descuentos por pedidos desde 10 impresiones. De lunes a viernes, su horario de atención es de 08:00 a 12:00 hs, y por la tarde de 14:00 a 18:00 hs, los sábados abre de 09:00 a 12:00 hs. Se ubica en Cacique Lambaré 634, a 150 metros de la Municipalidad.



Monto fue desembolsado durante el año 2019

PYMES RECIBIERON USD 150.000.000 EN CRÉDITO POR PARTE DE HACIENDA

El Ministerio de Hacienda informó que se llegó al 100% del monto meta en cuanto a los fondos previstos para créditos destinados a pymes, vivienda, entre otros sectores.

El Estado, a través del Ministerio de Hacienda, realizó la inyección total de USD 251.975.833 para el apoyo a la producción y al comercio. USD 1.101.717.808 fue el monto total inyectado a la economía local durante el año anterior, de los cuales USD 150.000.000 fueron designados y entregados como créditos para emprendedores de pymes, según datos de la cartera estatal.

“A fin de apoyar a los sectores productivos con mayor capacidad de generación de empleo, se disponibilizan fondos para líneas de crédito en los sectores de pymes, viviendas y otros sectores”, se detalla en la plataforma web del Ministerio de Hacienda, denominado “Paraguay Invierte”, sobre el apoyo al sector de pymes y viviendas, que llegó al 100% de la meta prevista.

En cuanto a los planes para el apoyo a la producción y comercio, el 92% de las actividades planeadas fueron concluidas. Dentro del mismo esquema se encuentran otras secciones que llegaron al 100% de ejecución, como “Refinanciamiento de créditos agropecuarios”, “Reducción de aranceles al 0%”, “Aumento del cupo de compra de frontera”, “Adecuación de tasas y del régimen de turismo”, y “Medidas transitorias para estimular la economía”.

CIFRAS

100%

del monto en crédito destinado a emprendedores de pymes y vivienda fue alcanzado, ya que la meta para la inyección era de USD 150.000.000.



LOS TRES PILARES

El Estado buscó tomar acciones inmediatas para reactivar la economía local, según lo descrito por el Ministerio de Hacienda. Los tres pilares de acción son: Aceleración de inversiones públicas, Apoyo y protección social y Apoyo a la producción y al comercio. Los tres pilares contienen distintos compromisos sociales en cuanto a fondos y líneas de créditos disponibles.

Los datos estadísticos sobre la reactivación económica se encuentran disponibles en la plataforma digital “Paraguay Invierte”, del Ministerio de Hacienda, donde se detallan los montos y porcentajes alcanzados durante el año 2019, respecto a los planes de inyección económica a los distintos sectores del país.

El 92% de las actividades para el pilar “Apoyo a la producción y al comercio” fueron concluidas, según datos oficiales del Ministerio de Hacienda.

“Se disponibilizan fondos para las líneas de crédito en los sectores de pymes”.

El Estado buscó tomar acciones inmediatas para reactivar la economía local, según lo descrito por el Ministerio de Hacienda.

ALS & A

ARMOA LASPINA SOSA & ASOCIADOS

Tus Clientes/Fans/Proveedores te siguen por tu nombre ¿Ya lo registraste?

¡Una marca sin Registro es una marca sin dueño!

¿Quieres una S.A. o una S.R.L.? Nosotros nos encargamos de constituirla

Solicitamos el Registro de tu marca en 24 horas

REGISTRAMOS TU MARCA EN 6 PASOS



Recibimos su propuesta



Realizamos pre-estudio de viabilidad



Preparación de solicitud y pago de derechos



Se atienden incidencias durante el trámite



Le notificamos la resolución



Se entrega el título de registro de marca

CONTACTANOS: ABOGADOS - AGENTES DE PROPIEDAD INDUSTRIAL - DESPACHANTES DE ADUANAS

+59521 372111

info@ala.com.py

/Armoa Laspina & Asociados

armoalaspina

Ayolas N° 1650 e/ Roma y Dupuis

Asunción, Paraguay

AGRUPADOS

ANUNCIÁ EN ESTA PÁGINA Y LLEGÁ A MAS DE 18.000 EMPRENDEDORES
 Tel.: (021) 681 237 - 681 239 La Prensa @laprensapy

VARIOS



CENTRO EDUCATIVO AUGUSTO ROA BASTOS
 RECONOCIDO POR EL MEC

Comprometidos a Satisfacer las exigencias Educativas de la Comunidad

- MODALIDAD PRESENCIAL
- MODALIDAD SEMI PRESENCIAL
- CURSOS ACCELERADOS
- CURSOS REGULARES

HORARIO
 MANANA, TARDE, NOCHE Y SABADOS

E-mail: centroeducativoarb@gmail.com
 San José c/Ruta 3 - Gral. E. Aquino - Limpio, Paraguay
Tel.783 695 - 0984 912 788

IMPORTANTE MEDIO DE COMUNICACIÓN
BUSCA

EJECUTIVOS COMERCIALES

- VENTA DE PUBLICIDAD EN CALLE.
- SUeldo FIJO
- COBERTURA TELEFONICA Y VIATICOS.
- CAPACITACIÓN PERMANENTE
- COMISIONES DE HASTA EL 30% (SUJETO A VENTAS)

REQUISITOS:

- EXPERIENCIA MINIMA DE 1 AÑO EN VENTAS
- SEXO: INDISTINTO
- EDAD DE 28 AÑOS EN ADELANTE
- BUENA PRESENCIA.

ENVIA TU CV a: coordinacion@genteproactiva.com.py
 REF: EJECUTIVOS COMERCIALES o llamanos al 0982 186969



Falpar Bordados S.R.L.

- Bordados Computarizados
- Atención Personalizada
- Diseños digitalizados

Maka 4708 c/ Tavytera
 Tel. 021 522 104 / 0984 576 347
 e-mail: fpfalpar@hotmail.com
 Asuncion Paraguay



Al dente
 Pastas y Salsas

FESTIVAL DE PASTAS SERVICIOS DE CATERING

Tte. Alcides González
 c/ España
 Barrio Pilar
 Ciudad Lambaré
0982 100 190

9 años de experiencia avalan nuestro trabajo



INESA
 Investigaciones y Verificaciones S.A.

La primera verificadora y calificadora de riesgos del mercado nacional

La EFICIENCIA y EFICACIA son nuestra mayor virtud.

Tel.: (021) 677 131
 Cel.: (0984) 392 843
 e-mail: logistica@invesa.com.py



Ma Arte y Deco

0994 272658 - 0995 625267

DECORACIÓN, ORGANIZACIÓN Y PRODUCCIÓN DE EVENTOS

Haiti Nº 117 c/ Jamaica
 Gloria María - Villa Elisa
 e-mail: maarteydeco18@gmail.com
arteydecoeventospy@hotmail.com (0995) 625 267



NF

Nefertiti Uniformes Empresariales

0985 998 886
 Lapacho e/ Miraflores



CREACIONES DANS

DISEÑA Y PERSONALIZA A TU GUSTO

0981 551 127
 Waldino Lovera e/ Del Carmen y 16 de Noviembre

CLASIFICADOS

LA PRENSA

OFREZCO

Servicios de Karaoke y show musical Para eventos privados como cumpleaños, bodas, quince años, reuniones corporativas, con toda la buena onda y variedad de colecciones musicales. Interesados tratar al 0981 849 579 para mayor informaciones



ROCHI EVENTOS Servicios Integrales para todo tipo de Eventos Organización: Servicios de Personalización de Centros de Mesas, Alquileres Consultas sobre presupuestos con Rocío Vera llamando al 0982155134



Regalos para futuras mamás y bebés creamos innovadores regalos personalizados elaborados con mucho amor. Canastas, ajuar de bebé, ajuar de la madre, cajas de recuerdos, entre otros atractivos. Consulte presupuestos en CukiBebé al 0985 434 102



DAFER Ofrece servicio de fotografía para eventos especiales como, cumpleaños infantiles, 15 años, boda, baby show, sesión pre-15 años y más. Para más información pueden contactar al 0991 793941



Salón de Belleza Nancy Todo lo necesario para que una mujer se vea bonita; peluquería, manicura, pedicuro y mucho más. Teléfono: 0982 243 671

Pintor de obras El señor Osvaldo Basualdo especializado con las mejores técnicas de pintura. Teléfono: 0981 487 085

BUSCO

Chofer con documentos al día Disponibilidad de horario nocturno en la zona de Mariano Roque Alonso y alrededores. Con licencia Categoría Profesional B para una empresa en crecimiento. Llamar al teléfono 0985 339 610



Diseñador Gráfico de medio tiempo con amplios conocimientos en el rubro de medios de comunicación escrita y digital con experiencia mínima de 3 años. Quienes reúnan los requisitos pueden llamar al 0961 311 800 ó enviar sus correos a gamartinezfer@gmail.com



Técnico Junior electromecánico egresado del CTN con amplios conocimientos en carga de gas, parte eléctrica de electrodomésticos, reparación de fabricadoras de helos y cámaras frigoríficas industriales. Llamar al 0981 598 344 o el 021 613 878.



Poty Py Tienda online que se dedica a la venta de cactus, suculentas, hojas verdes y más. Ideales para decorar casa u oficina. Para más información pueden seguirle en las redes sociales @potypy o contactar al 09826207446



Jardinero para formar parte de una prestigiosa empresa de limpieza con disponibilidad de tiempo completo. Los interesados contactar al 0982 549 865

Manicurista para salón de belleza con años de experiencia en el mercado, para la zona de Villa Morra. Interesadas pueden llamar al 0976 319 046

OFREZCO

Servicios de fotografía Para cubrir cumpleaños, bodas, quince años, colaciones, eventos empresariales, sesiones de fotos para novios y embarazadas con cámaras profesionales y alta creatividad. Interesados tratar al 0982 417 059 y el 021 560 396.



LA TERNERA Los mejores Servicios y Propuestas de Cathering con productos de Primera Calidad para todo tipo de acontecimientos, cumpleaños, bodas, reuniones empresariales, familiares y en fechas especiales que el cliente desee. Consultas al 0981902520



Inmueble ubicación vip sobre la Tranchaco, frente al Tunel de la Avenida Semidei. Especial para inversionistas cooperativas o bancos. Cuenta con 2 salones comerciales, un zaguano, 3 dormitorios, entre otros. Tratar al 0983 709 292 con la señora Emi



Orlando Vera Agente de Saeguros."El Seguro que necesitás, para las sorpresas que no querés". Trabajamos con todas las compañías aseguradoras del país. Contactos al 0983 608 457



Terreno 12 x 30 metros en el barrio Santa Rosa de la localidad Moras Cué de la ciudad de Luque - Limpio. Precio a negociar al 0982 687 257.

Maquillaje día, noche, aplicación de pestañas perfilado diseño de ceja en henna a domicilio. Teléfono: 0981 408 812

BUSCO

Niñera sin retiro muy atenta, con experiencia y sin antecedentes policiales y documentos actualizados. Se ofrece buen ambiente laboral y salario acorde al desempeño del personal, más horas extras. Teléfono 0981 709 004



Community Manager con buenos resultados comerciales para importante empresa en crecimiento. El interesado debe ser dinámico, proactivo, creativo y con capacidad de generar ideas innovadoras. Teléfono 0994 344 564 creamos@gmail.com



Luis Pereira Sommier y Living Fabricamos sommier y Living. Precios Especiales p/ mayoristas, aceptamos todas las tarjetas de créditos, financiación hasta 24 cuotas. Acceso Sur c/Man-gore-Nemby 0981.103.111



Vanessa Ferreira Alquiler de vestidos Ideal para 15 años, bodas, bautizos, graduaciones, para todas las edades. Podes encontrarnos en las redes sociales como Vanessa Ferreira Sauce entre Andrés Insfrán y Herrera - Luque. (0991) 331-060



Mecánico y chapista para trabajar en importante representante de automóviles. Con conocimientos de nuevas técnicas de trabajo. Llamar al 0981 126 804

Contador para consultoría contable en la zona de Capiata, con manejo excelente de herramientas informáticas contables. Llamar al 0985 422 626.

OFREZCO

Busco cocinero profesional calificado para la plancha, turno noche, en local ubicado en Teniente Gutiérrez 133 c/ Pa'i Pérez - Itauguá, preferentemente que sea de la ciudad de Itauguá. Interesados llamar al teléfono 0985 886793.



OFREZCO

NANDO'S BAKERY Ventas de tortas, bocaditos dulces, bocaditos salados, cupcakes, alfajores, tartas, masitas, Bocaditos. Dirección: Cerro Cora c/ Mcal. Estigarribia km 30. Y para realizar pedidos al 0992-274569.



Regalos empresariales termos forrados, uniformes empresariales, serigrafías, placas de reconocimientos, servicio de cartelería, entre otros. Presupuestamos los trabajos en base a cantidades mínimas. Los interesados pueden llamar al 0971 895 205



Be Chic - Moda & Accesorios Sitio de Ventas On Line. Moda y accesorios. Contamos con delivery en Asunción y Gran Asunción. Buscanos en el Facebook como Be chic - Moda & Accesorios Whatsapp 0972 159 690



Servicio de electricidad Instalaciones monofásicas y trifásicas, cableados de construcciones, nivelaciones de carga. Teléfono 0981 915 079. Sr. D. Duarte.

Enseñanza Particular Matemáticas tercer ciclo(7, 8, 9) física y química nivel medio. Contactar al número telefónico 0961 969 849.

BUSCO

Organizador de eventos necesito disponibilidad de tiempo completo y certificaciones que avalen experiencia anterior en cargos similares. Los interesados deben presentar planificación de trabajos anteriores. Llamar al 0985 536 538.



Personas capacitadas en cuidado de adultos preferentemente con experiencia ó estudiantes de enfermería de suma paciencia y vocación de servicio, para adulto mayor de 76 años en la zona de la Lambaré. Para mayor información llamar al 0983 245 140



HEÑOI. Huerta urbana, contamos con semillas, almácigos, plantines, de hortalizas y aromáticas, minihuertas y jardines verticales. Asesoramiento y contactos al 0981849589. Costos especiales para montaje de Huerta en mini espacios, patios o balcones.



Abogado Junior para iniciarse en el ámbito legal y poner en práctica sus conocimientos académicos. Llamar al 0981 881 067

Chef para refinado local gastronómico en horarios rotativos con interesante salario más beneficios. Profesionales llamar al 021 510 644

PUBLICÁ CON NOSOTROS

LA PRENSA
El Semanario de los Emprendedores

SECCIONES DISPONIBLES
AGRUPADOS/CLASIFICADOS
PRECIOS PREFERENCIALES

☎ 595 21 681 237 | 595 21 681 239 | (0981) 849 589 | ✉ publicidad@gentedeprensa.com.py



Nos interesa tu opinión. Escribinos a: ✉ lectores@gentedeprensa.com.py

GERENCIAMIENTO**LA PRENSA**
VENUS
 M E D I A


la tarde de venus

15hs Yolanda Park

lunes a viernes (+)

VENUS.COM.PY

FUNCIONES DEL LÍDER DE PROYECTOS, SEGÚN EXPERTO

Estar a la cabeza de una organización o un proyecto, según autores sobre liderazgo y gerenciamiento, requiere de una visión clara respecto a las funciones que el líder debe desarrollar. Por eso, en el libro gráfico “Gerencia y Liderazgo” se cita al Dr. David Cleland, educador y profesor emérito de la Facultad de Ingeniería de la Universidad de Pittsburgh, quien menciona el papel del encargado de un proyecto:

–Es el estratega que crea un sentido de dirección para usar los recursos del proyecto.

–Es el negociador que obtiene los recursos para apoyar el proyecto.

–Es el organizador que impulsa al equipo a actuar como punto focal para la administración del proyecto.

Es el estratega que crea un sentido de dirección para usar los recursos del proyecto.

–Es el líder que recluta y vigila la planeación y aplicación de los recursos para apoyar el proyecto.

Por otra parte, en el mismo libro, se apela a la importancia del conocimiento de uno mismo, como líder. Según el psicólogo y periodista Daniel Goleman, la persona que lidera debe comprender tres tipos de conocimientos: Conciencia emocional, autoevaluación precisa y confianza a uno mismo.

El autor explica que la conciencia emocional consiste en reconocer las propias emociones y sus efectos sobre el desempeño; la autoevaluación precisa permite conocer los propios recursos interiores, como las habilidades y los límites; la confianza en uno mismo se refleja en el “fuerte sentido de lo que valemos, y de nuestras capacidades”.

MOTOR

LA PRENSA

HATCHBACK HB20 SINÓNIMO DE INNOVACIÓN

● Automotor S.A. lanzó el nuevo modelo, con novedades como la pantalla multimedia de 8" con conectividad de Apple CarPlay o Google Android Auto. Se encuentran en los showrooms de Hyundai, con financiación mínima de G. 1.100.000.

El novedoso Hyundai Hatchback HB20 se presentó al público con el eslogan "El Hatchback que vos querés", de la mano de Automotor, su representante.

HB20 presenta un diseño compacto y juvenil que se combina con tecnología a bordo, además de la financiación especial.

Con su doble airbag garantiza la seguridad de los usuarios, quienes también disfrutarán de comodidad y tecnología. Algunos de sus atractivos son la pantalla de 8", con la tecnología de conectividad Apple CarPlay, Google Android Auto, Bluetooth, USB, MP3, reconocimiento de voz, etc. Por otra parte, el HB20 cuenta con una computadora que brinda información relevante como datos del consumo, odómetro de viaje y tiempo.

"Trae toda la tecnología que hoy en día una persona que busca un primer cero kilómetros, lo va a poder encontrar en este modelo", explicó Silvana



Silvana Ramos, Brand Manager.

"Apostamos por un auto compacto, completo con la mayor tecnología para disfrutar".

Ramos, Brand Manager de Hyundai en Paraguay. Ramos también mencionó que con este nuevo modelo apuntan a un público que necesita movilizarse constantemente, de forma cómoda y económica.

Estas características hacen del Hatchback HB20 ser todo lo que uno necesita en un solo vehículo.

Garantía de calidad y tranquilidad en cada recorrido se disfruta con el nuevo HB20.



Adquirir el primer 0 km es posible con los imperdibles planes de financiación.



El Hyundai Hatchback HB20 llega para revolucionar el mundo motor con su confort.

CENTRO DE ATENCIÓN

Casa Central:
Artigas 1921,
en la ciudad de
Asunción

Teléfono:
(021) 238 67 65.

PLANES DE PAGO

El nuevo modelo a pesar de ser un cero kilómetro de alta tecnología, Automotor ofrece planes desde G. 1.100.000 mensuales, con una entrega mínima. Los vehículos se encuentran disponibles en todos los showrooms de Hyundai. La firma facilita la compra de cada 0 km, ofreciendo planes de financiación que se adecua a las necesidades.

Todos los interesados pueden acceder a interesantes planes de financiación de acuerdo a la necesidad.

CARACTERÍSTICAS DEL HB20

El nuevo HB20 representa la nueva identidad visual de Hyundai: un diseño moderno y refinado. Destaca su amplia rejilla hexagonal con diseño en cascada y los faros de alta tecnología.

Cuenta con un motor 1.6 / 123 HP, llantas con tazas de 15". La infaltable radio para deleitarse con toda la mejor propuesta, pantalla multimedia de 8", Apple CarPlay, Google AndroidAuto, Bluetooth, MP3, USB, reconocimiento de voz, Además de la nueva armonía de colores y acabados interiores con materiales nobles como protagonistas.



Tel: +595 21 677 140
681 237

Tel: +595 982 414 122

Suscribite aquí:
suscripciones@gentedeprensa.com.py



(0981) 228-649

CAPIATÁ

LA HOGAREÑA

ofrece las mejores delicias del rubro de la confitería

● El local, supo posicionarse en la ciudad de Capiatá al brindar calidad en sus productos, elaborados todos de manera artesanal.



El lugar es ideal para disfrutar de un buen desayuno.

La Hogareña cafetería nació de la unión de dos amigas, amantes de la confitería y actualmente ofrece una gran variedad en opciones dulces y saladas para deleite de sus comensales.

Su especialidad son las tortas personalizadas para eventos sociales y fiestas familiares que son muy requeridas por los clientes.

Entre otras opciones que ofrecen en el local se encuentran los panes, bizcochuelos, capuccinos, chocochinos, tartas y comidas tradicionales como chipas con cocido, sándwiches de pan casero, pan kesu, empanadas caseras, entre otra gran variedad de sabrosos

alimentos para el deleite del paladar de los clientes.

La cafetería cuenta con fábrica detrás del local en donde se encargan de la elaboración artesanal de todos sus productos.

Otro servicio que tienen en el local es la preparación al por mayor de sus productos para fiestas y opciones de catering con bocaditos dulces y salados, con un costo de G. 150.000 a partir de 100 unidades, en cada producto.

También cuentan con servicio de delivery haciendo el pedido con un día



de anticipación y dos días antes para realizar los pedidos al por mayor.

El local abre de lunes a sábado de 7:00 a 12:00 hs y de 15:00 a 20:00 hs.

● UBICACIÓN Y CONTACTO

El local se encuentra ubicado sobre la calle Boquerón c/ Presbítero Moreno de la ciudad de Capiatá.

Los que deseen más información o quieran reservar pedidos pueden llamar al 0983 974-631.



El tiempo

JUEVES
Máx: 36°
Mín: 26°

VIERNES
Máx: 33°
Mín: 24°

SÁBADO
Máx: 34°
Mín: 24°

DOMINGO
Máx: 33°
Mín: 24°

LUNES
Máx: 34°
Mín: 24°

MARTES
Máx: 33°
Mín: 23°

MIÉRCOLES
Máx: 34°
Mín: 23°

CONTACTOS ÚTILES

- ANDE (021) 211 001/20
- COPACO 118
- ESSAP 0800-11-0800162
- EMERGENCIAS MÉDICAS (021) 204 800
- LA PELU DE RAQUEL (0981) 836 212
- METALÚRGICA FRANCI (021) 576 562
- HB SERVICE (0981) 803 310
- GYG DISTRIBUIDORA (0981) 749 047
- TIENDA ADRISOL (0975) 342 077
- PANADERÍA FLECHA (0984) 487 059
- HIERROS ACIRÓN (0981) 958 265
- ROGAVET (0981) 281 276
- TALLER ALTA GAMMA (021) 755 105

ASOCIACIONES

- Red Impulsora de Emprendedores (INCUNA) Tel. (021) 585 540 al 542 int. 154
- Asociación Paraguaya de Empresarias, Ejecutivas y Profesionales (APEP) Tel. (021) 452 725
- Asociación de Empresarios Cristianos (ADEC) Tel. (021) 202 230
- Asociación de Jóvenes Emprendedores del Paraguay (AJE) (0986) 657 555

INSTITUCIONES ACADÉMICAS

- Escuela de Administración de Negocios (EDAN) Tel. (021) 213 872

LA PRENSA

El Semanario de los Emprendedores



Sabías que para que una marca pueda dirigirse mejor a sus targets debe tener en cuenta lo siguiente:

- Ser específico con el target
- No quedarse con un solo target
- Separar la segmentación

PAUTÁ CON NOSOTROS 0981 22 86 49

Fuente: NAUTA